



ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO DE SÃO JOSÉ DOS CAMPOS

Relatório de Execução Anual 2020

Contrato de Gestão nº 135/17

Março de 2021



Sumário

1. Objetivo:	3
2. Principais EIXOS do Contrato:	3
3. Principais realizações do ano em cumprimento às Metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:	4
4. Resumo dos Indicadores – Tabela de Metas e Indicadores:.....	46
5. Síntese de Execução Orçamentária – 2020:	58
5.1. Introdução.....	58
5.2. Receitas.....	58
5.3. Repasses da PMSJC.....	58
5.3.1. Aportes da APTSJC	59
5.3.2. Despesas - Aplicação de Recursos	59
6. Conclusão:	63



**PARQUE TECNOLÓGICO – SÃO JOSÉ DOS CAMPOS
ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO SÃO JOSÉ DOS CAMPOS
CONTRATO DE GESTÃO 135/2017**

**RELATÓRIO ANUAL EXECUÇÃO TÉCNICA E ORÇAMENTÁRIA DO
EXERCÍCIO 2020**

1. Objetivo:

Este relatório atende à Instrução 02/2016 do Tribunal de Contas do Estado de São Paulo para efeitos do Contrato de Gestão 135/2017 que a Associação – APTSJC mantém com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos - PMSJC, pela qual é qualificada como organização social e, tem o objetivo de apresentar de maneira sucinta as realizações atinentes ao Parque Tecnológico de São José dos Campos - PqTec em cumprimento às cláusulas, ao plano de trabalho e ao orçamento estabelecidos no Contrato, relacionados ao exercício de 2020.

A APTSJC é uma entidade privada, sem fins lucrativos, instituída em 2007 que tem a missão de promover a ciência, a tecnologia, a inovação tecnológica e o empreendedorismo sustentável, apoiando as atividades empresariais intensivas em conhecimento, sempre em benefício da coletividade. Qualificada em 2007 como organização social pelo município de São José dos Campos a APTSJC é desde então gestora do Parque Tecnológico São José dos Campos – PqTec. O contrato vigente assinado em 19/05/2017 - Contrato 135/2017, tem vigência até 20/05/2022. Em 2020 a APTSJC e a Prefeitura Municipal de São José dos Campos assinaram dois aditivos, o 6º e o 7º Termos de Aditamento, disponíveis no site da Transparência do PqTec: <https://pqtec.org.br/download/contrato-n135-2017/>

2. Principais EIXOS do Contrato:

Com a missão de promover a ciência, tecnologia, inovação e o empreendedorismo, visando ao desenvolvimento competitivo e sustentável, o Parque Tecnológico de São José dos Campos - PqTec constitui um elemento importante do planejamento estratégico e de inovação para a cidade de São José dos Campos e região. Atua como agente promotor da interação e cooperação entre instituições de ensino e pesquisas, empresas de base tecnológica, governos e entidades de fomento e investimento, o que propicia empregos e geração de renda para a cidade.

Possui um ambiente de convergência, que promove a interação e que abriga empresas, instituições de pesquisa, universidades e entidades de ciência, tecnologia e inovação que trabalham sinergicamente no desenvolvimento de produtos, soluções e novos processos, transformando ideias e projetos em soluções efetivas e funcionais.

O Contrato – Plano de Trabalho firmado entre a Prefeitura Municipal de São José dos Campos e a APTSJC está estruturado dentro dos principais eixos:



Ciência, Tecnologia e Inovação: Incremento e aperfeiçoamento das estratégias de desenvolvimento e fortalecimento da produção do conhecimento, tanto no âmbito das empresas como das instituições de pesquisa. Incentivo à formação de mão de obra qualificada, com suporte à cooperação entre universidades, ICTs, governo, empresas e comunidade. Trabalho para atração de novas universidades e ICTs;

Empreendedorismo: Fomento e difusão de iniciativas empreendedoras e inovadoras no município, principalmente para empresas nascentes. Atração de empresas e mecanismos de fortalecimento ao empreendedorismo. Incremento de atividades de capacitação das empresas em termos técnicos, gerenciais e de mercado. Ampliação e modernização da infraestrutura tecnológica e promoção de acesso a mecanismos de fomento para atividades de P,D&I;

Competitividade: Fortalecimento das cadeias produtivas com foco na inovação tecnológica e no empreendedorismo, por meio da manutenção dos Arranjos Produtivos Locais já existentes e da criação de novos APLs em áreas estratégicas para o desenvolvimento econômico do município de São José dos Campos;

Desenvolvimento Urbano e Social: Em parceria com agentes públicos e privados, busca a transformação do entorno do Núcleo do PqTec em novo polo de desenvolvimento para o município e região, com escolas, moradias, empresas de serviços e comércio, além da implantação de empresas que já completaram seu ciclo dentro do Núcleo do Parque e precisam se expandir;

Infraestrutura Física e Serviços: Manutenção das instalações físicas do Núcleo do Parque e das Galerias do Empreendedor dos bairros Putim e Campo dos Alemães;

Projetos de interesse da Prefeitura Municipal de São José dos Campos: Utilização das competências de gestão da APTSJC e o conhecimento e as tecnologias das empresas residentes no PqTec, das associadas aos APLs e de outras existentes no município, para idealizar e implantar projetos adequados às necessidades de políticas públicas municipais, buscando contribuir para resolver problemas urbanos, atender demandas e melhorias da qualidade de vida da sociedade;

3. Principais realizações do ano em cumprimento às Metas e Plano de Trabalho estabelecidos no Contrato:

Em 2020 a APTSJC executou o correspondente ao 3º (1/01 a 20/05) e 4º (21/05 a 31/12) anos parciais do Contrato 135/2017 e aditivos. O início do 4º ano já com base no novo Plano de Trabalho considerando o 7º Termos de Aditamento reajustado entre a PMSJC e o PqTec.

A seguir, resumidamente, apresentamos as principais realizações e resultados de 2020, com referência ao Contrato, Aditivos e Plano de Trabalho vigentes.

Anexo I - Acompanhamento de Metas;

Anexo II – Resultado Pesquisa Residentes;



Mais informações disponíveis em:

<https://pqtec.org.br/transparencia/?tax%5Bwpdmcategory%5D=contrato-de-gestao-n-135-2017-com-a-pmsjc/>

A) ADMINISTRAÇÃO GERAL DO PQTEC

Com a aprovação da Nova de Lei de Zoneamento (Lei Complementar 623/2019) que estabeleceu as normas relativas ao parcelamento, uso e ocupação do solo, em consonância com o Plano Diretor de Desenvolvimento Integrado do Município de São José dos Campos, o Núcleo do PqTec e seu entorno passaram a integrar o Perímetro Especial do PqTec, que abrange 15,8 milhões de metros quadrados.

Com o objetivo de administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção dos bens públicos cedidos a APTSJC é responsável pelo Núcleo do PqTec, local onde estão estabelecidos a administração do Parque, laboratórios, empresas residentes e incubadas e instituições de ciência e tecnologia e outras instituições parceiras. Cabe também a APTSJC fortalecer o entorno do PqTec. O entorno do PqTec abrange área de propriedade da empresa municipal Urbam – Urbanizadora Municipal S.A e é destinada a instituições públicas ou privadas com atividades relevantes para o desenvolvimento do Parque e em sintonia com a APTSJC. A Fatec – Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos, a Unifesp – Universidade Federal de São Paulo e as empresas Akaer e Parker estão nesta área.

Na área privada estão terrenos de propriedade particular cuja ocupação deve estar relacionada aos objetivos do Parque, a exemplo da Cidade Tecnológica.

Infraestrutura disponível - 2020: <https://pqtec.org.br/ambiente/>

- Área Construída: 55 mil m²;
- Área disponível para abrigar empresas, instituições e projetos: 32 mil m²;
- Área verde: 56 mil m²;
- Espaços para instalações de empresas e instituições consolidadas nos 4 centros empresariais: 144;
- Espaços para empresas incubadas e startups: 35;
- Coworking: 2;
- Salas de Reuniões Executivas: 2;
- Restaurante: 2;
- Cafeteria: 2;
- Quiosque e espaço para conveniência e convivência: 2;
- Auditório de 80, 90, 300 e 800 pessoas;
- Refeitórios / cozinhas coletivas: 2;



- Vagas de Estacionamento: 800;
- Laboratório multiusuários sob a gestão da APTSJC: 3;
- Lava-Rápido: 1;
- Laboratórios multiusuários sob a gestão da APTSJC: 3;
- Total de empresas e startups instaladas no PqTec: 151;
- Taxa de Ocupação: 86,7 em 31/12/2020%.

Considerando as novas demandas, exigências e necessidades com a pandemia do Covid-19, a APTSJC reforçou desde março de 2020 os trabalhos e ações para tornar o PqTec um ambiente mais humanizado e seguindo com prioridade sobre o controle ambiental e sanitário, com a estratégia de incremento nos cuidados e com ações de conscientização em prol da saúde – “Parque sem vírus”.

Também a APTSJC buscou se manter ativamente em ações de manutenção do PqTec, em especial para atender as novas demandas em decorrência do cenário da Pandemia do Covid 19.

Principais obras e instalações concluídas em 2020:

- Obra de Modernização do Sistema Elétrico com instalação de software (modernização da cabine primária, instalação de equipamentos para controle de qualidade de energia e instalação de equipamentos de proteção de transformadores) – testes;
- Estacionamento do CE II – Obras de pavimentação pela URBAM;
- Melhorias e modernização no sistema de iluminação do Laboratório CDM – Centro de Desenvolvimento em Manufatura, Hall de eventos, corredor Unesp, Laje de Serviços, escadaria da recepção principal, corredor CE I e Hall CE I;
- Reforma do Painel do Poço Artesiano;
- Instalação de totens para recepção remota;
- Instalação de 16 Câmeras IP Nexus;
- Reforma da Portaria do PqTec;
- Impermeabilização da Laje da Unesp;
- Fase 1 do Novo Coworking;
- Reforma do Auditório de 800 lugares;
- Substituição Câmeras IPs na portaria;
- Melhoria no sistema de gerenciamento do sistema Wi-Fi – Unifi.

Nexus Living

<https://pqtec.org.br/ambiente/nexus-living/>

Projeto de humanização do PqTec que visa incrementar a qualidade de vida e fortalecer a integração entre as pessoas que frequentam o PqTec, através da adequação e transformação dos espaços físicos, com a criação de espaços de convivência e conveniência incluindo elementos



interativos, decorativos, de desconpressão, estimulando a interação e a sensação de pertencimento de quem está no PqTec.

Lançado em 2019, o Programa é dividido em fases sucessivas de implantação. Em sua primeira fase, o Projeto contou com o apoio/patrocínio de empresas. O início da implementação do Programa Nexus Living consistiu, na adequação e instalação de novos ambientes de convivência em espaços compartilhados com grande afluxo de pessoas e que estão espalhados em todo o PqTec (fase 0).

Além da criação de novos ambientes de convivência, as fases posteriores do Programa Nexus Living consideram a instalação e a operação de diversas empresas provedoras de serviços e produtos de conveniência (fase já iniciada), bem como a promoção de eventos que envolverão a participação da comunidade do entorno do PqTec, cidade e região (fases 1 e 2).

Principais ações realizadas em 2020:

- Pinturas:





- Descompress:



- Mudança em 28/07/2020 do Restaurante Recanto Bem-Te-Vi para a Laje Técnica, numa área mais ampla e com a ampliação dos serviços:



- Inauguração TOV Café 01/09/2020:





- Chegada Food Truck Pizza ao Quadrado:



- Chegada Food Truck Naldo & Lucia:



B) UNIVERSIDADES

Dentre as metas do Contrato de Gestão encontra-se: Promover a atração de universidades para a área do PqTec.

A existência do PqTec contribuiu para aumentar substancialmente a oferta de vagas de ensino superior e pós-graduação principalmente público e gratuito e, de qualidade, com a formação de mão de obra qualificada bem como para a realização de pesquisas científicas e tecnológicas.

Universidades no PqTec em 2020:

- Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos | FATEC;
- Universidade Estadual Paulista | UNESP;
- Universidade Federal de São Paulo | UNIFESP;
- Universidade Virtual do Estado de São Paulo | UNIVESP;
- Universidade Anhembi – Morumbi – Cooperação CITÉ;
- Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getulio Vargas | FGV EESP;



Segundo dados apurados junto à estas 6 universidades, elas disponibilizaram em 2020 1660 vagas – 1º ano (graduação, pós-graduação ou cursos de extensão) e, com 98 funcionários e 257 docentes, contaram com 4.137 alunos matriculados.

Novas parcerias firmadas em 2020:

- Em agosto de 2020, o PqTec assinou termo de parceria com a Faculdade Santo Antônio, que iniciou agora em 2021 na unidade do PqTec, com os seguintes cursos de graduação: administração, ciências contábeis, direito, enfermagem e psicologia;

Outras conexões:

- Instituto Federal de São Paulo - Assinado em setembro de 2019 o PqTec mantém um Termo de Parceria com o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo (IFSP). De acordo com o termo, os estudantes do campus de São José dos Campos do IFSP podem utilizar a infraestrutura e desenvolver projetos nos laboratórios do PqTec;
- Cephas: O Centro de Educação Profissional Hélio Augusto de Souza, é uma escola técnica da Fundhas (Fundação Hélio Augusto de Souza), mantida pela Prefeitura de São José dos Campos, desde 2018 PqTec e o centro possuem uma parceria, em que o centro alia a prática à teoria ensinada para seus alunos. Outras oportunidades como formação de mão-de-obra qualificada no polo integram a parceria.

C) ESCRITÓRIO DE PROJETOS

O Escritório de Projetos do PqTec foi criado para prospectar, estruturar, executar e implantar projetos de desenvolvimento tecnológico e inovação por meio da cooperação entre empresas, instituições de P,D&I e universidades. O Escritório também tem como objetivo a captação de recursos públicos e privados para fomentar a execução dos projetos e a aplicação de incentivos fiscais, como a Lei do Bem e a Lei da Informática. Principais Programas do Escritório de Projetos:

- **Projetos de CAPTAÇÃO DE RECURSOS:**

O PqTec oferece suporte e apoio em inscrições e na gestão de projetos e pesquisas a serem buscados junto a agências de fomento.

Apoia também na conexão entre os agentes necessários para a submissão dos projetos.

- **Aplicação de LEIS DE INCENTIVO:**

O PqTec auxilia empresas a obter a concessão destes benefícios.

- **COLMEIA – Programa de Integração Universidade/Empresa:**

Lançamento em junho de 2019, o Colmeia é um programa estruturado por iniciativa e coordenação da APTSJC que visa incrementar e promover conexões entre a comunidade



acadêmica ao setor empresarial através de organização, processos e atividades estruturadas na busca objetiva de resultados, através:

- Monitoramento, proposição e gestão compartilhada de novos projetos;
- Qualificação avançada (cursos atuais e/ou novos cursos sob demanda);
- Geração e percepção de geração de valor através do conhecimento aplicado;
- Divulgação, atração e promoção das conexões entre empresas e universidades;
- Identificação e facilitação da criação de novas startups;
- Outras possibilidades ou modalidades de promoção de inovações tecnológicas e modelos de negócio;

Hoje, 7 universidades integram o Colmeia – ITA, FGV, IFSP, UNIFESP, UNESP, ANHEMBI-MORUMBI e FATEC.

Oportunidades:

- Prospecção de empresas, projetos e oportunidades de fomento (exemplo, FAPESP);
- Qualificação Avançada: Mestrado Profissional em Economia, Curso de aperfeiçoamento em Data Science, Campus B, Bolsas de Doutorado (Embraer e Agevap), MasterClass#;
- Integração e operação em rede;
- ColmeiaFast#: Vídeos curtos sobre temas técnicos voltados ao mercado disponibilizados pelos professores das universidades envolvidas;

Resultados 2020:

- Lei da Informática: Parceria Samsung e as Startups foram FOFUUU, Nuvem Mestra, APPGuardian e Caex;
- Lei do Bem: Parceria Qualidades através da Anprotec/Sebrae e a Startup MondoDX;
- 1ª Edição do Prêmio Bayer, agosto/2020, criado para identificar bons projetos de universidades vinculadas ao PqTec, ainda em fase inicial. O prêmio recebeu 21 inscrições e teve 3 vencedores. Os vencedores se destacaram pela relevância do projeto e o potencial inovador do produto ou serviço que será desenvolvido. Para identificar as melhores propostas, o Colmeia teve a parceria da multinacional Bayer. Dessa forma, a avaliação dos inscritos foi feita pela equipe do Escritório de Projetos do PqTec e por uma equipe de especialistas em inovação da Bayer. Os vencedores estão com a oportunidade de acesso à trilha de desenvolvimento do PqTec e do Nexus Lab – primeira fase do programa de acompanhamento de startups do Parque Tecnológico São José dos Campos.

<http://www.pqtec.org.br/quem-esta-aqui/empresas-do-cluster-aeroespacial-e-de-defesa/n/794/programa-colmeia-divulga-resultado-do-premio-bayer>



- Campus B - O PqTec firmou em junho de 2020 parceria com a Campus B, empresa especializada em educação internacional focada em conectar universidades e estudantes a oportunidades ao redor do planeta;
- Os primeiros projetos ocorreram com graduandos de engenharia química, aeroespacial e computação das universidades Illinois at Urbana-Champaign, Texas Tech e do Insper, que através de um estágio de 2 meses receberam uma mentoria da equipe do PqTec para criar um projeto de suporte ou gerar novos projetos para os centros de desenvolvimento tecnológico;
- Projeto de Implantação de Laboratório Virtual de Internet das Coisas (IoT) – ABDI, aprovado em setembro/2018, O Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços (MDIC) e a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) selecionaram dez iniciativas com a estratégia de vitrines da indústria 4.0 no Brasil. A proposta do PqTec ficou em 1º lugar e integra o monitoramento/ testes de máquinas e o desenvolvimento de soluções em comunicação máquina a máquina em ambiente que simulará um ambiente de produção industrial. O Projeto envolve universidades e empresas dos setores aeronáutico, de defesa, de tecnologia da informação e, startups.

<https://pqtec.org.br/download/white-paper-iot/>

<http://www.pqtec.org.br/n/803/pqtec-desenvolve-plataforma-virtual-de-testbed-em-internet-das-coisas>

- Colmeia Fast:
<https://www.youtube.com/watch?v=8Mjxqkw-Yxo>
- Colmeia MasterClass:
https://www.youtube.com/watch?v=akNisfF_Er8
- Integração Universidade Empresa – ITA, Unifesp & Fatec:
<https://www.youtube.com/watch?v=95s9wYAZdgA>
- Reportagem TV Band:
<https://www.youtube.com/watch?v=D8VDj9ISoYY>

D) ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS

O PqTec tem como um de seus objetivos criar para as empresas e parceiros oportunidades de negócios e novos projetos, fomentando a competitividade e a sustentabilidade. Para dar forma a esse propósito, foi criado o Escritório de Negócios, oportunidade para as empresas que buscam parcerias estratégicas e mecanismos de crescimento em uma rede exclusiva de serviços.

A estratégia se baseia em conectar empresas a uma rede especializada de consultores e parceiros acreditados pela APTSJC, promovendo apoio, consultoria e capacitações para as empresas. As



empresas inscritas/credenciadas (hoje 53) ao Escritório de Negócios atuam em pelo menos oito áreas:

- Comunicação e marketing;
- Planejamento e gestão de processo;
- Assessoria jurídica;
- Contabilidade;
- RH e gestão de pessoas;
- Marcas e patentes;
- Captação de recursos;
- Supply chain.

BALCÃO 360º Gestão:

Por meio do Balcão 360º Gestão, o Escritório de Negócios oferta eventos gratuitos de networking e consultoria, a fim de promover a interação entre empresas e instituições que desejam unir demandas a soluções e serviços. Os eventos têm a participação de uma rede especializada de consultores – profissionais, empresas e pesquisadores, cujos trabalhos são reconhecidos e acreditados pelo PqTec. Trata-se de uma oportunidade de conexão entre ofertantes de serviços com interessados por novas soluções. Em 2020 aconteceram 4 balcões, principais atendimentos: jurídico, comunicação estratégica e marketing, captação de recursos, contabilidade, negócios e gestão de processos.

- 19/02 – 72 atendimentos;
- 10/06 – 21 atendimentos;
- 29/07 – 56 atendimentos;
- 25/11 – 35 atendimentos.

O escritório oferece também, considerando demandas apontadas pelas empresas, oportunidades de treinamentos e workshops:

- 01/01 Palestra Vendas Neurais – 90 participantes.

BALCÃO 360º Treinamento e Atividades Online:

De forma recorrente a APTSJC levanta as demandas das empresas e analisa cenários e tendências para buscar oportunidades e estratégias de apoio às empresas – novos produtos para o Escritório de Negócios e Projetos. Em especial, no contexto do cenário da Pandemia do Covid-19, o PqTec lançou em 2020 o Balcão 360º Treinamento e Atividades Online.

- 12/02 - Workshop Vendas Neurais: (METODOLOGIA, que estabelece um PROCESSO para obter SOLUÇÕES). A proposta foi oferecer técnicas para melhorar resultados práticos rapidamente. 07 participantes. A ementa,



- Conceitua os diversos fundamentos de vendas;
 - Valoriza o papel do vendedor;
 - Aborda uma linguagem comportamental e postural para gerar empatia;
 - Oferece uma visão inovadora em vendas;
 - Está totalmente alinhada com os novos perfis do mercado 4.0.
- Webinars:
Uma grande ação promovida pela Parque Tecnológico por meio do Escritório de Negócios foi a realização de webinars exclusivos voltados ao tema: “COVID-19 – Como manter sua empresa em tempos de Pandemia?”. Os conteúdos foram nas áreas fiscal tributário, jurídico e finanças. O material apresentado pelos palestrantes foi transformado em e-books como forma de orientações para empresas. As palestras ocorreram nos dias 31/03, 01 e 02 de abril e foram destinadas à todas as empresas residentes e associadas ao PqTec e APLs. Tivemos 89 inscritos.
 - 14/07 - Início do Treinamento e Mentoring Premium Interagere – oportunidade Excellence Specialist, com uma metodologia exclusiva, baseada nas melhores práticas e ferramentas do lean e six sigma, com 11 meses de duração (em andamento), será ministrada pela empresa credenciada Interagere - 2 participantes;
 - 21/07 - Live sobre os mitos e verdades na obtenção de crédito - A live foi conduzida por Eduardo Nascimento Jesus, consultor de negócios do Sebrae, e teve a presença de especialistas de entidades financeiras para trazer dicas e informações sobre como conseguir linhas de crédito. Tivemos 66 visualizações;
 - Programa Vocacional de Tecnologia - Trilha Vocacional

Entre os meses de setembro e novembro o Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae, executaram o Programa Vocacional de Tecnologia. Direcionado para as micro e pequenas empresas vinculadas ao PqTec, o programa tem como objetivo acelerar a transformação digital, oferecendo capacitações, consultorias, metodologias ágeis e acesso a novos mercados. Ao longo de dois meses, as 22 empresas selecionadas tiveram a oportunidade de participar gratuitamente de uma trilha de aprendizado online, abordando temas relevantes como Estratégia Ágil com OKR (Objectives and Key Results), Internacionalização, Pitch, Design Thinking e Inbound Marketing.

<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/815/parque-tecnologico-e-sebrae-lancam-o-programa-vocacional-de-tecnologia>

E) CDTs – CENTROS DE DESENVOLVIMENTO TECNOLÓGICO

<https://pqtec.org.br/programas/centros-de-desenvolvimento-tecnologico/>



Os CDTs, configuram-se como um arranjo sinérgico de interação entre empresas/instituições âncoras, empresas do PqTec, universidades e agências de fomento, para o desenvolvimento de projetos de relevância para o mercado e para a sociedade. Neste arranjo são criadas condições para a inovação e qualificação de mão de obra. Cada centro abriga uma empresa ou instituição que atua como âncora e apresenta as demandas de tecnologias e serviços que devem ser desenvolvidas pelos outros integrantes. Os CDTs são compostos por organizações que são referências no Brasil e no exterior em suas áreas de atuação. Dessa forma, desenvolvem e fornecem pesquisa e inovação para diversos setores. O Parque Tecnológico tem três Centros de Desenvolvimento Tecnológico em pleno funcionamento: Centro de Inovação Tecnológica em Saúde (CITS), Centro de Desenvolvimento Tecnológico de Águas e Saneamento Ambiental (CDTASA) e o Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil (CDTCC). Em 2020, o Parque assinou com a Prefeitura de Jacareí e com a Caoa Chery um termo de parceria para o desenvolvimento do Centro de Desenvolvimento Tecnológico (CDT) Automotivo de Jacareí.

Principais ações em 2020:

CITS Centro de Inovação Tecnológica em Saúde – o Centro tem infraestrutura para o desenvolvimento de tecnologias em saúde, como novos materiais e próteses, processamento de imagens, diagnóstico e tratamento a laser, ozônio, análise e caracterização estrutural de moléculas orgânicas, medicina assistida por computação, entre outras.

Atua de maneira sinérgica com diversas instituições de ensino e pesquisa do país e com empresas de base tecnológica instaladas no PqTec de São José dos Campos e na região. Tem como parceiros o PqTec, a Universidade Federal de São Paulo (Unifesp), o Centro de Inovação, Tecnologia e Educação (CITÉ), a Universidade Estadual Paulista (Unesp), a Universidade Anhembi Morumbi (UAM) e o Hospital São Francisco de Assis de Jacareí.

O CITS é coordenado pelo Centro de Inovação, Tecnologia e Educação (CITÉ), entidade de direito privado e sem fins lucrativos que congrega profissionais interessados em promover a pesquisa científica e tecnológica e a educação no Brasil, principalmente por meio do desenvolvimento de estudos e pesquisas, de tecnologias inovadoras, produção e divulgação de informações e conhecimentos técnicos e científicos.

Em 2020 destacam-se ações como o desenvolvimento de dispositivos baseados no uso de ozônio voltados para desinfecção de salas hospitalares, transferência de tecnologia para empresas da área médica envolvendo a higienização de pacientes acamados, biomarcadores urinários para diagnóstico de grau de risco de gestantes hipertensas e diabéticas, entre outros.

CDTASA Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental – Lançado em junho de 2018. O Centro é coordenado pelo PqTec e pela AGEVAP (Associação Pró-Gestão das Águas da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul), com interveniência do Comitê de Integração da Bacia Hidrográfica do Rio Paraíba do Sul (CEIVAP). O Centro foi criado para estimular pesquisas, prospectar projetos de inovação e melhorar as condições de saneamento e tratamento de água



em municípios da Bacia do Rio Paraíba do Sul. Os trabalhos desenvolvidos resultaram em 3 soluções:

Tratamento de Esgotos e Filtração de Duplo Estágio: A primeira e a segunda solução estão interligadas e em fase de testes de qualidade e certificação, ambas desenvolvidas pelas empresas Tecplas e Resix, contando com a viabilidade técnica atestada pela Unesp e pela Universidade Federal do ABC (UFABC) para ajudar a monitorar o pleno funcionamento das estações de tratamento. O Sistema Modular Automatizado de Tratamento de Esgotos de Nível Secundário traz como inovação sua forma modular, permitindo ser transportado, diminuindo os custos e mantendo a capacidade de adaptação de dimensões, de acordo com a necessidade do escopo do projeto. Possui filtros para diferentes tipos de contaminantes, proporcionando o tratamento de esgoto doméstico. Já a Filtração de Duplo Estágio em Efluentes de Tratamento Secundário Para a Produção de Água de Reuso em Pequenas Comunidades possibilita reutilizar a água em locais domésticos e industriais.

Sistema de Gerenciamento e Controle de Perdas em Sistemas de Distribuição de Água: A terceira iniciativa, desenvolvida pela NEXUS GeoEngenharia e Instituto Federal de São Paulo (IFSP), é o Sistema de Gerenciamento e Controle de Perdas em Sistemas de Distribuição de Água, já finalizado e disponível no mercado. O fornecimento de água tratada é impactado quando ocorrem vazamentos nas tubulações de distribuição, que tendem a aumentar com o passar do tempo. Esta plataforma funciona sem a necessidade de conexão com energia elétrica e a partir de sensores instalados na tubulação, permitindo identificar as perdas de água, transmitindo dados em tempo real e utilizando Inteligência Artificial para gerar alertas preventivos de queda na pressão;

CDTCC Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil – Com a assinatura de um novo termo de parceria em 13/set/2019 entre a Prefeitura Municipal de São José dos Campos, a Associação de Engenheiros e Arquitetos de São José dos Campos, a Associação das Construtoras do Vale do Paraíba, o Sindicato da Indústria da Construção Civil do Estado de São Paulo e as instituições de ensino Cephass, ITA, Unifesp e Univap, o CDTCC visa estruturação e execução de ações de apoio ao desenvolvimento tecnológico, empreendedorismo e inovação no ramo da construção civil em toda a Região Metropolitana do Vale do Paraíba. Em 2020 as ações estiveram fortemente focadas na estruturação de propostas e busca de oportunidades para captação de recursos. Importantes parcerias foram iniciadas, como por exemplo com o CREA e com o SENAI;

CDT Automotivo de Jacareí - Em novembro de 2020, o Parque assinou com a Prefeitura de Jacareí e com a Caoa Chery um termo de parceria para o desenvolvimento do Centro de Desenvolvimento Tecnológico (CDT) Automotivo de Jacareí, voltado para o desenvolvimento de novas tecnologias e formação de empreendedores na cadeia produtiva do setor. O CDT será o primeiro centro dedicado à inovação voltado ao segmento automotivo da Região do Vale do Paraíba. O objetivo do Centro é promover um ambiente de inovação, fomentando o desenvolvimento de tecnologias a serem utilizadas pela Caoa Chery e demais empresas do setor automotivo, gerando desenvolvimento econômico para toda a região.



F) INCUBADORA, ACELERADORA E CENTROS EMPRESARIAIS – NEXUS HUB

O Parque Tecnológico São José dos Campos abriga hoje pessoas físicas - projetos, startups, empresas e instituições em diferentes estágios de maturidade que, associadas à um Programa, são acompanhadas por meio de uma metodologia (Metodologia Nexus). A metodologia contempla processos e indicadores desde a ideia até a consolidação.

Neste sentido, por meio do Nexus – Hub de Inovação o PqTec disponibiliza um ambiente para conexão de startups, pequenas, médias e grandes empresas, investidores e instituições de ensino, com programas de aceleração e incubação que acompanha startups desde a fase de ideação até a escala, e programas que estimulam a inovação aberta entre o ecossistema.

Nexus Lab: Primeiro passo para os empreendedores que querem tirar as ideias do papel;

Nexus Growth Digital: programa de Aceleração para startups digitais que inovam no Modelo de Negócios. É o momento em que a startup desenvolve e consolida o seu Mínimo Produto Viável (MVP) que é a versão mais simples e enxuta de um produto, amadurece o seu Modelo de Negócios, e dá os primeiros passos no mercado.

Nexus Growth Tech: programa de Incubação para startups que desenvolvem tecnologias inovadoras. É o momento em que a startup desenvolve e consolida seu MVP - Mínimo Produto Viável, formaliza-se e dá os primeiros passos no mercado.

A APTSJC, em 2017, visando aprimorar sua metodologia de acompanhamento junto às empresas, iniciou com criação de verticais temáticas (Empreendedorismo Inovador, Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação e Serviços Estratégicos), para dividir as empresas residentes nos Centros Empresariais de acordo com o objetivo e o projeto a ser desenvolvido no PqTec.

Em 2020 foi marcado pela expansão da atuação do programa Nexus, assim as verticais temáticas dos Centros Empresariais evoluíram para o Nexus Empresas, que possui 3 programas (Scale-up, PDI e BASE), assim, cada empresa/instituição possui um Programa de Acompanhamento específico para medir sua evolução e desenvolvimento e ações direcionadas para atender as demandas latentes. As empresas têm a oportunidade de participar de diversas oportunidades:

- Calendário de Empreendedorismo;
- Balcões 360º (Tecnologia, Gestão e Negócios);
- Projeto Colmeia;
- Roadshows – encontros com agências de fomento e investimentos;
- Oficinas de Planejamento Participativo.

Nexus Scale Up: É um programa criado para atender startups e empresas de base tecnológica em fase de tração e escala, cujo objetivo e o projeto visam o seu crescimento. Preferencialmente o "headquarter" da empresa será no núcleo do Parque Tecnológico São José dos Campos. As empresas deste programa são prioritariamente PMEs que buscam:



- a) Expansão e consolidação do portfólio de produtos e/ou serviços;
- b) Desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços inovadores;
- c) Desenvolvimento de novos métodos de produção inovadores;
- d) Acesso a novos mercados.

Assim o objetivo final do programa é que as empresas alcancem maturidade em gestão e desenvolvam um portfólio de produtos, serviços e uma carteira de clientes.

Nexus PD&I: Para empresas de base tecnológica consolidadas que desejam estabelecer um centro de pesquisa, desenvolvimento ou inovação com foco em novas tecnologias, produtos e serviços. Outra característica é que preferencialmente o "headquarter" da empresa esteja fora do núcleo do Parque Tecnológico São José dos Campos, assim o que virá se instalar no Parque Tecnológico São José dos Campos será um setor de PD&I.

Nexus Base: Para empresas e instituições, incluindo as de ensino e pesquisa que se posicionam no núcleo do Parque Tecnológico São José dos Campos como uma unidade de negócio ou para agregar ao ambiente de sinergia e colaboração entre vários atores que buscam a realização de atividades de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

Por fim, o PqTec conta com o

Nexus Corp - É um programa que cria a conexão entre startups e empresas já consolidadas, com objetivo de acelerar o processo de inovação. Hubs parceiros: Arena Hub, Acate, Cubo, Distrito, Inovabra, Liga Ventures, State e The Bakery.

Pilares do Programa Nexus:

- Conexão – Negócios e Mentorias;
- Capacitação – Workshops, treinamentos e eventos;
- Ambiente - Networking;
- Programa de Acompanhamento;

Resultados 2020:

Quem está aqui no PqTec: <https://pqtec.org.br/empresas/>

Em 31 de dezembro de 2020, o PqTec contava com 151 startups, empresas e instituições residentes sendo 69 no Nexus Startups (24 startups no Nexus Lab, 28 startups no Nexus Growth - Aceleradora, 17 startups no Nexus Growth – Incubadora) e 68 no Nexus Empresas (25 empresas no Nexus Scale Up, 25 no Nexus PDI e 18 no Nexus Base) e 14 no Nexus Living. No mesmo período de apuração em 2019, o PqTec contava com 124 empresas e instituições residentes. Em 2019, este número era 124.

Vale considerar que o PqTec chegou atualmente a um patamar de empresas e instituições residentes, cuja determinação se dá especialmente pelas áreas disponíveis. O número de



empresas e instituições presentes no Parque oscila pela própria dinâmica natural de entrada e saída das empresas (graduação, processos de seleção).

Empresas Graduadas em 2020:

- Compre Sorrindo (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Dynamotech (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Expector (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- ID Subsea (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Idealize (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- INNOVECARE (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Kmaleon (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- PAIX MEDICAL (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Pontua.io (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Track Cash (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- ZAPWEDDING (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020.
- A.I. Chico Soluções e Tecnologia (Nexus Growth Tech) – Graduada em 03/2020;

Startups Graduadas desde
2005 = 54

Outros números em 2020 - Empresas Nexus Startups e Nexus Empresas:

- Investimento em P&D anual - R\$ 53.565.347,18;
- Número total de colaboradores das empresas residentes - 1.218 (funcionários das startups, empresas e instituições);
- Escolaridade (proporção):
 - (9%) estagiários;
 - (10%) técnicos;
 - (48%) graduados;
 - (12%) mestres;
 - (10%) doutores;
 - (11%) outros.
- Geração de novos produtos/ ano - 203
- Geração de novos ativos de PI:
 - (16) patentes depositadas;
 - (129) projetos em parceria;
 - (23) tecnologias licenciadas;
 - (47) publicações técnicas e científicas;
- Parceria e Pesquisa: 135 pesquisadores vinculados as empresas/startups;
- Oportunidades de fomento e investimento – Nexus Startups:
 - (R\$ 3,3mi) FAPESP;
 - (R\$2,45 mi) Investimento anjo;
 - (R\$ 3,3 mi) Fundos Venture Capital;
- **Processos Seletivos – BATCH #:**



Já consolidado e referência no ecossistema, o processo seletivo para o Nexus Growth - incubação e aceleração de startups ocorre duas vezes por ano e recebe um número expressivo de candidatos. O Batch #15, encerrado em julho de 2020, recebeu 93 inscrições e o Batch #16, encerrado em novembro de 2020, recebeu 89 inscrições, sendo 64% de São José dos Campos. No Batch# 15, foram aprovadas 27 startups. Os resultados do Batch# 16 foi com a seleção de 16 startups.

- **Processos Seletivos – Nexus Empresas:**

Aberto durante todo o ano, em 2020, tivemos 5 empresas interessadas e participante do processo e 4 projetos aprovados.

<https://pqtec.org.br/institucional/processos-seletivos/>

Principais ações do Programa Nexus em 2020:

Em 2020, foram mais de 70 eventos voltados ao Programa e contou com mais de 2700 pessoas.

- **Reuniões Mensais Startups** - Realizadas com os residentes, três temas alternaram ao longo do ano. Pitch perfeito (apresentação de 3 minutos das empresas e startups) | Brainstorming de Soluções (troca de experiências entre startups residentes) | Você é o cara em quê? (compartilhamento de conhecimento);
- **Workshop Friday Startups** - Workshop semanal de capacitação para os empreendedores das startups do Nexus. São abordados temas como validação, MVP, marketing digital, finanças, spin selling e investimentos, ministrados por empreendedores com experiência no assunto e investidores da rede do Nexus;
- **TechTalks** - Encontro mensal para compartilhar conhecimentos técnicos, principalmente de desenvolvimento de software. Os TechTalks têm como público-alvo as equipes de desenvolvimento das empresas residentes no PqTec, mas também são abertos para toda comunidade da região;
- **Pizza de Quinta, Papo de Primeira** - Encontro de empreendedores aberto à comunidade e realizado pelo Nexus a cada dois meses. Em cada edição um empreendedor conta sua história, compartilhando inclusive todos os erros e aprendizados do meio do caminho. Aberto à comunidade;
- **Programas de formação e capacitação** - por meio de palestras, workshops, cursos de média duração e fóruns (incluindo ações do Calendário de Empreendedorismo PqTec);

Agenda com Rede de Investidores | DEMO DAY - O PqTec conta atualmente com 16 membros na Rede de Investidores: 1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos,

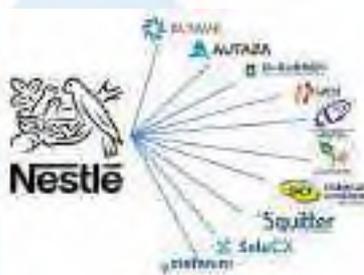


(7) MAYA Capital Primatex, (8) Anjos do Brasil, (9) Valetex Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh, (13) Primatex, (14) DOMO, (15) Fundo do Grupo Ultra (16) PoliAngels.

- A startup Hi! Healthcare Intelligence, vinculada ao Nexus Growth, participou do reality show Anjo Investidor, realizado por João Kepler, um dos principais investidores-anjos do país e foi a primeira startup do Vale do Paraíba a receber investimento da venture capital Bossa Nova Investimentos. O aporte de R\$ 150.000,00 classificado como pré-seed, será destinado a estruturar a startup de forma estratégica. Além disso, os empreendedores também poderão contar com a experiência de João Kepler e networking com potenciais clientes. Além dos recursos financeiros captados, a Hi! também obteve uma grande visibilidade, uma vez que o reality show mostrou a sua trajetória e como os sócios comprovaram o potencial do seu negócio;
- **Oficina de Planejamento Participativo – OPP** – Realizado em maio de 2020, o Planejamento Participativo teve como objetivo principal, validar hipóteses mapeadas pela equipe de gestão junto às empresas residentes com foco no programa Nexus Scale-up. Neste encontro convidamos 7 empresas residentes nos Centros Empresariais que passaram pelo programa de incubação. Como resultado da Oficina de Planejamento Participativo – OPP aonde grande parte das hipóteses apresentadas foram validadas, houve a definição dos 3 pilares do programa Nexus Scale-up, são eles: Conexão, Time e Suporte. E por fim foram planejadas ações/atividades que agregam valores e conhecimentos para empresas residentes. Os encontros aconteceram por meio de videoconferências, devido ao período de isolamento social/quarentena na oportunidade;

Resultados Nexus Corp 2020:

- **Matchmaking** – apresentação de potencial das empresas do PqTec a grandes marcas de todo o país;
- **Eventos Meeting with Corporates** – trazer demandas de grandes empresas por meio dos hubs parceiros;



- **Participação em feiras, eventos e missões nacionais e internacionais (expositor, ministrando, moderando etc):**



- Maio/20 - Participação em Live no facebook – Como inovar em tempos de crise? – Oportunidade em parceria com a empresa Autaza;
- Maio/20 – Webinar Economia Criativa – OVALE;
- Maio/20 – 1º BS Educação – Tema: Business Canvas – Oportunidade ABS Startups;
- Maio/20 – Live – Como a tecnologia está nos ajudando a superar a crise – Oportunidade Trade Machine;
- Junho/20 – Congresso Digital Startup 4.0 Da Ideia ao Negócio;
- Julho/20 – Mentoria sobre modelos de negócios para Startups – Arena HUB Centro de Inovação;

NEXUS SUMMIT 2020

Evento oficial do Nexus Hub, que tem o objetivo de unir e fortalecer o ecossistema de startups da Região Metropolitana do Vale do Paraíba. Em 2020, sua 3ª edição aconteceu entre os dias 26 a 28 de agosto. Totalmente online e gratuito, contou com mais de 830 empreendedores que tiveram a oportunidade de se conectar com grandes nomes dos ecossistemas de empreendedorismo do Brasil. O evento já teve mais de 3500 visualizações no canal do Youtube do PqTec.

Tema Scale-Up: https://www.youtube.com/watch?v=8V_Xyb_JoXA

Tema Growth: <https://www.youtube.com/watch?v=ev31jrVJ0Go>

Tema Lab: <https://www.youtube.com/watch?v=tAxeCiFUHSU>

<https://pqtec.org.br/noticias/centros-empresariais/nexus-summit-2020-ocorrera-entre-os-dias-26-e-28-de-agosto/>

G) ARRANJOS PRODUTIVOS LOCAIS

A sinergia entre empresas e instituição vinculadas à APTSJC e consequentemente ao PqTec se dá também entre as empresas associadas aos Arranjos Produtivos Locais (APLs) gerenciados pela APTSJC: o APL TIC Vale, do setor de Tecnologia da Informação e Comunicação e o Cluster Aeroespacial e Defesa. Dentre as estratégias dos arranjos estão reunir empresas para atuarem em conjunto, harmonicamente, com os mesmos objetivos e para sucesso no mercado.

Oportunidades: Dentre as ações de apoio integram treinamento, capacitação, creditações, apoio à captação de recursos junto a agências de fomento e investimento, internacionalização, suporte a inovação tecnológica, promoção de rodadas de negócios, mapeamentos setoriais, entre outras.

Em 29 de maio de 2020, o governo do Estado de São Paulo, por meio da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, através do cadastramento dos APLs TIC Vale e do Cluster Aeroespacial Brasileiro, os reconheceu novamente.

Cluster Aeroespacial



Criado em 2005 e reconhecido pelo poder público nas esferas municipal, estadual e federal em 2008, esse reconhecimento possibilita ao Cluster a celebração de convênios com entidades como a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil), a Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) e a Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência, Tecnologia e Inovação do Estado de São Paulo (SDECTI-SP). Esses convênios potencializam as ações do Cluster visando a capacitação técnica e gerencial das empresas e a melhor inserção delas no mercado internacional.

O Cluster que conta hoje com 97 empresas associadas, estimula a competitividade nacional e internacional e fortalece o negócio das empresas de todos os portes.

Hoje as empresas do cluster atuam principalmente nas áreas de engenharia, aviônicos, ferramental, logística, indústria e manufatura, defesa, segurança e espaço.

Cluster de Tecnologia da Informação e Comunicação

Reconhecido em 2012, o APL TIC Vale conta hoje com quase 80 empresas - 76, a maioria de pequeno porte associadas agrupadas e atuantes em quatro verticais de atuação: smart cities, agronegócios, varejo e indústria 4.0.

O APL TIC Vale é também responsável pela RM VALE TI, um dos principais eventos de tecnologia e inovação do país, com exposição, congresso e rodadas de negócios, que no ano de 2020 completou sua 7ª. edição e este ano aconteceu totalmente online.

Um grande destaque para 2020 para o APL TIC Vale foi estar à frente da criação da Rede Brasileira de APLs de TIC, com a estratégia de articular os APLs em prol de ações conjuntas para estimular o setor de tecnologia da informação.

Outro grande destaque, sabe-se que os micro e pequenos empresários foram os mais impactados pela crise, pois não tinham infraestrutura nem caixa para se adaptar rapidamente ao mercado online, assim, a APTSJC junto às empresas associadas desenvolveu o Programa de Transformação Digital. Empresas associadas APL TIC Vale desenvolveram uma metodologia própria utilizando as mais modernas ferramentas, com estratégia de dar acesso às pequenas organizações às tecnologias e práticas de comercialização por canais digitais, possibilitando a criação de novos canais de vendas, promovendo novas maneiras de se relacionar com seus públicos, através do uso de mídias sociais e marketplaces. E, numa proposta de integração entre os projetos e programas geridos no PqTec, o projeto piloto realizado entre os meses de outubro e novembro/20 aconteceu com os empreendedores do Programa Galerias do Empreendedor, programa voltado ao empreendedorismo social, que busca o desenvolvimento empreendedor e de negócios de micro e pequenos empresários, geração de emprego e renda.

<https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml>



Cluster Aero e TIC Vale

Os APLs AERO e TIC, junto ao Parque Tecnológico São José dos Campos, têm como uma de suas grandes missões gerar ações de valor para suas empresas associadas e, para que sejamos cada vez mais assertivos em nossas iniciativas, realizamos em agosto/20 uma Pesquisa de Indicadores e Resultados junto as empresas associadas. As informações coletadas irão pautar ações futuras de visibilidade do setor e dos associados e compuseram o relatório bianual de atividades do Parque, referente aos anos de 2019 e 2020, lançado agora em 2021 - <https://pqtec.org.br/institucional/relatorio-de-atividades/>.

Visando a promoção de ações em conjunto e a ampliação da capacidade competitiva dos arranjos produtivos geridos pelo Parque Tecnológico, o período foi marcado com a realização de dois “Pitches de Negócios” entre as empresas associadas ao APL TIC e as empresas do APL AERO. O primeiro ocorreu no dia 23 de julho com a empresa demandante, ALLTEC, que buscava soluções de digitalização de processos e indústria 4.0. O segundo encontro foi realizado no dia 25 de agosto com a empresa associada AKAER, que buscava soluções ligadas ao setor do agronegócio.

Por fim, vale também destacar que diversas além das residentes, empresas tanto do Cluster Aeroespacial quando do APL TIC Vale, puderam conduzir ou desenvolver equipamentos e soluções tecnológicas no contexto do COVID – 19. <http://www.pqtec.org.br/n/778/empresas-do-parque-tecnologico-criam-solucoes-contr-a-covid-19>

I – APL Aeroespacial e Defesa – 97 empresas associadas em 31 de dezembro de 2020

Principais ações em 2020:

- **Reuniões bimestrais** com associados do Cluster (19/02 | 26/08 | 28/10 | 09/12);
- **Oficina de Planejamento Participativo – OPP** | 05, a 02 de junho - No sentido de promover soluções imediatas às empresas associadas e a Cadeia Aeroespacial, o APL Aeroespacial e Defesa realizou um Planejamento Estratégico de Ações, considerando o novo cenário do setor, acerca dos efeitos da Pandemia da COVID-19 e o fim do acordo entre a Boeing e a Embraer. A ação aconteceu por meio de reuniões participativas, via videoconferência e, contou com a participação, na construção das ações, de mais de 40 empresários associados ao setor;
- **Programas de formação e capacitação, por meio de palestras, workshops, cursos de média duração e fóruns (incluindo ações do Calendário de Empreendedorismo PqTec)**



Realização Interna – Iniciativa e Coordenação da APTSJC

- Abril – 03 Webinars promovidos pelo PqTec por meio do Escritórios de Negócios voltado ao tema: “COVID-19 – Como manter sua empresa em tempos de Pandemia?”. Os conteúdos foram nas áreas fiscal tributário, jurídico e finanças;
- 16 de Maio - Webinar para apresentação dos Estudos de Mercado dos Estados Unidos e Europa. Na oportunidade, abordamos também a situação mercadológica destes países diante da Pandemia da COVID-19. Recebemos 60 inscrições entre empresários e instituições do setor, como ABDI e BNDES;
- 25 de junho e 02 de julho - 02 webinars sobre o segmento de MRO - Manutenção, Reparos e Operações. O evento contou com a presença de especialistas da área discutindo as tendências que influenciarão o segmento nos próximos 10 anos | Online + de 1700 visualizações;
- 29 de Julho – Webinar - O Projeto Setorial Aerospace Brasil e as tendências globais em atração de investimentos estrangeiros via parcerias | Apex - Online 453 visualizações;
- 12 de Agosto - Webinar - Tecnologias do Espaço e Desafios da Inovação | Online 213 visualizações;
- 21 de agosto - Webinar - Mapeamento e seleção de empresas para parcerias e atração de investimentos Apex| Online 315 visualizações;
- 2 de setembro - Webinar Espaço para Mulheres – Lugar de Igualdade e Diversidade, promovido pelo Cluster Aeroespacial Brasileiro - Online + 380 visualizações;
- Setembro 2020 - Programa Vocacional de Tecnologia | O programa foi desenvolvido exclusivamente para capacitar as empresas associadas aos APLs e vinculadas ao Parque Tecnológico que estão com dificuldade em mudar o seu modelo de negócio e passar pela transformação digital. No Programa Vocacional de Tecnologia, as empresas tiveram acesso gratuito a uma trilha de aprendizado com foco no cliente, geração de valor na entrega do produto final, estratégias de OKR (Objectives and Key Results), pitch, design thinking, inbound marketing e outros. No total participaram 22 empresas sendo 05 associadas ao APL AERO;
- 30 de setembro - Webinar Startups do Espaço, promovido pelo Cluster Aeroespacial Brasileiro - Online 256 visualizações;
- 08 de Outubro - Apresentação do BNDES sobre o PEAC - Programa Emergencial de Acesso a Crédito (para associados). Se inscreveram para participar 20 empresários associados do setor – evento online;

Realização Externa – A convite e/ou parceria junto outras instituições

- 05 de Junho - A Secretaria de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos realizou um webinar gratuito, voltado aos empreendedores com faturamento anual de R\$ 81 mil a R\$ 10 milhões, para apresentar as linhas de crédito da Desenvolve/SP, instituição financeira do Governo de São Paulo. A discussão contou a participação do Coordenador do APL Aeroespacial e Defesa e APL TIC Vale, ambos geridos pelo PqTec, do



Secretário de Desenvolvimento Econômico e Inovação da Prefeitura Municipal de São José dos Campos, Diretor do CIESP, Diretor da Assecr e o Gerente de Negócios da Desenvolve/SP;

- 17 de junho - A convite do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovações – MCTI participamos no dia 17 de junho do webinar sobre “Fortalecimento Industrial Aeronáutico em Tempos de Crise Mundial”. Na ocasião pudemos discutir a situação atual do setor (frente a pandemia e fim do acordo entre a Boeing e Embraer) e propostas futuras para o Cluster Aeroespacial junto com BNDES, participante também do evento. Online 66 visualizações;
- 25 de junho - participamos do 1º Web do APL Energias Renováveis cujo tema foi “APL como fator de competitividade e produtividade”. Participaram, representando o Parque Tecnológico de São José dos Campos o coordenador dos APLs AERO e TIC, o Ministério da Economia, a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de SP e o Sebrae;
- 20 a 24 de Julho – Participação em alguns painéis no Farnborough International Exhibition and Conference Centre, painéis que aconteceram 100% na modalidade virtual – no cenário da pandemia, com a atualização de temas atuais e sensíveis à cadeia aeroespacial global;
- 13 de Novembro – Participação “Seminário de Empresas do Setor Aeroespacial” – Estado maior da Aeronáutica. Objetivo apresentar os interesses das indústrias aeroespaciais, seus produtos e cenários prospectivos para o futuro adidos Militares da FAB;
- **Programa de Acreditação Nadcap** – O Programa tem como objetivo capacitar e preparar a cadeia aeroespacial para a excelência no atendimento, tanto no cenário interno (Embraer), quanto para o mercado internacional. O escopo de ações do Programa envolve workshops coletivos, auditorias e consultorias técnicas in loco. O Programa foi lançado em abril/2018 e aplicado nas regiões de São José dos Campos, Botucatu e Campinas. A Fase I do Programa refere-se as Commodities de Processos Químicos, NDT, Compósitos e Selagem (check-list - AC7135/4). Com a introdução da Commodity ASA, selagem foi incorporada pelo grupo ASA e, passou-se a exigir mais 04 (quatro) check-lists totalizando assim 05 (cinco) check-lists. Devido a esta exigência, lançamos em agosto de 2020 a Fase II do Programa específica para a Commodity ASA (AERO STRUCTURE ASSEMBLY + 4check-list) que contou com subsídio total na Apex-Brasil no que se refere à consultoria para preparação e qualificação das empresas para obtenção da Acreditação NADCAP. Ambas as fases permanecem ativas seguindo o cronograma planejado. No total, participam 19 empresas no programa, sendo 10 empresas Fase I e 09 empresas Fase II.

Ações 2020

- 10 de Junho - Reunião de alinhamento para tratar dos assuntos, continuidade e estratégias do Programa, tendo em vista cenário pandemia Covid-19. A intenção foi entender também, como estavam as estratégias internas de cada empresa para obtenção da Acreditação;
- 09 de Setembro - Reunião de lançamento e kick-off da Fase II do Programa;
- 08 de Dezembro - Reunião como o novo gestor da qualidade da Embraer, Sr. Guilherme Solis, para apresentação do Programa de Acreditação Nadcap;



- Treinamentos e Capacitações:
 - Fevereiro e Março - Treinamentos Fase I - diagnóstico coletivo sobre o “Check-list AC7135 Revisão NA”, onde foram trabalhados juntos aos participantes cada item do Check-list. No total participaram 18 empresas;
 - Treinamento Fase II Montagem e Selagem - 14 a 16 de setembro (SJCampos) e 21 a 23 de setembro (Botucatu);
 - Treinamento Prático In loco/empresas Fase II - Novembro e Dezembro 2020. Participantes: Vemax, STB Aero, WF Estruturas, Aerocris e Winnstal;
 - Auditorias In loco/empresa Fase II - Setembro a Dezembro 2020;
- **Acesso a Novos Mercados e Novos Clientes - Mercado MRO**
 - 2 workshops 25/06 e 02/07 | O evento contou com a presença de especialistas da área discutindo as tendências que influenciarão o segmento nos próximos 10 anos | O evento ocorreu online e até o presente momento ambos somam mais de 1.700 visualizações;
 - 24 e 25 de novembro - Co-patrocinadores do evento AirConnected – Digital Xperience (AIRC DX) | Apresentação do painel estratégico sobre “MRO – Adaptação e Inovação no Cenário COVID-19”;
 - Dezembro - Consulta junto aos associados para saber se o “Mercado MRO” ainda é uma estratégia interna das organizações e se 2021 seria uma oportunidade para este novo mercado, tendo em vista os trabalhos já realizados como Estudo sobre o Mercado MRO | (Maintenance, Repair and Overhaul) em 2019 e em 2020 a produção de 03 webinars voltados ao tema;
- **4º Fórum da Indústria Aeroespacial Brasileira - 20 e 23/11/2020 | Parceria: Agência Espacial Brasileira (AEB) – Evento Online.** Fomos mais uma vez parceiro e apoiador do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. Com o tema “Aplicações Espaciais”, o evento teve como proposta promover o desenvolvimento de diversas aplicações por meio da tecnologia espacial. Nesta edição, o evento foi realizado dentro da 7ª RM Vale TI, de maneira on-line e gratuita no período de 20 a 23 de outubro. Para promover a troca de experiências entre empresas nacionais e estrangeiras, o 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira realizou Rodadas de Negócios durante a programação.
- **Participação em feiras, eventos e missões nacionais e internacionais:**
 - PNAA - Pacific Northwest Aerospace Alliance | 30 de junho - O APL Aero participou de uma reunião promovida pelo Cluster da BOEING em Seattle, PNAA - Pacific Northwest Aerospace Alliance;
 - AED Days 2020 – Cluster Portugal – Evento internacional | 08 de outubro - Participação no Workshop – Perspectivas e Cenário COVID-19 na cadeia de suprimentos Aeroespacial;
 - 4h Global Aerospace Cluster (GAC) Summit – Evento Internacional | 28 de outubro - Apresentação e Workshop - Cenário COVID-19 e Projetos do Cluster Aero para representantes de outros clusters: Alemanha, México, Reino Unido, EUA, Turquia;



- Feira Air Connected | 24 e 25 de novembro - Participação como Patrocinador na feira Air Connected. Estande virtual, painel e rodada de negócios;
- Missão do Egito | 17 de dezembro - Acolhimento de uma missão de autoridades militares egípcias. Realizado pelo Departamento de Promoção Comercial (DEPCOM) do Ministério da Defesa e pela ABIMDE – Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança, o evento teve como objetivo promover as empresas da Base Industrial de Defesa (BID);
- **Outras ações de destaque:**
 - 02 Manifestos do Setor para Presidente da República e Governador do Estado de São Paulo - O APL Aeroespacial e Defesa juntamente com Invoz, Abimaq, Assecr e Ciesp enviaram manifesto coletivo ao governo federal e do Estado de São Paulo, solicitando a extensão de benefícios decretados durante a pandemia também para empresas com porte e faturamento bruto mais altos do que os previstos nas novas medidas;
 - Identificação de demandas das Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte, no setor da Saúde a respeito ao combate à COVID-19 - O APL Aeroespacial e Defesa encaminhou as 39 Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte um ofício, considerando a alta capacidade tecnológica e industrial do setor, um ofício para identificação de demandas no setor de saúde dos municípios a respeito ao combate à COVID-19, solicitamos que fossem elencados os itens/soluções de maior necessidade que pudessem ser estudados, desenvolvidos e/ou conduzidos pelos setores Aeroespacial de Tecnologia;
 - +14 empresas associadas dispuseram de iniciativas voltadas ao COVID-19:
<http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/763/empresas-do-cluster-aeroespacial-brasileiro-produzem-equipamentos-contra-a-covid-19>
 - Catálogo Brazilian Aerospace Industry - Por uma iniciativa do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovações (MCTI) do Brasil, as empresas do setor aeroespacial brasileiro, bem como as associadas ao APL AERO e ao Programa Setorial Apex-Brasil, foram convidadas a participar gratuitamente do catálogo Brazilian Aerospace Industry. O objetivo com a publicação é mapear interesses e potencialidades das empresas brasileiras para executarem projetos de desenvolvimento tecnológico com outras instituições estrangeiras;
 - Estudo para mapear as empresas da cadeia de valor da indústria aeroespacial no Brasil - O Parque Tecnológico por meio do Projeto Setorial APEX-Brasil e a Euromonitor, promoveram um estudo para mapear as empresas da cadeia de valor da indústria aeroespacial no Brasil. O principal objetivo deste estudo foi diagnosticar as empresas do setor aeroespacial, de acordo com a sua maturidade e sinergia para atração de capitais estrangeiros. O presente estudo é uma oportunidade também para as empresas associadas ao APL AERO que buscam aumentar o volume de exportação, internacionalização e atrair investidores estrangeiros. A expectativa de encerramento



do estudo é outubro de 2020 com a seleção de 15 empresas que irão compor o portfólio que será apresentado a potenciais investidores estrangeiros;

- o Ações COVID:
 - 06 e 17 de abril uma reunião virtual para levantamento de demandas, visando identificar ideias de produtos, projetos e/ou soluções com a participação das nossas empresas no Combate da COVID-19;
 - Em 07 de Julho o Cluster realizou apresentação ao mercado do lançamento de desenvolvimento de protótipo do UV Sanitizer COBOT das empresas associadas ARITEX. Na ocasião da apresentação vários atores ligados à operação e suporte em aeroportos e linhas aéreas participaram da apresentação, realizada pelo APL AERO em formato online via plataforma digital. Este é um projeto que surgiu em reuniões de associadas para ações de combate à pandemia COVID-19;
 - Em 05 de Agosto a empresa TECPLAS, associada ao APL AERO, também realizou importante etapa de desenvolvimento de projeto de combate à COVID-19. A empresa entregou à SPDM (Associação Paulista para o Desenvolvimento da Medicina) um protótipo de capacete respirador para ser testado nas dependências do Hospital Municipal de São José dos Campos. Este projeto foi feito em conjunto com a SPDM, que tem termo de cooperação junto ao PQTEC desde 2017, deu suporte técnico para as premissas do capacete. Os testes ainda estão em andamento;
 - Roboris - <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/798/roboris-aplica-solucao-para-transporte-aereo-de-paciente-com-covid-19-em-parceria-com-empresa-de-remocao-aeromedica>

II – APL de Tecnologia da Informação Comunicação – 76 empresas associadas em 31 de dezembro de 2020

Principais ações em 2020:

- **Rede Brasileira de APL de TI** – Em 2020 o APL TIC VALE esteve à frente da criação da Rede Brasileira de APLs de TIC, que tem o objetivo de articular os APLs em prol de ações conjuntas para estimular o setor de tecnologia da informação;
- **Reuniões bimestrais com associados** do Cluster (19/02 | 08/04 | 18/12);
- **Oficina de Planejamento Participativo – OPP** - O objetivo do Planejamento Participativo é diagnosticar necessidades e planejar ações futuras no prazo de até 5 anos voltados para a promoção de novos negócios, internacionalização e exportação das empresas pertencentes ao Cluster (em 20/05/2020, o APL TIC realizou uma revisão da OPP – no contexto de priorizar e redefinir algumas ações considerando cenário da Pandemia do Covid-19);



- **Programas de formação e capacitação**, por meio de palestras, workshops, cursos de média duração e fóruns (incluindo ações do Calendário de Empreendedorismo PqTec):
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 05 de junho
 - Tema: Questões Trabalhistas para Empresas de TI
<https://www.youtube.com/watch?v=Ao01Q82jo00>
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 10 de junho
 - Tema: Cenários e Estratégias de Mercado no Novo Normal
<https://www.youtube.com/watch?v=loisAjW2fsc>
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 19 de junho
 - Tema: Escolhendo plataformas em nuvem
<https://www.youtube.com/watch?v=bMJe8uemg-w>
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 26 de junho
 - Tema: Oportunidades no mercado de Privacidade e Cibersegurança
<https://www.youtube.com/watch?v=zO5V7b8a9Pg>
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 10 de julho
 - Tema: Blockchain como oportunidade de negócio
https://www.youtube.com/watch?v=W7CfiS_YAGA
 - Webinar Rede Brasileira de APLs de TI | 17 de julho
 - Tema: Blockchain como oportunidade de negócio
<https://www.youtube.com/watch?v=8MPhHaDc3oY>
- **Trilha Vocacional Sebrae**
 - 14 de outubro | PITCH: Como estruturar o melhor Pitch para a melhor oportunidade;
 - 26 a 30 de outubro | DESIGN THINKING: Curso aborda as ferramentas e conceitos para inovar em sua empresa;
 - Novembro | DESIGN THINKING: Consultoria individual com foco em validar as atividades que foram propostas na trilha;
 - Novembro | INTERNACIONALIZAÇÃO: As oportunidades de internacionalização de negócios e dicas sobre os principais processos;
 - 24 de novembro | INBOUND MARKETING: Você aprenderá sobre o processo de inbound marketing e sua aplicação, utilizando técnicas de atração, conversão, relacionamento e vendas;
- **Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF)** - Fomos convidados pela ABDI a compor uma Turma TICVALE no “Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF)”. O treinamento foi realizado entre os meses de novembro e dezembro/20 gratuitamente, por meio de 3 sessões na modalidade de competição “gamificada”. As sessões de CTF foram realizadas utilizando recursos da plataforma SIMOC Cyber Range. No total 7 empresas do APL TIC participaram do treinamento: Omega 7; CSJ; IT Fast; Opentech; Dualsys; Proxion e Energy Telecom;
- **Rodada de Negócios** - Akaer e 08 empresas associadas | Lear e 15 empresas associadas | ASH Memorial e 3 empresas associadas | Alltec e 5 empresas associadas;



- **Participação em feiras, eventos e missões nacionais e internacionais:**

- Participação do APL TIC no 13ª AEROMART TOULOUSE - O projeto setorial Aerospace Brazil, executado pelo Departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) promoveu, entre os dias 1 e 9 de dezembro, a participação de 6 empresas no Aeromart Toulouse. Focado na indústria aeroespacial, o evento visa conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Esta edição foi realizada de maneira online e contou com uma plataforma personalizada para que os participantes pudessem interagir por meio de exposições virtuais, reuniões b2b e webinars. Representando o APL TIC a GSW, empresa especializada em gerar soluções para o gerenciamento e controle de processos e negócios, participou do evento. Marcio Alencar, gerente de desenvolvimento da GSW, destacou a facilidade de conexão com as empresas. “Um dos principais valores do evento é a abertura da rede de contatos que possibilita conversar com empresas que dificilmente teríamos acesso”;

- **Outras oportunidades – visibilidade do Cluster:**

- Visita Secretária Estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo - No dia 18 de novembro o Parque Tecnológico recebeu a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, Patrícia Ellen, que realizou uma reunião com associados aos Cluster Aeroespacial Brasileiro e ao APL TIC Vale. O encontro ocorreu de maneira online e presencial e teve como objetivo apresentar os Polos de Desenvolvimento São Paulo, iniciativa que identifica potencialidades econômicas e impulsiona regiões por meio de ações de incentivo em tecnologia e qualificação. As cidades do Vale do Paraíba estão incluídas nos Polos Aeroespacial, Agritech e Serviços Tecnológicos, entre outros. Durante a reunião, o Coordenador dos APLs Aeroespacial e de Tecnologia da Informação e Comunicação apresentou ações de destaque dos dois Clusters, e reforçou as frentes que poderiam contar com o apoio do governo estadual. Além disso, o Sr. Wagner Siqueira, representando os associados do APL TIC, fez uma breve apresentação reiterando a importância das ações já realizadas pelo Cluster e seu papel para o desenvolvimento econômico do estado;
- Mapeamento de Cadeia de Valor APL TIC - O Objetivo deste trabalho é gerar um relatório com a cadeia de valor para o APL TICVALE das seguintes verticais: Smart Cities; Varejo; Indústria; Agritech. A proposta de mapeamento da cadeia de valor irá desenhar uma metodologia que permita ao PqTec o dinamismo da atualização das informações com a entrada ou saída de empresas dos clusters;



- Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes - Objetivos dos trabalhos: (1) Diagnóstico Municipal Básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondentes. Considerar os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água. (2) Identificar entidades e empresas e suas soluções inovadoras para Cidades Inteligentes e Sustentáveis atuantes e instaladas no Brasil. (3) Comparativo das soluções já implantadas em SJC, empresas, associadas, residentes e incubadas no PqTec e novas possibilidades de soluções inovadoras, segundo portfólio identificado. (4) Realização de Workshop presencial com PMSJC e PQTECSJC, trazendo estudo do cenário atual do município frente as Normas da ODS e ISO 37122, com a participação das Empresas Pré-selecionadas como soluções relevantes ao reposicionamento municipal no Ranking de Cidades Inteligentes;
- Projeto de Combate a Covid-19|Proposta CODIVAP - Como forma de auxiliar ao combate da Covid-19 o Parque Tecnológico reuniu suas empresas que possuíam soluções tecnológicas para a área de Saúde, para fazer uma doação desses sistemas para cidades menores e sem a capacidade de adquiri-los. Neste projeto, foram parceiros as empresas Datalogix, Hubse e Onet, que oferecem soluções como telemedicina, painéis de acompanhamento de indicadores para saúde pública e integração de relatórios epidemiológicos de vários pontos de atendimento respectivamente. Em contato com o CODIVAP, o consórcio de municípios do Vale do Paraíba, no dia 30/04/2020 foi combinada a doação destas licenças por meio de um convênio entre o Parque Tecnológico e o consórcio. Serão contempladas 13 cidades até 25 mil habitantes. Até o presente momento este contrato ainda não foi assinado, porém o modelo adotado será o de Cooperação Técnica, definição tomada na reunião de 05/05/2020. Devido ao distanciamento social, todas as reuniões aconteceram via vídeo conferência.

7ª. EDIÇÃO DA RM VALE TI - ONLINE

A RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação teve sua primeira edição em 2014 e hoje se consagra como o maior evento de tecnologia e inovação do Vale do Paraíba. O principal objetivo do evento, é mostrar a força produtiva e inovadora da região para o Brasil e aumentar a visibilidade das empresas que desenvolvem tecnologias na região, estimulando a geração de novos negócios.

Promovido pela APTSJC em parceria com a PMSJC e patrocinadores, a 7ª RM Vale TI – 2020 aconteceu totalmente online, entre os dias 20 e 23 de outubro no PqTec. O evento contou com 22 patrocinadores e 23 apoiadores:



22 Patrocinadores:

Tinnova; Omega7 Systems Informatica LTDA; Necto; Hubse Tecnologia da Informação LTDA; Siemens; Legado; Autaza; Datainfo; Nip Br; Tria; Vilage; Bbchan; PANDA3; Tec Terra; Facens; Sicoob; Westcon Brasil LTDA - VMWare – Energy; Concert Technologies S.A.; Kaspersky - Energy telecom; Westcon Brasil LTDA – CheckPoint; Grupo Energy Telecom e Aruba

23 Apoiadores:

ABDI; ABIMAQ; ACI; ACONVAP; Agemvale; Aprecesp; CIESP SJC; CODIVAP; Embrapa; Instituto Smart City Business; ITA; SEBRAE – SP; Softex; Cebrasse; MCTIC; IPT; Rede Brasileira de APLS; SIMDE; SINHORES; SAE BRASIL; APEX e CLIMATEMPO

O evento que já é referência no estado de São Paulo para novas tecnologias e soluções na área de TIC. Para a 7ª edição, o tema escolhido foi Tecnologias Autônomas. Na mesma oportunidade aconteceu o 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira.

A PLATAFORMA - Atendendo a necessidade do distanciamento social em tempos de pandemia, uma plataforma online foi desenvolvida pelo APL TIC e a TRIA Software, empresa associada ao APL TI. A RM VALE TI DIGITAL foi totalmente pensada para incentivar a interação entre os participantes e a promoção de novos negócios durante o evento. Com ambiente amigável e intuitivo, a plataforma faz uso de inteligência artificial para conectar os participantes com interesses comuns e indicar empresas que possam agregar ao seu perfil profissional. A interação entre as pessoas ocorreu por meio do chat.

CONTEÚDO - As palestras da 7ª RM VALE TI e do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira foram transmitidas diretamente pela plataforma exclusiva do evento e contou com 97 especialistas em tecnologias voltadas para o Agronegócio, Indústria, Varejo, Smart Cities e para a Indústria Espacial. No total foram 16 painéis da RM VALE TI e 8 do Fórum da Indústria Espacial Brasileira com uma audiência de 5mil acessos online. A programação completa do evento está gravada e disponível no canal do YouTube do Parque Tecnológico.

RODADA DE NEGÓCIOS - Considerada um ponto alto da RM VALE TI, a Rodada de Negócios também ganhou um ambiente virtual especialmente desenvolvido para facilitar a interação entre as empresas que compram e as que desenvolvem tecnologias. Os participantes puderam solicitar e aceitar agendas nas duas semanas anteriores e com a coordenação da equipe do Parque Tecnológico chegamos a 360 reuniões realizadas durante os 4 dias do evento. As reuniões aconteceram por meio de videoconferência com os representantes de grandes empresas e prefeituras. Ao todo 35 âncoras e 44 ofertantes participaram da Rodada de Negócios. Através de uma pesquisa realizada com as empresas ofertantes, a expectativa é gerar 24 milhões de reais em novos negócios nos próximos 12 meses.

O site da RM VALE TI teve mais de 14 mil visitantes e mais de 69 visualizações de página. A Fan Page do evento teve 1.015.314 impressões de página. No instagram do evento, houve mais de 99



stories e mais de 3000 interações; 50 posts de mais de 3000 interações. Foram dispensadas pelo menos 26 peças de e-mails para 20 mil contatos.

Site do evento: <https://www.rmvaleti.com.br>

7ª RM VALE TI EM NÚMEROS

- 20 mil sessões no site;
- + 50 reportagens;
- Anúncios no G1, Meon e SP Rio Mais;
- 550 posts nos canais: RM VALE TI, PQTEC e parceiros;
- 22 patrocinadores;
- 23 apoios institucionais;
- 8 Webinars prévios;
- 24 painéis;
- 97 palestrantes;
- + 5 mil acessos à plataforma nos 4 dias do evento;
- 360 reuniões na Rodada de Negócios;
- 44 empresas ofertantes;
- 35 âncoras;
- 24 Milhões em expectativas de negócio.

H) LABORATÓRIOS

Atualmente o PqTec possui em funcionamento 3 laboratórios multiusuários sob a gestão e operação da APTSJC, o Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM, o Laboratório de Sistemas Críticos – LSC (ambos contaram com apoio do governo do estado para sua criação – financiamento) e, o Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética – EMI/EMC (que contou com o financiamento da FINEP e uma contrapartida da APTSJC), O EMI/EMC teve suas atividades de operação iniciadas em 24/07/2019, por meio de uma parceria para operação com a empresa LACE Engenharia e lançado oficialmente em fevereiro de 2020.

Também está instalado no complexo do PqTec o Laboratório de Estruturas Leves – LEL administrado pelo Instituto de Pesquisas Tecnológicas (IPT). Algumas empresas e Universidades instaladas no PqTec também possuem estruturas laboratoriais, como o Laboratório de Ensaios de Ambientais (vibração, térmica e aceleração) – SIATT, Laboratório de Raios – LACE.

<https://pqtec.org.br/ambiente/laboratorios/>



Infraestrutura laboratorial atual própria do PqTec:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops; duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Líquida) e 35scâner 3D para medição e engenharia reversa;
- Laboratório de EMI/EMC, com Câmara Anecóica, sala de controle e sala de amplificadores e equipamentos de emissão radiada e conduzida até 40 GHz;

Principais ações em 2020:

- **Lançamento Oficial** do Laboratório EMI/EMC (19/02);
- Manutenção da infraestrutura laboratorial no período;
- **Projetos executados:**
 - **Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM:** 19 projetos;
 - **Laboratório de Sistemas Críticas – LSC:** 48 projetos;
 - **Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética - EMI/EMC:** 9 projetos;
- **Acordos de Cooperação e Parceria:**
 - Em outubro de 2020 foi firmada parceria entre o Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos com a empresa Wikki Brasil, para treinamento e suporte em modelagem e simulação computacional via utilização de software “open source”.

Parcerias Já existentes:

- Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM) – 2017;
- Parceria LACE Engenharia x PqTec - Simulação Virtual de eletromagnetismo no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC 2018;
- Parceria LACE Engenharia x PqTec (Laboratório de Raios) – 2019;
- Parceria LACE x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética);

I) INTERNACIONALIZAÇÃO

Em 2018 a APTSJC estruturou um Programa de Internacionalização para o PqTec. O objetivo é tornar o PqTec um hub global para negócios, desenvolvimento e cooperação, ao posicioná-lo



como um local que gera, atrai e exporta inovação e tecnologia, bem como abrir portas e facilitar a inserção global de empresas residentes e associadas é a nova visão.

Principais programas nesta estrutura de estímulo e apoio para empresas que buscam internacionalização: Programa de softlanding, Programa de Smart Take Off, HUB55 Coworking Internacional; Programas internacionais de incubação e aceleração; Missões internacionais de negócios; Oportunidades de financiamento de pesquisa, desenvolvimento e negócios; Reuniões B2B; Promoção de feiras e conferências e Divulgação.

Destacamos:

- Participação do PqTec na nova Diretoria da ANPROTEC 2020-2022 em que o PqTec, por meio do Coordenador Sr. Rodrigo Mendes, na Diretoria de Relações Internacionais;
- Nomeação no Ministério das Relações Exteriores como representantes do Brasil no Comitê Executivo da Rede de Inovação BRICS;

Principais ações em 2020:

- **Realização de Pesquisa junto às empresas residentes do PqTec no contexto da internacionalização:**

Alguns Resultados:

A grande maioria das empresas respondentes se declararam micro ou pequenas empresas, principal características das empresas apoiadas pelo Nexus e que necessitam de apoio para internacionalização, sendo destas 70% do setor de prestação de serviços. Outro levantamento foi que 82,5% das empresas que responderam demonstraram interesse em internacionalizar, marcando o processo como importante ou altamente importante, sendo que apenas 18% têm alguma estratégia para tanto. O principal destino apontado de interesse das empresas é os Estados Unidos da América, seguido, com menor intensidade por China, Portugal, Alemanha, Argentina, Colômbia e Chile. Observa-se que Europa e América Latina também estão entre os principais mercados alvo das empresas. A China aparece como único destino relevante da região asiática. Dentre os desafios apontados pelas empresas está a ausência de recursos financeiros, para tanto o tipo de apoio que mais apontaram precisar para acelerar o processo de internacionalização é quanto a atração de investimentos.

Outros levantamentos:

O PqTec por meio do Projeto Setorial APEX-Brasil e a Euromonitor, promoveram um estudo para mapear as empresas da cadeia de valor da indústria aeroespacial no Brasil. O principal objetivo deste estudo é diagnosticar as empresas do setor aeroespacial, de acordo com a sua maturidade e sinergia para atração de capitais estrangeiros. O presente estudo foi uma oportunidade também para as empresas associadas ao APL AERO que buscam aumentar o volume de exportação, internacionalização e atrair investidores estrangeiros.

- **Acordos de Cooperação e Parceria:**



- Parceria com Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) – Project Bid Opportunity – Woman Entrepreneurship Program da Embaixada dos Estados Unidos no Brasil. O PqTecSJC assinou acordo de cooperação com o Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) para participar de chamada da Embaixada dos Estados Unidos voltada para o financiamento de um programa nacional de apoio ao empreendedorismo feminino no Brasil. Ainda que a proposta enviada não tenha sido vencedora, a aproximação com o Centro de Inovação de Indiana vai possibilitar um novo parceiro de apoio à internacionalização das empresas do PqTecSJC e um novo destino nos Estados Unidos;
- **Promoção e participação em feiras, eventos e missões nacionais e internacionais:**
 - 30/06 – PNAA – Pacific Northwest Aerospace Alliance – em 2020 o APL Aero participou de uma reunião promovida pelo Cluster da BOEING em Seattle, PNAA – Pacific Northwest Aerospace Alliance. Na ocasião, a BOEING apresentou brevemente sua visão sobre o contexto da pandemia e tendências. Os membros associados falaram também sobre as adaptações das empresas em relação ao trabalho remoto, padrões e previsão de retorno às atividades. Foi uma oportunidade de estabelecermos contato, realizar benchmarking, mostrar posicionamento e dar visibilidade do Brazilian Aerospace Cluster;
 - 24/09 – Webinar Road Map to the Brazilian Aerospace Market & Business Opportunities, realizado pelo PqTec em parceria com o Washington State Department of Commerce para promover parcerias entre empresas norte americanas da região de Seattle com as empresas do Cluster Aeroespacial Brasileiro;
 - Enrich Brasil
 - a) Participação no 1º encontro dos Softlanding Hubs ENRICH in Brazil – realizado virtualmente.
 - b) Participação no Webinar de promoção dos Softlanding Hubs Brasileiros para empresas europeias, no treinamento Go Global, realizado virtualmente no dia 15/10.
 - 20/10 – ENTERPRISE EUROODGING – WEBINAR
O PqTecSJC é membro da rede e plataforma europeia de softlanding Enterprise Eurolodging e participou de ação de promoção do ambiente brasileiro de inovação para empresas e gestores dos demais ambientes da plataforma europeia;
 - 1 a 3/10 – Participação na 13ª Aeromart Toulouse – grande evento B2B focado na indústria aeroespacial, com objetivo de conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Participaram as empresas Aysis, GSW, Legado Usinagem, Erma Tech, ThyssenKrupp e Digicon;



- 28/10 – Participação no 4h Global Aerospace Cluster (GAC) Summit – Evento Internacional;
- 28/10 – Realização do webinar Brasil e Israel inovando juntos, em parceria com a INNA ImC, continuação das ações decorrentes do acordo de cooperação assinado entre o parque e a agência israelense. Nesta edição, contamos com o apoio e participação do Consulado Geral de Israel em São Paulo, com uma apresentação do Consul Geral de Israel. Também apoiou e participou da ação a Apex Brasil e a EMBRAPPII. A ação buscava promover a chamada de financiamento da Israel Innovation Autorothy em parceria com a EMBRAPPII que fomenta projetos de pesquisa entre empresas israelenses e brasileiras;
- 03/11 – Webinar PNAAs Webinar Week: Evento global no qual clusters aeroespaciais, empresas do setor e instituições se reúnem para reportar as novidades e tendências. O escritório de desenvolvimento de negócios participou pela primeira vez, a apresentação foi focada em trazer dados sobre setor durante a pandemia, previsões, dados sobre o cluster e principalmente divulgar a ação de investimentos Invest in Aerospace Brazil realizada e organizada pelo PQTEC em conjunto com APEX-Brasil. Os webinars do PNAAs estão disponíveis no link <https://www.pnaa.net/events/webinars>. Este é um evento importante para mostrar a força e dinamismo do ecossistema de empresas vinculadas ao Parque Tecnológico. Além disto é uma oportunidade para destacar a atratividade da região e trocar boas práticas com outros profissionais.
- 17/12 - Missão do Egito:
Acolhimento de uma missão de autoridades militares egípcias. Realizado pelo Departamento de Promoção Comercial (DEPCOM) do Ministério da Defesa e pela ABIMDE – Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança, o evento teve como objetivo promover as empresas da Base Industrial de Defesa (BID) e contou com rígido protocolo e medidas de controle sanitário contra a Covid-19. Participaram representantes do PqTec, uma comitiva do Egito composta por representantes do exército, da marinha e da força aérea, integrantes do Ministério da Defesa do Brasil, empresas participantes da BID – Base Industrial de Defesa Estiveram presentes também as empresas Akaer, Altave, Equipaer/Mac Jee, associadas ao Cluster Aeroespacial e Defesa, além das empresas Kryptus, Atrasorb, SP Training e TC Engenharia, que apresentaram seu portfólio de tecnologias de defesa e realizaram individualmente rodadas de negócio com as autoridades militares egípcias. A comitiva ainda percorreu as instalações do Parque Tecnológico São José dos Campos e pôde conhecer de perto as instalações e projetos das empresas residentes ALTAVE, LACE, SIATT e Visiona Tecnologia Espacial.

- **Ações de Investimentos:**



A ação de Investimentos promovida pelo PqTec em conjunto com a APEX Brasil, foi iniciada o primeiro b2b ocorreu em outubro durante o Forum Espacial Brasileiro na Rm Vale TI e a segunda ação foi o Innovation Week – Suécia e Brasil em novembro. A promoção do portfólio de 30 empresas está sendo realizada entre parceiros internacionais, clusters aeroespaciais, associações industriais internacionais e pela rede da Apex Brasil e Embaixadas do Brasil nos mais diversos países. E estão sendo identificadas empresas estrangeiras que possam ter alinhamento com os interesses das empresas selecionadas e será trabalhado até maio de 2021 buscando realizar um match com esses potenciais investidores.

Em novembro, nos dias 12 e 13 foram realizadas rodadas durante o Innovation Week, foi utilizada a plataforma de rodada de negócios contratada pelo PqTec e as reuniões foram realizadas via ZOOM, em salas individualizadas para manter o sigilo e privacidade de todos os participantes.

Após esta ação, o projeto continuará promovendo as empresas selecionadas em diversas ações e sempre que encontrada uma empresa estrangeira interessada em qualquer das empresas do portfólio será realizada a aproximação e o PqTec acompanhará e apoiará as empresas brasileiras durante todo o processo, em reuniões e encontros.

Foram realizadas até o momento

- 40 reuniões
- 14 empresas estrangeiras
- 17 empresas brasileiras

As ações oficiais incluem as rodadas de negócio de outubro e novembro, a participação da equipe do projeto nas rodadas de negócios AEROMART Toulouse (Dezembro). Para 2021, ações estão planejadas a depender do Cenário.

- **Oportunidades de Capacitação:**

- ENRICH in BR SLH_Innovation Management Training Course. Curso de Gestão da Inovação, promovido pela ENRICH IN BRAZIL e realizado pela SPI – Portugal. O curso foi aberto para empresas e equipe do PqTecSJC, participaram 16 pessoas entre colaboradores do PqTec e de empresas e instituições residentes.

PROGRAMAS APEX BRASIL - A APTSJC assinou no dia 3 de maio de 2019 o convênio “Aerospace Brazil”, em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil). O convênio (Projeto Setorial) tem vigência de dois anos, de 2019 a 2021. Os Projetos Setoriais fazem parte das ações da Apex-Brasil que visam a promoção da indústria brasileira no mercado internacional. Pela quinta vez consecutiva, o PqTec, por meio de seu Cluster Aeroespacial Brasileiro, assume a execução deste projeto. A proposta do projeto “Aerospace Brazil” é a de receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões



empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras, e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, para que possam oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados e posicionar-se em um nível superior na cadeia de fornecimento.

As missões internacionais estiveram bastante comprometidas em 2020 por conta do cenário pandêmico, entretanto, ações promocionais, rodadas de negócios aconteceram na modalidade virtual.

Principais ações em 2020:

- **Estudos de Inteligência Comercial EUA e Europa – enviados aos participantes do projeto e apresentados em webinar em 2020:**

Iniciado em 2019 e finalizado em março/20, ambos os estudos foram publicados e distribuídos a todas as empresas do projeto setorial. Em abril foi realizado evento virtual de lançamento e apresentação dos estudos, promovendo o acesso das empresas ao conteúdo de inteligência comercial desenvolvido.

- **Invest in Aerospace Brazil – programa de promoção de investimentos:**

A partir da análise de mais de 1000 empresas do setor no Brasil, foram selecionadas 30 empresas para comporem um portfólio de promoção para investimentos que foi trabalhado e promovido internacionalmente entre todos os clusters parceiros, embaixadas e consulados no Brasil e no exterior. Após a divulgação do portfólio foram realizados 4 webinars de promoção das ações e atração de potenciais investidores estrangeiros e promoção das rodadas de negócios.

Entre os meses de agosto a novembro foram realizadas 3 rodadas de negócios b2, uma durante o Fórum da Indústria Espacial Brasileira, a Semana de Inovação Brasil – Suécia, outra em parceria com o Estado de Washington (EUA) no evento RoadMap to Brazilian Aerospace Market. Em dezembro as empresas do projeto participaram, também das rodadas de negócios do Aeromart Toulouse.

- **Participação no Fórum da Indústria Espacial Brasileira de 2020:**

Organização, promoção e realização das rodadas de negócios entre empresas brasileiras e estrangeiras para o Fórum, com destaque para as ações do projeto Invest in Aerospace Brazil, onde ocorreram 25 reuniões entre empresas brasileiras e estrangeiras.

- **Participação na Innovation Week de 2020, já citado;**

- **Promoção comercial na Aeromart Toulouse – 2020:**

A ação aconteceu de 1 a 8 de dezembro no formato online com exposição, webinars e rodadas de negócios online. Evento do segmento Aeroespacial focado em conectar as OEMs e fornecedores Tier 1 e 2. Participaram 7 empresas do projeto setorial Aerospace Brazil coordenado pelo escritório de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do



PqTec em parceria com a Agência Brasileira de Promoções e Investimentos – APEX Brasil. Empresas Participantes: Aisys, Digicon, Erma Tech, GSW, Legado Usinagem e ThyssenKrupp. Foram realizadas mais de 70 reuniões a fim de promover as empresas brasileiras junto ao mercado europeu, em especial aos fornecedores da AIRBUS.

J) GALERIAS DO EMPREENDEDOR

Instituído em 2012 pela Prefeitura Municipal de São José dos Campos, o programa Galerias do Empreendedor é uma iniciativa de empreendedorismo social para apoiar microempreendedores e, com isso, criar prosperidade e desenvolvimento em uma região da cidade. Geridas pelo PqTec, as Galerias são pequenos centros comerciais em localidades distantes do centro da cidade que servem como novas referências em seus bairros e estimulam o desenvolvimento socioeconômico de seu entorno. Os empreendedores são selecionados por meio de um Instrumento de Seleção realizado anualmente ou de acordo com a disponibilidade dos espaços, recebem treinamentos, assessorias e acompanhamento durante o período que residem no programa. Já graduados, o objetivo é que os empreendedores continuem seus negócios na região e que principalmente permaneçam na formalidade.

Há duas unidades do programa: uma no bairro Campo dos Alemães, na zona Sul de São José dos Campos, e outra no Putim, no Sudeste do município. Denominadas Mini Shoppings, apresentam as mesmas características e planta padrão: área construída de 547m² com boxes individuais de 20m² e mezanino de 10m². A infraestrutura dispõe de pátio multiuso de 97m², acessibilidade às instalações, vestiários, sanitários, estacionamento, limpeza e CFTV - Segurança 24 horas.

- **Conexões do Programa:**
 - Caixas eletrônicos instalados;
 - Empresas âncoras no projeto: Putim - Lotérica Estrela de Ouro | Campos dos Alemães – Rádio Alternativa FM 107,9;
 - Aproximação à metodologia do Nexus;
 - Participação na RM Vale TI - Vertical Varejo;
- **Taxa de Ocupação** em 31 de dezembro de 2020: Ainda que o ano tenha sido comprometido com os impactos da pandemia do Covid-19 e que as empresas tiveram que se reinventar e/ou se adaptar as restrições de trabalho impostas pelos governos do estado e municipal o programa manteve-se com **100%** de ocupação;
- **Participação em feiras, eventos e missões nacionais e internacionais:**
 - Abril/20 - Seu Negócio em Tempos de Coronavirus – Online | SEBRAE – 16 participantes;
 - Abril/20 - Como transformar suas redes sociais em vendas – Online | SEBRAE – 12 participantes;



- Maio/20 - Live do SEBRAE em parceria com CIELO - Seu negócio em 05 dias – 11 participantes;
- Maio/20 - Programa da Escola Superior do SEBRAE – 1 participante;
- Maio/20 - 1ª Maratona Digita I- Programa Enfrenta – 9 participantes;
- Junho/20 - Treinamento online sobre MEI- Tempo de contribuição x benefícios - PqTec – 18 participantes;
- Agosto/20 - Projeto Piloto- Programa Digita I PqTec - APL TIC VALE – 6 participantes;
- Agosto – Setembro/20 - Projeto RETOMADA | SEBRAE e PqTec - Gestão, acesso a crédito e mercado e tecnologia de vendas – 19 participantes;
- Outubro/20 - Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação - RM Vale TI – 12 participantes;
- Novembro/20 - Workshop online sobre procedimentos e técnicas de higiene e manipulação de alimentos | SENAC e SEBRAE INOVA – 1 participante;

O Programa Galerias do Empreendedor exigiu muita atenção da APTSJC no ano de 2020, considerando o perfil do projeto e as restrições sofridas pelos decretos estaduais e municipal, que inclusive fechou por vários dias as duas unidades. Foi necessário, apoiá-los reduzindo suas contribuições associativas, intensificar ações de capacitação e treinamento (ainda que virtual), ainda, a pandemia de Covid-19 impactou profundamente os hábitos de consumo, estabelecendo novos comportamentos e padrões de compras.

Entretanto dentre outras oportunidades, como o Programa de Retomada em sinergia com o SEBRAE e com o PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL DO VAREJO as empresas estão cada dia mais se recuperando e as unidades permanecem com 100% de ocupação.

<https://g1.globo.com/jornal-nacional/playlist/jornal-nacional-ultimos-videos.ghtml#video-9120328-id>;

<https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml>;

<http://www.pqtec.org.br/nexus-startups/n/859/parque-tecnologico-cria-metodologia-para-transformacao-digital-de-pequenos-negocios>;

K) EVENTOS

Tornar o Parque Tecnológico um espaço de referência para realização de bons eventos é uma meta que se tornou realidade e não somente para as empresas vinculadas ao PqTec, mas para toda a região, mesmo em tempos de pandemia e sem lançar mão do mundo digital, prosseguiu firme em sua missão e inclusive intensificou a agenda de eventos online. Foram mais de 130 eventos, no ano, ainda que a maioria deles, na modalidade digital.

- Webinars: pelo menos 123;



- Workshops: pelo menos 18;
- RM Vale TI 2020;
- Nexus Summit 2020;
- 4ª edição do Fórum da Indústria Espacial Brasileira, realizado pela AEB em parceria com o PqTec (com apoio e parceria do MCTIC, da Secretaria-Geral da Presidência da República e ABDI).

L) DESENVOLVIMENTO IMOBILIÁRIO

O Parque Tecnológico assinou em 2018 termo de parceria com o projeto Cidade Tecnológica, empreendimento realizado pelas empresas Innovact e Exto Incorporação e Construção numa uma área de 308 mil m². Trata-se do primeiro empreendimento privado na ZEPTec. A estratégia é edificar residências, empresas de base tecnológica e de baixo impacto ambiental, estabelecimentos de serviços financeiros, de saúde, educacionais, de lazer, gastronomia e centros de pesquisa e desenvolvimento, com escolas de negócios e instituições acadêmicas. O termo de parceria prevê que as empresas instaladas na Cidade Tecnológica possam usufruir da estrutura e do networking oferecido pelo ecossistema do Parque Tecnológico São José dos Campos. O lançamento oficial do empreendimento aconteceu no PqTec em 12/06/2019. Em 2020 grande destaque vai para toda a construção efetiva da Cidade Tecnológica.

https://www.youtube.com/watch?v=a1B_LdAzBs4

M) QUADRUPLA HÉLICE

- MOBILIDADE

O PqTec lançou em agosto/20 um Projeto de Mobilidade, para identificar as demandas de deslocamento de todas as pessoas que estudam e trabalham na região e pensar em soluções de curto, médio e longo prazo. Para desenvolver o plano de ação e aplicar uma ampla pesquisa, recebeu apoio financeiro e de consultoria da Toyota Mobility Foundation. Além da Toyota o Projeto conta com a parceria da Prefeitura Municipal de São José dos Campos, por meio das Secretarias de Desenvolvimento Econômico e de Mobilidade Urbana, das grandes empresas do entorno – Embraer, Parker e Akaer, do Centro de Política e Economia do Setor Público (CEPESP) da Fundação Getúlio Vargas (FGV), da Innovact e de universidades, empresas e startups residentes no Parque. Com diversas etapas de execução nos próximos anos, a primeira delas envolveu a conscientização do público que frequenta o Parque, por meio de um estudo aprofundado, aplicado em 2020, para identificar as grandes demandas de quem trabalha e frequenta a região por meio de questionários e pesquisas de campo.



<https://pqtec.org.br/noticias/centros-empresariais/parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-lanca-projeto-mobilidade/>
https://www.youtube.com/watch?v=8UtiSh4_tFk

N) VISIBILIDADE

Apesar dos desafios enfrentados pela Pandemia de Covid-19 em todos os aspectos - e para se destacar nas diversas frentes de comunicação -, a APTSJC com dedicação ao PqTec apresentou resultados que podem ser mensurados a partir da visibilidade das ações realizadas no Parque Tecnológico.

Site - Um novo site do Parque Tecnológico São José dos Campos foi desenvolvido em 2020. O conteúdo é bilíngue e considera a experiência do usuário para que todas as informações sobre ações e iniciativas sejam encontradas de forma direta e intuitiva. www.pqtec.org.br

Trazemos aqui também dados de visualizações de site em 2020:

283.000 visualizações de página

- 30% São José dos Campos;
- 15% cidade de São Paulo;
- 11% outras cidades do Estado de São Paulo;
- 34% restante do país;
- 10% cidades de outras partes do mundo;

Relações institucionais - Estreitamos relações, também do ponto de vista da comunicação, com nossos parceiros institucionais, que compartilharam ações realizadas pela APTSJC no Parque Tecnológico. Alguns exemplos:

IASP: <https://www.iasp.ws/activities/blog/@85/s%C3%A3o-jos%C3%A9-dos-campos-technology-park-supports-companies-and-communities-against-covid-19>

ABDI: <https://www.abdi.com.br/eventos/rm-vale-ti-feira-de-tecnologia-e-inovacao-do-parque-tecnologico-sao-jose-dos-campos-3>

Governo do Estado de São Paulo: <https://www.saopaulo.sp.gov.br/ultimas-noticias/repelente-nanotecnologico-da-unesp-vence-premio-de-inovacao/>

Invest SP: <https://www.investe.sp.gov.br/noticia/hub-de-inovacao-do-parque-tecnologico-de-soa-jose-dos-campos-esta-com-inscricoes-abertas/>

Imprensa - O Parque Tecnológico foi pauta em ao menos 315 matérias em canais de comunicação regionais, nacionais e segmentados. São pautas que abordam tanto o Parque Tecnológico como ambiente de oportunidades quanto resultados das empresas vinculadas. Alguns exemplos:

Regionais:



https://www.ovale.com.br/_conteudo/economia/2020/10/116240--plataforma-digital-faz-com-que-a-economia-nao-pare.html

<https://globoplay.globo.com/v/8727387/>

<http://www.recordtvvale.com.br/site/videos->

[play.asp?video=20200929_MOCH%20INSCRICOES%20INCUBADORA&programa=BALAN%C3%87O%20GERAL&data=29/09/2020&titulo=Inscri%C3%A7%C3%B5es%20para%20novos%20projetos](http://www.recordtvvale.com.br/site/videos-play.asp?video=20200929_MOCH%20INSCRICOES%20INCUBADORA&programa=BALAN%C3%87O%20GERAL&data=29/09/2020&titulo=Inscri%C3%A7%C3%B5es%20para%20novos%20projetos)

Nacionais:

<https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresarios.ghtml>

<https://globoplay.globo.com/v/9120328/>

<https://valor.globo.com/publicacoes/suplementos/noticia/2020/10/23/conceito-de-industria-4-0-avanca-na-crise.ghtml>

<https://forbes.com.br/forbes-tech/2020/10/nexus-abre-vagas-para-novas-startups/>

<https://revistapegn.globo.com/Startups/noticia/2020/08/startup-que-facilita-compras-dos-pequenos-dentistas-vale-r-6-milhoes.html>

Segmentadas:

https://aeromagazine.uol.com.br/artigo/empresa-aeroespacial-brasileira-cria-capacete-especial-para-paciente-da-covid-19_5664.html

<https://startupi.com.br/2020/08/compre-sorrindo-recebe-aporte-de-500-mil/>

Internacional:

<https://www.dw.com/pt-br/em-tempos-de-pandemia-setor-aeroespacial-brasileiro-produz-respiradores/av-53295269>

Publicidade - A Coluna Tecnologia e Inovação, exibida semanalmente em 2020 na Band, se tornou um portfólio não só das ações da APTSJC como também das empresas vinculadas aos programas. Todas as colunas podem ser acessadas [neste link](#).

Sinalização, ações e protocolo contra a Covid-19 - O Parque criou um protocolo de ações para os residentes, com sinalizações pelo espaço físico. Acesse o protocolo [neste link](#).

Foram feitos também três e-books de orientação durante a pandemia, sobre temas chave para todas as empresas vinculadas. Acesse [neste link](#).

Peças de divulgação - Foram criados e publicados dois “whitepapers” – peças de marketing para divulgação de resultados projetos desenvolvidos em sinergia por empresas e universidades vinculadas ao Parque.

Testbed em IOT: <https://pqtec.org.br/download/white-paper-iot/>

Águas e Saneamento Ambiental: <https://pqtec.org.br/download/white-paper-cdtasa/>



Redes Sociais - Nossos canais de comunicação são alimentados diariamente com notícias, oportunidades e conteúdos direcionados a todos os nossos públicos.

4. Resumo dos Indicadores – Tabela de Metas e Indicadores - Mais detalhes disponíveis em: <https://pqtec.org.br/transparencia/?tax%5Bwpdmcategory%5D=relatorios-de-acompanhamento-fisico-financeiro/>

QUADRO 1 - Plano de Trabalho 3º Termo Aditivo (anos 2 e 3)

QUADRO 2 - Plano de Trabalho 7º Termo Aditivo (vigente)

(QUADRO 1)

Meta #	Indicadores	Meta – 4 anos (ANO II ao ANO V)	RESULTADOS ANO II	RESULTADOS ANO III
			(21 de maio de 2018 a 20 de maio de 2019)	(21 de maio de 2019 a 20 de maio de 2020)
1.1	Utilização de recursos próprios, e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da gestão e operação do PqTec para custeio de atividades (Ref. Anexo II – Plano Orçamentário Anos II ao V)	R\$ 24.398.972,50	R\$ 5.604.997,79 (realizado)	R\$ 6.273.141,82 (comprometidos)
1.2.1	Taxa de ocupação do PqTec	Anual ≥ 50% média 4 anos ≥ 75%	87,23%	87,59%
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120	Batch 12/2018: 94 inscritos Batch 13/2019: 103 inscritos CE's (2018): 4 participantes = 201	Batch 14/2019: 85 inscritos CE's (2019): 9 participantes = 94
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 160	167 (em 20/05/2019)	170 (em 20/05/2020)
1.3	Nº Novos Serviços Implantados no Escritório de Negócios do PqTec	≥ 8 média ano ≥ 2 ano	2 - Balcão 360º Tecnologia e Softlanding HUB do Enrich Brazil	1 – Balcão 360º Treinamentos e Atividades Online
1.4	Nº Novos Serviços de Apoio Implantados no PqTec e entorno	≥ 4 média ano = 1	6 (Nexus Living, Orlando Seguros, Envie Express, Vila Turismo, Super Estágios, RV Coaching e Consultoria)	11 (Nexus Living, Ana Cristina Advogada, ICAMP Marcas e Patentes, Metrocert, Personalize Digital, Razionali, 4 World, Nipicable Telecom, Projeto Ecotecno, Reali Consórcios, EXTO)
1.5	Plano de Captação de Recursos – Construção última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do PqTec	Relatório de resultados e oportunidades	Radar de Chamadas / Reunião BNDES 23/10/2018	Radar de Chamadas / -
2.1.1	Nº Eventos realizados entre agências de fomento, empresas e universidades - projetos	≥ 1 por ano	10	9
2.1.2	Nº Interações realizadas entre universidades e empresas - projetos	≥ 4 por ano	9	8

2.1.3	Nº Eventos realizados para apresentação de ofertas e demandas de P&D&I e negócios (entre residentes e APL's)	≥ 1 por ano	2	O evento estava previsto para o início do ano de 2020, considerando pandemia Covid-19 o evento foi reprogramado para o segundo semestre de 2020.
2.2	Nº Credenciamentos ou Habilitações obtidos – obtenção de recursos para aplicação em P&D&I	≥ 1	2 (Softlanding HUB da União Europeia no Brasil jan/2018 CATI – MCTIC Lei da Informática)	1 mai/19 (Programa Nexus – ANPROTEC/SEBRAE)
2.3.1	Nº de projetos de P&D&I envolvendo empresas, universidades, institutos de pesquisa, sob a gestão do PqTec	≥ 4 média = 1 ano	2	Escritório de Projetos - Balcão 360º Tecnologia e Colmeia (4) (1) Oportunidade ABDI – IoT; (2) FAPESP; (3) Chamada EPSON; Chamada CPFL;
2.3.2	Prospectar um novo APL	1	0	Prospecções: Oportunidade Automotivo – Rota 2030
2.4	Interação estudantes e professores no desenvolvimento de Projetos no PqTec Estratégia de Estímulo	Estratégia de Estímulo Relatório de resultados	Projeto Colmeia; O Pqtec recebe de forma constante universidades e universitários, realiza palestras	Projeto Colmeia em andamento
2.5.1	Nº Eventos Realizados congregando instituições de SJC Campos e região para networkings	≥ 2 por ano	12	Pelo menos 10 eventos no período; Destaques para a edição do Nexus Summit – 2019 MiSanja Techtalks
2.5.2	RM Vale TI realizada anualmente – resultados Site do evento: https://www.rmvaleti.com.br/	= 1 ano	1 (Out/2018)	1 (Out/2019)
2.6	Nº de acordos internacionais assinados com instituições congêneres no mundo	≥ 4	5	2
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agendas internacionais - exportação	≥ 8	2 / 24 participações	1 – Webinar Estudos do Mercado Aeroespacial (EUA e Europa) / 8 participações
2.7.2	Internacionalização de empresas residentes e/ou associadas	Relatório de resultados	Empresa AUTAZA (EUA)	Empresa ATS4i (EUA)
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios	≥ 2	0	1 Laboratório EM/EMC
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios com pelo menos 1 ano de implantação	≥ 10 por ano	55	68



2.9	Rede de laboratórios (com ao menos 5 do qual a APTSJC não participe)	Relatório de resultados	Parceria com a empresa Lace Engenharia – Simulação virtual de eletromagnetismo	Parceria empresa Lace – Laboratório de Raios
2.10.1	Criação de novos CDT's	Relatório de resultados e oportunidades	CDTASA / CDTIC Ciber	Novo termo de parceria CDTCC
2.10.2	CDT's vigentes reestruturados	Relatório de resultados	O conceito vigente foi validado no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
3.1	Nº de Novas Instituições (universidades faculdades ou ICTs) instaladas no PqTec	≥ 1	2	1 (24/01/2019 – FGV -EESP Mestrado Profissional em Finanças e Economia no PqTec)
3.2	Nº Vagas de entrantes geradas no ensino superior e pós graduação das instituições instaladas no PqTec – geração de mão de obra qualificada no município	≥ 2000	1760	1760
3.3	Área disponível no Núcleo do PqTec	≥ 30.000 m ²	30.264 m ² (31/04/2019) área total	30.485 m ² (31/04/2020) área total
3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas juntos aos residentes e propostas encaminhadas ao Cons. de Administração da APTSJC	= 2 por ano	2 (1 pesquisa direta e OPP)	2 (1pesquisa direta e OPP)
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações – Programas de Capacitação (gestão, negócios, empreendedorismo)	≥ 1 por ano ≥ 200	5 programas / 40 eventos / 900 participantes no ano	6 programas / ~1400 participações no ano
4.2	Nº de programas implantados / Nº de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas mentoradas	≥ 1 programa ano Relatório de resultados	1 programa / 21 empresas mentoradas	2 programas (Startup SP e Incubadora SP) / 10 empresas mentoradas
4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região	≥ 2 por ano	25	15
4.3.2	Nº de encontros entre empresas e agências de fomento e investimentos - oportunidades	≥ 2 por ano	8	10
4.4.1	Nº de encontros promovidos entre empresas e investidores / Nº de membros na rede/ Parcerias com investidores e fundos de investimentos	≥ 2 encontros por ano Relatório de resultados	7 encontros / 6 novos membros	31 encontros / 1 novo membro Obs: Acumulado Contrato = 14 membros



4.4.2	Nº de eventos de capacitação de empresas / Nº de empresas participantes por ano	≥ 1 por ano ≥ 30 ano	5/ 136	5/ 99
4.5	Nº de projetos avaliados por investidores / Nº de projetos aprovados	≥ 19 Relatório de resultados	13 / 1	23 / 1
4.6.1	Nº de acordos e cooperações com outros clusters assinados	Até 6 em 4 anos	3	2 - Asserti APLTI Marília Associação do Cluster Tecnológico Naval;
4.6.2	Oficinas de Planejamento Participativo realizadas anualmente – resultados	= 1 por ano	Aero: 29-31/08/18; TIC: 07/05/19; Residentes: 07/05/19; Incubados: 04/04/19	Aero 05/2020; TIC (revisão): 05/2020; Residentes (Nexus): 05/2020
4.6.3	Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME) realizados anualmente	= 1 por ano	1 Rodada	1 Rodada
4.7.1	Nº de startups graduadas	≥ 9	6	6
4.7.2	Nº de startups graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das graduadas por ano	83,33% (5 de 6 empresas)	83,33% (5 de 6 empresas)
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados para abrigar startups	8	(40 postos coworking)	-
5.1	Nº de ideias de projetos inovadores apresentados de impacto e relevância para a cidade com a participação de empresas	≥ 8	3	35, sendo que pelo menos 5 projetos já beneficiaram o município de São José dos Campos
5.2	Ata da reunião anual (encontro entre representantes da PMSJC e empresas vinculadas ao PqTec – relativas ao projeto Cidades Inteligentes)	≥ 1 por ano Relatório de oportunidades	4	3
5.3	Propostas de projetos inovadores de empresas e instituições em sinergia com a PMSJC para demandas da municipalidade	Relatório de oportunidades	Rodada Tecnológica de SmartCities 08/05/19; Rodada de Negócios RM VALE TI out/2018; Oportunidade Secretaria de Urbanismo e associadas APL TIC (Tecsus e Omega 7)	Rodada de Negócios RM VALE TI out/2019; Oportunidade Secretaria da Saúde SJC; Covid-19



6.1	Propostas de projetos de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demandas existentes	Relatório de oportunidades	Aguardando aprovação do Plano Diretor	Parceria Cidade Tecnológica / FGV; Toyota Mobility Foundation (TMF);
6.2	Propostas de projetos na ZEPTEC que se adequam aos objetivos do PqTec – análise para a PMSJC	Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC	Apresentação da Carta APTSJC 183/2018 de 27/09/2018 – Consulta pública Plano Diretor	Apresentação da Carta APTSJC 091/2019 de 16/07/2019 – Consulta Pública Revisão da Lei de Parcelamento, Uso e Ocupação do Solo.
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec	= 2 por ano Relatório de evolução das ações e resultados	5 / -	8 / -
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	-	Manutenção preventiva e corretiva (Elétrica, Civil, Obras e Engenharia) / Segurança Patrimonial / Segurança do Trabalho / Jardinagem	Manutenção preventiva e corretiva (Elétrica, Civil, Obras e Engenharia) / Segurança Patrimonial / Segurança do Trabalho / Jardinagem
7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	-	Adequação Nexus	Adequação / Expansão Nexus; Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1; Laje Técnica; Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS; Modernização do sistema elétrico (parcial); estacionamento (URBAM / PMSJC) – fechamento; Sistema de Ar Quente CE IV FINEP; Linha de vida no CE I e CE II; Obras Laboratório, entre outros;
7.2	Criar ambientes com design e arquitetura inteligentes (estimular e propiciar trabalho flexível, inovação aberta, criatividade) - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Espaço em frente Nexus Coworking – Patrocínio EXTO; Lançamento do Projeto Nexus Living	Oportunidades de Emendas Parlamentares em aberto/andamento no período – Coworking P&D&I;



7.3	Novas áreas de convivência para convívio e interação entre residentes e visitantes - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Lançamento do Projeto Nexus Living	Conclusão Lage Técnica (UNESP) - área para Conveniência e Convivência – Nexus Living;
7.4	Programas de sustentabilidade ambiental - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Encerramento do Projeto do Plano de Gestão de Resíduos, em parceria com a UNESP	Ações de melhoria na estação de tratamento ETE do PqTec; Recolhimento de resíduos eletroeletrônicos com a empresa Ecotecn
7.5	Modernização dos sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do PqTec - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	-	-
7.6	Implantação de novo projeto paisagístico (novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes - Relatórios de acompanhamento e resultados	-	Lançamento do Projeto Nexus Living	Obras Nexus Living – Quiosque em frente do Auditório 1
7.7	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas (Galerias do Empreendedor) – Relatório de acompanhamento	-	Implementação de Câmeras de Monitoramento / Realizado Instrumento de Seleção 002/2019 – 10 vagas preenchidas / capacitações / 4 empresas graduadas no período	Reforma na Galeria do Putim (URBAM/PMSJC em sinergia com a APTSJC) / Realizado Instrumento de Seleção 005/2019 – 2 vagas preenchidas / capacitações / 3 empresas graduadas no período / Instalação de 2 empresas âncoras (Rádio e Lotérica) / Reparos diversos (instalação de papelarias, manutenção de portas, troca de fiação elétrica dos refletores, pintura de loja)

(QUADRO 2)

Meta #	Indicador	Meta	Ano IV (parcial)	
			21mai/31ago20	01set/31dez20
1.1	Recursos de contrapartida, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico, a serem apresentados quadrimestralmente. (Ref. Anexo II – Plano Orçamentário)	≥ R\$ 5.221.193,29 no 4º ano (7º TA)	R\$ 2.532.522,61 (realizado)	
1.2.1	Taxa de ocupação do PqTec	Anual ≥ 50% média 4 anos ≥ 75%	87,24%	86,3% em 30/11/2020 / 86,7% em 31/12/2020
1.2.2	Nº de participantes nos processos seletivos (Nexus)	≥ 120 em 4 anos, sendo ≥ 75 ano	Batch 15/2020: 93 inscritos	Batch 16/2020: 89 inscritos CE's (2020): 5 participantes = 94
1.2.3	Nº de associados APL's	≥ 120	168	161
1.3	Nº Serviços Implantados no Escritório de Negócios do PqTec	≥ 1 ≥ 4 em 4 anos	0	2 – Programa Vocacional de Tecnologia e Programa de Transformação Digital
1.4	Nº Serviços Implantados de Apoio Implantados no PqTec e entorno	≥ 1 ≥ 4 em 4 anos	Nexus Living: Laje Técnica e 1 melhoria – Recanto Bem-Te-Vi	Nexus Living: 3 – Food Truck Lucia e Naldo Pizza ao Quadrado e TOV Café
1.5	Oportunidades de Recursos financeiros – Construção última etapa do projeto arquitetônico no Núcleo do PqTec – Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e oportunidades	-	-
2.1.1	Nº de eventos realizados entre agências de fomento, empresas, universidades e projetos	≥ 1 ano	1	0
2.1.2	Nº de interações realizadas entre universidades e empresas - projetos	≥ 4 ano	2	2
2.1.3	Nº de eventos realizados para a apresentação de ofertas e demandas de P&D&I e negócios (entre residentes e APL's)	≥ 1 ≥ 4 em 4 anos	0	0
2.2	Nº de credenciamentos obtidos ou habilitações obtidas – obtenção de recursos para aplicações em P&D&I	≥ 1 em 4 anos 1 em 4 anos	0 - Meta concluída	0 - Meta concluída
2.3.1	Nº de projetos de P&D&I envolvendo empresas, universidades, institutos de pesquisa, sob a gestão do PqTec	≥ 1 ano ≥ 4 em 4 anos	0 propostas	0 propostas – 2 projetos em andamento



2.3.2	Prospectar um novo APL - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e oportunidades	-	-
2.4	Interação estudantes e professores no desenvolvimento de Projetos no PqTec Estratégia de Estímulo - Relatório de evolução dos processos - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	Estratégia de Estímulo (Colmeia) - Meta concluída / -	Estratégia de Estímulo (Colmeia) e em prospecção Nexus University - Meta concluída / -
2.5.1	Nº Eventos Realizados congregando instituições de SJCampos e região para networkings	≥ 2 ano	3	3
2.5.2	RM Vale TI realizada anualmente – resultados	= 1 ano	-	20 a 23 de outubro/2020
2.6	Nº de acordos internacionais assinados com instituições congêneres no mundo	≥ 1 ≥ 4 em 4 anos	0	1 - NIIC
2.7.1	Nº de ações de capacitação; Nº feiras e/ou agendas internacionais - exportação	≥ 8 em 4 anos	2 / 0	1
2.7.2	Internacionalização de empresas residentes e/ou associadas - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
2.8.1	Inaugurar novos laboratórios / Manutenção de infraestrutura	≥ 1 em 4 anos	Meta concluída (Lab EMI/EMC) / -	-
2.8.2	Nº contratos e/ou convênios para uso dos laboratórios	≥ 10	8	17
2.9	Conectar laboratórios de universidades, ICT's e empresas - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	-
2.10.1	Criação de novos CDT's - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	Parceria - Centro de Desenvolvimento Tecnológico (CDT) Automotivo de Jacareí
2.10.2	Evolução anual – CDT's vigentes reestruturados - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	O conceito vigente foi validado no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
3.1	Atração de Universidades - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	Oportunidade Faculdade Santo Antônio – início das atividades 1º trimestre de 2021;
3.2	Vagas Universidades - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	1760	1660
3.3	Área disponível no Núcleo do Pqtec	≥ 30.000 m ² em 4 anos	31.697 m ²	32.382m ² - 30/11/2020 32.485m ² - 31/12/2020



3.4	Pesquisas/devolutivas realizadas e propostas encaminhadas ao Conselho de Administração da APTSJC	≥ 2 ano	0	Pesquisa realizada em nov/2020. OPP APL TIC revisada no período
4.1	Nº de programas executados e Nº de participações – Programas de Capacitação (gestão, negócios, empreendedorismo)	≥ 1 ano / ≥ 200	5 programas / ≥ 650 participações	7 programas / ≥ 779 participações
4.2	Nº de programas implantados / Nº de startups, micro e pequenas empresas mentoradas	≥ 1 anual / Relatório de Resultados e Oportunidades	1 programas / 6 empresas	2 programas / 28 empresas
4.3.1	Nº de eventos/ações/oportunidades	≥ 2 ano	6	6
4.3.2	Nº de encontros entre empresas e agências de fomento e investimentos - oportunidades	≥ 2	1	2
4.4.1	Nº de encontros promovidos entre empresas e investidores / Nº de membros na rede de investidores / Parcerias com investidores e fundos de investimento.	≥ 2 / - / -	3 encontros / 14 membros na rede	9 encontros / 16 membros na rede / 2 novo membro no período
4.4.2	Nº de eventos de capacitação de empresas anuais / Nº de empresas participantes	≥ 1 anual / ≥ 30	2 / ≥ 325	2 / ≥ 36
4.5	Nº de projetos avaliados pelo investidor / Nº de projetos aprovados	≥ 5 no ano 4 / -	6 / 1	7 / 1
4.6.1	Nº de acordos e cooperações assinados com outros clusters	Até 4 em 4 anos	0	1
4.6.2	Oficinas de Planejamento Participativo – OPP realizadas/revisadas anualmente	= 1 ano	-	APL TIC (revisão) – Dez/2020
4.6.3	Diagnóstico de Maturidade Empresarial (MAEI, PAE, PME) realizados anualmente	1	Ciclo iniciado	Ciclo em andamento
4.7.1	Nº de empresas graduadas	≥ 9 em 4 anos	0	11
4.7.2	Nº de empresas graduadas que permaneceram na região	≥ 50% das graduadas no ano	0 – Graduada / -	64%
4.7.3	Nº de novos módulos ofertados para abrigar startups	8 em 4 anos	4 novos módulos + 1 coworking P&D&I (parcial)	Aprovação oportunidade de Recursos Emenda Parlamentar Dep. Sérgio Victor – 2ª. Fase Coworking P&D&I – R\$ 100.000,00
5.1	Nº de ideias de projetos inovadores apresentados de impacto e relevância para a cidade com a participação de empresas	≥ 8 em 4 anos	1 projeto/piloto em desenvolvimento	3 projetos apresentados
5.2	Oportunidades de ampliação das competências e soluções - Projeto Cidades Inteligentes - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	22/10 – Oportunidade SIDE / PMSJC Out/2020 – Rodada de Negócios RM Vale TI 2020

5.3	Propostas de projetos inovadores de empresas e instituições em sinergia com a PMSJC para demandas da municipalidade - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	Oportunidades Colmeia	Oportunidades Colmeia
6.1	Propostas de projetos de mobilidades urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demandas existentes - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Resultados e Oportunidades	-	Projeto Mobilidade Toyota
6.2	Propostas de projetos na ZEPTec que se adequam aos objetivos do PqTec – análise/avaliação para a PMSJC	Relatório de Avaliação	Meta concluída, à disposição da PMSJC	Meta concluída, à disposição da PMSJC
6.3	Divulgação para atrair novos empreendimentos no entorno do Núcleo do PqTec	≥ 2 / -	2 / -	1 / https://youtu.be/a1B_LdAzBs4
7.1.1	Conservação da infraestrutura – Relatórios de acompanhamento	Relatório de Execução e Acompanhamento	Manutenção preventiva e corretiva (Elétrica, Civil, Obras e Engenharia) / Segurança Patrimonial / Segurança do Trabalho / Jardinagem / Adequação dos espaços – Covid-19	Manutenção preventiva e corretiva (Elétrica, Civil, Obras e Engenharia) / Segurança Patrimonial / Segurança do Trabalho / Jardinagem Manutenção da Infraestrutura predial: melhoria e modernização no sistema de iluminação do PqTec / Reforma do Painel do Poço Artesiano / Melhorias sistemas de sinal de wi-fi / Reforma da Portaria / Instalação de Totens para recepção remota / Manutenção da rampa de acesso cadeirantes; instalação de postes de segurança no estacionamento e câmeras.
7.1.2	Projeto de Melhoria – Relatório de acompanhamento dos projetos aprovados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-



7.2	Criar ambientes com design e arquitetura inteligentes (estimular e propiciar trabalho flexível, inovação aberta, criatividade) – Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-
7.3	Novas áreas de convivência para convívio e interação entre residentes e visitantes - Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	Nexus living em andamento	Nexus Living em andamento – Espaço Descompress
7.4	Programas de sustentabilidade ambiental - Relatório de resultados e oportunidades	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	-
7.5	Modernização dos sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do PqTec – Relatório de Acompanhamento e Resultados	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	Instalação de totens interativos para instalação remota / Câmeras / iluminação e reforma da portaria
7.6	Limpeza e segurança noturna das unidades permissionadas Galerias do Empreendedor – Relatório de Acompanhamento	Relatório de Execução e Acompanhamento	-	Manutenções corretivas diversas / CFTV / Limpeza; 100% ocupação / Programas de apoio – cenário COVID -19, destaque Programa Transformação Digital



5. Síntese de Execução Orçamentária – 2020

5.1. Introdução

Apresentaremos a seguir a execução orçamentária do ano de 2020 do Contrato de Gestão 135/2017. Este período, de 1º de janeiro a 31 de dezembro 2020, engloba os últimos 5 meses do 3º ano e os primeiros 7 meses do 4º ano do referido contrato.

Devido a pandemia do Covid-19 foi necessário repactuar algumas metas do Contrato de Gestão 135/2017 que culminou no 7º Termo de Aditamento (7º TA), assinado em 28/08/2020.

Os dados apresentados na sequência do relatório sintetizam as receitas e despesas auferidas no período.

5.2. Receitas

Os valores contratuais previstos para o ano de 2020 eram:

- R\$ 4,25 milhões referentes ao 3º quadrimestre do 3º ano, considerando aportes da PMSJC e da contrapartida;
- R\$ 6,47 milhões referentes ao 1º e 2º quadrimestres do 4º ano, reajustados conforme 7º TA;
- R\$ 1,69 milhão de saldo prorrogado de 2019, dos quais R\$ 1,64 milhão eram de recursos da PMSJC e R\$ 57,19 mil de recursos da contrapartida financeira da APTSJC;
- R\$ 29,21 mil de rendimento financeiro durante o ano de 2020.

Sendo assim o total de receitas no período foi de R\$ 12,44 milhões, sendo R\$ 5,58 milhões de repasses da PMSJC, R\$ 5,14 milhões de aportes da APTSJC como contrapartida contratual, R\$ 1,69 milhão saldo remanescente de 2019 e R\$ 29,21 mil de rendimento financeiro obtido, dos quais, R\$ 28,06 mil foram rendimentos de recursos da PMSJC e R\$ 1,15 mil de recursos da APTSJC.

5.3. Repasses da PMSJC

Os repasses da PMSJC à APTSJC no Contrato de Gestão nº 135/2017 foram realizados da seguinte maneira:

Data	Valor recebido (R\$)
02/03/2020	1.550.400,00
15/06/2020	239.881,50
21/07/2020	2.163.152,60
19/10/2020	1.622.364,45
TOTAL	5.575.798,55



5.3.1. Aportes da APTSJC

Os aportes da APTSJC para atender ao previsto no Contrato de Gestão foram realizados nas datas e valores a seguir:

Data	Valor recebido (R\$)
jan/20	505.187,89
fev/20	548.162,65
mar/20	583.802,83
abr/20	433.359,81
mai/20	626.198,37
jun/20	0,00
jul/20	309.241,35
ago/20	370.907,50
set/20	281.335,73
out/20	363.664,27
nov/20	581.133,43
dez/20	541.890,98
TOTAL	5.144.884,81

5.3.2. Despesas - Aplicação de Recursos

As despesas no período foram da ordem de R\$ 11,29 milhões, sendo R\$ 6,13 milhões dos valores repassados pela PMSJC e R\$ 5,16 milhões da contrapartida da APTSJC.

O saldo remanescente de R\$ 1,15 milhões, por meio do ofício nº 02/GC/SIDE/2021 de 12 de janeiro de 2021 foi autorizado a ser aplicado no Contrato de Gestão no ano de 2021. Deste total, R\$ 1,11 milhão referem-se a valores repassados pela PMSJC e R\$ 42,22 mil da contrapartida.

Abaixo apresentamos uma tabela com as despesas alocadas por fonte de recursos:



CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC

	1º Q	2º Q	3º Q	TOTAL ANO 2020
SALDO INICIAL	1.635.342	1.328.191	1.683.880	1.635.342
RECEITAS	1.567.549	2.407.719	1.628.587	5.603.855
Receita PMSJC	1.550.400	2.403.034	1.622.364	5.575.799
Rendimento	17.149	4.685	6.222	28.057
00. Despesas Operacionais	1.527.352	1.988.091	2.201.717	5.717.161
1. Pessoal	229.652	745.081	1.184.564	2.159.298
7. Telefonia	16.993	15.850	5.628	38.472
2. Manutenção	130.308	158.387	85.979	374.674
3. Limpeza e Conservação	818.516	762.785	739.030	2.320.331
8. Caratórios, Correio e Entregas	7.321	6.889	2.588	16.798
9. Consumo	12.570	2.304	3.642	18.516
10. Viagens e Eventos	17.922	0	0	17.922
4. Serviços	127.848	133.721	137.245	398.814
5. Informática	78.137	114.116	22.865	215.118
6. Marketing	76.925	30.679	15.957	123.561
14. Imobilizado	10.835	17.698	3.249	31.782
13. Banco	325	581	941	1.847
00. Investimentos e Obras	347.348	63.939	0	411.287
11. 4º aditivo - Novo Coworking	165.570	42.882	0	208.452
11. 4º aditivo - Auditorio 1	76.418	18.052	0	94.470
11. 4º aditivo - Laje Técnica	0	0	0	0
11. 5º aditivo	105.360	3.006	0	108.366
	0	0	0	0
Saldo Final	1.328.191	1.683.880	1.110.749	1.110.749

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA

	1º Q	2º Q	3º Q	TOTAL 2020
SALDO INICIAL	57.185	101.784	35.772	57.185
RECEITAS	2.070.677	1.307.239	1.768.118	5.146.034
Receita PMSJC	2.070.513	1.306.347	1.768.024	5.144.885
Rendimento	163	892	94	1.149
00. Despesas Operacionais	2.026.078	1.373.251	1.761.671	5.160.999
1. Pessoal	1.916.822	1.319.005	1.326.400	4.562.227
7. Telefonia	0	0	13.808	13.808
2. Manutenção	2.967	9.852	97.652	110.471
3. Limpeza e Conservação	416	2.308	60.017	62.740
8. Caratórios, Correio e Entregas	1.833	3.977	5.647	11.457
9. Consumo	8.822	5.835	9.290	23.947
10. Viagens e Eventos	55.453	3.730	102.211	161.393
4. Serviços	32.277	0	12.990	45.267
5. Informática	4.396	5.313	37.925	47.633
6. Marketing	330	9.199	89.745	99.274
14. Imobilizado	739	12.693	4.434	17.867
13. Banco	2.023	1.339	1.553	4.916
00. Investimentos e Obras	0	0	0	0
	0	0	0	0
Saldo Final	101.784	35.772	42.220	42.220



Ainda para atendimento da cláusula 10.3.1 deste contrato, apresentamos abaixo o comparativo da execução orçamentária pelas rubricas de despesa constantes no Anexo III do referido contrato.

Ao longo do ano de 2020 houve ainda gastos referente ao 2º ano (período de junho/2018 a maio/2019) referente aos encargos de férias dos funcionários com período aquisitivo deste período, e referente às obras do 4º TA, que só finalizaram no 1º semestre de 2020.

Sendo assim apresentaremos a seguir as tabelas referentes ao 2º, 3º e 4º ano do Contrato de Gestão:

Ano 2 – 21 de maio 2018 a 20 de maio 2019

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 2 CG		VARIÇÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	81.522	1.185.169	1.210.810	-25.641
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	145.043	4.089.072	4.114.353	-25.281
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0		0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	27.761	167.460	167.460	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	0	20.932	20.932	0
6	Investimento/obras e instalações	3.158	596.526	596.526	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	126.960	406.747	415.636	-8.889
TOTAIS		384.443	6.465.905	6.525.717	-59.812

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 2 CG		VARIÇÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	136.571	4.570.113	4.587.264	-17.150
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ		564.811	564.811	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF		0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo		165.456	165.456	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem		239.370	239.370	0
6	Investimento/obras e instalações		0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente		48.097	48.097	0
TOTAIS		136.571	5.587.847	5.604.998	-17.150

* O valor da variação entre orçado e realizado corresponde ao rendimento financeiro do período.

Ano 3 – 21 de maio 2019 a 20 de maio 2020

Neste 3º ano do contrato, com o início da Pandemia COVID-19 em meados de março/2020 foi necessária a suspensão de algumas atividades que acabaram sendo transferidas para 2021 e consequentemente seus gastos também foram postergados.

Ademais, assim como ocorre em todos os anos, os encargos de férias do período serão pagos ao longo dos doze meses subsequentes ao término deste período.



CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 3 CG		VARIACÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	568.948	1.387.233	1.430.308	-43.075
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	1.961.405	3.599.154	3.553.484	45.669
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	111.196	128.921	150.601	-21.680
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	760	26.761	26.761	0
6	Investimento/obras e instalações	108.366	499.979	499.979	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	23.321	25.953	25.953	0
TOTAIS		2.773.995	5.668.000	5.687.086	-19.086

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 3 CG		VARIACÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	2.371.938	5.078.373	4.938.008	140.365
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	51.903	765.112	765.112	0
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	12.354	196.453	196.453	0
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	55.710	222.578	222.578	0
6	Investimento/obras e instalações		0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente		7.860	7.860	0
TOTAIS		2.491.906	6.270.375	6.130.010	140.365

Ano 4 – 21 de maio 2020 a 20 de maio 2021

Para este ano do contrato, como o período ainda não finalizou, os gastos são parciais.

CONTRATO DE GESTÃO - PMSJC					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 4 CG		VARIACÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	1.508.828	3.229.406	1.508.828	1.720.579
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	1.402.191	2.342.057	1.402.191	939.866
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	40.895	200.000	40.895	159.105
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	0	20.000	0	20.000
6	Investimento/obras e instalações	0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	18.096	30.000	18.096	11.904
TOTAIS		2.970.009	5.821.463	2.970.009	2.851.454

CONTRATO DE GESTÃO - CONTRAPARTIDA FINANCEIRA					
Item	Categorias Economicas/Natureza das Despesas	Valores Realizados em 2020	TOTAL ANO 4 CG		VARIACÃO*
		REAL	ORÇ	REAL	
1	Pessoal e Encargos/Vencimentos e Salários	2.047.625	3.509.440	2.047.625	1.461.815
2	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PJ	398.603	1.481.753	398.603	1.083.150
3	Contratos de Terceiros/ Prestação de Serviços de terceiros PF	0	0	0	0
4	Manutenção dos Serviços/Material de consumo	66.712	100.000	66.712	33.288
5	Manutenção dos Serviços/Despesas com locomoção e viagem	7.531	80.000	7.531	72.469
6	Investimento/obras e instalações	0	0	0	0
7	Investimento/Equipamento e Material Permanente	12.050	50.000	12.050	37.950
TOTAIS		2.532.523	5.221.193	2.532.523	2.688.671



6. Conclusão:

No dia 18 de março de 2020, o Prefeito de São José dos Campos publicou decreto municipal declarando “emergência no âmbito da saúde pública”, pelo período de 180 dias, em razão da declaração da Organização Mundial de Saúde – OMS de pandemia do COVID-19, doença causada pelo novo coronavírus. Em 24 de março, o Governo do Estado de São Paulo decretou quarentena em todos os 645 municípios do Estado, que restringiu as atividades empresariais e sociais de maneira a evitar a propagação do novo coronavírus, por meio de ações em favor do isolamento social. O ano que caminhava com projeções mais otimistas, foi paralisado e, então muito do que se planejou, teve que ser ajustado.

Passamos a enfrentar um cenário de incertezas econômicas, sociais e sanitárias, consequência do Covid-19, com um futuro ainda incerto, e mesmo tendo a percepção de que mesmo sendo temporária a crise da COVID-19, seus impactos econômicos provavelmente perdurarão ainda por um longo período, entretanto, certamente este panorama tem provocado e ainda provocará significativas mudanças na vida das pessoas, nos empreendimentos e nos negócios.

Mas a APTSJC não parou e manteve-se ainda mais próxima das empresas, buscando oportunidades e atuando em sinergia. A Associação Parque Tecnológico de São José Dos Campos, vem desde então respeitando os decretos municipais e estaduais vigentes e, tomando todas as providências cabíveis dentro de sua competência e autoridade, procurando preservar as obrigações, especialmente as contratuais, reduziu suas despesas correntes, readequou o Contrato de Gestão inclusive em relação às metas e contrapartida, em função dos impactos da pandemia, adaptamos o PqTec dentro das novas exigências sanitárias e de isolamento, entre outros.

Entretanto, prezando pelo nosso papel e compromisso, entre outros, de oferecer suporte aos empreendedores para desenvolver e maturar negócios em ambiente seguro, objetivando inserção destes de maneira competitiva no mercado, bem como promover o empreendedorismo, gerar emprego e renda, promover a inovação, a APTSJC manteve-se no período trabalhado fortemente em ações e atividades de apoio às empresas, cujos resultados se concretizaram no presente relatório.

Outras fontes de informação e notícias do Parque Tecnológico de São José dos Campos, estão disponíveis em:

Sites:

<http://www.pqtec.org.br>
<http://www.aerospacebrazil.com.br>
<http://www.ticvale.org.br>
<http://www.rmvaleti.com.br>

Fanpages do Facebook:

<http://www.facebook.com.br/pqtecsjc>



<http://www.facebook.com.br/ticvale>
<http://www.facebook.com.br/nexushubsjc>
<http://www.facebook.com.br/rmvaleti>

Twitter:
twitter.com/pqtecsjc

LinkedIn:
<http://www.linkedin.com/company/pqtecsjc>

Instagram:
<http://www.instagram.com/nexus.hub>
<http://www.instagram.com/pqtecsjc>
<http://www.instagram.com/rmvaleti>

Canal do Youtube:
<http://www.youtube.com/pqtecsjc>

Telegram:
bit.ly/PqTecTelegram

Flickr:
<http://www.flickr.com/pqtecsjc>

Anexo I – Acompanhamento de Metas

Sumário

Meta (1.1).....	5
Meta (1.2.1).....	7
Meta (1.2.2).....	19
Meta (1.2.3).....	28
Meta (1.3).....	63
Meta (1.4).....	71
Meta (1.5).....	75
Meta (2.1.1).....	76
Meta (2.1.2).....	82
Meta (2.1.3).....	88
Meta (2.2).....	90
Meta (2.3.1).....	92
Meta (2.3.2).....	95
Meta (2.4).....	98
Meta (2.5.1).....	102
Meta (2.5.2).....	111
Meta (2.6).....	114
Meta (2.7.1).....	128
Meta (2.7.2).....	141
Meta (2.8.1).....	146
Meta (2.8.2).....	163
Meta (2.9).....	165
Meta (2.10.1).....	180
Meta (2.10.2).....	184
Meta (3.1).....	185
Meta (3.2).....	188
Meta (3.3).....	190
Meta (3.4).....	198
Meta (4.1).....	199
Meta (4.2).....	205
Meta (4.3.1).....	208
Meta (4.3.2).....	214
Meta (4.4.1).....	216
Meta (4.4.2).....	219
Meta (4.5).....	222
Meta (4.6.1).....	224
Meta (4.6.2).....	229
Meta (4.6.3).....	236
Meta (4.7.1).....	242
Meta (4.7.2).....	248
Meta (4.7.3).....	250
Meta (5.1).....	252
Meta (5.2).....	262
Meta (5.3).....	267
Meta (6.1).....	268



Meta (6.2).....	270
Meta (6.3).....	271
Meta (7.1.1).....	273
Meta (7.1.2).....	278
Meta (7.2).....	279
Meta (7.3).....	283
Meta (7.4).....	293
Meta (7.5).....	296
Meta (7.6).....	298
Meta (7.7).....	300

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.1: Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios usados para o seu custeio, reduzindo o grau de dependência de recursos públicos da PMSJC, a partir da diversificação de suas fontes de recurso.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (1.1)	Ampliar o percentual de utilização de recursos próprios e/ou de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão e Operação do PqTec, usados para o custeio de suas atividades.
Indicadores	
Recursos de contrapartida, aplicados no Plano de Trabalho do Parque Tecnológico, a serem apresentados trimestralmente.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de fomento para consolidação e expansão do PqTec:	
<p>A APTSJC de forma recorrente busca estratégias e oportunidades para consolidar e expandir o PqTec seus Programas e ações. Resultados de 2020:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proposta APTSJC – Expansão Coworking P&D&I – OBRAS, oportunidade de Emenda Parlamentar Deputado Estadual Sérgio Victor: Termo de Fomento assinado em 29/12/2020 – Valor Aprovado: R\$ 100.000,00 - Recursos liberados em 29/12/2020 • Patrocínio de empresas para o Nexus Living; • Projeto de Mobilidade – Toyota Mobility Foundation (TMF) – Em andamento; • Projeto Internet das Coisas do PqTec – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI) - Em andamento; • Projeto Cidades Inteligentes – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial (ABDI); • Projeto Setorial “Aerospace Brazil” – APEX Brasil – Em andamento; <p>Propostas e/ou oportunidades ainda não consolidadas, mas acompanhadas durante o ano:</p> <ul style="list-style-type: none"> • A APTSJC não recebeu e/ou teve retorno sobre o valor contemplado (R\$ 100.000,00) referente a Emenda Parlamentar do Deputado Estadual Castello Branco, aprovado no primeiro trimestre do ano 3. Portanto, a APTSJC considera que não teremos mais disponível este valor; • Proposta APTSJC em sinergia com a PMSJC – Adequação de Salas de Treinamento – OBRAS, oportunidade de Emenda Parlamentar Deputado Federal Eduardo Cury: Valor da Proposta R\$ 	

250.000,00 – Recursos empenhados – Projeto Básico em desenvolvimento e ajustes pela Prefeitura Municipal de São José dos Campos;

A2. Acompanhar oportunidades de fomento e investimento de outras fontes, inclusive privadas e captar recursos:

A APTSJC permaneceu no período atualizando e acompanhando as oportunidades pelo Radar de Chamadas – Trata-se de uma ferramenta com informações que são atualizadas periodicamente e que monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação, bem como eventuais oportunidades para infraestrutura.

Também, articulamos, participamos de reuniões estratégicas, em busca de oportunidades.

Importante destacar que a APTSJC no período utilizou esta ferramenta para acompanhar, divulgar e apoiar empresas em busca de fomento e investimentos, em especial, no contexto de oportunidades e desafios consequências do COVID-19;

A3. Aplicar recursos de outras fontes adquiridos no contexto da Gestão do PqTec nas atividades do Contrato de Gestão:

- Contrapartida no período: R\$5.160.999 (ref. síntese orçamentária introdução).

Status de Execução da Meta/Indicador

No período, foram aplicados R\$ 5.160.999 de recursos de contrapartida diretamente ao Contrato de Gestão nº 135/2017, transferidos à c/c 104117-7 do Banco do Brasil, agência 2315-5 (ref. síntese orçamentária introdução).

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020
Meta (1.2.1)	Garantir a ocupação mínima anual de 50%, sendo que ao final de 4 anos deverá ter uma média anual de no mínimo 75% de ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico para empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas.
Indicadores	
Taxa de ocupação do Núcleo Parque Tecnológico nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Manter atualizados site e canais de comunicação:	
Sites: http://www.pqtec.org.br http://www.aerospacebrazil.com.br http://www.ticvale.org.br http://www.rmvaleti.com.br	
Fanpages do Facebook: http://www.facebook.com.br/pqtecsjc http://www.facebook.com.br/ticvale http://www.facebook.com.br/nexushubsjc http://www.facebook.com.br/rmvaleti	
Twitter: twitter.com/pqtecsjc	
LinkedIn:	

<http://www.linkedin.com/company/pqtecsjc>

Instagram:

<http://www.instagram.com/nexus.hub>

<http://www.instagram.com/pqtecsjc>

<http://www.instagram.com/rmvaleti>

Canal do Youtube:

<http://www.youtube.com/pqtecsjc>

Telegram:

bit.ly/PqTecTelegram

Flickr:

<http://www.flickr.com/pqtecsjc>

A comunicação do Parque Tecnológico São José dos Campos tem o foco de promover a divulgação contínua de todas as ações voltadas ao PqTec, em especial as dos centros empresariais, centro de eventos e espaços promocionais, assim como de todos os projetos e programas criados e desenvolvidos para estimular e promover o crescimento das empresas e instituições vinculadas, como os de incubação e aceleração de startups e aqueles que geram conexão e competitividade com os atores do mercado nacional e internacional.

A equipe trabalha de forma estratégica, de forma a não somente divulgar, mas principalmente elevar a visibilidade do Parque Tecnológico e os programas aqui desenvolvidos, mantendo-o como referência no cenário nacional em empreendedorismo e inovação.

Para que o PqTec tenha uma comunicação relevante com todos os seus stakeholders, são utilizadas as principais ferramentas e estratégias de comunicação, que visam a construção e o posicionamento da marca Parque Tecnológico São José dos Campos, sempre com o objetivo de mantê-la atrativa.

Para tanto, atuamos em todas as frentes: assessoria de imprensa, conteúdo digital, relações públicas e governamentais, comunicação interna (também com as empresas instaladas), suporte para a participação em eventos e o desenvolvimento de materiais de divulgação como catálogos e folders. Para todas elas, a mensagem que desejamos passar é a de que o PqTec é o ambiente propício para o crescimento das empresas, para atração de negócios e para o desenvolvimento de ciência e tecnologia.

Todo o conteúdo criado é entregue à audiência por meio dos canais de comunicação do Parque e atinge um público composto por milhares de pessoas, entre empreendedores, estudantes, empresários e profissionais de diversas áreas ligadas de alguma forma à tecnologia e à inovação.

Toda divulgação tem em vista promover as iniciativas e ações que levam ao sucesso de nossas empresas, startups e instituições de ensino e pesquisa e mostrar as ações que geram sinergia e reforçam todos os aspectos que fazem do Parque um ambiente propício para instalação de empresas de base tecnológica, universidades e centros de pesquisa, desenvolvimento e inovação.

SITE | REDES SOCIAIS

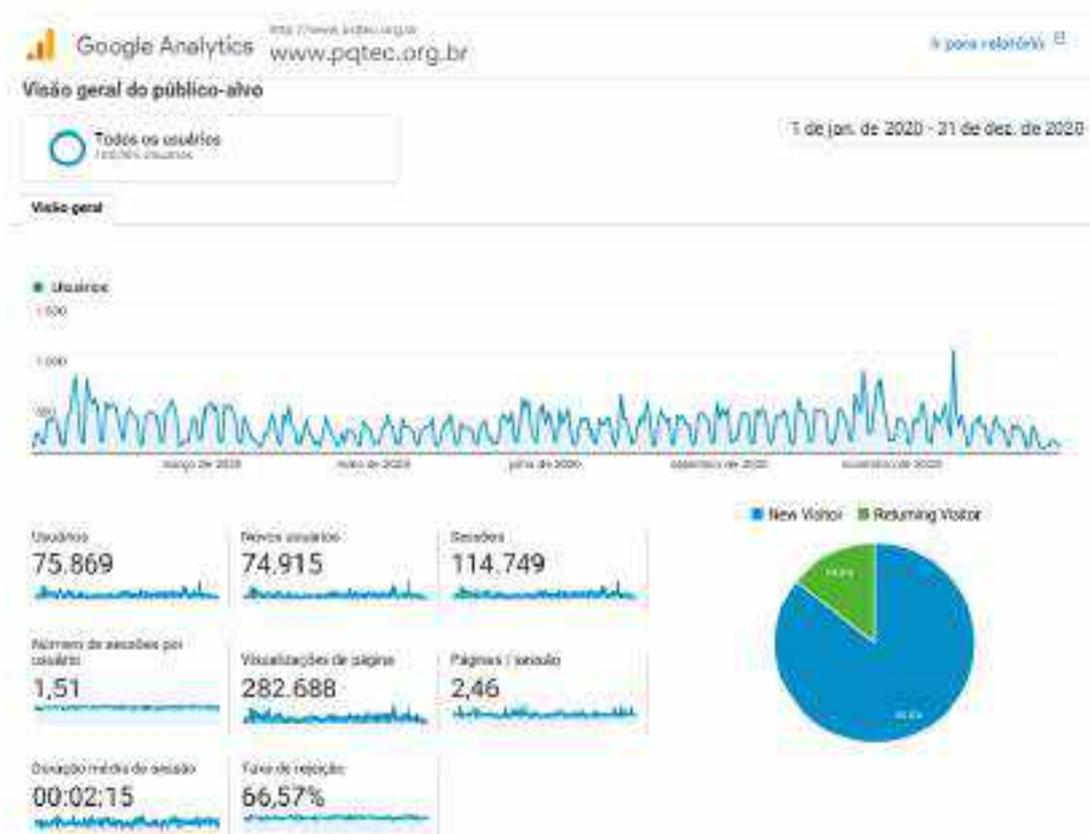
O portal <https://pqtec.org.br/> é atualizado diariamente, com notícias, agenda e informações de programas e ações diversas realizadas no âmbito do Parque. Os textos publicados no site são também distribuídos nas redes sociais do Parque e replicado nos canais de instituições parceiras.

Com isso, o acesso ao site tem crescido, aumentando a divulgação das ações do PqTec, a sua autoridade como marca e sua importância no ecossistema de inovação regional e global. O www.pqtec.com.br não é apenas um site para a divulgação das ações do Parque mas também uma referência e fonte de pautas para veículos de imprensa regional e nacional.

Em 2020 a APTSJC trabalhou na modelagem de um novo site que foi lançado em março de 2021.

Gráfico 1 – Visão geral do público do site - 01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020:

Os dados foram extraídos da plataforma de monitoramento de tráfego Google Analytics. Indicam um número expressivo de visualizações de página nos períodos:



Relacionamento com mailing qualificado

O PqTec também utiliza um mailing qualificado, formado por pessoas que têm relacionamento direto conosco – funcionários e estudantes das empresas e instituições vinculadas - e indireto – participantes de eventos no local e interessados em visitas e parcerias.

Esses contatos formam um extenso banco de dados, acionado nas mais variadas divulgações: desde eventos internos, organizados pelos diversos setores até para levar a uma audiência maior notícias e eventos de parceiros.

No período, foram produzidas diversas peças de e-mail, tanto para comunicação interna quanto para atração de público para os eventos, em especial neste ano, virtuais, quanto para promover as ações realizadas pelo Parque em prol das empresas.

Vale mencionar a comunicação do PqTec está se adequando à Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD), que teve início de vigência em agosto de 2019, e já vem trabalhando em conformidade com a Lei no que diz respeito ao tratamento e comunicação com seus contatos.

O novo site do PqTec desenvolvido ao longo de 2020 e lançado em março de 2021, também contempla Políticas de Privacidade e de Consentimento de uso de cookies e outros dados.

Alguns exemplos de peças de e-mail enviadas:

[Link 1](#) | [Link 2](#) | [Link 3](#) | [Link 4](#) | [Link 5](#) | [Link 6](#) | [Link 7](#) | [Link 8](#) | [Link 9](#) | [Link 10](#)

TV CORPORATIVA

Por meio de uma parceria com a Combo Midia Indoor - empresa sediada em Sorocaba (SP), o Parque Tecnológico tem sua TV Corporativa. Esse tipo de mídia é tendência em ambientes corporativos de todo o mundo e se torna mais um canal de comunicação entre o Parque, instituições e empresas residentes e visitantes. Além do conteúdo próprio, a TV conta com notícias de diversos parceiros, como UOL, Tecmundo, Voxel, Viaje Melhor, entre outros. No período desse relatório, foram predominantes os conteúdos relacionados aos cuidados contra a Covid-19.

Há aparelhos de TV instalados no Hall de Eventos, Centro Empresarial 1, Nexus e recepção do prédio administrativo.

COLUNA TECNOLOGIA E INOVAÇÃO – TV BAND VALE

O PqTec tem a Coluna Publicitária Tecnologia e Inovação, exibida no Jornal da Tarde da TV Band Vale, todas as terças-feiras. O projeto tem o objetivo de dar visibilidade às tecnologias desenvolvidas pelas empresas vinculadas, além de dar publicidade das ações no desenvolvimento das empresas e startups e das iniciativas em prol da comunidade.

As pautas são pensadas junto aos coordenadores dos programas e dos diretores da APTSJC e têm abordagem totalmente jornalística: o critério de escolha está diretamente ligado à relevância da notícia para o ecossistema e para a sociedade.

Acesso por aqui: <https://www.youtube.com/playlist?list=PLtgEY05HgcOHahMfS4fLWox9tSQgtqOt>

EVENTOS ONLINE

O PqTec intensificou a agenda de eventos online. Para todos eles, a comunicação do PqTec ficou responsável pelo desenvolvimento da identidade visual e elaboração de todas as peças de divulgação, além dos press releases encaminhados à imprensa e textos-base de divulgação para parceiros.

Dentro do período, um destaque para a 7ª RM VALE TI, que ocorreu de 20 a 23 de outubro de forma totalmente online. A equipe de comunicação foi responsável por coordenar a identidade visual, peças gráficas de divulgação, assessoria de imprensa e transmissão do evento. Ao longo dos quatro dias, a plataforma do evento teve 4.300 acessos únicos.

O site da RM VALE TI teve mais de 14 mil visitantes e mais de 69 mil visualizações de página.

A Fan Page do evento teve 1.015.314 impressões de página.

No Instagram do evento, houve mais de 99 stories e mais de 3.000 interações; 50 posts mais de 3.000 interações.

Foram disparadas 26 peças de e-mails para 20 mil contatos.

OUTROS EVENTOS ONLINE

Durante o período do relatório, o Parque Tecnológico foi parceiro e divulgou webinars de empresas e instituições com quem mantém relacionamento.

PUBLICAÇÕES ESPECIAIS

Neste período, o Parque Tecnológico publicou dois whitepapers, totalmente idealizados e desenvolvidos pela equipe de comunicação. O formato é indicado para divulgar projetos complexos, trazendo dados e referências científicas de forma direta e acessível a todos os tipos de público.

O whitepaper divulgado em setembro/20 abordou os primeiros resultados da Plataforma Virtual de Testbed em Internet das Coisas. Mais informações neste link:

<http://www.pqtec.org.br/n/803/pqtec-desenvolve-plataforma-virtual-de-testbed-em-internet-das-coisas>

O whitepaper divulgado em outubro abordou os primeiros resultados do Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental. Mais informações neste link:

<http://www.pqtec.org.br/n/843/pqtec-divulga-projetos-para-protetger-a-bacia-do-rio-paraiba-do-sul>

COVID-19

No período, o Parque Tecnológico seguiu todos os protocolos recomendados pelas instituições de saúde e as determinações dos governos municipal, estadual e federal. A agenda de eventos e conexão entre as empresas seguiu intensa e bem conectada com o universo digital.

Além de atuar no apoio de toda a comunicação interna e no compartilhamento de orientações oficiais, o departamento de comunicação passou a fazer uma curadoria de conteúdo específica, de modo oferecer suporte e informações às empresas vinculadas.

O PqTec também trouxe soluções e indicações de cursos, webinars, lives e outras formas de capacitação e informação para os mais de 20.000 contatos em suas redes sociais e para contatos cadastrados em seu mailing e ainda divulgou as ações diretas e indiretas das empresas e parceiros para combater o coronavírus.

Destacamos a **newsletter semanal** de oportunidades como financiamentos, incentivos, parcerias e desafios para o desenvolvimento de soluções para todos os setores da economia e contra a Covid-19, a fim de fortalecer o ecossistema. Um exemplo pode ser visto [neste link](https://mailchi.mp/pqtec/opportunidades-2-de-dezembro). (<https://mailchi.mp/pqtec/opportunidades-2-de-dezembro>)

O Parque ainda fez um **balanço de ações** dos 100 e 200 primeiros dias de quarentena, compartilhado como todos os contatos, divulgado em reportagens de diversos veículos da região. Estes conteúdos estão todos disponíveis no site do PqTec.

A2. Promover e/ou participar de eventos institucionais e de sensibilização, trazer comitivas estratégicas, buscar oportunidades de encontros temáticos para serem realizados no núcleo do Parque Tecnológico, podendo ser na modalidade virtual/digital:

O PqTec recebe de forma recorrente comitivas, missões e visitas técnicas e institucionais, nacionais e internacionais, e as principais estão descritas nas metas a seguir deste relatório.

A APTSJC promove também, eventos temáticos, disponibiliza o espaço para capacitação interna de empresas, entre outros.

Vale destacar, que dentro do período, ainda que o PqTec tenha mantido suas atividades, em cumprimento aos decretos estadual e municipal que impuseram medidas restritivas no contexto do COVID-19 e que, portanto,, as atividades presenciais foram prejudicadas, a APTSJC reorganizou as atividades relacionadas a eventos, e priorizou a modalidade online.

Alguns destaques do período:

RELATÓRIO DE EVENTOS (01 de JANEIRO a 31 de dezembro de 2020)	
JANEIRO	
CURSO HÁBIL TECNOLOGIA	20 A 24 DE JANEIRO
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	25 E 26 DE JANEIRO
REUNIÃO HYBRID ECONTROLS	25 DE JANEIRO

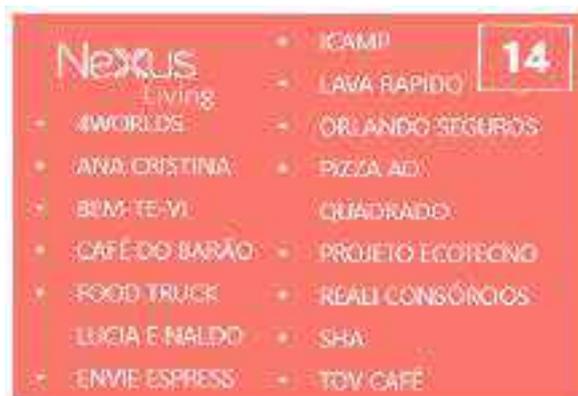


FEVEREIRO	
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	01 DE FEVEREIRO
1º VALE FINANÇAS - GRUPO OKUBO	01 DE FEVEREIRO
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	08 E 09 DE FEVEREIRO
CURSO ANACOM	11 E 12 DE FEVEREIRO
WORKSHOP GEO TALK - GEOPIXEL	14 DE FEVEREIRO
TREINAMENTO/CURSO PRÉ-HOSPITALAR CETEN	15 E 16 DE FEVEREIRO
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	20 DE FEVEREIRO
MARÇO	
REUNIÃO HYBRID ECONTROLS	07 DE MARÇO
TREINAMENTO LACE ENGENHARIA	10 DE MARÇO
CURSO DE MEDIÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE COMANDO DE VÁLVULAS - ENGINE CONSULTING	12 E 13 DE MARÇO
SEMINÁRIO DE MEDICINA BIOENERGÉTICA - BEM SCHOOL	13, 14 E 15 DE MARÇO
ABRIL*	
MAIO	
WEBINAR AUTAZA - COMO MANTER UMA ALIMENTAÇÃO SAUDÁVEL NA QUARENTENA	21 DE MAIO
LIVE TRADEMACHINE - COMO A TECNOLOGIA ESTÁ NOS AJUDANDO A SUPERAR A CRISE?	28 DE MAIO
PQTEC APRESENTA O PROJETO #COLMEIA EM WORKSHOP ONLINE	28 DE MAIO
JUNHO	
WEBINAR REDE BRASILEIRA DE APLS - QUESTÕES TRABALHISTAS PARA EMPRESAS DE TI	05 DE JUNHO
WEBINAR REDE BRASILEIRA DE APLS - CENÁRIOS E ESTRATÉGIAS DE MERCADO NO ATUAL MOMENTO	10 DE JUNHO
WEBINAR MCTIC - FORTALECIMENTO INDUSTRIAL AERONÁUTICO EM TEMPOS DE CRISE MUNDIAL	18 DE JUNHO
ONLINE - 34ª CONFERÊNCIA INTERNACIONAL SOBRE INCUBAÇÃO DE EMPRESAS	23 A 25 DE JUNHO
JUNHO / JULHO	
CRIATIVOS EM PAUTA - FÓRUM DE ECONOMIA	29 E 30 JUNHO 01 E 02 DE JULHO
AGOSTO	
WEBINAR APL AERO - TECNOLOGIAS ESPACIAIS	12 DE AGOSTO
WEBINAR APL AERO - ESPAÇO PARA MULHERES	02 DE SETEMBRO
NEXUS SUMMIT 2020	26 A 28 DE AGOSTO
SETEMBRO	
CURSO DE MEDIÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE COMANDO DE VÁLVULAS	24 E 25 DE SETEMBRO
OUTUBRO	

NOVEMBRO	
2 EME - ENCONTRO DE MOBILIDADE ELÉTRICA	01 DE NOVEMBRO
SEMINÁRIO DE MEDICINA BIOENERGÉTICA	20, 21 E 22 DE NOVEMBRO
IPA 2021 - NESTLÉ/GAROTO	20 DE NOVEMBRO
LANÇAMENTO L'ARRÉE CRÉATIVE COSMÉTIQUES NO VALE	23 DE NOVEMBRO
DEZEMBRO	
WORKSHOP DE SUSTENTABILIDADE - GAROTO CHOCOLATES / NESTLÉ	09 DE DEZEMBRO
CURSO DE EDUCAÇÃO PROFISSIONAL - CETEN	12 E DEZEMBRO

** Em cumprimento aos decretos estadual e municipal em abril as atividades relacionadas a eventos e visitas presenciais, estiveram suspensas.*

A3. Aumentar a oferta e qualidade dos serviços oferecidos pelo Parque Tecnológico:



(31/12/2021)

Vale lembrar que o Projeto de humanização do PqTec - Nexus Living (já citado na parte introdutória deste relatório) é um Programa que visa incrementar a qualidade de vida e fortalecer a integração entre as pessoas que frequentam o PqTec. Além da criação de novos ambientes de convivência, o programa integra a instalação e a operação de diversas empresas provedoras de serviços e produtos de conveniência e serviços estratégicos de apoio (meio) às empresas, bem como a promoção de eventos (prevista para o futuro).

Principais atividades concluídas do Nexus Living no período:

Pinturas:



Descompress:

Mudança em 28/07/2020 do Restaurante Recanto Bem-Te-Vi para a Laje Técnica, numa área mais ampla e com a ampliação dos serviços:



Inauguração TOV Café 01/09/2020:



- Chegada Food Truck Pizza ao Quadrado:



- Chegada Food Truck Naldo & Lucia:



A4. Aplicar técnicas de modelagem de negócios e mentorias no ambiente de incubação/coworking:

Visando disponibilizar as ferramentas e conhecimentos necessários para que os empreendedores vinculados à esta modalidade de Programa possam desenvolver o seu modelo de negócios, são realizados periodicamente edições do Workshop Friday, TechTalks, atendimentos pelo Balcão 360º, edições do Pizza de Quinta Papo de Primeira, Pitch Stop Lab e reuniões mensais.

Cabe destacar, que devido ao cenário pandêmico, grande parte dos encontros foram realizados de forma online. A tabela a seguir traz uma breve descrição de cada evento:

DATA	EVENTO	Nº PARTICIPANTES
Mês de Janeiro		
29/jan	TechTalk – “ELK Monitorando Aplicação Ponta a Ponta”	32
Mês de Fevereiro		
24/fev	Workshop Do Look Esportivo/ Casual ao Investidor – ministrado pela Daniella Abreu Pinto acelerada com Startup Look Up Look’s no Nexus	17
19/fev	TechTalk – “Como publicar seu App na Apple Store”	32
20/fev	Reunião Mensal Pitch Perfeito	28
21/fev	Workshop MVP	12
Mês de Março		
05/mar	Reunião Mensal “O Cara em quê com Rogerio Gomes”	41
06/mar	Workshop Prototipação com Adobe XD	12
10/mar	Pitch Stop LAB	6
11/mar	Workshop Scrum	19
13/mar	Workshop Starter “Jurídico e Contabilidade”	20
27/mar	Workshop Finanças P1	19
Mês de Abril		
03/abr	Workshop Finanças P2	16
17/abr	Workshop Marketing Digital e Redes Sociais - online via hangouts;	16
24/abr	Workshop Pitch – online via hangouts;	18



29/abr	TechTalk – “Comparativo de Processos de Desenvolvimento de Software” - online via hangouts;	32
30/abr	Pitch Stop LAB – online via hangouts;	7
Mês de Maio		
07/mai	Reunião Mensal Pitch Perfeito – online via hangouts;	45
08/mai	Workshop Desenvolvimento de Produto – online via hangouts;	25
15/mai	Workshop Vendas – online via hangouts;	18
21/mai	Pitch Stop LAB – online via hangouts.	7
22/mai	Workshop Friday - Vendas Complexas Spin Selling	40
27/mai	TechTalk “TDD: Desenvolvimento orientado a testes, não a bugs em produção”	38
Mês de Junho		
04/jun	Reunião Mensal – O cara em quê	32
05/jun	Workshop Friday - Investimento em Startup	16
18/jun	Workshop - Como definir uma estratégia para vendas exponenciais	48
19/jun	Workshop Friday - Investimento Anjo	25
24/jun	TechTalk “Quando usar NoSQL”	34
25/jun	Pitch Stop Lab	10
26/jun	Workshop Friday – Captação de Recursos Públicos	25
Mês de Julho		
02/jul	Reunião Mensal – Brainstorming de Solução	35
24/jul	Workshop Friday - Como começar a gestão da sua marca?	40
29/jul	TechTalk “GRAPH QL”	32
30/jul	Pitch Stop Lab	16
Mês de Agosto		
06/ago	Reunião Mensal Pitch Perfeito	40
07/ago	Workshop Friday – MVP –	26
12/ago	Workshop de Gestão Ágil de Projetos com Scrum	26
14/ago	Workshop Starter (Jurídico e Contábil)	22
20/ago	Pitch Stop Lab	12
21/ago	Workshop Friday - Prototipação com Adobe XD	24
26/ago	TechTalk	38
Mês de Setembro		
03/set	Reunião Mensal - O Cara em Quê?	40
04/set	Workshop Friday - Finanças 1	17
08/set	Meeting With Corporates - Live com a Distrito	47
11/set	Workshop Friday - Finanças 2	15
17/set	Meeting With Corporates - Nexus & The Bakery	35
18/set	Workshop Friday - Marketing Digital	35
24/set	Meeting With Corporates- Nexus & Ingenico	30

24/set	Pitch Stop Lab	13
25/set	Workshop Friday - Desenvolvimento e Gestão de Produto	17
29/set	Meeting With Corporates - Nexus & Acate	40
30/set	Tech Talks - LGDP para Desenvolvedores	59
Mês de Outubro		
02/out	Workshop Friday - Vendas	25
08/out	Reunião mensal - Brainstorm	28
09/out	Workshop Friday - LGPD	28
16/out	Workshop Friday - Construindo um site com Wordpress	25
21/out	Tech Talks - Integração do Design com Front - end	40
23/out	Workshop Friday - UX para startups validação e integração	20
29/out	36º Pizza de Quinta Papo de Primeira	39
30/out	Workshop Friday- Vendas Complexas - Spin Selling	25
Mês de Novembro		
05/nov	Reunião Mensal - Pitch Perfeito	45
06/nov	Workshop o lado jurídico do investimento em startup	22
13/nov	Workshop Friday - Investimento Anjo	21
20/nov	Workshop Friday - Captação de Recursos Públicos	15
25/nov	Mentorias Balcão 360º - Gestão	35
26/nov	Pitch Stop LAB	5
Mês de Dezembro		
01/dez	Meeting With Corporates - Smartie Global	19
TOTAL	66 EVENTOS REALIZADOS	1706

Status de Execução da Meta/Indicador

Taxa de Ocupação em 30/11/2020 = 86,3%

Taxa de Ocupação do Núcleo em 86,74% em 31/12/2020.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (1.2.2)	Atingir em 4 anos a média de 120 participantes por ano dos processos seletivos da Incubadora de Negócios do Parque Tecnológico e Centros Empresariais e, no mínimo, 75 por ano.
---------------------	---

Indicadores	
Número de participantes nos processos seletivos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Realizar 2 editais anuais da Incubadora do Parque Tecnológico e manter aberto o edital anual dos Centros Empresariais:

- **Processos Seletivos – BATCH #: 15 e 16**

Já consolidado e referência no ecossistema, o processo seletivo para o Nexus Growth - incubação e aceleração de startups ocorre duas vezes por ano e recebe um número expressivo de candidatos. O Batch #15, encerrado em julho de 2020, recebeu 93 inscrições e o Batch #16, encerrado em novembro de 2020, recebeu 89 inscrições, sendo 64% de São José dos Campos. No Batch# 15, foram aprovadas 27 startups. Os resultados do Batch# 16 foi com a seleção de 16 startups.

Batch #15 - Foram **14 projetos aprovados no Nexus Lab** - 7 direcionados e aprovados na primeira fase, mais 7 direcionados e aprovados na 2ª fase. No Nexus Growth Tech - Incubadora de Negócios **4 Startups foram aprovadas** e no Nexus Growth Digital - Aceleradora de ideias **9 Startups foram aprovadas**.

Novas startups que passaram a fazer parte do Nexus em julho de 2020 aprovadas na 2ª fase:



PROGRAMA NEXUS LAB		
	NOME	PROJETO
1	Cauê Cesila Inhesta	Ease SM
2	Ednei Augusto Januário	GPE
3	Flavio Baptista Cepellos Daruiz	ISKRA
4	Jonas Cosmo da Silva	EngHealth – Soluções de Engenharia para a saúde
5	Juvenal Custodio	GoMed
6	Luiz Henrique dos Santos Lima	BuscaClube
7	Suzana Rodrigues	Auditor

PROGRAMA NEXUS GROWTH TECH – INCUBADORA DE NEGÓCIOS		
	NOME	PROJETO
1	Alexandre Henrique do Vale	MEG – Societe Inteligência Geográfica
2	Laerte José Fernandes	SMS – Smart Matrials Solutions
3	Luis Felipe Sverzut Baroni	Extremus Smart Surface
4	Rafael Campos Kozma	Maria – Saúde Inteligente

PROGRAMA NEXUS GROWTH DIGITAL - ACELERADORA DE IDEIAS		
	NOME	PROJETO
1	Alexandre Fernandes Machado	VO2PRO TECH
2	Flavia Quintanilha Freire Martins	Nick Saúde
3	Frederico Jorge Luiz Velasco	Kontrate.me
4	Lucas Moreira de Souza	Legado Circular
5	Paluma Caterina	PLENAVI – Prevenção e tratamentos de doenças mentais
6	Rafael Soares Anselmo	Vínculo Social
7	Ricardo Almeida Santos	AnyDoctor – Agenda e Prontuário Eletrônico
8	Tereza Leticia Carvalho Oliveira	Easy2tech
9	Wesley Fonseca Diniz Gonçalves	DigiFilas

Batch #16 - Do total de aprovadas: **6 foram para o Nexus Growth Tech, 6 para o Nexus Growth Digital e 4 direcionados para o Nexus Lab.**

Programa Nexus Lab		
	Nome	Projeto
1	Gabriel José de Andrade Nogueira	G. Nogueira Personal Data Protection
2	Gabriel Mendes da Silva	DeTech
3	Marcos Paulo Corrêa	Coometals
4	Glauco M. Engelmann	Sensores Eletroquímicos

Programa Nexus Growth Tech - Incubadora de Negócios		
	Nome	Projeto
1	André Barra Dias	Squad Engenier
2	Daniel Resemini	Delta V
3	Daniel Arruda Groh	Cam&Go
4	Fábio de Monte Sena	Lume
5	Flávio de Oliveira Francisco	Genobiomas
6	Mariana dos Santos Souza	Eigendauer

Programa Nexus Growth Digital- Aceleradora de Ideias

	Nome	Projeto
1	Antônio José Ferreira Júnior	Bem Online
2	Célio Martins Júnior	MECH4U
3	Christian Kern	Go Passeios
4	Derick Bezerra	AFarma
5	Itamar Rocha dos Santos	Gerencia Pedidos
6	Lucas Bertuluci Dias	Ubdent

• **Processos Seletivos – Nexus Empresas:**

Aberto durante todo o ano, em 2020, tivemos 5 empresas interessadas e participante do processo e 4 projetos aprovados (NESS HEALTH, GSW, NESTLÉ E AEROCONCEPT).

<https://pqtec.org.br/institucional/processos-seletivos/>

A2. Maximizar comunicação e marketing das Incubadoras e Centros Empresariais:

Apesar dos desafios enfrentados pela Pandemia de Covid-19 em todos os aspectos - e para se destacar nas diversas frentes de comunicação -, a APTSJC com dedicação ao PqTec apresentou resultados que podem ser mensurados a partir da visibilidade das ações realizadas no Parque Tecnológico.

Foram realizadas postagens sistemáticas e com argumentos planejados de janeiro a dezembro sempre alinhadas a informações, cases, temas e imagens que fortalecem o relacionamento do público com o Parque Tecnológico.

Alguns números 2020:

- Site do PqTec - 283.000 visualizações de página;
- Redes Sociais:
 - Total de seguidores em nossos canais: 31.058;
 - Total de posts: 1.359;
 - Instagram: 2841;
 - Facebook: 7995;
 - LinkedIn: 18591;
 - Twiter: 879;
 - Youtube: 752.

Releases e relacionamento com a imprensa

O relacionamento com a imprensa e instituições parceiras reforçam a marca do PqTec e unem forças para uma divulgação mais efetiva das ações realizadas pelo Parque, com o aval de canais com alta credibilidade e grande audiência. Porta-vozes da administração do PqTec, as empresas e startups do Nexus – hub de inovação do PqTec participaram de diversas reportagens na imprensa, corroborando para o cumprimento da meta estabelecida.

Valoração do clipping

Um indicador da relevância do relacionamento com a imprensa é a valoração do clipping, isto é, uma estimativa de valores que seriam gastos com publicidade por uma exposição da marca em tempo e espaço equivalente à que ocorreu com mídia espontânea. Destacamos que a divulgação por parceiros e imprensa tem ainda mais valor, pois refere-se a conteúdo e informações que contam com o aval de outra marca de confiança da audiência.

No período, foram veiculadas diversas matérias que abordaram diretamente o Parque Tecnológico e seus programas.

Dessa forma, podemos estimar o valor de R\$ 1.500.00,00 em mídia espontânea de janeiro a dezembro de 2020.

COLUNA TECNOLOGIA E INOVAÇÃO – TV BAND VALE

Em 17 de fevereiro/2020, o PqTec estreou a Coluna Publicitária Tecnologia e Inovação, exibida no Jornal da Tarde da TV Band Vale, todas as terças-feiras desde então. O projeto tem duração de um ano e tem o objetivo de dar visibilidade às tecnologias desenvolvidas pelas empresas vinculadas, além de dar publicidade as ações do PqTec no desenvolvimento das empresas e startups e, também das iniciativas em prol da comunidade.

As pautas são pensadas junto aos coordenadores dos programas desenvolvidos no PqTec e dos diretores e têm uma abordagem totalmente jornalística: o critério de escolha está diretamente ligado à relevância da notícia para o ecossistema e para a sociedade. Disponível: [neste link](#)

EVENTOS ONLINE

O Parque Tecnológico intensificou a agenda de eventos online. Para todos eles, a equipe de comunicação ficou responsável pelo desenvolvimento da identidade visual e elaboração de todas as peças de divulgação, além dos press releases encaminhados à imprensa e textos-base de divulgação para parceiros.

COVID-19

- Destacamos a **newsletter semanal** de oportunidades como financiamentos, incentivos, parcerias e desafios para o desenvolvimento de soluções para todos os setores da economia e também contra a Covid-19, a fim de fortalecer o ecossistema. Um exemplo pode ser visto neste link:

<https://mailchi.mp/pqtec/novos-incentivos-desafios-e-financiamentos-durante-a-pandemia-19-de-agosto>

- Também foi desenvolvido um **protocolo de ações** para o retorno gradual às atividades, sempre atualizado conforme as orientações vigentes em todos os governos. Pode ser visto neste link:

https://drive.google.com/file/d/1uMRAk9s3dPon-rNBQVwnU1eW_jnF_6f2/view?usp=sharing

- O Parque também **divulgou intensamente as ações das empresas** vinculadas realizadas diretamente contra a Covid-19. Foram realizadas reportagens baseadas nessas divulgações. O release pode ser visto neste link:

<http://www.pqtec.org.br/n/778/empresas-do-parque-tecnologico-criam-solucoes-contr-a-covid-19>

- O Parque ainda fez um balanço de ações dos 100 e 200 primeiros dias de quarentena, compartilhado como todos os contatos, divulgado em reportagens de diversos veículos da região disponíveis no site do PqTec;

A3. Promover ações junto ao Público-Alvo, como palestras, apresentações junto a universidades:

Atividade que foi realizada em 2020 na modalidade híbrida. Algumas das ações do período:

Recebemos no dia 16 de março a Equipe vencedora Baja de Galpão, da Universidade de Santa Cruz do Sul (Unisc-RS) da “Competição Baja SAE BRASIL 2020”, 16 alunos e 2 professores aproveitaram que a competição aconteceu no PqTec em um área próxima à Fatec e vieram conhecer nossa estrutura e saber mais sobre o Polo Tecnológico e do Nexus.

Essa competição acontece anualmente e reúne mais de 70 equipes de 13 Estados mais Distrito Federal, que representam 63 instituições de ensino superior com as quais os alunos têm vínculo acadêmico.

Além de projetar e construir os carros off road, os alunos são responsáveis pela organização e gerenciamento das equipes, tanto na parte técnica quanto na gestão financeira dos projetos para a viabilidade econômica dos veículos.



No dia 07 de maio as 17hrs, o head do Nexus Alexandre Barros, participou de uma Live no Facebook ao vivo junto com a startup graduada Autaza.

Foi um bate papo voltado ao tema: “Como inovar em momentos de crise?” e dicas para criar oportunidades durante a quarentena.

No link:

<https://www.facebook.com/autazatech/live/>



No dia 21 de maio o NEXUS participou do WEBINAR - ECONOMIA CRIATIVA, ministrado pelo OVALE. Abordou assuntos relacionados a visão, os caminhos e as grandes lições de novos negócios, e como estão se desenvolvendo e sobrevivendo na pandemia.



No dia 27 de maio o NEXUS participou do 1º BS Educação, iniciativa criada para nossos líderes de comunidades e associados com foco em ferramentas para apoiar o desenvolvimento de startups. Alexandre Barros ministrou uma aula sobre **Business Canvas**.

Junto a residente Trade Machine fintech que automatiza investimentos na Bolsa de Valores, o NEXUS participou de uma live com o tema: "Como a tecnologia está nos ajudando a superar a crise". A live aconteceu no dia 28 de maio.



No dia 04 de junho o Nexus, participou do Congresso Digital Startup 4.0 - DA IDEIA AO NEGÓCIO. O tema abordado foi Novos Parques Tecnológicos e Universidades inovadoras e assuntos relevantes ao tema proposto.



No dia 30 de julho junto com o Arena Hub Centro de inovação e fomento ao empreendedorismo com foco em esportes e impacto social, o PqTec realizou uma sessão de mentoria sobre modelos de negócios para startups.



Nexus University – A APTSJC vem modelando a oportunidade considerando a estratégia de envolver universidades e estudantes, para despertar o espírito empreendedor nos alunos e, somar a sinergia à outras oportunidades já existentes no PqTec.

Programa de aceleração de ideias desenvolvido pelo Nexus com o objetivo de estimular o empreendedorismo e a conexão com as universidades. A iniciativa possui dois eixos de atuação: o eixo Acelera desenvolvido em parceria com a UNESP e a Anhanguera e o eixo Talentos realizado juntamente à FATEC.

No âmbito do eixo Acelera, com intuito de contribuir para a criação e desenvolvimento de novas ideias de negócios no ambiente acadêmico, o Head do Nexus, Alexandre Barros esteve presente de forma remota na faculdade Anhanguera no dia 04 de setembro para a realização de um Kick-Off e disseminação da cultura da Inovação entre os alunos dos cursos de gestão e inovação. Já no dia 16 de outubro foi realizada uma palestra com o empreendedor Michel Zreik da startup Lá Vem Bebê, graduada no Nexus, para apresentação de sua trajetória empreendedora e dos aprendizados obtidos nessa jornada. Para fechar o projeto, no dia 27 de novembro foi realizada a banca de avaliação de pitch das ideias, onde estiveram presentes o Head do Nexus, Alexandre Barros e os empreendedores Michel Zreik da Lá Vem Bebê e Iuri Rodrigues da startup Emanda também vinculada ao Nexus. Na ocasião, foi possível conhecer os projetos desenvolvidos ao longo da disciplina, apresentar o Nexus e fornecer feedbacks e orientações para que os alunos possam desenvolver suas habilidades empreendedoras.

Com este mesmo objetivo, em parceria com a Faculdade Unesp, no dia 06 de outubro foi ministrada a palestra com o tema: “Tenho uma ideia, por onde eu começo”, para os alunos da turma de Administração. Além disso, no dia 27 de outubro, Alexandre Barros deu uma aula abordando os conceitos de: Pitch, Modelo de Negócio Canvas e Proposta de Valor. E para encerrar o ano letivo, participou também como jurado, no dia 17/12, da banca final de avaliação dos projetos desenvolvidos.

Em parceria com o Colégio Planck, Alexandre Barros participou como jurado no dia 10 de novembro do Evento Summit Planck de Startup & Empreendedorismo. O evento teve como objetivo apresentar os projetos/startups idealizados pelos alunos e executados durante o período inicial presencial, em março, em Planck Home School.



Já no eixo Talentos foi realizado no dia 17/12 uma live de apresentação do Portal de Oportunidades da Fatec SJC. A plataforma tem como objetivo aproximar e acelerar o processo de contratação de Alunos da FATEC SJC. O evento foi exclusivo para as startups e empresas residentes no Nexus e buscou trazer uma apresentação da plataforma desenvolvida e algumas orientações para que os empreendedores possam realizar o mapeamento e a prospecção de talentos para o seu time.

Programa Colmeia

Lançamento em junho de 2019, o Colmeia é um programa estruturado por iniciativa e coordenação da APTSJC e disponibilizado às empresas e instituições vinculadas ao PqTec, que visa incrementar e promover conexões entre a comunidade acadêmica ao setor empresarial através de organização, processos e atividades estruturadas na busca objetiva de resultados, através:

- Monitoramento, proposição e gestão compartilhada de novos projetos;
- Qualificação avançada (cursos atuais e/ou novos cursos sob demanda);
- Geração e percepção de geração de valor através do conhecimento aplicado;
- Divulgação, atração e promoção das conexões entre empresas e universidades;
- Identificação e facilitação da criação de novas startups;
- Outras possibilidades ou modalidades de promoção de inovações tecnológicas e modelos de negócio;

As ações do Projeto/Programa, melhor descritas na **meta 2.1.2**, também integram compromisso e resultados da presente atividade.

A4. Promover programa de aceleração de ideias junto às instituições de ensino da região:

No âmbito do Nexus University é desenvolvido o Acelera, que tem como objetivo contribuir para a criação e desenvolvimento de novas ideias de negócios no ambiente acadêmico. Por meio do programa foram realizadas as seguintes ações:

- **Faculdade Anhanguera:** O Head do Nexus, Alexandre Barros realizou um encontro no dia 04 de setembro de forma remota com a Faculdade Anhanguera. Na ocasião foi realizado um Kick-Off e a disseminação a cultura da Inovação entre os alunos dos cursos de gestão e inovação. Já no dia 16 de outubro foi realizada uma palestra com o empreendedor Michel Zreik da startup Lá Vem Bebê, graduada no Nexus, para apresentação de sua trajetória empreendedora e dos aprendizados obtidos nessa jornada. No 27 de novembro foi realizada a banca de avaliação de pitch das ideias, onde estiveram presentes o Head do Nexus, Alexandre Barros e os empreendedores Michel Zreik da Lá Vem Bebê e Iuri Rodrigues da startup Emanda também vinculada ao Nexus. Na ocasião, foi possível conhecer os projetos desenvolvidos ao longo da disciplina, apresentar o Nexus e fornecer feedbacks e orientações para que os alunos possam desenvolver suas habilidades empreendedoras.
- **Faculdade Unesp:** no dia 06 de outubro foi ministrada a palestra com o tema: “Tenho uma ideia, por onde eu começo”, para os alunos da turma de Administração. Além disso, no dia 27 de outubro, Alexandre Barros deu uma aula abordando os conceitos de: Pitch, Modelo de Negócio Canvas e Proposta de Valor. E para encerrar o ano letivo, participou também como jurado, no dia 17/12, da banca final de avaliação dos projetos desenvolvidos.
- **Colégio Planck:** Alexandre Barros participou como jurado no dia 10 de novembro do Evento Summit Planck de Startup & Empreendedorismo. O evento teve como objetivo apresentar os projetos/startups idealizados pelos alunos e executados durante o período inicial presencial, em março, em Planck Home School.

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de **187**:

- Nexus Startups nº 015/2020 – 93;
- Nexus Startups nº 016/2020 – 89;
- Nexus Empresas 2020 – 05;

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.2: Atuar para aumentar a sua atratividade e maximizar a ocupação das áreas disponibilizadas no Núcleo do Parque Tecnológico, por empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados, de serviços de apoio, e de oferta de facilidades às demais instituições instaladas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (1.2.3)	Elevar a visibilidade e a confiabilidade das competências das empresas associadas aos APLs do PqTec a âmbito nacional e internacional, ampliando as possibilidades de negócios e atraindo novas empresas a fazer parte da Cadeia Produtiva dos APLs.
---------------------	--

Indicadores
Número de associados dos APL's \geq 120.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Tornar o TICVALE uma referência em soluções de tecnologia da informação e comunicação:

- Número de Associados:

No período, 08 novas empresas se associaram ao APL de Tecnologia da Informação e Comunicação (APL TIC):

- BBChain | Connecting Blocks Consultoria Ltda
- FMS Participações e Serviços Ltda
- I.Serv Consultoria Empresarial Ltda;
- Siemens Infraestrutura e Industria Ltda;
- Agrottools Gestão e Monitoramento Geo-Espacial de Riscos S/A;
- SOCIALME BENEFICIOS E SERVICOS S.A;
- ValeSystem;
- MRP Smart Solutions.

Em decorrência da Pandemia da COVID-19 e seus desdobramentos, ocorreram algumas tratativas e negociações com empresas associadas no que diz respeito a permanência destas no Programa. Algumas solicitaram desligamento temporário por motivos de readequação das estratégias e redução de custos internos, por exemplo. Entretanto, estivemos empenhados em apoiar a permanência de todas as empresas no Programa, inclusive oferecendo oportunidades, capacitações etc.

Encerramos o ano com quase 80 empresas associadas - 76 empresas associadas ao APL TIC.

- Reuniões de Prospecção de Associados:

Faz parte do trabalho de gestão do Cluster expandir o número de associados ao programa visando seu desenvolvimento e fortalecimento, desta forma ganhamos cada vez mais representatividade na região no estado e no país. Nos últimos meses dentre a agenda de eventos e ações desenvolvidas pelo APL também recebemos empresas interessadas, que geraram associações e/ou oportunidades;

- Reuniões Bimestrais de Associados:

No dia 19 de fevereiro realizamos reunião de associados do APL TIC VALE . No encontro foi discutido o planejamento para ações deste ano e oportunidades. Tivemos uma palestra ministrada por uma de nossas associadas com o tema "Novas tecnologias de acesso seguro a ambientes híbridos e distribuídos", a apresentação da proposta da RM VALE TI 2020 – Feira de Tecnologia e Inovação do APL TIC e, por fim, a apresentação da empresa BBCHAIS, nova associada ao APL que fez uma explanação sobre a solução de Blockchain que desenvolvem com aplicação para Indústria e Agronegócio. Estiveram presentes 29 associados ao APL TIC.

Outra reunião aconteceram nos dias 08/04 e no dia 16 de dezembro, esta que foi a última reunião de associados do ano. Ao todo 18 empresas participaram de forma remota e puderam avaliar as atividades desenvolvidas ao longo de 2020. Os desafios para transformar as ações presenciais em virtuais existiram, principalmente no que diz respeito a oportunidades de negócio, mas a tecnologia foi o ponto chave para que pudéssemos seguir com as os trabalhos para o Cluster. Na reunião, Marcelo Nunes, coordenador do APL, pode relembrar as ações de destaque realizadas em 2020 com o apoio de uma apresentação em retrospectiva. Não somente os acontecimentos, mas o envolvimento dos associados foi destacado nesta apresentação. A reunião foi gravada e disponibilizada para todos os associados e principalmente para aqueles que não puderam participar.



- Feiras, Missões e Eventos:

Parque Tecnológico (APL TIC) no evento de lançamento do Rally das Américas:



O PqTec participou, no dia 29 de janeiro no Palácio dos Bandeirantes - São Paulo, do evento de Lançamento do Rally das Américas. Na oportunidade, coordenadores do PqTec, participaram de uma reunião exclusiva com o Secretário de Turismo do Estado Sr. Vinicius Lummertz e com o Secretário da Agricultura e Abastecimento Sr. Gustavo Junqueira para apresentação das ações e oportunidades do PqTec (APL TIC) para as ações do Rally das Américas e convite para participação na RM Vale TI 2020.



Visita a Siemens:

Em 27/01/2020 foi realizada uma visita em São Paulo na Siemens. Estavam presentes Eduardo Piloto (ASSECRE), Alberto Marques (Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico), Marcelo Nunes, Luiz e Carlos (PqTec) e corpo de diretores da Siemens.

Ao longo da manhã foram discutidos os seguintes assuntos:

- Apresentação sobre a Siemens e o conceito de Gêmeos Digitais;
- Apresentação do Parque Tecnológico São José dos Campos;
- Palestra sobre Indústria 4.0, desafios e aplicações;
- Citadas as tecnologias de low code Mendix e a plataforma de IoT.



Evento Rumo à Indústria 4.0:

Em 05/03/2020 na Assecre – Associação das Empresas do Chácaras Reunidas, houve o evento Rumo à Indústria 4.0, promovido pelo SENAI. Estiveram presentes a Diretoria da Assecre, técnicos do SENAI,

o Secretário de Desenvolvimento de São José dos Campos, o Dep. Estadual Sérgio Victor e empresários.



Visita a EMBRAPA Instrumentação:

Local: São Carlos

No dia 04 de março tivemos em Missão à EMBRAPA Instrumentação em São Carlos, o encontro contou com a apresentação das ações da EMBRAPA e as oportunidades de parceria com o Parque Tecnológico São José dos Campos, TIC Vale-Vertical Agro. Apresentação do grupo gestor do AGRO POLO VALE seus objetivos e ações.

Participantes: Marcelo Pereira Manara - Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade; Alberto Alves Marques Filho - Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico; José Dimas Pereira – Vereador; Luiz Fernando Massari – Gestor e idealizador do AGRO POLO VALE; Silvio Crestana - Diretor EMBRAPA Instrumentação; Giane Santos (PqTec);



Participação do APL TIC no 13ª AEROMART TOULOUSE:

O projeto setorial Aerospace Brazil, executado pelo Departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais no Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) promoveu, entre os dias 1 e 9 de dezembro, a participação de 6 empresas no Aeromart Toulouse.



Focado na indústria aeroespacial, o evento visa conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Esta edição foi realizada de maneira online e contou com uma plataforma personalizada para que os participantes pudessem interagir por meio de exposições virtuais, reuniões b2b e webinars. Representando o APL TIC a GSW, empresa especializada em gerar soluções para o gerenciamento e controle de processos e negócios, participou do evento. Marcio Alencar, gerente de desenvolvimento da GSW, destacou a facilidade de conexão com as empresas. “Um dos principais valores do evento é a abertura da rede de contatos que possibilita conversar com empresas que dificilmente teríamos acesso”.



Imagem da área virtual de exposição do evento.

- Capacitações, Webinars, oportunidades de fomento para as empresas:

Série de Webinars da Rede de APL's de TIC do Estado de São Paulo:

- ✓ O primeiro webinar promovido foi em 5 de junho de 2020, onde Questões Trabalhistas para Empresas de TI, foi o assunto <https://www.youtube.com/watch?v=Ao01Q82jo00>
- ✓ Após este, em 10 de junho de 2020, Cenários e Estratégias de Mercado no Novo Normal, foi o tema da conversa <https://www.youtube.com/watch?v=loisAjW2fsc>
- ✓ Escolhendo plataformas em nuvem foi o próximo conteúdo, abordado em 19 de junho de 2020 <https://www.youtube.com/watch?v=bMJe8uemg-w>
- ✓ No dia 26 de junho de 2020 foi abordado o tema Oportunidades no mercado de Privacidade e Cibersegurança <https://www.youtube.com/watch?v=zO5V7b8a9Pg>
- ✓ Em 10 de julho de 2020 o tema foi Blockchain como oportunidade de negócio https://www.youtube.com/watch?v=W7Cfis_YAGA

- ✓ Já em 17 de julho de 2020, o assunto escolhido foi Vendas de TI por canais digitais <https://www.youtube.com/watch?v=8MPhHaDc3oY>

Trilha Vocacional SEBRAE:

Entre os meses de setembro e novembro o Parque Tecnológico em parceria com o Sebrae, executaram o Programa Vocacional de Tecnologia. Direcionado para as micro e pequenas empresas vinculadas ao PqTec, o programa tem como objetivo acelerar a transformação digital, oferecendo capacitações, consultorias, metodologias ágeis e acesso a novos mercados. Ao longo de dois meses, as 22 empresas selecionadas tiveram a oportunidade de participar gratuitamente de uma trilha de aprendizado online, abordando temas relevantes como Estratégia ágil com OKR (Objectives and Key Results), Internacionalização, Pitch, Design Thinking e Inbound Marketing.

No total, 22 empresas ligadas aos programas do Parque Tecnológico participaram desta trilha de capacitação, sendo 09 delas associadas ao APL TIC VALE: Hubse; Liax, Kersys, MicroAssist, Youtan, Technite, Optimus, Imax e Saipher.

Abaixo a grade completa da trilha:

- ✓ 22 de setembro | ESTRATÉGIA ÁGIL COM OKR: OKR é uma metodologia de gestão focada em simplificar a definição e rastreamento dos objetivos e resultados-chave de uma empresa.
- ✓ Setembro | Consultoria Individual - PLANO ESTRATÉGICO DE VENDAS: Consultoria individual com foco no plano estratégico de vendas.
- ✓ 14 de outubro | PITCH: Como estruturar o melhor Pitch para a melhor oportunidade.
- ✓ 26 a 30 de outubro | DESIGN THINKING: Curso aborda as ferramentas e conceitos para inovar em sua empresa.
- ✓ Novembro | DESIGN THINKING: Consultoria individual com foco em validar as atividades que foram propostas na trilha.
- ✓ Novembro | INTERNACIONALIZAÇÃO: As oportunidades de internacionalização de negócios e dicas sobre os principais processos.
- ✓ 24 de novembro | INBOUND MARKETING: Você aprenderá sobre o processo de inbound marketing e sua aplicação, utilizando técnicas de atração, conversão, relacionamento e vendas.

Notícias: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/815/parque-tecnologico-e-sebrae-lancam-o-programa-vocacional-de-tecnologia>

- Outras oportunidades – visibilidade do Cluster:

Portfólio do APL TIC:

Dentro do período foi realizada a atualização do portfólio do APL TIC. O material foi desenvolvido graficamente e será agregado ao site do PqTec e poderá ser impresso para ações específicas de divulgação.

Visita da Secretária Estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo:

No dia 18 de novembro o Parque Tecnológico recebeu a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, Patrícia Ellen, que realizou uma reunião com associados aos Cluster Aeroespacial Brasileiro e ao APL TIC Vale. O encontro ocorreu de maneira híbrida (online e presencial – com poucas pessoas) e teve como objetivo apresentar os Polos de Desenvolvimento São Paulo, iniciativa que identifica potencialidades econômicas e impulsiona regiões por meio de ações de incentivo em tecnologia e qualificação. As cidades do Vale do Paraíba estão incluídas nos Polos Aeroespacial, Agritech e Serviços Tecnológicos, entre outros.

Durante a reunião, o Coordenador dos APLs Aeroespacial e de Tecnologia da Informação e Comunicação apresentou ações de destaque dos dois Clusters, e reforçou as frentes que poderiam contar com o apoio do governo estadual. Além disso, o Sr. Wagner Siqueira, representando os associados do APL TIC, fez uma breve apresentação reiterando a importância das ações já realizadas pelo Cluster e seu papel para o desenvolvimento econômico do estado.



Notícia: <http://www.pqtec.org.br/n/848/parque-tecnologico-recebe-reuniao-da-secretaria-estadual-patricia-ellen-com-empresarios>

Mapeamento de Cadeia de Valor APL TIC:

O mapeamento da cadeia de valor permite identificar os processos que agregam valor ao produto/serviço ofertado, com o objetivo de concentrar esforços em tais processos, visando a máxima entrega de qualidade e maximizando a produtividade.

No contexto de Cluster, o objetivo foi otimizar o conceito de rede de valor: construir um ecossistema colaborativo internamente e competitivo perante o mercado, ter um entendimento sintético das principais demandas de mercado e Capacidade individual e coletiva de entregas das empresas pertencentes ao Cluster TIC.

Abaixo as entregas deste mapeamento.

- Matriz de DEMANDA vs OFERTA para as respectivas verticais de atuação do APL TIC, com o cruzamento e comparativo das percepções de demandas e os itens ofertados entre esses cenários analisados;
- Diagnóstico do CANVAS PROPOSTA DE VALOR para as empresas do APL TIC e síntese do CANVAS do próprio APL TIC, identificando proposta de valor que acreditamos estar gerando para os clientes;
- SWOT para demonstrar as fortalezas, oportunidades, fraquezas e ameaças do Cluster.

Empresas participantes:

1. AgroTools
2. ATS - Aerothermal Solutions
3. CIS-ERP Soluções Gerenciais
4. DataBot Software Intelligence S.A
5. Datainfo Soluções em Tecnologia da Informação Ltda.
6. Datalogix Ltda
7. Dualsys Soluções em TI
8. Energy Telecom
9. Geo Pixel Geotecnologias Consultoria e Serviços Ltda
10. Grupo Embras
11. GSI - Gestão de Soluções Integradas
12. GSW Software
13. Hubse Tecnologia da Informação
14. Imersão Visual Software Ltda ME
15. Inexpron Tecnologia e Representação Ltda
16. i-Serv Consultoria Empresarial Ltda
17. Kersys Desenvolvimento de Sistemas
18. LIAX Tecnologia da Informação
19. Micro Assist
20. Necto Systems
21. Onetsistemas Ltda
22. OPENTECH Gestão e Segurança da Informação
23. Panda3
24. Proxion Solutions
25. Rancho Soluções em Tecnologia
26. Resultage (Trendz Soluções Ltda)
27. Rosenberger
28. RSX Tecnologia e Sistemas Ltda

29. SOCIALME
30. Subiter
31. SuperClient Solutions
32. Technite Consultoria em Soluções Digitais
33. Tecterra Geotecnologias e Meio Ambiente Ltda
34. TINNOVA
35. TrackCash
36. Vallid Tecnologia e Soluções Ltda

- Novas Parcerias:

ABDI – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial / Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF):

Fomos convidados pela ABDI a compor uma Turma TICVALE no “Treinamento em segurança cibernética Capture the Flag (CTF)”. O treinamento foi realizado entre os meses de novembro e dezembro/20 gratuitamente, por meio de 3 sessões na modalidade de competição “gamificada”. As sessões de CTF foram realizadas utilizando recursos da plataforma SIMOC Cyber Range. No total 7 empresas do APL TIC participaram do treinamento: Omega 7; CSJ; IT Fast; Opentech; Dualsys; Proxion e Energy Telecom.



- Visita a associados:

Em 06/02/2020 o integrante do Cluster visitou os associados Antero e Julio da BootComp e Rinaldo da Opentech para estreitar a relação de confiança entre o cluster e as empresas associadas. A pauta na visita da BootComp foi:

- Apresentação da empresa, produtos oferecidos, problemas enfrentados;
- Conversa sobre linhas de crédito e desejo de expansão dos negócios e modernização da solução ofertada;
- Resposta da pesquisa com os associados.

Já na Opentech houve uma apresentação da empresa, produtos oferecidos, problemas enfrentados e a resposta da pesquisa com os associados.

Esta mesma pauta foi repetida em visitas aos associados Rosemberger (27/02/2020) e Youtan (17/03/2020).



- Algumas ações do APL TIC frente a Pandemia do Covid-19:

Webinars

Com a proposta de trazer insights aos empresários sobre como manter a empresa durante a pandemia da Covid-19, o PqTec realizou uma série com três Webinars gratuitos com especialistas para atender às demandas e necessidades de todas as empresas ligadas aos programas do Parque. A iniciativa contou com a participação de várias empresas associadas ao APL TIC.

- 31 de março | "Conheça Ferramentas Tributárias e Fiscais para seu Negócio";
- 01 de abril | "Como Identificar Ajustes Trabalhistas Possíveis para a Empresa";
- 02 de abril | "Incentivos Financeiros: Quais, Como e Quando Você Deve Solicitá-los".

Ao final da série, com o apoio dos especialistas, foram criados 3 books com as principais dicas e informações abordadas em cada webinar. Este material foi disponibilizado via e-mail para toda a rede de contatos do Parque tecnológico a fim de orientar o maior número de empresas possível.

Reunião APL TIC, Demandas e Soluções:

No dia 08 de abril, o APL TIC se reuniu em uma videoconferência para trocar experiências e compartilhar as soluções adotadas no início do combate a COVID-19. Nesta oportunidade grande parte das empresas já havia participado dos Webinars promovidos pelo PqTec, e já haviam dirimido a maioria de suas dúvidas sobre as questões trabalhistas, fiscais e ainda sobre créditos específicos. Então a discussão caminhou no campo das ações de contenção do dia a dia, da preocupação com os funcionários, a produtividade e experiências de home office. Algumas empresas inclusive relataram que já haviam adotado a rotina de trabalho remoto antes mesmo da pandemia e que tinham experiências positivas. É importante considerar que o setor de Tecnologia da informação tem inúmeras facilidades em se tratando de ferramentas de trabalho remoto, o que facilitou nessa transição. A reunião contou com a participação de aproximadamente 30 empresas associadas e três pesquisas foram aplicadas aos participantes:

Você fez um plano de ação de CRISE para sua empresa?

- Sim: 64%
- Não: 36%

Sua empresa está acessando as ferramentas de incentivos fiscal e tributário por conta da COVID-19?

- Sim: 42%
- Não: 58%

Você teve redução de valor de contratos ou cancelamentos neste período?

- Sim: 55%
- Não: 45%

Ficou claro que o setor foi afetado pela pandemia, mas tem grande facilidade de adaptação e as empresas estão se movimentando para adaptar seus modelos de negócio e principalmente no desenvolvimento de novas soluções que atendam principalmente a saúde no que se refere a acompanhamento e controle de dados.

Pesquisa Impactos da Covid-19 no setor de TI:

A pesquisa foi realizada pelo APL TIC entre os dias 22 de abril e 05 de maio de 2020, e contou com a participação de 31 empresas associadas, que representa 38,75% das empresas associadas ao programa. 80% das empresas entrevistadas estão instaladas em São José dos Campos, 10% está em São Paulo, 3% em Taubaté, Caçapava e Mogi das Cruzes, cada uma.

A pesquisa buscou retratar o cenário das empresas de TI em meio a pandemia da COVID-19, e apresentar às empresas a real situação do setor, principalmente no Vale do Paraíba, que é onde se concentra 90% da amostra. Aponta a pesquisa que 65% das empresas tem entre 1 e 24 colaboradores, 16% de 25 a 44, 6% de 45 a 66, 3% de 67 a 88 e 10% tem mais de 88 funcionários.

A pesquisa apresentou um dado bastante positivo quanto à demissão de funcionários que mostrou que 84% das empresas não demitiu nenhum funcionário até a data da pesquisa e que 61% das empresas não havia nenhum colaborador de férias.

Sobre os cuidados e combate a disseminação do vírus, 71% das empresas estavam com a grande maioria dos seus funcionários em home office. Outras medidas levantadas foram: Redução de Salários, citada por 22% das empresas e a renegociação de aluguel e fornecedores, que foi citada por 9% dos entrevistados.

34% das empresas estavam oferecendo alguma solução tecnológica, sozinha ou em cooperação.

41% das empresas gostariam de contribuir de alguma forma no combate a pandemia. Nos apontamentos houve diversas manifestações em colaborar com conhecimentos em Data Science, coleta de dados, desenvolvimento de softwares, dentre outros.

Sobre as medidas econômicas, perguntamos se a empresa pretendia acessar alguma das medidas listadas e o resultado foi: (Múltipla seleção de itens)

- Prorrogação Tributos União | 25%;
- Incentivos Fiscais | 23%;
- Prorrogação Pagamento de Encargos Sociais | 23%;
- Recursos BNDES | 11%;

- Recursos Instituições Privadas | 7%;
- Não desejo acessar nenhuma medida | 7%;
- Outras Medidas | 3%.

Quando questionados sobre a queda esperada no faturamento para os próximos 3 meses, o resultado da média ponderada foi de queda de 31%. E por último, sobre o fluxo de caixa, 66% apresentou índice entre médio e muito crítico para atravessar este período.

Projeto de Combate a Covid-19 - Proposta CODIVAP:

Como forma de auxiliar no combate a Covid-19 o Parque Tecnológico reuniu suas empresas que possuíam soluções tecnológicas para a área de Saúde, para fazer uma doação desses sistemas para cidades menores e sem a capacidade de adquiri-los.

Neste projeto, foram parceiros as empresas Datalogix, Hubse e Onet, que oferecem soluções como telemedicina, painéis de acompanhamento de indicadores para saúde pública e integração de relatórios epidemiológicos de vários pontos de atendimento respectivamente.

Em contato com o CODIVAP, o consórcio de municípios do Vale do Paraíba, no dia 30/04/2020 foi combinada a doação destas licenças por meio de um convênio entre o Parque Tecnológico e o consórcio. Serão contempladas 13 cidades até 25 mil habitantes.

Até o presente momento este contrato ainda não foi assinado, porém o modelo adotado será o de Cooperação Técnica, definição tomada na reunião de 05/05/2020.

Devido ao distanciamento social, todas as reuniões aconteceram via vídeo conferência.

- Cases empresas:

Diante do atual cenário causado pela pandemia de COVID-19 e a sensibilização mundial, empresas e startups de base tecnológica buscam adaptar seus processos com o intuito de encontrar soluções para mitigar os impactos causados pelo novo coronavírus. Preocupado com os reflexos da pandemia, o Parque Tecnológico São José dos Campos, maior complexo de inovação e empreendedorismo do Brasil, tem apoiado e criado iniciativas para combater a COVID-19. Diversas empresas ligadas ao PqTec, se sensibilizaram com o atual cenário e estão liderando projetos, disponibilizando suas equipes e infraestruturas para auxiliar e desenvolver ações contra esta doença.

Abaixo soluções criadas pelas empresas associadas ao APL TIC:

Hubse

Com a intermediação direta do APL TICVALE, desde maio, a Hubse com a implantação no CODIVAP (44 Municípios) está aprimorando a ferramenta e hoje já é utilizada como parâmetro de discussão para com o estado para contrapor a flexibilização dos municípios <https://codivap-cidadessaudaveis.hub.arcgis.com/>, e hoje estão em processo de renovação do contrato para uso de outros monitoramentos.

ONSET

Ainda com a HUBSE a ONSET que desenvolveu um aplicativo de interação com a população para o Covid-19 está integrando sua plataforma com a HUBSE e discutindo um projeto com o Hospital Municipal para controle e criação de DashBords para monitoramento de pacientes internados ou não com suspeita ou com diagnóstico positivo da COVID.

Datalogics

Empresa associada ao APL TIC VALE, desenvolveu uma solução de telemedicina, uma plataforma para conectar médicos e pacientes, evitando o deslocamento até o hospital. Ao todo mais de 1.500 atendimentos já foram realizados pelas Prefeituras de Carapicuíba, Guararema e Suzano.

GeoPixel

A GeoPixel, empresa residente no PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a “Mapeia COVID-19”, uma solução de geointeligência. A plataforma é online e permite que os moradores da cidade se cadastrem gratuita e voluntariamente, fornecendo informações como idade, doenças preexistentes, sintomas relacionados à doença e viagens realizadas nos últimos 14 dias. Ao finalizar o cadastro, a localização é automaticamente identificada por sinal de GPS e plotada em um mapa do município, possibilitando que as autoridades identifiquem o grau de gravidade e risco de contaminação de cada cidadão.

Além disso, a ferramenta realiza o cruzamento dos dados cadastrados, proporcionando a visualização rápida e precisa de informações estratégicas por parte dos gestores, sendo possível saber onde estão localizados casos confirmados, pessoas dos grupos de risco e moradores que apresentam sintomas. A Prefeitura Municipal de Santo Antônio do Pinhal aderiu a plataforma para monitorar e atuar contra os possíveis casos de COVID-19 na cidade.

Subiter

A Subiter, startup incubada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu o projeto Lince, uma solução não invasiva para monitorar a temperatura corporal em ambientes com alto fluxo de pessoas. O Lince permite uma triagem rápida em massa, sem necessidade de aproximação ou contato físico para a realizar o diagnóstico.

Innovicare

A Innovicare, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a solução de teleconsulta, permitindo que as clínicas oncológicas tenham autonomia em realizar consultas de rotina com seus pacientes de maneira remota e totalmente online, evitando uma possível exposição ao vírus. Também foi desenvolvido o aplicativo "Innovicare Paciente", onde pacientes em tratamento de câncer conseguem informar diretamente à sua clínica e ao seu médico os sintomas que estão sentido após passarem por uma sessão de quimioterapia ou radioterapia.

Onet Sistemas

Empresa associada ao APL TIC VALE, criou uma plataforma online de business intelligence focado em healthcare. A plataforma “Painel COVID” proporciona o gerenciamento e acompanhamento de todo

o ciclo dos casos suspeitos e confirmados de COVID-19, desde a entrada do paciente até a conclusão do caso (recuperação ou óbito). Além de gerir os dados cadastrais, a ferramenta, já está há 3 semanas em operação no Hospital Municipal Dr. José de Carvalho Florence, disponibilizando em tempo real informações estratégicas para auxiliar gestores municipais e das unidades de saúde a tomarem decisões baseadas em dados.

A2. Ampliar a visibilidade do *Brazilian Aerospace Cluster*:

- Número de Associados:

No período, ingressaram 07 nova empresa ao APL Aeroespacial e Defesa (APL AERO):

- AERO CONCEPTS – Aeroespacial, Industrial e Defesa Ltda;
- API - Automated Precision Metrologia Aplicada;
- Atuali Comércio Exterior Ltda EPP;
- Metalinox Cogne Aços Inoxidáveis Especiais Ltda;
- Vsat - R N Quindos ME;
- WF Estruturas e Sistemas Ltda;
- Zenit Aerospace - Empresa Junior de Engenharia Aeroespacial da Universidade de Brasília.

Em decorrência da Pandemia da COVID-19 e seus desdobramentos, no período, ocorreram algumas tratativas e negociações com empresas associadas no que diz respeito a permanência destas no Programa. Algumas, solicitaram desligamento temporário por motivos de readequação das estratégias e redução de custos internos. Entretanto, estivemos empenhados em apoiar a permanência de todas as empresas, justamente para que juntos possamos enfrentar os desafios. A APTSJC compreendeu o momento das empresas e buscou alternativas e soluções individuais para permanência e manutenção dos seus associados aos programas considerando diversos fatores, como tempo de associação e engajamento junto as ações desenvolvidas pelo APL.

Mesmo diante de todas as dificuldades do setor e das empresas em decorrência da pandemia da COVID-19 e os impactos do fim do acordo entre Boeing e Embraer, o APL AERO permaneceu ativo, com o seu papel representativo perante a classe, promovendo sinergia, ações, projetos e encontros como forma de respostas no curto e médio prazo para minimizar os impactos a serem enfrentados pela crise.

Encerramos o período com 97 empresas associadas ao APL AERO.

- Prospecção de Associados:

Faz parte do trabalho de gestão do Cluster expandir o número de associados ao programa visando seu desenvolvimento e fortalecimento, desta forma ganhamos cada vez mais representatividade na região no estado e no país. Nos últimos meses dentre a agenda de eventos e ações desenvolvidas pelo APL também recebemos empresas interessadas, que geraram associações e/ou oportunidades;

- Reuniões Bimestrais de Associados:

No que diz respeito a manutenção das empresas associadas e alinhamento geral do Programa, o APL Aeroespacial e Defesa realiza a cada dois meses a Reunião com os associados. As reuniões têm como objetivo fortalecer o grupo, provocar discussões gerais do setor, trocar experiências e melhores práticas; discutir assuntos de interesse comum e promover networking. No período, ocorreram quatro reuniões:

No dia 19 de fevereiro 2020 ocorreu a primeira reunião bimestral de associados, que teve como pauta os avisos, alinhamentos e expectativas com relação ao desenvolvimento do Programa. Contamos, em especial, com a presença dos representantes da Embraer e Yaborã. Estiveram presentes também, o gerente regional do Sebrae SJCampos, apresentando a parceria Sebrae/PqTec, as agendas de capacitações voltadas aos Clusters AERO e TIC, o Programa Brasil + Produtivo e o Programa Sebraetec. Na oportunidade, o Sr. Mauro Ferreira da empresa associada Globo Usinagem apresentou uma ideia de projeto para Qualificação de Mão de Obra voltada ao setor Aeronáutico, com a participação de vários atores: Cluster, Indústrias de base, SENAI, Consultorias de RH etc. Apresentamos também os próximos passos para o Programa “MRO - Manutenção, Reparos e Operações” dando início na chamada por empresas que tenham interesse em iniciar o projeto de preparação para obtenção da certificação ANAC. Ao final da reunião foi realizada uma breve palestra da empresa BBCHAIN sobre o tema BLOCKCHAIN, tema de interesse comum dos associados. A reunião contou com a participação de 67 representantes. A segunda reunião bimestral de associados estava prevista para ocorrer no dia 29 de abril, porém devido as medidas restritivas da pandemia COVID-19, suspendemos a reunião.

No dia 26 de agosto ocorreu a Reunião Bimestral de Associados. Na pauta foram tratados avisos, alinhamentos e expectativas sobre o Programa. A reunião aconteceu de forma online, videoconferência, e contou com a participação de mais de 40 empresários.

No dia 28 de agosto a reunião bimestral contou com aproximadamente 40 participantes online. Na reunião, foram tratados os avisos e alinhamentos com relação as ações do período, sensibilização das empresas para a participação da feira AIRCONNECTEC e na ocasião, o Sr. Major Alex Mello do IFI – Instituto de Fomento e Coordenação Industrial, abordou informações e atualizações sobre a renovação do Ato COTEPE/ICMS.

A última reunião bimestral de associados do ano aconteceu no dia 09 de dezembro, nas circunstâncias, apresentamos um retrospectivas das principais ações e atividades realizadas pelo Programa no decorrer de 2020. Participaram mais de 30 empresários associados do setor.

- Capacitações, Webinars, oportunidades de fomento para as empresas:

No dia 14 de janeiro realizou-se reunião com a empresa ELDIS de tecnologia de radares da República Tcheca e, o Instituto de Tecnologia do Paraná – TECPAR e as empresas associadas do APL Aero, Atech e Saipher para identificação de possível parceria no que diz respeito a transferência de tecnologias, a

empresa Avibrás, não associada, também esteve presente. A oportunidade foi o início para as discussões do Termo de Cooperação Técnico/Científico (TECPAR/PQTEC) assinado em maio de 2020.

Em 29 de janeiro foi dado início nas tratativas de um arranjo de parceria junto ao Centro de Convergência Aeroespacial de Santa Catarina com a intenção de suportar ações, realizar sinergias em Programas e Projetos estratégicos no setor Aeroespacial, bem como desenvolver cadeia de conhecimento no setor, considerando que importantes universidades e centros de pesquisa fazem parte do Centro de Convergência. Haveria a realização de uma reunião em 25/03/2020, cancelada devido à pandemia Covid-19.

Recebemos no dia 10 de março o Conselho de Defesa da ABIMAQ - Associação Brasileira da Indústria de Máquinas e Equipamentos. Na ocasião, apresentamos o APL Aeroespacial e Defesa, bem como nossas iniciativas e ações.

No dia 07 de maio, a equipe e coordenação do APL Aeroespacial e Defesa participou, por meio de uma videoconferência, da segunda reunião do Comitê Gestor do Projeto Setorial Apex-Brasil. A reunião contou com a participação de duas empresas representativas do setor, Akaer e a Embraer, o gestor do convênio Apex-PqTec e, a coordenação e equipe do PqTec no Projeto Setorial Apex-Brasil. A reunião teve como objetivo promover o alinhamento das ações, prestar contas técnicas e financeiras e reavaliar as ações canceladas e/ou postergadas diante a Pandemia da COVID-19. As ações desenvolvidas por meio do convênio junto à Apex-Brasil caminham em conformidade com Planejamento Estratégico do APL Aero, as ações são complementares. Portanto, as coordenações dos projetos trabalham de forma alinhada, para busca de soluções e promoções de ações que possam auxiliar e beneficiar a Cadeia Aeroespacial, considerando principalmente o cenário atual, COVID-19 e fim do acordo Boeing/Embraer.

No dia 14 de maio realizamos por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercado dos Estados Unidos e Europa. O webinar foi destinado aos associados do Programa Setorial Apex-Brasil e associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro. Na oportunidade, abordamos também a situação mercadológica destes países diante da Pandemia da COVID-19. Se inscreveram para participar 60 empresários e instituições do Setor, como ABDI e BNDES.

Em 10 de junho, por meio de uma videoconferência, foi realizada uma Reunião de Alinhamento do Programa NADCAP para tratar dos assuntos, continuidade e estratégias do Programa. A intenção foi entender também como estavam as estratégias internas de cada empresa para obtenção da Acreditação;

No dia 05 de Junho a Secretaria de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos realizou um webinar gratuito, voltado aos empreendedores com faturamento anual de R\$ 81 mil a R\$ 10 milhões, para apresentar as linhas de crédito da Desenvolve SP, instituição financeira do Governo de São Paulo. A discussão contou a participação do Coordenador do APL Aeroespacial e Defesa e APL TIC Vale, ambos geridos pelo PqTec, do Secretário de Desenvolvimento Econômico e Inovação da Prefeitura

Municipal de São José dos Campos, Diretor do CIESP, Diretor da Assecr e o Gerente de Negócios da Desenvolve SP;

A convite do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovações – MCTI participamos no dia 17 de junho do webinar sobre “Fortalecimento Industrial Aeronáutico em Tempos de Crise Mundial”. Na ocasião pudemos discutir a situação atual do setor (frente a pandemia e fim do acordo entre a Boeing e Embraer) e propostas futuras para o Cluster Aeroespacial junto com BNDES, participante também do evento;

O APL Aeroespacial e de Defesa realizou nos dias 25 de junho e 02 de julho dois webinars sobre o segmento de MRO - Manutenção, Reparos e Operações. O evento contou com a presença de especialistas da área discutindo as tendências que influenciarão o segmento nos próximos 10 anos;

No dia 25 de junho, participamos do 1º Web do APL Energias Renováveis cujo tema foi “APL como fator de competitividade e produtividade”. Participaram, representando o Parque Tecnológico de São José dos Campos o coordenador dos APLs AERO e TIC, o Ministério da Economia, a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de SP e o Sebrae;

Entre os dias 29 de julho e 21 de agosto o Programa Setorial APEX-Brasil gerido pelo Parque Tecnológico, promoveu dois webinars sobre atração de investimentos estrangeiros para o setor aeroespacial. Na ocasião os associados do APL AERO também puderam participar.

Dentro do período realizamos 03 eventos sobre tecnologias espaciais. O primeiro webinar ocorreu no dia 12 de Agosto, o tema foi Tecnologias do Espaço e Desafios da Inovação e contou com a participação de quatro especialistas do setor. No dia 09 de Setembro, “Espaço para mulheres”, foi o segundo webinar da série e debateu sobre a posição da mulher na ciência e tecnologia, em especial no setor espacial. As especialistas convidadas apresentaram as tendências e tecnologias que desenvolvem para a área, como monitoramento com uso de nano satélites para diversos setores da economia, uso de dados espaciais para combate ao mosquito Aedes Aegypt e o cenário do setor espacial brasileiro. O terceiro e último webinar da série aconteceu no dia 30 de Setembro sobre “Startups do Espaço” e contou com a participação de cinco especialistas do setor, que conversaram sobre as startups com soluções para o setor espacial, demandas e oportunidades para este segmento. Também apresentaram as tendências e tecnologias que desenvolvem para a área. O evento foi uma iniciativa do APL Aeroespacial e Defesa, em parceria com o Santa Catarina’s Center of Convergence for Aerospace Technologies e Agência Espacial Brasileira. O intuito da ação foi proporcionar um ambiente de debates para desmitificar o setor espacial.

O Parque Tecnológico São José dos Campos, por meio do APL Aeroespacial e Defesa e o Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social – BNDES, realizaram no dia 06 de Outubro uma Reunião de Apresentação sobre o PEAC - Programa Emergencial de Acesso a Crédito. O Programa teve como objetivo apoiar as pequenas e médias empresas, associações, fundações de direito privado e cooperativas, excetuadas as cooperativas de crédito, na obtenção de financiamentos ou empréstimos, através da oferta de uma garantia de 80% à instituição financeira concedente do crédito. O PEAC não é uma linha de crédito. É um programa de apoio via garantia. Visto que não é um

programa emergencial, poderiam ser contratadas operações de crédito com garantia do PEAC até 31/12/2020. Se inscreveram para participar online 20 empresários associados do setor.

O Cluster Aeroespacial participou no dia 13 de outubro do evento “Fórum online - O futuro da Base Industrial Aeroespacial e de Defesa”. O evento aconteceu de 13 a 16 de outubro e foi uma oportunidade de reunir executivos e gestores; empresas e empresários; profissionais e escolas e, associações e entidades governamentais e privadas. Neste dia, junto às instituições AIAB e a ABIMDE, o Cluster discutiu o “O Papel das Organizações, Agências e Associações da Indústria do Setor Aeroespacial diante do atual cenário de riscos e incertezas”. O evento foi de organização da empresa associada Aerospace BR, e-IMI (Information Management Institute) e a Sociedade Brasileira de Mentoria Sistêmica.

Como nas edições anteriores, o Parque Tecnológico foi mais uma vez parceiro e apoiador do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira. Com o tema “Aplicações Espaciais”, o evento teve como proposta promover o desenvolvimento de diversas aplicações por meio da tecnologia espacial. Nesta edição, o evento foi realizado dentro da 7ª RM Vale TI, de maneira on-line e gratuita no período de 20 a 23 de outubro. Para promover a troca de experiências entre empresas nacionais e estrangeiras, o 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira realizou Rodadas de Negócios durante a programação. As rodadas são reuniões entre empresas, instituições de pesquisa, fundações e startups, com o objetivo de gerar oportunidades de negócios e desenvolvimento de ações em conjunto. A organização e coordenação da Rodada Negócios contou com o apoio do departamento de internacionalização do Parque Tecnológico. A oportunidade foi divulgada e disseminada para todo o ecossistema do Parque Tecnológico, bem como os associados do Cluster Aero.

No dia 29 de outubro, recebemos no Parque Tecnológico, através da indicação da Secretaria de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos a visita da empresa AERIS, fabricante de pás eólicas brasileira. O objetivo do encontro, foi apresentar a atuação da organização no Brasil e identificar empresas sinérgicas para desenvolvimento e novos produtos. No encontro, participaram as empresas associadas Akaer, Lace, Siatt e Tecplas.

Conforme anos anteriores, o APL Aero foi apoiador mais uma vez do evento denominado “Dia Q”. O “Dia Q” faz referência ao dia mundial da qualidade que foi instituído pela ONU em 1990 e comemora-se atualmente na segunda quinta-feira de novembro. O objetivo do evento é trazer a partir de apresentações de boas práticas a importância do tema para a produtividade e para a competitividade das organizações, além de aumentar a conscientização global com vistas ao crescimento e a prosperidade das empresas. Esse ano, fomos para a 4ª edição evento e o tema foi “Qualidade em um cenário de pandemia”, realizado de forma virtual através de plataforma de Webinar. O evento é de idealização e realização da empresa associado Vemax - Soluções em Manufatura e Projetos Industriais.

A convite do Estado-Maior da Aeronáutica (EMAER), participamos no dia 13 de novembro do “Seminário de empresas aeroespaciais para futuros adidos”. O objetivo foi apresentar aos futuros

Adidos Militares da FAB os interesses da indústria aeroespacial, a capacidade produtiva e cenários prospectivos.

No dia 27 de novembro, o APL AERO participou do evento de lançamento do APL de Asas Rotativas, Drones e Defesa de Itajubá. Na oportunidade, como grandes representantes do setor, fomos convidados para apresentar os Programas de APLs Aeroespacial e Defesa e Tecnologia da Informação e Comunicação.

O Parque Tecnológico, por meio do Escritório de Negócios e o parceiro Sebrae lançaram em Setembro 2020 o Programa Vocacional de Tecnologia. O programa foi desenvolvido exclusivamente para capacitar as empresas associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e vinculadas ao Parque Tecnológico que estão com dificuldade em mudar o seu modelo de negócio e passar pela transformação digital. No Programa Vocacional de Tecnologia, as empresas tiveram acesso gratuito a uma trilha de aprendizado com foco no cliente, geração de valor na entrega do produto final, estratégias de OKR (Objectives and Key Results), pitch, design thinking, inbound marketing e outros. No total participaram 22 empresas sendo 05 associadas ao APL AERO – Saipher; 3D Tecnologia; Escapamentos João Teclis, Legado Usinagem e Winnstal.

Visando atender as diretrizes prioritárias do Planejamento Estratégico Participativo do Cluster Aeroespacial – “acesso a novos mercados e novos clientes”, realizamos no período de Dezembro uma consulta junto aos associados para saber se o “Mercado MRO” ainda é uma estratégia interna das organizações e se 2021 seria uma oportunidade para este novo mercado, tendo em vista os trabalhos já realizados como Estudo sobre o Mercado MRO | (Maintenance, Repair and Overhaul) em 2019 e em 2020 a produção de 03 webinars voltados ao tema.

- Feiras, Missões e Eventos:

Farnborough International Airshow - Cancelada

A edição presencial de 2020 da Farnborough International Airshow foi cancelada por conta do cenário e restrições da pandemia do COVID-19. Entretanto os organizadores do evento realizaram Farnborough International Airshow Connect, um evento online e gratuito que contou com presença dos principais líderes do setor de todo o mundo. A oportunidade foi compartilhada com todos os associados do APL Aeroespacial. O evento ocorreu entre os dias 20 a 24 de Julho;

PNAA - Pacific Northwest Aerospace Alliance

No dia 30 de junho, o APL Aero participou de uma reunião promovida pelo Cluster da BOEING em Seattle, PNAA - Pacific Northwest Aerospace Alliance. Na ocasião, a BOEING apresentou brevemente sua visão sobre o contexto da pandemia e tendências. Os membros associados falaram também sobre as adaptações das empresas em relação ao trabalho remoto, padrões e previsão de retorno às atividades. Foi uma oportunidade de estabelecermos contato, realizar benchmarking, mostrar posicionamento e dar visibilidade do Brazilian Aerospace Cluster;

Lançamento Protótipo do UV Sanitizer COBOT da empresa associada ARITEX

Em 07 de Julho o Cluster realizou uma apresentação sobre o lançamento do desenvolvimento de protótipo do UV Sanitizer COBOT da empresa associada ARITEX. Na ocasião da apresentação, vários

atores ligados à operação e suporte em aeroportos e linhas aéreas participaram da apresentação, realizada pelo APL AERO em formato online via plataforma digital. Este é um projeto que surgiu em reuniões de empresas associadas para ações de combate à pandemia COVID-19;

Visita a associadas

No dia 28 de agosto o coordenador do APL AERO visitou as empresas associadas UFT e FINETORNOS. A visita foi para estreitar relacionamento e discutir a participação no Programa Nadcap Fase I e II e projetos futuros.

Participação no AED Days 2020 – Cluster Portugal – Evento internacional

Participação no Workshop 08/10/2020 – Perspectivas e Cenário COVID-19 na cadeia de suprimentos Aeroespacial. Realizada em conjunto com responsáveis das empresas AIRBUS, Bell Helicopters e PWC. Foi realizada uma apresentação do cenário atual das empresas do cluster, conforme levantamentos realizados via pesquisa em Maio e Set/2020. Também foi apresentado projetos em andamento e futuro para fortalecimento das empresas/associados. O resultado principal foi de uma reaproximação do ecossistema português e europeu, onde nenhum outro cluster fora da Europa participou. Está previsto para 2021 uma aproximação das empresas de ambos os ecossistemas, Brasil e Portugal, principalmente para o desenvolvimento de sinergia em projetos de aeronáutica e espaço.

Participação no 4h Global Aerospace Cluster (GAC) Summit – Evento Internacional

Apresentação e Workshop em 28/10/2020 do Cenário COVID-19 e Projetos do Cluster Aero para representantes de outros clusters: Alemanha, México, Reino Unido, EUA, Turquia. Esta oportunidade foi realizada na agenda e em conjunto com equipe de internacionalização do PQTEC, entretanto a apresentação e participação de workshop ficou sob responsabilidade do representante da equipe do Cluster Aero.

Por uma iniciativa do Programa Setorial Apex-Brasil, o APL AERO divulgou aos seus associados a oportunidade de participação na 13ª Aeromart Toulouse que aconteceu de 1º a 3 de dezembro de 2020. A Aeromart Toulouse é um grande evento B2B focado na indústria aeroespacial, com objetivo de conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Participaram as empresas Aysis, GSW, Legado Usinagem, Erma Tech, ThyssenKrupp e Digicon.

Divulgamos aos associados a oportunidade de participarem da ADS Expo Atlantic 2020 | Aerospace, Defence & Security Expo Atlantic, ocorreu de 30 de setembro a 01 de outubro. O evento abordou as capacidades, forças e desafios do setor aeroespacial canadense, além dos desafios impostos pela pandemia de COVID-19 e ações futuras. Para os associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, o evento foi gratuito, com a disponibilização de um código promocional.

Participamos nos dias 24 e 25 de novembro como co-patrocinadores do evento AirConnected – Digital Xperience (AIRC DX). A proposta do AirConnected é envolver a cadeia do transporte aéreo para debater sobre a colaboração entre os diferentes atores, com a finalidade de encontrar alternativas sustentáveis para adaptação frente a esse novo cenário desafiador, considerando a necessidade de

flexibilidade e adaptabilidade de todos os envolvidos. O evento contou com uma plataforma exclusiva com estandes virtuais, reuniões de negócios, fórum e outras atividades para debater temas relacionados ao setor aéreo. Na ocasião, tivemos a oportunidade de coordenar e apresentar um painel estratégico sobre “MRO – Adaptação e Inovação no Cenário COVID-19” e realizar reuniões estratégicas de negócios. Para as empresas associadas, foram disponibilizadas agendas B2B. Participaram as empresas Alltec e Aernnova de 4 reuniões dentro da rodada.

Missão do Egito:

Realizada em 17/12/2020 o acolhimento de uma missão de autoridades militares egípcias.

Realizado pelo Departamento de Promoção Comercial (DEPCOM) do Ministério da Defesa e pela ABIMDE – Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança, o evento teve como objetivo promover as empresas da Base Industrial de Defesa (BID) e contou com rígido protocolo e medidas de controle sanitário contra a Covid-19. A abertura da cerimônia foi realizada pelo coordenador dos programas de internacionalização do Parque Tecnológico São José dos Campos, Rodrigo Mendes. A comitiva composta pelo Major General Mostafa Ahmed Elsayed Amer (exército), Almirante Mahmoud Hosny Mahmoud Kheireldin (Marinha) e Brigadeiro Mohamed Said Sayed Ahmed Mohamed (Força Aérea) esteve acompanhada por integrantes do Ministério da Defesa do Brasil e pode reunir-se com os representantes das empresas participantes da BID – Base Industrial de Defesa, visando conhecer os serviços e produtos estratégicos voltadas para segurança e defesa nacional.

Estiveram presentes as empresas Akaer, Altave, Equipaer/Mac Jee, associadas ao Cluster Aeroespacial e Defesa, além das empresas Kryptus, Atrasorb, SP Training e TC Engenharia, que apresentaram seu portfólio de tecnologias de defesa e realizaram individualmente rodadas de negócio com as autoridades militares egípcias. A comitiva ainda percorreu as instalações do Parque Tecnológico São José dos Campos e pode conhecer de perto as instalações e projetos das empresas residentes ALTAVE, LACE, SIATT e Visiona Tecnologia Espacial.

- Outras oportunidades – representatividade / visibilidade do Cluster:

Diante dos efeitos da pandemia da COVID-19 sobre empregos, negócios e atividades produtivas do setor aeronáutico e aeroespacial brasileiro, o Invoz lançou em parceria com o Information Management Institute, uma plataforma gratuita que funciona como um banco de talentos, por meio da qual será feita a conexão entre os trabalhadores que estão à procura de empregos e empresas que estão com vagas abertas em toda a Região Metropolitana do Vale do Paraíba. O APL Aeroespacial e Defesa divulgou a oportunidade a todos os associados, o banco de talentos visa preservar a mão de obra qualificada do setor e garantir o potencial tecnológico das regiões onde estão instaladas as empresas que fazem parte do Cluster.

Por uma iniciativa do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovações (MCTI) do Brasil, as empresas do setor aeroespacial brasileiro, bem como as associadas ao APL AERO e ao Programa Setorial Apex-Brasil, foram convidadas a participar gratuitamente do catálogo Brazilian Aerospace Industry. O objetivo da publicação é mapear interesses e potencialidades das empresas brasileiras para executarem projetos de desenvolvimento tecnológico com instituições estrangeiras. O lançamento do catálogo Brazilian Aerospace Industry está previsto para ocorrer durante a Aerospace Innovation

Week, evento promovido pelo Grupo de Alto Nível em Aeronáutica - GAN Brasil-Suécia, que será realizado entre os dias 9 e 13 de novembro de 2020;

O PqTec por meio do Projeto Setorial APEX-Brasil e a Euromonitor, estão promovendo um estudo para mapear as empresas da cadeia de valor da indústria aeroespacial no Brasil. O principal objetivo deste estudo é diagnosticar as empresas do setor aeroespacial, de acordo com a sua maturidade e sinergia para atração de capitais estrangeiros. O presente estudo é uma oportunidade também para as empresas associadas ao APL AERO que buscam aumentar o volume de exportação, internacionalização e atrair investidores estrangeiros. A expectativa de encerramento do estudo é outubro de 2020 com a seleção de 15 empresas que irão compor o portfólio que será apresentado a potenciais investidores estrangeiros.

Nos dias 25 e 28 de setembro realizamos reunião junto aos associados para tratar de um assunto (naquele momento) de grande interesse e discussão da cadeia, principalmente para as empresas de subcontratos (manufatura) fornecedoras da Embraer. A reunião contou com a participação de 23 empresários associados. A pauta discutida foram os descontos solicitados pela Embraer junto alguns dos seus fornecedores. Como resultado, o APL AERO realizou contato com a área responsável da Embraer para levar alguns pleitos discutidos e principalmente a postergação do prazo de retorno das empresas para a Embraer.

Ainda, fruto deste relacionamento que vem fortalecendo ano após ano, realizamos no dia 21 de outubro reunião com a nova gestão de subcontratos da Embraer, Sr. Giovani Firmo. Na ocasião, foi realizada uma apresentação do APL Aero, alinhamento geral das ações e discutido o programa de fortalecimento da Cadeia Aeroespacial.

Revisão da Política Nacional do Espaço | Grupo de Trabalho PNE – Política Nacional do Espaço – A AEB publicou portaria em 04/09/2020 sobre a criação de um grupo de trabalho onde serão discutidas as revisões da Política Nacional de Desenvolvimento das Atividades Espaciais - PNDAE. O Cluster Aeroespacial buscou fazer parte deste GT representando a indústria nacional, mesmo que não abarque a totalidade das partes interessadas na indústria espacial. No total de 3 reuniões foram realizadas junto à AEB dentro desta colaboração, com a participação do Sr. Cristiano Trein e Gabriel Figueiró, ambos da Diretoria de Governança do Setor Espacial. Ficou definido que o Cluster também fará parte de um workshop sobre a nova política além das discussões acerca da Estratégia Nacional do Espaço – ENE. Para enviar uma proposta de revisão da PNE lançou-se a estratégia de realizar chamada entre as empresas associadas que tem em seu portfólio produtos e serviços da indústria espacial. Esta chamada foi realizada através de contatos diretos, da criação de um arquivo compartilhado para comentários sobre o texto da PNE e de reunião para esclarecimento da revisão. No dia 09/11/2020 a revisão comentada pelas empresas e pela equipe do Cluster Aeroespacial foi enviada à AEB.

Workshop PNAE -

Após a aproximação do Cluster Aeroespacial e Defesa da diretoria de Governança do Setor Espacial da AEB, houve convite para que o Cluster pudesse integrar o grupo de trabalho para apresentação de propostas para nova revisão da Programa Nacional de Atividades Espaciais (PNAE). A

reunião/workshop de apresentação das resoluções e revisão até aqui foi realizada em 16/12/2020 9h-12h com a participação de representante do Cluster Aeroespacial.

Nexus Growth Space – em desenvolvimento:

Ainda no que diz respeito ao fomento e fortalecimento do Setor Espacial, o Cluster AERO está desenvolvendo junto com a Agência Espacial Brasileira – AEB um Programa de Atração e Incentivo Econômico para Startups do Setor Espacial. Este será realizado utilizando da metodologia do Hub de Inovação do Parque Tecnológico – Nexus. As primeiras reuniões trabalho ocorreram entre 25 a 27/Novembro de 2020 com a presença da diretoria de Inteligência Estratégica e Novos Negócios da AEB ao Parque Tecnológico. O programa tem previsão de início com o lançamento do “Batch” no final de Janeiro/2021 e término em Dezembro /2021 com a premiação das startups com fundos oriundos da AEB.

No dia 08 de dezembro realizamos reunião com o novo gestor da qualidade da Embraer, Sr. Guilherme Solis, para apresentação do Programa de Acreditação Nadcap do Cluster Aeroespacial e Defesa. A Fase II do Programa lançada em Agosto de 2020 ocorre conforme cronograma de ações planejado.

Para fins de identificação e classificação dos níveis de maturidade dos APLs Paulistas reconhecidos pelo Governo do Estado de São Paulo, realizamos dentro do período a pedido da Secretaria do Estado de São Paulo, a pesquisa para Identificação do Grau de Maturidade dos Arranjos Produtivos Locais. A identificação visa auxiliar o Programa de Fomento aos Arranjos Produtivos Locais Paulista a elaborar e otimizar políticas específicas para cada estágio de desenvolvimento dos APLs.

O Cluster Aeroespacial está apoiando a pesquisa conduzida por especialistas das instituições de ensino, UNESP, FGV e UFU sobre Gestão de Risco na cadeia aeroespacial nacional. O objetivo da pesquisa é elaborar um diagnóstico do gerenciamento de riscos na indústria com recomendações para auxiliar as empresas da cadeia aeroespacial nacional no que diz respeito ao tema.

- Sinergia entre os Clusters APL AERO e APL TIC:

Os APLs AERO e TIC, junto ao Parque Tecnológico São José dos Campos, têm como uma de suas grandes missões gerar ações de valor para suas empresas associadas e para que sejamos cada vez mais assertivos em nossas iniciativas, realizamos em agosto 2020 uma Pesquisa de Indicadores e Resultados junto as empresas associadas. As informações coletadas irão pautar ações futuras de visibilidade do setor e dos associados e irão compor o relatório bianual de atividades do Parque, referente aos anos de 2019 e 2020. Ainda, neste ano, fomos consultados diversas vezes sobre informações e indicadores dos setores para os quais respondem os nossos APLs, em especial, por conta do cenário atípico que vivemos e pela nossa representatividade junto a empresários associados, mercado, instituições, entidades públicas, privadas e governamentais. Por isso, entendemos ser sempre importante ter dados consolidados do grupo como um todo e pelo qual também se justifica a presente pesquisa.

Visando a promoção de ações dos clusters em sinergia e ampliação da capacidade competitiva dos arranjos produtivos geridos pelo PqTec, o período foi marcado pela realização de dois “Pitches de Negócios” entre as empresas associadas ao APL TIC e as empresas do APL AERO. O primeiro ocorreu no dia 23 de julho com a empresa demandante ALLTEC, que buscava soluções de digitalização de processos e indústria 4.0. O segundo encontro foi realizado no dia 25 de agosto com a empresa associada AKAER, que buscava soluções ligadas ao setor do agronegócio.

Empresas associadas ao Cluster Aero participaram da Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI. A participação ocorreu no dia 22 de outubro, dia dedicado exclusivamente para a vertical da Indústria 4.0. Na oportunidade as empresas associadas Siemens, Legado Usinagem, Roboris e Energy Telecom puderam agendar reuniões de negócios para oferecer suas soluções às empresas âncoras da Rodada. As empresas Allte e Embraer, na ocasião, participaram com empresas âncoras, com o papel de reconhecer tecnologias inovadoras desenvolvidas e ofertadas pelas empresas associadas ao Cluster de Tecnologia da Informação e Comunicação.

- Novas Parcerias:

O PqTec assinou no dia 09 de Junho um Termo de Parceria com o SIMDE - Sindicato Nacional das Indústrias de Defesa. A assinatura ocorreu durante a Reunião Plenária Conjunta SIMDE/DESEG, realizada por videoconferência. Na ocasião, por parte do PqTec estavam presentes o diretor de Desenvolvimento de Negócios e o coordenador do Cluster Aeroespacial Brasileiro. Esta parceria busca unir esforços para o compartilhamento de conhecimento, bem como promover a sinergia entre as empresas associadas das instituições, além de fomentar a realização de eventos para a cadeia aeroespacial e defesa.

- Ações do APL Aeroespacial e Defesa frente à Pandemia do COVID-19:

Pesquisa “Impactos da COVID-19 no Setor Aeroespacial”:

O APL Aeroespacial e Defesa realizou no início de abril um levantamento junto aos associados, para mapeamento dos impactos causados pela Pandemia da COVID-19 no setor Aeroespacial e consequentemente nos negócios das empresas.

A pesquisa foi uma das primeiras iniciativas realizadas pelo APL AERO e teve também, como objetivo consolidar esforços e informar as ações e iniciativas do setor, naquele período, aos principais órgãos Governamentais apoiadores do segmento. (APEX, Ministério da Economia, Gov. Estado de SP, ABDI, entre outros).

Além de mapearmos o impacto da crise econômica nas empresas, pudemos identificar que diversas empresas associadas já estavam atuando de forma direta contra a pandemia da COVID-19. Constatamos, no período de apuração, que 30% das empresas associadas desenvolveram soluções próprias ou em parceria para combater efeitos da pandemia de forma direta ou indireta. Outros 40% das empresas associadas entrevistadas possuíam interesse em colaborar com alguma solução.

A partir dessas informações, o APL Aeroespacial e Defesa fez diversos tipos de conexão: entre empresas que desejavam unir forças para desenvolvimento de soluções; com governos municipais, que precisavam de tecnologias para combater a Covid-19; e com diversas outras esferas públicas, a

fim de conseguir benefícios e formas de apoio aos negócios do setor aeroespacial, como redução de tributos e outros suportes.

Reuniões – Identificação de Projetos e Soluções | Combate da COVID-19 (Associados):

Nesse sentido, o APL Aeroespacial promoveu nos dias 06 e 17 de abril uma reunião virtual para levantamento de demandas, visando identificar ideias de produtos, projetos e/ou soluções com a participação das nossas empresas no Combate da COVID-19, a reunião teve como objetivo provocar interação das próprias empresas, com o intuito de promoção de ações conjuntas.

A ação fortaleceu alguns projetos que já estavam sendo tocados de forma independente, porém podemos destacar duas iniciativas importantes que surgiram por meio dessa provocação e interação do APL AERO: 1) Bolha de Respiração Individual controlada e 2) o Projeto em estudo da Câmara de Ozônio para Descontaminação de Máscaras de proteção respiratória para uso Profissional nas áreas de Saúde. Ambos estão detalhados mais abaixo no texto.

Ofício - Identificação de Demandas das Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte (Setor Saúde):

O APL Aeroespacial e Defesa enviou, considerando a alta capacidade tecnológica e industrial do setor, às **39 Prefeituras da Região Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte**, um ofício acerca do combate à COVID-19, para identificação de demandas no setor de saúde dos municípios, solicitando que fossem elencados os itens/soluções de maior necessidade que pudessem ser estudados, desenvolvidos e/ou conduzidos pelos setores Aeroespacial de Tecnologia.

Governança – Relatório da Pesquisa | Fortalecer Comunicação:

Para a Governança do APL, compartilhamos um relatório gerado com base na pesquisa dos “Impactos causados pelo COVID-19 no setor Aeroespacial”, o objetivo foi alinhar e interagir com as instituições no intuito de criar sinergia entre nossas ações diante daquele momento. O relatório foi encaminhado em 16 de abril de 2020.

Compõem a governança do APL Aeroespacial e Defesa as seguintes instituições: Prefeitura Municipal de São José dos Campos; AIAB - Associação das Indústrias Aeroespaciais do Brasil; BNDES - Banco Brasileiro para o Desenvolvimento Econômico e Social; EMBRAER - Empresa Brasileira de Aeronáutica S.A; YABORÃ – Nova Empresa (Boeing e Embraer); FIESP - Federação das Indústrias do Estado de São Paulo; SEBRAE - Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas; Secretária de Desenvolvimento do Estado São Paulo; AEB - Agência Espacial Brasileira; APEX-Brasil - Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos; ABDI – Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial; ANAC - Agência Nacional de Aviação Civil; CTA/IFI - Instituto de Fomento e Coordenação Industrial; IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas e MCTIC - Ministério da Ciência, Tecnologia, Inovações e Comunicações.

Manifesto – Presidente da República e Governador do Estado de São Paulo:

Ainda no que diz respeito às ações voltadas para a pandemia, o APL Aeroespacial e Defesa juntamente com Invoz, Abimaq, Assecr e Ciesp enviaram manifesto coletivo ao Presidente da República, Jair Bolsonaro, e ao Governador do Estado de São Paulo, João Dória, solicitando a extensão de benefícios,

considerando os decretados durante a pandemia, também para empresas com porte e faturamento bruto mais altos do que os previstos nas novas medidas. Mais informações At.4.

Webinars – Tema COVID19:

Uma grande ação promovida pela Parque Tecnológico por meio do Escritório de Negócios foi a realização de webinars exclusivos voltados ao tema: “COVID-19 – Como manter sua empresa em tempos de Pandemia?”. Os conteúdos foram nas áreas fiscal tributário, jurídico e finanças. O material apresentado pelos palestrantes foi transformado em e-books como forma de orientações para empresas. As palestras ocorreram no início de abril e foram destinadas à todas as empresas residentes e associadas ao PqTec e APL’s.

No dia 16 de maio promovemos um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercados dos Estados Unidos e Europa, estudo realizado por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico. O estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas.

Planejamento Estratégico de Ações:

No sentido de promover soluções imediatas às empresas associadas e a Cadeia Aeroespacial, o APL Aeroespacial e Defesa realizou um Planejamento Estratégico de Ações, considerando o Novo Cenário do Setor, acerca dos efeitos da Pandemia da COVID-19 e o fim do acordo entre a Boeing e a Embraer. A ação aconteceu por meio de reuniões participativas, via videoconferência, e contou com a participação, na construção das ações, de mais de 40 empresários associados ao setor. Os encontros tinham como objetivo principal identificar os problemas e promover ações em comum da Cadeia Aeroespacial em decorrência das consequências ao setor em razão da pandemia de COVID-19 e o fim do acordo Boeing e Embraer. Mais informações 4.6.2.

Reuniões Estratégicas – Governança:

Com as demandas das empresas identificamos a necessidade de interação direta com muitos dos players da governança que nos apoiam, a fim de identificar quais os principais canais de suporte para as atividades apontadas pelo Planejamento. Dentre eles destacamos:

04/05 BNDES - Sérgio Schmitt - Área Industrial - Departamento de Bens de Capital, Mobilidade e Defesa – Nos abriu o canal de comunicação e se propôs a trabalhar nossas reivindicações com o Diretor Petrônio Cançado e o Superintendente Marcos Rossi;

06/05 MCTIC - Márcio Nobre Migon (Assessor Especial do Ministro) – Estabeleceu canal para nossas demandas no MCTIC e abriu canal com a Sra Ana Costa e Marcus Vinicius Alves do BNDES;

07/05 EMBRAER/YABORÃ – Carlos Fernandes – Supervisor de Subcontratos – Nos apoiará em reuniões internas com a Embraer a fim de apresentarmos as manifestações dos empresários de subcontratos junto com o Gerente de Subcontratos Felipe Peçanha;

12/05 ABDI – Cynthia Araújo Nascimento Mattos - GERENTE DE DESENVOLVIMENTO PRODUTIVO E TECNOLÓGICO – Comprometeu-se em levar nossas demandas internamente e estabelecer o canal com o Ministério da Economia para tratarmos das ações de Nacionalização de Aero peças e Aero sistemas.

A seguir, apresentamos as iniciativas das empresas associadas ao Combate da COVID-19:

Uma **iniciativa pessoal** do CEO da **Thyssenkrupp Autômata**, associada ao APL AERO, foi a fabricação de máscaras “face shield”: 5.000 unidades entregues na região. Até 17 de abril estavam previstas mais 100.000 unidades para a cidade de São Paulo. A montagem dos protetores faciais é realizada a partir da fábrica, em Taubaté (SP), e de lá são enviadas para as secretarias de saúde e hospitais do estado. O projeto envolve outras empresas de São Paulo, Santa Catarina e Rio Grande do Sul;

Já a **Planifer Ferramentaria** faz parte do grupo de empresas, encabeçado pela Embraer, que desenvolveu ventiladores pulmonares, peças de alto requisito tecnológico e com necessidade imediata para entregas;

A **Akaer** desenvolveu uma campânula de proteção para uso da equipe de saúde durante a intubação em pacientes com suspeita ou infecção confirmada por Covid-19. O equipamento já está em dois hospitais de São José dos Campos. Segundo a empresa, hospitais solicitaram o desenvolvimento do produto para proteger os profissionais de saúde durante o momento de intubação, por ser o mais arriscado em função da proximidade com o paciente. O produto pode ser desenvolvido sob encomenda a preço de custo e enviado para todo o Brasil;

A **Alltec**, fabricante de peças em materiais compostos, está fabricando aproximadamente 150 protetores faciais por semana. Uma parte foi doada ao Hospital São Francisco de Assis, de Jacareí e mais itens serão repassados às secretarias de saúde dos municípios da região do Vale do Paraíba;

A **Altave** colocou à disposição suas tecnologias para monitoramento de estruturas críticas e de iluminação para hospitais de campanha. Seus balões de iluminação atendem a hospitais de campanha, que necessitam ser instalados rapidamente e podem ser reaproveitados. Os balões oferecem uma iluminação difusa de 360º, que não ofusca a visão de trabalhadores, têm capacidade de iluminar até 22.500 m² e são alimentados por baterias que duram até 12 horas. A solução de monitoramento aéreo permite a substituição de dois postos de vigilância por um único balão, com redução de custo e aumento de aproximadamente 300km² de área coberta. A empresa também está estudando soluções para medição de temperatura com termômetro de câmera infravermelha para detecção de indivíduos suspeitos de infecção;

A **Cecil S/A Laminação de Metais** implementou de forma voluntária revestimento de cobre antimicrobiano em itens de maior contato em hospitais e centros de saúde. De acordo com a empresa, o cobre tem grande propriedade antimicrobiana e há diversas pesquisas que comprovam a eficácia do material na redução da densidade de contaminação em diversos locais;

A **Globo Usinagem** também foi convidada pela Embraer para desenvolver peças para os 5.000 respiradores pulmonares, assim como a Liebherr, que colabora com a fabricação de componentes para os respiradores;

O **Grupo Serco** criou uma ação solidária no entorno da fábrica e vem distribuindo álcool em gel para as residências da vizinhança;

A consultoria **Aerospace Brazil Certifications** criou uma hot line gratuita para suporte psicológico de pessoas em quarentena e está divulgando vídeos com especialistas sobre o tema;

A empresa associada **Roboris**, desenvolveu um capacete de ventilação não invasiva que pode evitar a intubação de pacientes com Covid-19 e, conseqüentemente, reduzir a necessidade de ventiladores mecânicos. Um aparelho similar já é usado em países como a Itália para casos de internação por doenças respiratórias. Desde o início da quarentena no país, a empresa procurou médicos e colegas do mercado para descobrir uma forma de ajudar no combate à covid-19 por meio da engenharia. A empresa recebeu a ajuda principalmente do APL Aeroespacial e Defesa, e as empresas associadas que integram a cadeia aeronáutica. Foram realizadas reuniões de trabalho com o grupo para identificar possíveis sinergias e atuações conjuntas. Porém, devido a prazos emergenciais, a empresa seguiu de maneira independente no desenvolvimento do protótipo definitivo do capacete de ventilação, que começou a ser produzido no começo de maio. O capacete de ventilação brasileiro, batizado de BRIC (Bolha de Respiração Individual Controlada), tem como objetivo proteger pacientes da contaminação cruzada e a equipe do hospital, que também fica bastante exposta;

A **Legado Usinagem** também desenvolveu um produto (Face Guardian) para ajudar no combate a Covid-19 e está iniciando a produção das primeiras unidades que serão doadas ao Hospital Francisca Júlia. O propósito do Capacete Face Guardian é proteger as regiões de contágio do vírus (Olhos, Nariz e Boca) utilizando um só produto, podendo ser reutilizado após higienização com álcool em gel. O projeto contou com o apoio da equipe de coordenação do APL AERO e a Dr^a Lin – SPDM/Hospital Municipal de São José dos Campos;

Desinfecção com Equipamento UV (tecnologia ultra violeta/campo da física/óptica) – Foi formado um grupo de trabalho para o desenvolvimento de conceito de produto com base nos equipamentos existentes no mercado internacional e voltados à desinfecção por raios UV. Equipamentos podem ser utilizados para desinfecção em Unidades de saúde, aeronaves, aeroportos, outros. Utiliza tecnologia de eliminação de germes/bactérias/vírus através da aplicação de tecnologia de raios UV. Há a intenção de que empresas do APL Aeroespacial e Defesa realizem reversão industrial/incremento no portfólio e iniciem projetos para aplicação na área de saúde. A empresa **Aritex** (multinacional espanhola) associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando viabilidade técnica do projeto. Em andamento - maio/2020;

Câmara de Ozônio – Equipamento para desinfecção de EPIs. É um projeto de economia circular, visa reuso de EPIs de uso restrito em atividades na área de saúde. Além da capacidade de reduzir custos de operação reduz os custos de descarte dos resíduos (MO, transporte etc.). Através de prospecção do APL está em andamento a análise de viabilidade de projeto para escalar um protótipo desenvolvido pela equipe do Grupo de Pesquisa em Óptica do IFSC-USP/São Carlos, coordenado pelo Prof. Vanderlei Bagnato. Foram realizadas reuniões para avaliar como as empresas do APL podem colaborar para a realização em escala industrial. Hoje há 5 protótipos sendo utilizados em unidades de saúde pública

– SP e RJ. Equipamento detém patente. A empresa **SIATT** associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando estudo de viabilidade econômica do projeto para escalar em produto e mercado. Em andamento maio/2020;

Respirador/Capacete – Em 05 de Agosto a empresa associada TECPLAS, associada ao APL AERO, também realizou importante etapa de desenvolvimento de projeto de combate à COVID-19. A empresa entregou à SPDM (Associação Paulista para o Desenvolvimento da Medicina) um protótipo de capacete respirador para ser testado nas dependências do Hospital Municipal de São José dos Campos. Este projeto foi feito em conjunto com a SPDM, que tem termo de cooperação junto ao PQTEC desde 2017, deu suporte técnico para as premissas do capacete. Os testes ainda estão em andamento.

As iniciativas das empresas foram compartilhadas em todos os meios de comunicação do Parque, como as mídias locais, o que ocasionou interesses por notícias/entrevistas mais profundas, detalhadas nas metas M1.2.1 e M1.2.2. promovendo assim a visibilidade e divulgação da capacidade tecnológica das nossas empresas. O APL Aeroespacial e Defesa também foi instrumento de informação para comunidade local que desejava entender um pouco mais sobre a situação do setor na nossa região. As entrevistas foram concedidas aos jornais regionais e podem ser consultadas nas metas mencionadas.

Ainda, no que diz respeito aos Impactos da Pandemia da COVID-19, ações e eventos de grande representatividade do setor foram cancelados, suspensos e/ou reagendados. Listamos alguns abaixo:

Feiras Internacionais

- FIDAE | 31 março a 05 abril 2020 (Parceria ABIMDE)
- Farnborough 2020 | 20 a 24 de julho 2020 (Convênio Apex-Brasil) | cancelada

B2B/Rodadas de Negócios

- Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle (06 a 08 de abril de 2020)

Eventos Gerais

- Rodada de Negócios entre Associados dos Clusters e Residentes PqTec (abril)
- 3ª ed. Seminário da Indústria Aeroespacial Brasileira (SIAB) – Parceria Institucional (maio)

Promoção – Capacitações Técnicas

- Treinamento NADCAP | Requisitos AC7135, item 5.5.4
- Programa MRO - Manutenção, Reparos e Operações do Cluster Aeroespacial e Defesa
- Programa em parceria com SEBRAE | Programa Brasil + Produtivo; Sebraetec e Agenda de Capacitações

- Notícias

Avionics Services - Concluiu Modificação da primeira Aeronave Chilena – A empresa associada ao APL AERO, assinou contrato com a Marinha do Chile para modernização completa da cabine de aviônicos das aeronaves Pilatus PC-7 Turbo Trainer. A Avionics Services projetará, instalará e certificará a nova geração de sistemas aviônicos nas aeronaves e, com isso, aumentará o ciclo de vida da frota PC-7. A

previsão é a de que toda a frota chilena esteja modernizada no início de 2021. Além do Chile, a Avionics Services tem projetos de modificação de aeronaves também na Colômbia e em Honduras. Plasteam – Conquistou certificação na norma AS9100. A norma é um sistema de gestão da qualidade amplamente adotado e padronizado pela indústria aeroespacial. Segundo a diretoria da empresa, a participação no APL foi fundamental para tal conquista.

O Estado de São Paulo, por meio da Secretaria de Desenvolvimento, divulgou em 29 de maio 2020 o resultado do Processo de Reconhecimento e Recadastramento de Arranjos Produtivos Locais, aprovando novamente o APL TIC Vale e o APL AERO, ambos geridos pela Associação Parque Tecnológico São José dos Campos. Com a renovação do Reconhecimento, o APL TIC Vale e o APL AERO continuam qualificados a obter políticas de fortalecimento, participar de Editais de fomento promovidos pela SDE-SP, acessar linhas de crédito específicas para as empresas associadas, além de participar de editais e demais projetos promovidos por entidades parceiras, integrantes ou não da Rede Paulista de APLs;

São José dos Campos foi posicionada pelo jornal britânico Financial Times como a 3ª cidade do mundo em Investimento Direto Estrangeiro no setor aeroespacial, em ranking divulgado nesta semana na Revista fDi Intelligence, publicação do jornal especializada no assunto. De acordo com a reportagem que apresenta as cidades, a posição de São José se deve ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, que “estimula a integração e promove o desenvolvimento social e econômico”. A revista menciona ainda os acordos de cooperação do Cluster e do Parque Tecnológico São José dos Campos, que é o gestor do Arranjo de empresas. As parcerias mencionadas envolvem clusters do setor aeroespacial do Canadá, França Suíça, Inglaterra e Holanda e acordos de cooperação com parques tecnológicos da China e entre diversas instituições ao redor do mundo. Divulgação Junho 2020.

A Alltec, especialista no desenvolvimento de soluções em materiais compostos e associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, conquistou novamente a certificação National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program para ensaio não-destrutivo de ultrassom. Mais informações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/857/associada-ao-cluster-aeroespacial-brasileiro-renova-acreditacao-da-nadcap>

A empresa associada Saipher ATC, especializada no desenvolvimento e comercialização de softwares e soluções para Controle e Gerenciamento de Tráfego Aéreo (ATC/ATM) lançou, em parceria com o Departamento de Controle do Espaço Aéreo (DECEA) e o GRU Airport, o A-CDM (Processo de Tomada de Decisão Colaborativa em Aeroportos, em português). Implementado no Aeroporto Internacional de São Paulo, o A-CDM possibilita o compartilhamento de informações entre os parceiros de maneira eficiente e padronizada para maior consciência situacional e consequente previsibilidade nas operações e eficiência do serviço. Como processo integrado de decisão colaborativa, a proposta é obter, além dos ganhos operacionais, melhorias ambientais e econômicas. Mais informações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/854/associada-ao-cluster-aeroespacial-desenvolve-ferramentas-para-o-a-cdm-no-aeroporto-internacional-de-sao-paulo>

A Imagem Automação, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro realiza investimentos em inovação tecnológica, processos, pessoas e não reduziu o quadro de colaboradores durante a pandemia de Covid-19. A associada manteve a inovação em processos, com a aquisição de sistemas

de informação, máquinas e equipamentos, espaço físico, capacitação da equipe e investiu na diversidade de portfólio e formato de negócios em parcerias, atendendo também clientes fora da cadeia aeroespacial, além de aplicar outras abordagens estratégicas em seu plano de comunicação. Mais informações: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/811/imagem-automacao-mantem-investimentos-e-qualificacao-durante-a-pandemia>

Simplemente uma façanha da aviação brasileira. Cumprindo todos os requisitos de certificação de qualquer aeronave certificada, como um Boeing, Airbus ou Embraer, a empresa associada AIRSHIP DO BRASIL certificou o primeiro dirigível do hemisfério sul do planeta. Uma união de talentosos engenheiros e experientes e renomados administradores fizeram este sonho acontecer. Mais informações: <https://www.youtube.com/watch?v=AUBRtkrDzrA&feature=youtu.be>

Associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, a Zenit Aerospace participou pela terceira vez do NASA's International Space Apps Challenge. Sendo considerado o maior hackathon do mundo, o programa de incubação de inovação NASA's International Space Apps Challenge ocorre desde 2012 em diversas localidades, inclusive Brasília, capital onde se localiza a Zenit Aerospace. Durante 48 horas a NASA, em junção com agências espaciais de outros países como Canadá e Japão, disponibilizam dados que serão utilizados durante toda a competição para encontrar diversas soluções para problemas que envolvam ciência e exploração espacial. A Zenit Aerospace é uma empresa júnior de engenharia aeroespacial da universidade de Brasília.

A3. Participar de cadeiras estratégicas em âmbito nacional:

APL AERO:

No dia 04 de março, a convite do Departamento de Defesa e Segurança (DESEG) da FIESP e o Sindicato Nacional das Indústrias de Materiais de Defesa (SIMDE) participamos da Reunião Plenária conjunta das instituições. A pauta principal foi a troca do Comando do Exército e a apresentação DCT Exército - Gen. Shons – Divisões do Exército – COMDEFESA. Estavam presentes a Diretoria FIESP, ABIMDE, SIMDE, APCE, ABIMAQ, Embraer, Avibrás, integrantes das Forças Armadas entre outros. Esta ação tem como objetivo sermos indicados para uma das cadeiras do CONDEFESA, por intermédio do Presidente do SIMDE (Sindicato Nacional das Indústrias de Defesa) Carlos Erane de Aguiar, com quem está previsto assinarmos um termo de cooperação em 09/06/2020.

No dia 07 de Julho o APL AERO participou da Reunião Ampliada do Conselho Consultivo do SIMDE. O tema da reunião foi apresentar o Centro Espacial de Alcântara – Desafios e Oportunidades, com apresentação inicial do diretor geral do DCTA - Major - Brigadeiro do Ar Hudson Costa Potiguara; Em novembro, fomos convidados pelo Sindicato Nacional das Indústrias de Materiais de Defesa - SIMDE para participar do Comitê Aeroespacial "Marechal-do-Ar Casimiro Montenegro Filho" na condição de parceiros históricos e grandes fomentadores do setor aeroespacial no Brasil. Esse comitê foi lançado em abril de 2019. No dia 05 de novembro, de maneira não oficial, participamos pela primeira vez da reunião junto ao comitê. A segunda reunião, já formalizados, ocorreu no dia 11 de dezembro. Na pauta foram discutidas a situação atual do Centro Espacial de Alcântara (CEA) e as Perspectivas Programa Estratégico de Sistemas Espaciais (PESE).

APL TIC:

18/03 – Com a cadeira de Vice-Presidente do Instituto Smart City Business, o Cluster TICVALE realizou reunião de alinhamento com o Instituto. Na oportunidade foi discutido formato do evento Smart City Business América 2020, tendo em vista o COVID-19 e o formato das parcerias e participação do TICVALE no evento. Ficou definido que teremos 50 convites gratuitos e disponíveis aos associados e a participação em 03 painéis de nosso interesse.

A4. Promover alianças e parcerias estratégicas – governança:

APL AERO:

O Cluster Aeroespacial Brasileiro juntamente com Invoz, Abimaq, Assecr e Ciesp enviaram manifesto coletivo ao Presidente da República, Jair Bolsonaro, e ao Governador do Estado de São Paulo, João Dória, solicitando a extensão de benefícios decretados durante a pandemia também para empresas com porte e faturamento bruto mais altos do que os previstos nas novas medidas. Dentre as solicitações, estão: 1. Estender o benefício PIS/COFINS Importação às indústrias de aero peças, por meio da alteração do § 3º do artigo 4º, inciso VII, do Decreto 5.171/2004. 2. Estender o benefício previsto na Medida Provisória 944/2020, que dispõe sobre a linha de crédito no âmbito do Programa Emergencial de Suporte de Empregos, para as empresas até o limite de faturamento bruto anual de R\$ 80 milhões. 3. Que as pequenas e médias empresas de produção de bens e serviços do setor de aeroespacial voltem a ser enquadradas na Lei 13.670/18. Para mais detalhes sobre o manifesto, acesse: <http://www.pqtec.org.br/comunicacao/noticias/n/764/cluster-aeroespacial-envia-manifesto-do-setor-a-presidencia-da-republica>

Dentro do período, formalizamos o termo de Cooperação Técnico/Científica com o TECPAR – Instituto de Tecnologia do Paraná - cujo objetivos são fortalecer a articulação institucional entre as partes, visando desenvolver condições institucionais para desenvolvimento de negócios através da prospecção, estruturação, execução e implementação de projetos de transferência tecnológica e inovação, nas áreas de atuação das instituições TECPAR e Parque Tecnológico. O presente termo foi datado em 07 de maio de 2020.

Firmamos também Termo de Parceria com a Associação do Cluster Tecnológico Naval, que tem como objetivo colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entre os APL's; Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar sua maturidade nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congresso e; Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas. O termo foi datado em 11 de fevereiro de 2020. Importante ressaltar que o relacionamento e ações conjuntas entre os Clusters AERO e Naval já vem acontecendo há algum tempo, como o caso da nossa participação no lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro, que ocorreu na Escola de Guerra Naval durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento. No evento, fomos convidados para apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL.

Formalizamos também uma parceria com a EF English Live, maior escola de inglês online do mundo. Este relacionamento está sendo realizado de forma corporativa, no modelo de Compras Cooperadas, onde o volume negociado é a consolidação de demanda (em potencial) de todas as empresas, associados clusters, residentes e PqTec. O projeto encontra-se na fase piloto, onde foram disponibilizados alguns acessos de forma gratuita (1 mês) aos colaboradores e as empresas interessadas vinculadas ao PqTec. Caso seja aprovado e haja um número expressivo de participantes, o Programa Estratégico de Idiomas do Parque Tecnológico será lançado com as condições e valores diferenciados a todos.

O Parque Tecnológico por meio do APL Aeroespacial e Defesa seria apoiador Institucional da 6ª Mostra BID Brasil programada para os dias 24 a 26 de novembro de 2020, no Centro de Convenções Ulysses Guimarães / DF, num espaço de 5.000m², evento este que foi cancelado por conta da pandemia da COVID-19. O evento ocorre a cada 2 anos no Distrito Federal, com o propósito de expor as soluções das associadas aos membros do congresso e do senado, Ministros de Estado, nossos embaixadores e diplomatas em geral, embaixadores e adidos militares estrangeiros acreditados no Brasil e militares dos mais altos postos das nossas Forças Armadas e de Segurança. A ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança) é a instituição responsável pelo evento.

Conforme mencionado, em janeiro de 2020 iniciamos as tratativas de um arranjo de parceria junto ao Centro de Convergência Aeroespacial de Santa Catarina – SC2C com a intenção de suportar ações, realizar sinergias em Programas e Projetos estratégicos no setor Aeroespacial, bem como desenvolver cadeia de conhecimento no setor, considerando que importantes universidades e centros de pesquisa fazem parte do Centro de Convergência. Fruto deste relacionamento, o APL AERO e SC2C programaram uma série de três webinars sobre tecnologias espaciais. A proposta é buscar sinergia e atuar de forma colaborativa para desenvolvimento de propostas para o setor, assim como apoiar as respectivas áreas do Governo. O primeiro webinar ocorreu no dia 12 de Agosto, o tema foi Tecnologias do Espaço e Desafios da Inovação e contou com a participação de quatro especialistas do setor. No dia 09 de Setembro, “Espaço para mulheres”, foi o segundo webinar da série e debateu sobre a posição da mulher na ciência e tecnologia, em especial no setor espacial. O terceiro e último webinar da série aconteceu no dia 30 de Setembro sobre “Startups do Espaço” e contou com a participação de cinco especialistas do setor, que conversaram sobre as startups com soluções para o setor espacial, demandas e oportunidades para este segmento.

O PqTec assinou no dia 09 de Junho um Termo de Parceria com o SIMDE - Sindicato Nacional das Indústrias de Defesa. A assinatura ocorreu durante a Reunião Plenária Conjunta SIMDE/DESEG, realizada por videoconferência. Na ocasião, por parte do PqTec estavam presentes o diretor de Desenvolvimento de Negócios e o coordenador do Cluster Aeroespacial Brasileiro. Esta parceria busca unir esforços para o compartilhamento de conhecimento, bem como promover a sinergia entre as empresas associadas das instituições, além de fomentar a realização de eventos para a cadeia aeroespacial e defesa.

Desde maio de 2020, estamos em constantes reuniões com a EMBRAER, MCTI, BNDES, FINEP e ABDI para a criação de um programa de fortalecimento da cadeia produtiva, chamada de Projeto “TIER

One”, o programa prevê a criação de integradores capazes de suportar a fabricação de subconjuntos complexos das aeronaves EMBRAER, que hoje são feitos fora do país ou internamente pela empresa âncora e tornarmos a cadeia produtiva capaz de fornecer globalmente estes subconjuntos. A última reunião foi realizada 26 de agosto de 2020 17:00-18:00. Foi uma reunião de transição da Secretaria de Tecnologias Aplicadas (SETAP) – Presidida pelo Secretário Executivo Brigadeiro Mauricio Gonsalves para o Secretário Executivo de Empreendedorismo e Inovação (SEMPI) Sr. Paulo Alvim, ambos do Ministério de Ciência Tecnologia e Inovação - MCTI. Objetivo da Reunião foi apresentar ao Secretário da SEMPI que deverá acumular as duas pastas o projeto conduzido pelo PQTEC/Cluster Aeroespacial e Defesa: Projeto de Fortalecimento da Cadeia Produtiva – TIER ONE. Participaram:

- FINEP - Diretoria de Planejamento e Gestão de Riscos (DPLR). Diretor Alberto Dantas;
- FINEP – Superintendência de Inovação – Superintendente Paulo Costa;
- FINEP – Gerente do Departamento Operacional da Finep - William Respondeusk;
- FINEP - Analista de Projeto - Aeroespacial e Defesa - Jose Henrique Pereira;
- Comando da Aeronáutica - Chefe da Sétima Subchefia do Estado-Maior da Aeronáutica Brigadeiro do Ar PAULO RICARDO LAUX;
- MCTI – Oficial de Ligação do Comando da Aeronáutica – Mj Avr Ricardo Henrique Correa;
- MCTI - Diretor do Departamento de Tecnologias Estruturantes Eduardo Soriano Lousada;
- MCTI - Chefe de Gabinete da SEMPI Thales Marçal Vieira Netto.



No dia 18 de novembro recebemos no Parque Tecnológico a secretária estadual de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo, Patrícia Ellen, que realizou uma reunião com os associados aos APL Aero e ao APL TIC Vale. O encontro, que ocorreu de maneira online e presencial (respeitando os critérios de distanciamento social), teve como principal objetivo apresentar os Polos de Desenvolvimento São Paulo, iniciativa que identifica potencialidades econômicas e impulsiona regiões por meio de ações de incentivo em tecnologia e qualificação. As cidades do Vale do Paraíba estão incluídas nos Polos Aeroespacial, Agritech e Serviços Tecnológicos, entre outros. Na ocasião, o coordenador do programa e os associados dos APLs AERO e TIC apresentaram a importância dos esforços dos arranjos produtivos locais em aumentar a competitividade dos negócios. Patrícia Ellen visitou as instalações do Parque Tecnológico e conheceu os programas de aceleração e incubação do

Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos. Também também conheceu os laboratórios do Parque.

Em decorrência desta visita, realizamos em dezembro reunião com o subsecretário da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência e Tecnologia do Estado de São Paulo para continuidade das tratativas. O objetivo do governo do Estado de São Paulo com a criação dos Polos de desenvolvimento Econômico é gerar novos postos de trabalho, e impulsionar a inovação e a produtividade industrial, de forma a atrair investimentos. Dentre os principais assuntos discutidos foram a renovação do Ato COTEPE/ICMS e a criação de um grupo de estudo entre a Secretaria, o APL Aero e a Invest SP para discussão de um possível “Fundo Estadual Garantidor para Exportação”.

No dia 15 de dezembro realizamos junto à Invest SP uma reunião para apresentar as instituições, bem como as ações desenvolvidos por ambas e identificar ações sinérgicas que possam ser trabalhadas a fim de beneficiar e promover a cadeia aeronáutica. Na pauta foi apresentada também a iniciativa da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, Ciência e Tecnologia do Estado de São Paulo e do APL Aero quanto a criação de um Fundo Estadual Garantidor para Exportação para apoio as empresas do setor.

Ao longo dos meses, o APL AERO vem discutindo e estruturando junto a governança, MCTIC, Ministério Econômico, BNDES, ABDI, Finep, Desenvolve São Paulo, um Programa de Fortalecimento da Cadeia Aeroespacial Brasileira, cuja iniciativa é o desenvolvimento de um projeto-piloto Tier 1, realizado em parceria com a Embraer, com o objetivo de garantir sustentabilidade e continuidade em projetos de longo prazo e utilizar a cadeia fornecedora brasileira para o desenvolvimento de conjuntos complexos. Atualmente, nenhuma empresa brasileira se encontra nessa categoria. Muitas são classificadas como de Tier 2 e 3 e produzem peças e componentes com menor valor agregado. Por isso, um dos objetivos do APL AERO é o de desenvolver alternativa competitiva de fornecedores aptos à realização de integração de conjuntos estruturais para aeronaves, considerando os que pertencem ao Cluster.

APL TIC:

No dia 23 de março promovemos uma reunião com a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de São Paulo com o intuito de desenvolver ações que pudessem dar sustentação ao Estado, no sentido de amenizar a crise decorrente do COVID-19. Nesta ocasião conseguimos através da empresa DATALOGIX a doação de dois sistemas para suporte:

- Plataforma de ofertas e demandas de insumos para hospitais e empresas doadoras;

Plataforma (Vitrine Digital) para que o Artesanato Paulista pudesse ter uma forma de expor seus produtos sem, no entanto, fazer o comercio online.

Status de Execução da Meta/Indicador

Nº de Associados em 31/12/2020: **161**

Total AERO: 85

Total TIC: 64

Total AERO/TIC: 12

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.3: Identificar, desenvolver ou aprimorar a oferta de serviços prestados pelo Parque para as empresas residentes, associadas ou da RM Vale, trabalhando sob a perspectiva de sua demanda, interesses e necessidades, oferecendo sempre serviços de primeira linha e alinhados com o que exista de mais moderno e disponível no mercado como por exemplo consultorias especializadas nas áreas de negócio, design de serviços e produtos, inteligência competitiva, propriedade intelectual, processos de “open innovation”, “design thinking”, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (1.3)	Ampliar o portfólio de produtos e serviços que utilizam metodologias ágeis e atuais com foco no desenvolvimento tecnológico e mercadológico no Escritório de Negócios do Parque Tecnológico. Identificar e disponibilizar pelo menos 4 novos serviços em 4 anos.
-------------------	--

Indicadores	
Serviços implantados.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar demandas das empresas residentes e associadas e tendências:	
<p>De forma recorrente a APTSJC levanta as demandas das empresas e analisa cenários e tendências para buscar oportunidades e estratégias de apoio às empresas no contexto de seus Programas. Todo o esforço do Escritório de Negócios se resume em prover meios e oportunidades para que as empresas possam gerar negócios.</p> <p>Neste sentido, ampliando o escopo de produtos e dando continuidade aos propósitos do Escritório de Negócios do PqTec, a APTSJC lançou o Balcão 360° – Treinamentos e Atividades Online. Mantendo os propósitos e objetivos do Escritório de Negócios, as novas frentes vem para solucionar novas demandas das empresas.</p> <p>Neste novo produto, no período realizamos:</p> <p>12 de fevereiro Workshop Vendas Neurais: (METODOLOGIA, que estabelece um PROCESSO para obter SOLUÇÕES). A proposta é oferecer técnicas para melhorar resultados práticos rapidamente. A ementa,</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conceitua os diversos fundamentos de vendas; • Valoriza o papel do Vendedor; 	

- Aborda uma linguagem comportamental e postural para gerar empatia;
- Oferece uma visão inovadora em vendas;
- Está totalmente alinhada com os novos perfis do mercado 4.0;

Nos dias 31 de março, 01 e 02 de abril, realizamos o **Balcão 360º Online**. Foram 3 Webinars que focaram em 03 temas essenciais para as empresas residentes e associadas ao PqTec. Tivemos 89 inscritos.

1º Webinar- "Ferramentas tributárias e fiscais para seu negócio", conduzido pelos especialistas:

- Alexandra Gioso fundadora e diretora da AG Global e diretora de relações internacionais e comércio exterior no CIESP/FIESP;
- Anderson Dias, sócio da Contabilidade Novo Horizonte, sócio da SCI Vale e Inapice Soluções Tecnológicas;
- Manoel de Almeida Henrique, CEO da Henrique Consultoria Tributária.

2º Webinar – “Direito Trabalhista.

Com muita gente em home office e a promulgação da Medida Provisória 927, as empresas têm muitas dúvidas, que foram respondidas pelos advogados e parceiros:

- Arthur Braga Nascimento, do BNZ Advogados e fundador da BONUZ;
- Denis Sarak, do BNZ Advogados;
- Rafael Spadotto presidente nacional da World Jurist Association.

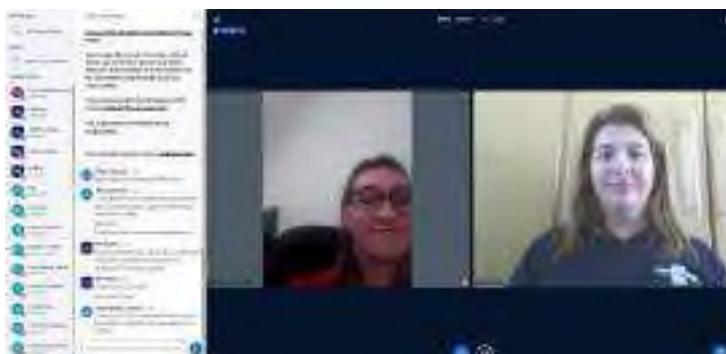
3º Webinar - “Incentivos financeiros”

Uma grande preocupação dos empresários em tempos de COVID-19 e foi conduzido por duas especialistas no assunto:

- Giselle Rezende, gerente financeiro da ABIMAQ;
- Tatiana Amorim especialista em gestão de MPE's e gestora dos postos de atendimento do Sebrae SP de São José dos Campos e região;

Os participantes tiveram a oportunidade de saber quais são, como e quando solicitá-los nessa situação de incertezas na economia;





Balcão 360º – Gestão ONLINE

Nos dias 10 de junho e 29 de julho aconteceram edições do Balcão 360º – Gestão ONLINE, em que as empresas associadas, residentes e incubadas tiveram a oportunidade de receber atendimento personalizado e gratuito de especialistas credenciados ao Escritório de Negócios do PqTec.

Nessas edições totalizamos 77 atendimentos, nas seguintes áreas:

10 de junho 2020

- Marketing - 05 atendimentos;
- Negócios - 05 atendimentos;
- Jurídico - 03 atendimentos;
- Contabilidade - 03 atendimentos;
- Comunicação Estratégica - 02 atendimentos;
- Captação e Recursos - 03 atendimentos.

Totalizando 21 atendimentos.



29 de julho 2020

- Marketing - 11 atendimentos;
- Negócios - 10 atendimentos;
- Jurídico - 10 atendimentos;
- Contabilidade - 09 atendimentos;
- Gestão de Processos - 06 atendimentos;
- Captação e Recursos - 10 atendimentos.

Totalizando 56 atendimentos.



O Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com o Sebrae realizou no dia 21 de julho, live gratuita sobre os mitos e verdades na obtenção de crédito.

A live foi conduzida por Eduardo Nascimento Jesus, consultor de negócios do Sebrae, e teve a presença de especialistas de entidades financeiras para trazer dicas e informações sobre como conseguir linhas de crédito. Tivemos 66 visualizações.

A2. Revisar e aprimorar portfólio:

Palestra | 29.01

No dia 29 de janeiro, o Escritório de Negócios junto a empresa Explorer, realizou uma palestra com o tema Programa Vendas Neurais, tivemos presentes 89 participantes. Essa palestra teve como



objetivo, entender o que é vendas neurais, seus processos, diferenças entre valor e preço, vender e negociar. Os participantes conseguiram detectar seus maiores erros na hora da venda, e colher dicas importantes para aprimorar seus processos de vendas.



Balcão 360° – Gestão | 19.02

O Escritório de Negócios do PqTec, realizou no dia 19 de fevereiro uma edição do Balcão 360° – Gestão, onde as empresas Associadas/ Residentes/ Incubadas tiveram a oportunidade de receber uma consultoria gratuita de especialistas credenciados.

Nessa edição tivemos atendimentos nas áreas:

- Jurídico - 09 atendimentos;
- Marketing - 12 atendimentos;
- Vendas – 04 atendimentos;
- Marcas e Patentes - 06 Atendimentos;
- Internacionalização - 07 atendimentos;
- Contabilidade - 09 atendimentos;
- Captação de Recursos - 06 atendimentos;
- Negócios - 07 atendimentos;
- Gestão de Processos – 06 atendimentos.

Totalizando 66 atendimentos.



Balcão 360° – Treinamentos e Atividades Online | 12.02

Com o sucesso da palestra realizada em 29 de janeiro sobre o assunto, promovemos no dia 12 de fevereiro o Workshop Vendas Neurais: (METODOLOGIA, que estabelece um PROCESSO para obter SOLUÇÕES).

Balcão 360º Online | 31.03 e 01 e 02.04

Nos dias 31 de março, 01 e 02 de abril, realizamos o Balcão 360º Online. Foram 3 Webinars que focaram em 03 temas essenciais para as empresas residentes e associadas ao PqTec. Tivemos 89 inscritos.

A Associação Parque Tecnológico São José dos Campos, visando dar visibilidade ao Escritório de Negócios, vem empenhando esforços na divulgação e marketing do seu portfólio. Assim de forma estamos mais intensivamente divulgando as oportunidades das empresas credenciadas, como capacitações, consultorias etc.

Treinamento Business Agility

A BET Consultoria de Desenvolvimento Organizacional, em parceria com o Escritório de Negócios do PqTec, oferece o treinamento em Business Agility com uma abordagem para empresas associadas ao PqTec.

- **Conhecimento, Escalabilidade** permite o aproveitamento das benefícios que a agilidade de negócios, por meio a inovação e transformação digital e possui as estratégias operacionais.
- **participação** do cliente com o tema para ajudar a atingir suas melhores ações (SCPMW, DevOps, Design Thinking) para atuar em seu negócio e de que forma orientadas, o treinamento possui carga de 10h e acontece de forma dinâmica e interativa.

Contato:

Tatiana Feltosa C. Lima
11 19914 2122
tatiana@betconsultoria.com.br

Daniel E. Torres Rodrigues
11 13372 1818
daniel@betconsultoria.com.br

Set | **ESCRITÓRIO DE NEGÓCIOS** | **ASSOCIAÇÃO PARQUE TECNOLÓGICO**

No período também, considerando o cenário da pandemia do COVID-19, a APTSJC além de acompanhar as oportunidades de chamadas de órgãos públicos, instituições de fomento, agências



reguladoras e chamadas privadas que visam o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa Desenvolvimento e Inovação, bem como eventuais oportunidades para infraestrutura – Radar de Chamadas (M1.1.2), passou a divulgar, periodicamente as oportunidades:

<http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/762/pgtec-seleciona-oportunidades-para-empresas-de-base-tecnologica>



A3. Ampliar parcerias e ou cooperações:

Com objetivo de ampliar parceiros dentro Escritório de Negócios e visando a necessidades das empresas Associados, Residentes e Incubados, assinamos nesse período, 11 intermediações de Negócios na área:

- ✓ Comunicação e Marketing;
- ✓ Fiscal e Tributário;
- ✓ Auditorias e Consultorias;
- ✓ Assessoria Instituições de Investimentos;
- ✓ Capacitação e treinamentos para gestores públicos;
- ✓ Acesso à linha de crédito, operações de câmbio;
- ✓ Treinamentos empresariais;
- ✓ Saneamento e Meio Ambiente;

- ✓ Engenharia / Desenvolvimento de Software;
- ✓ Treinamentos Simulação Computacional;
- ✓ APL TIC.

Status de Execução da Meta/Indicador

3 novo serviços implantados no período. Balcão 360º Treinamentos e Atividades Online, Programa Vocacional de Tecnologia e Programa de Transformação digital.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.4: Estimular a oferta e o aprimoramento de bens, serviços e facilidades comerciais dentro do núcleo do Parque Tecnológico e no seu entorno, para atender seus residentes, às Universidades e a comunidade da circunvizinhança.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (1.4)	Em 4 anos, implantar 4 novos serviços de apoio no Núcleo do PqTec e seu entorno com base em necessidades e carências, a partir de pesquisas a serem atualizadas com as empresas e instituições residentes, com a implantação média de 1 serviço por ano.
Indicadores	
Número de serviços implantados e relatórios quadrimestrais de evolução de cada serviço até sua implantação.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar periodicamente pesquisa junto a empresas e instituições residentes:	
<p>O PqTec realiza de forma constante pesquisas junto aos residentes e associados (seja via pesquisas diretas, seja via métodos de acompanhamento e/ou Oficinas de Planejamento Participativo OPP). Também fica sempre atento às novas demandas, tendências e oportunidades.</p> <p>No mês de novembro foi realizada a aplicação de uma pesquisa de satisfação com as empresas residentes do Nexus – pesquisa direta. O formulário contou com dez perguntas que buscaram avaliar a satisfação dos empreendedores em relação à infraestrutura e os demais serviços e facilidades disponibilizados pelo PqTec e abriu espaço para sugestões. (Resultados da Pesquisa - Anexo II)</p> <p>A pesquisa contou com a contribuição de 51 empresas, sendo 40 pertencentes ao Nexus Startups (que engloba os programas Nexus Growth e Nexus Lab) e 11 ao Nexus Scale Up.</p> <p>A imagem a seguir traz um registro da pesquisa enviada:</p>	





Pesquisa de satisfação | PqTec 2020

Caro residente,

É importante saber o que você pensa sobre as ações que o PqTec realizou em 2020. Para isso, precisamos ter o seu feedback para ser realizado em até cinco minutos e poder ser aplicado para melhorar a qualidade dos serviços, de maneira mais rápida e mais participativa.

Responda à pesquisa aqui!

Podemos sua participação para responder às perguntas até o dia **28 de junho de 2020**.

A partir das informações obtidas, é possível dar ideias ainda para muitas empresas do mundo participarem e colaborar de uma maneira. Então, vamos ser um guia para orientá-lo e ajudá-lo a melhorar o seu negócio.

A2. Priorizar ações:

A APTSJC organiza as ações conforme recursos, necessidades e oportunidades.

AÇÕES REALIZADAS EM 2020
COM BASE NA PESQUISA DE 2019



Nexus Living:

- 2 novas opções de alimentação: Ivy Café e Food Truck
- Inauguração do novo layout do comércio interno do C1, ação esta patrocinada por empresas – todas Nexus Living
- Novo espaço de descontração no Centro IV
- Manutenção geral dos ambientes e salas de reunião.

Estacionamento:

- Execução dos estacionamentos do C1 e

Mobilidade:

- Várias ações foram iniciadas para melhorar o acesso ao Parque

Segurança:

- O sistema de CCTV Circuito Fechado de Televisão foi alterado melhorado com troca de câmeras e equipamentos perimetrais
- Com a chegada do C1 (serviço C0) a segurança no perímetro do núcleo do Parque está sendo melhorada em grande escala

Internet:

- Conseguimos dobrar a banda de internet para os nossos provedores atuais de 100 para 200 Mbps. Este aumento tem como objetivo a melhoria de sinal nas áreas comuns / visitantes.
- Aumento de antenas Wi-Fi de 16 para 30

Energia elétrica:

- Modernizado o sistema elétrico com a implementação de inteligência e sistema de proteção. Sempre existiu melhorias no meu sistema, via setor de conscientização da Prefeitura.

A3. Buscar parceiros e oportunidades:

- Concluído - negociações junto ao restaurante Bem-te-vi para sua mudança para Laje Técnica.
- Concluído – acompanhamento das obras da nova Cafeteria no hall de eventos. Inaugurada em 01/09/2020;
- Avançamos nas negociações de melhoria no transporte de conexão do centro da cidade até o PqTec;
- Concluído - com a saída do Food Truck especializado em hamburguer, negociamos um novo food truck para lanches em geral.
- Patrocínios Nexus Living;

A4. Ofertar e/ou aprimorar os serviços:

- Obras concluídas da nova cafeteria “TOV” localizada no hall de eventos



- Mudança em 28/07/2020 do Restaurante Recanto Bem-Te-Vi para a Laje Técnica, numa área mais ampla e com a ampliação dos serviços;



- Food Trucks - Truck Naldo&Lucia e Pizza ao Quadrado, também na Laje Técnica;



Status de Execução da Meta/Indicador

Novos Serviços ofertados no período: Serviços para refeição e alimentação - TOV Café, ampliação e melhoria do quiosque Recanto-Bem-Te-Vi e os Food Trucks Naldo&Lucia e Pizza ao Quadrado.

Acumulado: Nexus Living – Espaços de convivência e conveniência / Serviços Estratégicos / Adequação do Centro de Eventos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 1: Buscar a sustentabilidade do Parque Tecnológico por meio da constituição de ativos, tangíveis e intangíveis, de sua propriedade e compatíveis com seus desígnios e aspirações, para a obtenção de rendas deles derivados.

Enunciado 1.5: Alavancar recursos financeiros, de fontes distintas ao Contrato de Gestão, para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (1.5)	Buscar recursos financeiros para a construção do edifício correspondente à última etapa do projeto arquitetônico do Núcleo do Parque Tecnológico (*).
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais para acompanhamento das oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ações no sentido de viabilizar fontes de financiamento:	
Sem atividades específicas no período. Os trabalhos foram interrompidos pela Pandemia. A APTSJC mantém-se projetando por impactos significativos na meta considerando o futuro ainda incerto.	
A2. Acompanhar os programas de fomento não reembolsáveis identificando oportunidades de captação de recursos:	
Busca e atualização periódica via Radar de Chamadas.	
A3. Elaborar e apresentar propostas: (*)	
Sem oportunidades específicas e concluídas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (2.1.1)	Promover ao menos um evento anual, podendo ser na modalidade virtual/digital, entre as agências de fomento e investimento, empresas e universidades para a promoção de cooperação e interação entre os atores.
---------------------	--

Indicadores	
Evento realizado com relatório indicando programação, número de participantes, possíveis resultados.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investidores e oportunidades de negócios:

Algumas oportunidades em destaque no ano:

Durante o período, foram mapeadas as chamadas provenientes de órgãos de fomento tais como EMBRAPPII, FINEP, MCTIC, SENAI, FAPESP e BNDES. Este mapeamento foi constantemente divulgado para os residentes, parceiros e associados através de e-mails, mídias sociais, [site oficial do PqTec](#) e vídeo conferências.

Houve ainda, ações de divulgação dedicadas às linhas de fomento destinadas a soluções de combate a pandemia COVID-19. Esse enfoque teve sequência para o primeiro evento do ano, relativo à apresentação de duas oportunidades. A primeira, dedicada a criação de pesquisa aplicada em inteligência artificial (CPA-IA), elaborada pela FAPESP.

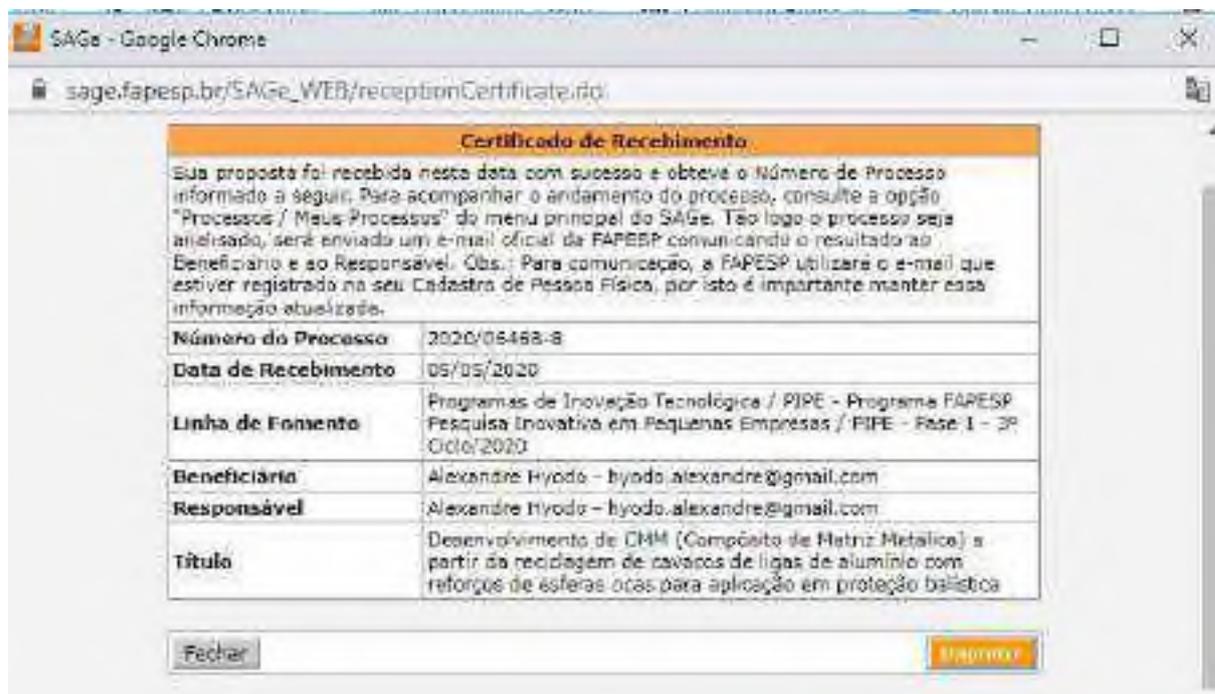
O evento reuniu empresas e instituições de ciência e tecnologia, com o intuito de conhecer os pormenores da chamada, bem como as possibilidades de negócios entre si, no dia 09 de janeiro, como primeiro evento oficial do PqTec.

Esta chamada trouxe representantes da EMBRAER, PARKER, ATECH, AKAER, FGV, IFSP, CITÉ, UNESP, e UNIFESP para uma primeira rodada de avaliação, seu prazo de inscrição foi prorrogado para julho de 2020.

Também relativo a FAPESP, com seu programa PIPE, aliado ao programa COLMEIA estabelecido pelo

PqTec, tivemos a possibilidade de analisar projetos de novas empresas, e apoiar seu desenvolvimento. Entre os projetos, destaca-se um projeto de inovação na área de proteção balística. Essa iniciativa teve o apoio do PqTec durante todo o seu processo de estruturação, e foi submetida sua proposta a FAPESP em 05 de maio de 2020.

O PqTec ofereceu apoio para o processo de elaboração e proposição de um PIPE/FAPESP, com a empresa Momentum, efetuado em 05 de maio de 2020, com previsão de resposta para o quarto trimestre do mesmo ano.



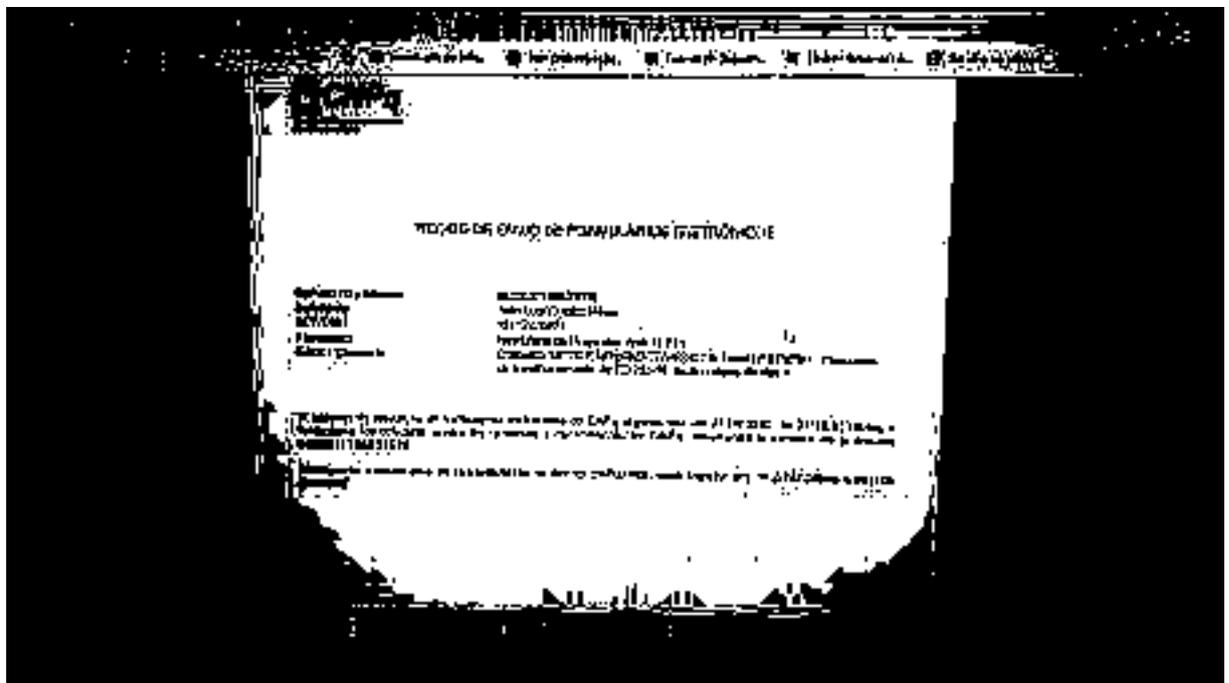
As instituições de fomento a inovação e novos projetos, sofreram alterações e incrementos, com o intuito de acompanhar as novas demandas do cenário atual de segurança e saúde pública. Com esse cenário houve um aumento no número de chamadas e recursos disponíveis para iniciativas com rápida inserção no mercado. Essas chamadas tiveram ampla divulgação e acompanhamento da inserção das empresas associadas ao PqTec, bem como da sociedade, em estruturar novos projetos que auxiliem o tratamento da questão.



Entre fevereiro e abril, foram veiculadas novas chamadas FAPESP, SENAI, EMBRAPA, SEBRAE, FINEP, SOFTEX e SEBRAE. As chamadas representam em valores totais, aproximadamente 70 milhões de reais (sem contar rota 2030) em investimentos para inovação em novos projetos, até o momento.

As empresas parceiras e o PqTec passaram então a cada vez mais, melhor se estruturarem, a partir do escritório de projetos, para terem acesso, e produzir em conjunto a estrutura necessária para a aquisição desses recursos financeiros em suas iniciativas. Os novos produtos/serviços apresentados devem buscar relevância na criação de novos mercados, ou seja, que possuam perenidade após o atual momento de demanda.

Referente a essas chamadas, e a participação das empresas com parceria do PqTec, a título de exemplo, temos a parceria da Boole Systems, com a Chronosat e o Universidade Positivo, para aplicação de proposta junto ao MCTIC/CNPq, com proposta enviada.



Essas iniciativas visam uma velocidade em atender as demandas atuais, que podem ser elaboradas para colaborar com o cenário e inserção em novos mercados, bem como serem importantes para a penetração mercadológica de produtos já em desenvolvimento. Com esse segundo ponto, a atuação com empresas residentes proporcionou a participação em edital de emergência da FAPESP, em que a proposta deve ser enviada no dia 22 de maio de 2020.

Durante esse período, essas chamadas foram importantes catalisadores de novos processos entre as empresas, não obstante apenas a capital de subvenção. Novas iniciativas de capital privado, com projetos que relacionam as empresas residentes e associados tem obtido sequência em termos de elaboração e aplicação, em especial para setores de plataformas autônomas, esterilização, EPI's e equipamentos diretamente relacionados ao setor da saúde.

Outras divulgações: <http://www.pgtec.org.br/comunicacao/noticias/n/762/pgtec-seleciona-opportunidades-para-empresas-de-base-tecnologica>

Destaque também para oportunidades do Projeto Colmeia, cujas ações complementa o compromisso e resultados com a meta.

A2. Atrair agências de fomento, investidores e afins para atender ao evento de cooperação entre os atores:

Visita Coordenador FAPESP

Foi organizado um evento no dia 06 de março de 2020 para a visita do Coordenador Adjunto de Pesquisa para Inovação da FAPESP, o Professor Doutor Douglas Eduardo Zampieri. Participaram as empresas residentes do PqTec: Autaza, Altave, Subiter e Lace. Possíveis novos entrantes também participaram. A pauta indicou diretrizes para o reconhecimento do Coordenador FAPESP das ações atuais e futuras do PqTec, para aumentar a sinergia da sociedade com esse órgão de fomento.

Programa Samsung Creative Startups

No dia 06 de janeiro Paulo Quirino apresentou o edital do BATCH #5 do programa Samsung Creative Startups para o ecossistema de São José dos Campos no Nexus.



Programa de Aceleração de Startups

A iniciativa de aceleração de startups teve a parceria da Anprotec (Associação Nacional de Entidades Promotoras de Empreendimentos Inovadores) e do CCEI (Centro Coreano de Economia Criativa e Inovação). O Nexus, hub de inovação do Parque Tecnológico, está entre as incubadoras e aceleradoras selecionadas para acompanhar as startups escolhidas. Em 2019, a startup Fofuuu foi aprovada no programa e acelerada no Nexus.

Oportunidade FINEP Startup

O PqTec trouxe no dia 10 de março uma apresentação das novas ações de apoio ao empreendedorismo da FINEP Startup. Oportunidade para discutir o empreendedorismo e reforçar a importância da participação das mulheres com primeiro edital do Programa Mulheres Inovadoras. O encontro

aconteceu no PqTec e incentivou o público a submissão de projetos, mostrando que apesar dos desafios os editais em vigor são uma excelente oportunidade para os negócios inovadores.



Oportunidade Prêmio Bayer | Colmeia

Evento anual realizado no dia 28 de maio de 2020 denominado como Prêmio Bayer, foi um workshop online do programa #Colmeia.

No mês de abril de 2020, tivemos interações com a multinacional Bayer para participação no Programa Colmeia que é uma iniciativa do Parque Tecnológico São José dos Campos, criada para integrar universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação, no dia 28 de maio de 2020 aconteceu o workshop online mediado pelo Luiz Fernando Carvalho,

coordenador do Escritório de Projetos do PqTec, o evento contou com a participação simultânea de aproximadamente 100 pessoas, mostrando a força do projeto #Colmeia enquanto incentivo ao empreendedorismo, aperfeiçoamento de processos e na criação de soluções para o mercado. Logo no início foi lançado o Prêmio Bayer, resultado da parceria entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a empresa multinacional Bayer, que patrocinará as 3 melhores iniciativas do projeto #Colmeia dentro do programa Nexus Lab, reforçando o papel da colaboração e fomento na inovação e empreendedorismo junto as universidades. Na sequência foram apresentados os principais projetos realizados pelos alunos das universidades parceiras do projeto #Colmeia, com a participação dos docentes da Fatec São José dos Campos, ITA - Instituto Tecnológico de Aeronáutica e Unifesp. Alexandre Barros, gestor de empreendedorismo e inovação do PqTec, apresentou o Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos e enfatizou o papel do ambiente na realização de conexões entre empresas, investidores e instituições de ensino, buscando transformar ideias em valor para o mercado.

Como resultado dessa iniciativa, no dia 06 de agosto de 2020 foi divulgado o resultado da primeira edição do Prêmio Bayer, criado para identificar bons projetos de universidades vinculadas ao PqTec, ainda em fase inicial. Ao todo foram 21 projetos destacados para a escolha final, em que tivemos a participação com novos projetos de todas as universidades vinculadas ao PqTec. Os três projetos vencedores, reconhecidos conforme critérios do estabelecidos pelo Escritório de Projetos, Nexus e



Bayer, estão baseados dentro dos pilares de Nanotecnologia, Manufatura Aditiva e Ciência dos Materiais. As universidades que tiveram grupos contemplados foram a UNESP (1º lugar) e UNIFESP (2º e 3º lugares). A partir dessa fase, em outubro de 2020, esses 3 projetos contaram com a avaliação profunda do comitê do Nexus, para corroborar a entrada na trilha de desenvolvimento de cada um desses projetos. E em novembro de 2020, conforme aprovação unânime de cada grupo, deram início as suas trajetórias iniciais no Nexus Lab, que terá duração total de 6 meses, e deve contar com o apoio do Escritório de Projetos durante cada etapa. Em abril de 2021 teremos a conclusão dessa etapa para cada um dos 3 grupos, que devem seguir a trajetória iniciada a partir do Programa Colmeia – Bayer. Essa parceria com a Bayer, que visa estimular o desenvolvimento econômico e social em nossa região, se mostrou de extrema relevância para todas as etapas dessa edição.

Edital de subvenção econômica Finep

Participação de empresas vinculadas ao PqTec e Programas do Edital, melhor descrita na meta a seguir.

Programa Rota 2030

Uma das instituições coordenadoras do Programa Rota 2030 – iniciativa do Governo Federal para desenvolver o setor automotivo –, a Fundação de Desenvolvimento da Pesquisa (Fundep) lançou no período deste relatório quatro chamadas públicas referentes à linha IV – Ferramentarias Brasileiras Mais Competitivas. As chamadas são para projetos de Institutos de Ciência e Tecnologia (ICT) em parceria com empresas e startups de todo o Brasil, com o intuito de apoiar e fomentar intercâmbio científico e tecnológico entre grupos de pesquisa e a cadeia automotiva para o desenvolvimento de programas de capacitação técnico-científico-gerencial para elevar a produtividade e competitividade da cadeia nacional de ferramentaria ao patamar mundial. O PqTec vem prospectando projetos para conseguir compor os requisitos da chamada e submeter uma proposta como proponente.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 5 eventos realizados no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (2.1.2)	Promover pelo menos 4 interações, anuais, podendo ser na modalidade virtual/digital entre universidades e empresas.
---------------------	---

Indicadores	
Interações realizadas e relatório dos encontros.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Identificar oportunidades de interação entre empresas e universidades/ ICTs:

A iniciativa do Escritório de Projetos com o Programa Colmeia - Integração Universidade, tem o intuito de proporcionar a inserção dos graduandos e pós-graduandos no ambiente profissional, com estímulo ao empreendedorismo tecnológico. Esses eventos estimulam a discussão, proposição e elaboração de novos projetos em áreas que apresentam demandas mapeadas, e com abertura para novos setores de atuação. Essa relação trouxe visibilidade a empresas de grande porte, não apenas da região, mas nacionais e multinacionais, devido ao apelo dessa iniciativa perante a sociedade. As tratativas têm sido efetuadas com base em apoio financeiro para o desenvolvimento dessa atividade e suas derivadas, ou seja, os projetos dela oriundos.

No dia 20 de fevereiro, aconteceu uma reunião de desenvolvimento e prospecção de oportunidades para o Colmeia para 2020, foram discutidas ações e oportunidades, estavam presentes representantes do ITA, Cité, IFSP, Unifesp e equipe dos Laboratório e Escritório de Projetos do PqTec. A proposta do Colmeia programa de Integração Universidade, é a de reunir os alunos, professores, empresários e pessoas sem vínculo com instituições ou empresas (sociedade) em grupos de interesse, para o desenvolvimento de pesquisa e geração de novos projetos, alinhados com as demandas de mercado.



No dia 17 de março, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos Pqtec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC. O Alexandre trouxe uma proposta de projeto em Materiais para Balística e o Moacir projeto focado em realidade virtual para área de saúde aplicado em odontologia. Como resultado desta banca, foi submetido pelo Alexandre Hyodo no 2º Ciclo de Análise de abril, um projeto de pesquisa solicitando recursos financeiros para fomento a inovação no programa PIPE (Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas) da FAPESP que visa apoiar a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas no Estado de São Paulo. Este programa possibilita que as empresas se associem a pesquisadores do ambiente acadêmico em projetos de pesquisa visando à inovação tecnológica, este projeto, se aprovado, contará com a participação de professores do ITA e da Unifesp. Outra ação para a permeabilidade e desenvolvimento dessa iniciativa, reside com as negociações que tiveram início no mês de abril de 2020 com a multinacional Bayer, para participação efetiva no programa Colmeia, que deve ser finalizada ainda no mês de maio. Essa participação, além do impacto financeiro, indica a identificação das oportunidades de interação entre empresas e ICT's por intermédio do PqTec, com o papel fundamental de ser o palco para essas interações. A rede do PqTec com 7 universidades conveniadas, se torna relevante nesse cenário para a ampliação de atuação em termos de empreendedorismo e novas parcerias.

Fundação Estudar & PqTec - Prospecção de Parcerias: O PqTec promoveu no dia 01 de abril um encontro virtual com a equipe da Fundação Estudar, representantes do ITA e Unesp, com o objetivo de aproximar as instituições e prospecção de parcerias em ações no desenvolvimento e formação dos alunos das instituições de ensino parceiras. A Fundação nos apresentou os seus programas de formação de líderes, bolsas de estudos nacional e internacional, treinamento em gestão e autoconhecimento. Como resultado esperamos divulgar os cursos e bolsas ofertados pela Fundação para formação dos alunos e estamos avaliando alguma ação com sinergia.



No mês de abril de 2020, tivemos interações com a multinacional Bayer para participação no Programa Colmeia que é uma iniciativa do Parque Tecnológico São José dos Campos, criada para integrar universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação, no dia 28 de maio de 2020 aconteceu o workshop online mediado pelo Luiz Fernando Carvalho, coordenador do Escritório de Projetos do PqTec, o evento contou com a participação simultânea de aproximadamente 100 pessoas, mostrando a força do projeto #Colmeia enquanto incentivo ao empreendedorismo, aperfeiçoamento de processos e na criação de soluções para o mercado. Logo no início foi lançado o Prêmio Bayer, resultado da parceria entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a empresa multinacional Bayer, que patrocinará as 3 melhores iniciativas do projeto #Colmeia dentro do programa Nexus Lab, reforçando o papel da colaboração e fomento na inovação e empreendedorismo junto as universidades. Na sequência foram apresentados os principais projetos realizados pelos alunos das universidades parceiras do projeto #Colmeia, com a participação dos docentes da Fatec São José dos Campos, ITA - Instituto Tecnológico de Aeronáutica e Unifesp. Alexandre Barros, gestor de empreendedorismo e inovação do PqTec, apresentou o Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos e enfatizou o papel do ambiente na realização de conexões entre empresas, investidores e instituições de ensino, buscando transformar ideias em valor para o mercado. Como resultado dessa iniciativa, no dia 06 de agosto de 2020 foi divulgado o resultado da primeira edição do Prêmio Bayer, criado para identificar bons projetos de universidades vinculadas ao PqTec, ainda em fase inicial. O prêmio recebeu 21 inscrições. Os vencedores se destacaram pela relevância do projeto e o potencial inovador do produto ou serviço que será desenvolvido.

Outras oportunidades:

Em termos de FINEP, o PqTec apoiou o desenvolvimento, e forneceu seus serviços/estrutura para 6 projetos no edital Tecnologia 4.0, sendo que a composição das empresas e universidades foram efetuadas caso a caso, a partir dos CDTs do PqTec e oportunidades spot.

Com isso, 3 projetos foram aprovados em análise de mérito, que compõem a métrica utilizada pela FINEP para avaliar o potencial dessas inovações, de acordo com a capacidade e qualidade do desenvolvimento.

Concomitante a devolutiva da FINEP, temos o Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) da PMSJC, o qual tivemos o resultado divulgado em outubro de 2020. Esse resultado, indicou a capacidade de atuação imediata em tecnologias que compõem 3 das 5 plataformas indicadas. Esse ganho é parte do trabalho em conjunto PqTec – PMSJC, em que foram consolidadas empresas residentes e associadas do PqTec para entregarem uma solução conjunta, e essa sinergia foi um dos indicadores de capacidade do sistema em atender essas necessidades de Mobilidade Urbana.

Mobilidade que indica a primeira oportunidade de sinergia entre a PMSJC, Toyota Mobility Foundation (TMF), UNESP e a startup BYND de poder proporcionar para a sociedade o debate necessário sobre o tema, assim como aproximar esses atores para novos projetos, com as universidades.



A2. Promover encontros estruturados e dirigidos para que os assuntos sejam debatidos entre os atores:

No dia 20 de fevereiro, aconteceu reunião de desenvolvimento e prospecção de oportunidade para o Colmeia - programa de integração entre Universidade-Empresa do PqTec (já citado) para 2020, foram discutidas ações e oportunidades, estavam presentes representantes do ITA, Cité, IFSP, Unifesp e equipe dos Laboratório e Escritório de Projetos do PqTec. A proposta do Colmeia programa de integração universidade-empresa, gerido pelo PqTec, é a de reunir os alunos, professores, empresários e pessoas sem vínculo com instituições ou empresas (sociedade) em grupos de interesse, para o desenvolvimento de pesquisa e geração de novos projetos, alinhados com as demandas de mercado. Os temas principais são: internet das coisas, desenvolvimento para celulares, desenvolvimento web, seleção e desenvolvimento de materiais, blockchain, machine learning, data science e sistemas embarcados.





O Escritório de Projetos do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou no dia 18 de fevereiro o Workshop de Entregas da Plataforma de Testbeds em Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) – patrocinado pela ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) e desenvolvido pelo Parque durante o ano de 2019. O evento contou com a participação de 40 representantes das empresas parceiras e das principais empresas da região, universidades/ICTs e Startups, o projeto tem a função de estimular a inovação com a adoção de conceitos da indústria 4.0, os debates foram em torno das possibilidades de uso do ambiente.

No dia 13 de agosto de 2020, o Escritório de Projetos do PqTec realizou um workshop de integração entre as empresas residentes, com participação da Airbus, Clarkemodet, Avibras, Autaza, LaceEng, Thalesalieniaspace e Stefanini. Na pauta fizemos uma dinâmica de integração dos participantes que ainda não se conheciam, visando a oportunidade de se conhecer e saber em quais mercados as empresas estão atuando, abordamos sobre a importância das integrações que estão sendo promovidas pelo PqTec no âmbito de mobilidade urbana, foi abordado também as ações relacionadas a Chamadas Públicas que estão abertas no período e as que foram submetidas, com por exemplo o edital da FINEP Tecnologias 4.0, ações sobre integração entre as Universidades e Empresas e possíveis interações entre o grupo que estavam presente.

No dia 08 de dezembro de 2020, foi promovida a Edição Workshop Mobilidade do Programa Colmeia, que trata da integração Universidade – Empresa, com as participações do Secretário de Mobilidade Urbana de SJC, Paulo Guimarães, Gerente de P&D da Toyota (TMF), William Chernicoff, startups e universidades, para conversarem sobre o cenário atual de mobilidade, e as previsões possíveis para o futuro a curto, médio e longo prazo.

Esse evento busca auxiliar a compreensão de novos projetos e cenários, para que graduandos, pós-graduandos, e a sociedade em geral, reconheçam as iniciativas e pontos de vista atuais. Essa interação tem como objetivo gerar novos projetos, que podem contar com o apoio do ecossistema do PqTec, pois o Programa Colmeia foi idealizado com esse intuito baseado em dois principais pilares, novos projetos para essa integração, e formação avançada, com a demanda individual e de mercado.

Tendo esse evento tratado da inserção de novas iniciativas, no dia 17 de dezembro de 2020, foi realizada a Masterclass em Liderança, com a Universidade de Southern Queensland, da Austrália. Esse evento visa complementar o segundo dos dois pilares do Programa Colmeia, com a formação avançada. O objetivo alcançado foi o de reconhecer e obter novas práticas de liderança, conforme

evolução dos estudos no setor, além de abrir a possibilidade de aprofundamento diretamente com a instituição, em seu programa de mestrado.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 8 interações no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.1: Criar mecanismos para garantir a conectividade entre todos os integrantes e atores envolvidos com o Parque Tecnológico, com especial foco na cooperação e interação efetiva entre universidades e empresas, e nas empresas entre si, garantindo assim que a região alcance um nível de excelência nas áreas de atuação escolhidas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.1.3)	Realizar ao menos 1 evento anual, podendo ser na modalidade virtual/digital, para apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológicos e de negócios, entre instituições residentes e APL's.
Indicadores	
Evento realizado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Estruturar evento de promoção e sinergia entre as instituições residentes e dos APL's:	
<p>Com o objetivo de fortalecer o ambiente e fomentar parceria e novos negócios, dentro do período estava prevista uma sessão de negócios junto às empresas incubadas, residentes e associados aos APLs e Parque Tecnológico, porém devido as medidas restritivas em decorrência dos últimos decretos estaduais sobre a pandemia do COVID-19, reprogramamos o evento para abril de 2021. Estuda-se a possibilidade da realização online, por meio de uma plataforma específica para a ação.</p> <p>Entretanto, embora não se configure como evento, mas no que diz respeito a “apresentação de ofertas e demandas de desenvolvimento tecnológico e de negócios”, os APLs estão trabalhando de forma ativa realizando reuniões juntos aos associados para identificação de projetos e soluções voltadas ao combate do COVID-19, a fim de provocar interação das próprias empresas, com o intuito de promoção de ações conjuntas. Algumas ações desenvolvidas foram tocadas de forma independente pelas empresas associadas, diante das oportunidades, porém outras, houve grande apoio e envolvimento das equipes dos APLS. Esses projetos tecnológicos que se encontram em andamento, estão melhor detalhados na Meta (1.2.3) – atividade 2. Projetos de destaques do setor aero: Desinfecção com Equipamento UV (tecnologia ultra violeta/campo da física/óptica) e a Câmara de Ozônio – Equipamento para desinfecção de EPIs.</p> <ul style="list-style-type: none"> • A Legado Usinagem também desenvolveu um produto (Face Guardian) para ajudar no combate ao Covid-19 e está iniciando a produção das primeiras unidades que serão doadas 	

ao Hospital Francisca Júlia. O propósito do Capacete Face Guardian é proteger as regiões de contágio do vírus (Olhos, Nariz e Boca) utilizando um só produto, podendo ser reutilizado após higienização com álcool em gel. O projeto contou com o apoio da equipe de coordenação do APL AERO e a Dr^a Lin – SPDM/Hospital Municipal de São José dos Campos;

- Desinfecção com Equipamento UV (tecnologia ultra violeta/campo da física/óptica) – Foi formado um grupo de trabalho para o desenvolvimento de conceito do produto com base nos equipamentos existentes no mercado internacional e voltados à desinfecção por raios UV. Equipamentos podem ser utilizados para desinfecção em unidades de saúde, aeronaves, aeroportos, outros. Utiliza tecnologia de eliminação de germes/bactérias/vírus através da aplicação de tecnologia de raios UV. Há a intenção de que empresas do APL Aeroespacial e Defesa realizem reversão industrial/incremento no portfólio e iniciem projetos para aplicação na área de saúde. A empresa Aritex (multinacional espanhola) associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando viabilidade técnica do projeto. Em andamento - maio/2020;
- Câmara de Ozônio – Equipamento para desinfecção de EPIs. É um projeto de economia circular, visa reuso de EPIs de uso restrito em atividades na área de saúde. Além da capacidade de reduzir custos de operação reduz os custos de descarte dos resíduos (MO, transporte etc.). Através de prospecção do APL está em andamento a análise de viabilidade de projeto para escalar um protótipo desenvolvido pela equipe do Grupo de Pesquisa em Óptica do IFSC-USP/São Carlos, coordenado pelo Prof. Vanderlei Bagnato. Foram realizadas reuniões para avaliar como as empresas do APL podem colaborar para realização em escala industrial. Hoje há 5 protótipos sendo utilizados em unidades de saúde pública – SP e RJ. O equipamento detém patente. A empresa SIATT associada do APL Aeroespacial e Defesa está realizando estudo de viabilidade econômica do projeto para escalar em produto e mercado. Em andamento Maio/2020;

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento evento reprogramado.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.2: Articular e agregar capacitação externa já existente, como facilitadora da consecução de inovações em P&D&I e para o desenvolvimento de tecnologias relevantes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.2)	Obter para o PqTec ao menos 1 credenciamento ou habilitação, ao longo de quatro anos, perante agentes que viabilizem ou promovam oportunidades de obtenção de recursos para aplicação em projetos de P&D&I.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos. Habilitação/Credenciamento obtidos.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar oportunidades:	
<p>O Parque Tecnológico São José dos Campos foi credenciado em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Por exemplo, foram realizados 2 projetos em 2019 utilizando os recursos da Lei da Informática – um deles envolvendo a startup Fofuuu e a Samsung como empresa âncora e o outro a Engtelco (empresa residente) e a Advansat como empresa âncora. Em março de 2020 o PqTec assinou um novo contrato com a Startup Nuvem Mestra e a Samsung como empresa âncora.</p> <p>A APTSJC participou da chamada pública promovida pela CNI e o MCTIC, com apoio do CNPq, que firmaram parceria para a estruturação da REDE NAGI DIGITAL, com o objetivo de apoiar a gestão da inovação para a transformação digital do setor produtivo. A Chamada Pública tem o objetivo de selecionar instituições para aperfeiçoamento das metodologias de gestão da inovação (GI) com foco na transformação digital do setor produtivo. As instituições que forem selecionadas passarão por uma etapa de alinhamento conceitual e harmonização de metodologias de GI com foco no processo de transformação digital do setor produtivo das empresas, com encontros presenciais e à distância. As instituições selecionadas que, após o alinhamento conceitual, tiverem seus projetos-pilotos aprovados receberão apoio financeiro para aplicação da metodologia em empresas. Se o resultado for positivo, espera-se que o PqTec seja habilitado para aplicação de metodologia de Gestão da</p>	

Inovação com foco na transformação digital do setor produtivo. Em setembro de 2020 tivemos o resultado como inabilitada da proposta que apresentamos.

Constantemente são prospectadas oportunidades para explorar estes e novos credenciamentos.

A2. Habilitar-se / Obter credenciamento:

Sem oportunidades no período. O PqTec segue monitorando outras possibilidades de credenciamento.

Status de Execução da Meta/Indicador

Meta concluída. Novas prospecções de oportunidades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.3.1)	Realizar ações para a aplicação de pelo menos 4 projetos de P&D&I em 4 anos, com a implantação média de 1 projeto por ano, preferencialmente em temas que contribuam para a distinção de competências, congregando empresas, universidades e/ou institutos de pesquisa sob a gestão da APTSJC.
Indicadores	
Relatório quadrimestral de evolução dos processos; Número de projetos aplicados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar o Mapeamento de competências, pesquisadores, universidades, professores, técnicos, laboratórios no PqTec e Linhas de Pesquisa, fomento e investimento:	
<p>A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos lançou em dezembro de 2020 o Colmeia#Fast, uma série de vídeos curtos para falar sobre os principais assuntos do momento. O conteúdo foi pensado para ajudar você a selecionar o que vale entre a avalanche de informação sobre tecnologia. O Colmeia#Fast é conduzido pelo Programa Colmeia.</p> <p>No primeiro episódio convidamos Arlindo Flávio da Conceição, professor da Universidade Federal de São Paulo (UNIFESP), que foi direto ao ponto e explicou o que é o Blockchain e suas aplicações.</p> <p>O mapeamento de competências ocorre de forma perene no PqTec, com a possibilidade de avaliar pesquisadores, universidades e infraestrutura. Essas ações podem auxiliar o reconhecimento da capacitação desses atores, para com a sociedade.</p> <p>Essa relação construída, proporciona novas oportunidades, tais como as compreendidas no período entre maio e agosto de 2020. O principal exemplo, foi o reconhecimento do grupo de pesquisadores da UNIFESP pela EMBRAPA. Com o apoio do Ministério da Educação, 11 novos grupos de pesquisa de universidades federais foram selecionados e serão credenciados pela Empresa Brasileira de Pesquisa</p>	

e Inovação Industrial (Embrapii). Os grupos de pesquisadores das instituições terão disponíveis cerca de R\$ 30 milhões para investir em projetos de pesquisa, desenvolvimento e inovação (PD&I) para atender demandas do setor industrial. Um desses grupos é liderado pelo professor Fabiano Paixão, do Instituto de Ciência e Tecnologia da Universidade Federal de São Paulo (Unifesp), sediado no Parque Tecnológico São José dos Campos. A Unidade Embrapii da Unifesp oferecerá ao setor produtivo a expertise na área de Materiais Avançados, com foco em materiais poliméricos e nanomateriais. O desenvolvimento de projetos de PD&I nessas áreas possibilitará importante avanço nos segmentos químico, farmacêutico, saúde, aeroespacial, defesa, construção civil, celulose, cosmético e automotivo. A nova Unidade Embrapii no campus do PqTec é mais uma forma de estimular a cooperação universidade-empresa, para o desenvolvimento de projetos com a parceria de empresas residentes e de toda a região. Os laboratórios do Parque Tecnológico também poderão ser usados para pesquisa e desenvolvimento. Esse marco é possível a partir do mapeamento de competências, que deve sofrer melhoria contínua, para amparar avaliações de órgãos de fomento para a pesquisa e inovação, tais como a EMBRAPII. O mesmo se aplica para a relação entre as universidades e estabelecer conexão do ambiente acadêmico com o empresarial.

A2. Vincular estas competências em oportunidades de realização de novos projetos de inovação:

O Escritório de Projetos do PqTec realizou no dia 18 de fevereiro o Workshop de Entregas da Plataforma de Testbeds em Internet das Coisas (IoT – Internet of Things) – patrocinado pela ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) e desenvolvido pelo Parque durante o ano de 2019. O evento contou com a participação de 40 representantes das empresas parceiras e das principais empresas da região, dos APLs, universidades/ICTs e Startups, o projeto tem a função de estimular a inovação com a adoção de conceitos da indústria 4.0, os debates foram em torno das possibilidades de uso do ambiente.



No dia 17 de março, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos PqTec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC. O Dr. Alexandre nos trouxe uma proposta de projeto em Materiais para Balística e o aluno Moacir um projeto focado em realidade virtual para área de saúde aplicado em odontologia. Como resultado

desta banca, foi submetido pelo Alexandre Hyodo no 2º Ciclo de Análise do 22 de abril um projeto de pesquisa solicitando recursos financeiros para fomento a inovação no programa PIPE (Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas) da FAPESP que visa apoiar a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas do Estado de São Paulo. Este programa possibilita que as empresas se associem a pesquisadores do ambiente acadêmico em projetos de pesquisa visando à inovação tecnológica. Este projeto, se aprovado, contará com a participação de professores do ITA e da Unifesp.

A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos foi credenciada em janeiro de 2018 pelo MCTIC para receber e gerir recursos da Lei da Informática através de sua incubadora. Neste sentido, constantemente são prospectadas oportunidades para explorar este credenciamento. Em março de 2020 o PqTec assinou um novo contrato com a Startup Nuvem Mestra e a Samsung como empresa âncora, o projeto segue em desenvolvimento. Neste projeto foi feito um aditivo de prazo para ser finalizado no início de 2021. Em maio de 2020 foi iniciada tratativa para um novo projeto de P&D&I com a Startup MondoDX e a QualiDados como empresa âncora, o projeto foi iniciado e está sendo financiado com recursos de incentivos fiscais de apoio à Inovação pela Lei do Bem, o projeto está previsto para ser finalizado em junho de 2021.

Status de Execução da Meta/Indicador

3 projetos em andamento no período.
--

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.3: Promover a união de competências em torno de projetos e da busca de soluções tecnológicas, agregando e articulando todos os atores envolvidos, incitando o surgimento ou a consolidação de uma comunidade prática e ativa na geração de resultados.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.3.2)	Manter esforços na prospecção de um novo Arranjo Produtivo Local.
Indicadores	
Relatório anual de evolução dos processos;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear setores produtivos de alta relevância para São José dos Campos e região:	
<p>O PqTec permaneceu ativo, participando das oportunidades do Programa Rota 2030 – Mobilidade e Logística – programado governo federal que tem como objetivo estimular a modernização do mercado a longo prazo, principalmente no setor de autopeças e eficiência energética. Mas sem evolução ou ações específicas no período, considerando o roadmap para um APL.</p> <p>Algumas ações que caminhavam mais avançadas, relacionadas ao setor Agro também acabaram prejudicadas devido ao cenário do COVID-19. As atividades foram retomadas de forma gradativa ao longo do 2º semestre de 2020. Para o setor, importante mencionar que existe um mercado em potencial no Vale do Paraíba não apenas para consumo básico, mas com elevado potencial para expandir e utilizar tecnologia, inovação, capacitação, rastreabilidade, qualidade e diversificação; A localização da região do Vale do Paraíba Paulista é estratégica para implantação dos Agropolos com excelente infraestrutura logística; Com as parcerias certas, é possível investir em tecnologia e inovação devido ao hub científico-tecnológico presente na região.</p> <p>A implantação dos AgroPolos especializados fortalece as cadeias produtivas (Arranjos Produtivos Locais – APL), agregam valor à produção e geram renda, emprego, bem-estar social e tudo isso em harmonia com o meio ambiente.</p> <p>OBJETIVO: Inovar, produzir e diversificar as cadeias produtivas do Vale do Paraíba Paulista com Polos de Produção/Diversificação, para ampliar a produção de alimentos, agregar valor ao produto (agroindústria) e promover a sustentabilidade social e econômica da região.</p>	

RESULTADOS ESPERADOS:

- Diagnóstico e caracterização agrônômica e de infraestrutura dos Agropolos elencados (Vale do Paraíba e entorno do Município de São José dos Campos-SP);
- Áreas pilotos identificadas e projetadas para plantio da fruteira, espécies florestais e agroindústria selecionada com análise de viabilidade econômico-financeira do projeto;
- Cronograma físico-financeiro de implantação dos projetos com estabelecimento de indicadores de desempenho de cada área/etapa do empreendimento;
- Termos de referência para licenciamento das atividades com base nas legislações municipais, estaduais e federais que incidem sobre os empreendimentos;
- Estudo básico de mercado para a produção dos Agropolos prioritários;
- Documento Técnico contendo o Programa Agropolo detalhado;
- Diversificação agropecuária; Geração de Emprego e Renda e aumento da produção.

STATUS:

- Dentro do período, realizamos o desenvolvimento da marca “AgroPoloVale” e, contamos com o apoio de uma empresa credenciada ao Escritório de Negócios, para o estudo e logomarca. No estudo foi observado o perfil dos envolvidos, os benefícios em trabalho do grupo e público-alvo.



Outras ações:

Oportunidade CDT Automotivo – Metas 2.3.2A1 e 4.3.2.

A2. Promover encontros/reuniões para oportunidades;

Em continuidade aos objetivos (M2.3.1 – At. 01).

No dia 17 de julho realizamos uma visita na Aquavale, com o objetivo de conhecer o processo de criação de camarão, entender sua visibilidade e linear com a missão do AGROPOLO Vale de levar opções de negócio para a agricultora familiar da nossa região, seja como atividade principal ou secundária.



O Parque Tecnológico assinou no dia 20 de novembro um termo de parceria junto a Caoa Chery e a Prefeitura de Jacaréi para o desenvolvimento do Centro de Desenvolvimento Tecnológico (CDT) Automotivo de Jacaréi, voltado para o desenvolvimento de novas tecnologias e formação de empreendedores na cadeia produtiva do setor. O CDT será o primeiro centro dedicado à inovação voltado ao segmento automotivo da Região do Vale do Paraíba. Com referência ao acordo assinado entre as partes, o objetivo do Centro é promover um ambiente de inovação, fomentando o desenvolvimento de tecnologias a serem utilizadas pela Caoa Chery e demais empresas do setor automotivo. Mais informações **M 4.3.2**



Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.4: Atuar para que o conhecimento e tecnologia gerados pelas instituições de P&D&I estejam alinhados com as necessidades de Mercado, e para que as universidades ali instaladas também busquem este propósito, criando mecanismos instigadores, promotores e facilitadores para seu desenvolvimento e sua comercialização.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.4)	Estimular o estreitamento dos professores e orientadores para a promoção conjunta com seus alunos e orientados no desenvolvimento de trabalhos no todo ou em parte no ambiente do Parque Tecnológico.
Indicadores	
Estratégia de estímulo. Relatório quadrimestral da realização e resultado.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Elaborar uma estratégia de estímulo aos professores e pesquisadores da comunidade científica e acadêmica que atuem no corpo discente obtendo resultados concretos na produção de alunos empreendedores:	
<p>A iniciativa do Escritório de Projetos com o Programa Colmeia - Integração Universidade, tem o intuito de proporcionar a inserção dos graduandos e pós-graduandos no ambiente profissional, com estímulo ao empreendedorismo e à inovação tecnológica. Esses eventos estimulam a discussão, proposição e elaboração de novos projetos em áreas que apresentam demandas mapeadas, e com abertura para novos setores de atuação.</p> <p>Fundação Estudar & PqTec - Prospecção de Parcerias: O PqTec promoveu no dia 01 de abril um encontro virtual com a equipe da Fundação Estudar, representantes do ITA e Unesp, com o objetivo de aproximar as instituições e prospectar parcerias em ações no desenvolvimento e formação dos alunos das instituições de ensino parceiras. A Fundação nos apresentou os seus programas de formação de líderes, bolsas de estudos nacional e internacional, treinamento em gestão e autoconhecimento. Como resultado esperamos divulgar os cursos e bolsas ofertados pela Fundação para formação dos alunos e estamos avaliando alguma ação com sinergia.</p>	

No mês de abril de 2020 tivemos interações com a multinacional Bayer para participação no Programa Colmeia que é uma iniciativa do Parque Tecnológico São José dos Campos, criada para integrar universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação, no dia 28 de maio de 2020 aconteceu o workshop online mediado pelo Luiz Fernando Carvalho, coordenador do Escritório de Projetos do PqTec, o evento contou com a participação simultânea de aproximadamente 100 pessoas, mostrando a força do projeto #Colmeia enquanto incentivo ao empreendedorismo, aperfeiçoamento de processos e na criação de soluções para o mercado. Logo no início foi lançado o Prêmio Bayer, resultado da parceria entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a empresa multinacional Bayer, que patrocinará as 3 melhores iniciativas do projeto #Colmeia dentro do programa Nexus Lab, reforçando o papel da colaboração e fomento na inovação e empreendedorismo junto as universidades. Na sequência foram apresentados os principais projetos realizados pelos alunos das universidades parceiras do projeto #Colmeia, com a participação dos docentes da Fatec São José dos Campos, ITA - Instituto Tecnológico de Aeronáutica e Unifesp. Alexandre Barros, gestor de empreendedorismo e inovação do PqTec, apresentou o Nexus - hub de inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos e enfatizou o papel do ambiente na realização de conexões entre empresas, investidores e instituições de ensino, buscando transformar ideias em valor para o mercado. Como resultado dessa iniciativa, no dia 06 de agosto de 2020 foi divulgado o resultado da primeira edição do Prêmio Bayer, criado para identificar bons projetos de universidades vinculadas ao PqTec, ainda em fase inicial. O prêmio recebeu 21 inscrições. Os vencedores se destacaram pela relevância do projeto e o potencial inovador do produto ou serviço que será desenvolvido.

A Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos lançou em dezembro de 2020 o Colmeia#Fast, uma série de vídeos curtos para falar sobre os principais assuntos do momento. O conteúdo foi pensado para ajudar você a selecionar o que vale entre a avalanche de informação sobre tecnologia.

O Programa Colmeia, da APTSJC, promoveu no dia 17 de dezembro de 2020 uma Masterclass em Liderança gratuita ministrada pela Universidade de Queensland, da Austrália. A aula foi conduzida pelo professor Peter Murray, com o mesmo conteúdo que integra o Mestrado em Liderança da universidade australiana. o #Colmeia Masterclass tem objetivo de trazer um conteúdo de forma mais abrangente, com conteúdo específicos, com o equivalente a uma aula introdutória ao tema.

Programa Colmeia – A iniciativa do Escritório de Projetos tem o intuito de proporcionar a inserção dos graduandos e pós-graduandos no ambiente profissional, com estímulo ao empreendedorismo tecnológico. Esses eventos estimulam a discussão, proposição e elaboração de novos projetos em áreas que apresentam demandas mapeadas, e com abertura para novos setores de atuação.

Oportunidade – Faculdade Santo Antônio (Meta 3.1.A3). Alunos do curso de Administração da Faculdade Santo Antônio estiveram em visita técnica no PqTec. A visita foi resultado da parceria firmada entre a Faculdade e o Parque. Além da apresentação das atividades realizadas pelo Parque Tecnológico, a plataforma Nexus e o Programa Colmeia, os alunos conheceram as Incubadoras e os Centros Empresariais 1 e 2. A visita teve como objetivo a integração dos conhecimentos norteados pelas disciplinas do curso junto à prática do Projeto Integrador, ampliando o repertório dos alunos

sobre temas como empreendedorismo, startups, gestão de projetos e processos, e cenário mercadológico. Segundo a coordenadora do curso, Tamires Maximiano, essas experiências proporcionam ao aluno a vivência do modelo de negócios das startups, desde o início do projeto até a execução, conhecendo todas as etapas do planejamento e estruturação dos projetos inovadores.

“Visitas como essa estimulam os alunos a colocar em prática ideias inovadoras e fomentam o empreendedorismo. A partir dessa parceria firmada com o Parque Tecnológico pretendemos realizar ainda mais visitas de imersão com os nossos alunos, além de outras atividades, como bate-papos com os empresários e rodas de conversa sobre temas ligados ao empreendedorismo e inovação.”, completou Tamires. Fonte: <http://fsantoantonio.edu.br/cpv/noticias/alunos-realizam-visita-tecnica-ao-parque-tecnologico-de-sao-jose-dos-campos/>

Destaque também para o Nexus University, já citado na meta 1.2.2 A3.

A2. Promover e apoiar a participação destes projetos em eventos relativos ao empreendedorismo, podendo ser na modalidade virtual/digital:

No dia 17 de março, o PqTec realizou uma banca de avaliação de projetos de Pesquisa, Inovação & Desenvolvimento com participação dos professores Arlindo Flávio da Conceição e Luiz Leduino Neto da Unifesp, Hamilton Souza e David Vicente do Escritório de Projetos PqTec, avaliando os projetos apresentados pelo Dr. Alexandre Hyodo da empresa Momentum Soluções Aplicadas e pelo Moacir Teotonio aluno de mestrado profissional em ciência e tecnologia - odontologia da Unesp – SJC.

O Dr. Alexandre nos trouxe uma proposta de projeto em Materiais para Balística e o Moacir projeto focado em realidade virtual para área de saúde aplicado em odontologia. Como resultado desta banca, foi submetido pelo Alexandre Hyodo no 2º Ciclo de Análise do 22 de abril um projeto de pesquisa solicitando recursos financeiros para fomento a inovação no programa PIPE (Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas) da FAPESP que visa apoiar a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas no Estado de São Paulo. Este programa possibilita que as empresas se associem a pesquisadores do ambiente acadêmico em projetos de pesquisa visando à inovação tecnológica, este projeto, se aprovado, contará com a participação de professores do ITA e da Unifesp.

No dia 28 de maio de 2020 aconteceu o workshop online mediado pelo Luiz Fernando Carvalho, coordenador do Escritório de Projetos do PqTec, o evento contou com a participação simultânea de aproximadamente 100 pessoas, mostrando a força do projeto #Colmeia enquanto incentivo ao empreendedorismo, aperfeiçoamento de processos e na criação de soluções para o mercado. Logo no início foi lançado o Prêmio Bayer, resultado da parceria entre o Parque Tecnológico São José dos Campos e a empresa multinacional Bayer, que patrocinará as 3 melhores iniciativas do projeto #Colmeia dentro do programa Nexus Lab, reforçando o papel da colaboração e fomento na inovação e empreendedorismo junto as universidades.

O Programa Colmeia entregou duas edições em dezembro de 2020, com o intuito de promover e apoiar a participação de projetos, além da formação avançada, como pilares do programa. No dia 08,

tivemos o Workshop Mobilidade, em que contamos com a participação da Secretaria de Mobilidade Urbana de São José dos Campos, Toyota Mobility Foundation, UNESP e da Startup Bynd.

O objetivo principal alcançado foi o de indicar a sociedade, e em especial aos graduandos e pós graduandos das universidades vinculadas ao PqTec, o cenário atual de Mobilidade, novas iniciativas e projetos possíveis, como estímulo a integração Universidade-Empresa. No dia 17, o formato escolhido foi o de uma Masterclass, com a Universidade de Southern Queensland, Austrália, em que o tema de liderança teve amplo espaço com a aula do Professor Peter Murray, que integra o Programa de Mestrado em Liderança adaptativa.

Tais atuações fazem parte de uma composição com as instituições para apoiar esse modelo de desenvolvimento, tendo em vista a demanda recorrente de competências, habilidades e proximidade da academia com o empreendedorismo de base tecnológica.

Destaque também para o Nexus University, já citado na meta 1.2.2 A3.

Status de Execução da Meta/Indicador
Atividades em Andamento. Colmeia e Nexus University (em prospecção).

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (2.5.1)	Realizar no mínimo 2 eventos por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital que congreguem as instituições de São José dos Campos e região para <i>networkings</i> .
---------------------	--

Indicadores
Relatório da realização e resultados dos eventos.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

Eventos: TechTalks, Workshop de Scrum e Balcão 360º Online que juntos contaram com o total de **14 patrocinadores e apoiadores**.

- ✓ **Patrocínio / apoio TechTalks:** Necto, TecSus e UrbeMobile



Palestrantes: Marcelo Lino – **Orama**, Felipe Imamura – **TecSus**, Prof. Eduardo Sakaue – **FATEC**

- ✓ **Patrocínio / apoio Workshop Scrum:** Designa



- ✓ **Apoio Balcão 360º Online:** SCI, AG Global, Henrique Consultoria Tributária, BNZ, Spadotto Advogados, Abimaq e Sebrae.



Eventos: **TechTalks, Pizza de Quinta Papo de Primeira e o Nexus Summit 2020.**

Todos os eventos aconteceram online e contamos com 06 patrocinadores e apoiadores.

- ✓ Patrocínio / apoio TechTalks: **Necto, TecSus e UrbeMobile**



- ✓ Apoio Pizza de Quinta, Papo de Primeira



- ✓ Parceiros Institucionais / apoio **Nexus Summit 2020**



Eventos: TechTalks e Pizza de Quinta Papo de Primeira.

Todos as edições aconteceram de forma online e contamos com 02 patrocinadores e apoiadores, apresentados a seguir:

- ✓ **Mantenedores do TechTalks:** TecSus



- ✓ **Apoio Pizza de Quinta, Papo de Primeira**

Visando tornar o Pizza de Quinta, Papo de Primeira ainda mais atrativo, o Nexus mantém uma parceria com o delivery de pizza Quadradonna. O patrocínio consiste no oferecimento de desconto para os participantes do evento.



Além disso, para a realização de algumas edições do Workshop Friday também contamos com o suporte de apoiadores locais, como no caso dos workshops de UX para startups: validação e interação e de Investimentos Anjo.

A2. Realizar os eventos:

TechTalks

O Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico São José dos Campos realizou nos dias 29/01, 12/02, 29/04, 27/05, 24/06, 29/07, 26/08, 30/09 e 21/10 o Techtalks.



Os TechTalks são encontros que visam o compartilhamento do conhecimento com objetivo de proporcionar um melhor aproveitamento do ambiente do PqTec pelas equipes das empresas. Todo encontro tem um tema técnico desafiador que possa ser discutido pelos profissionais fora do ambiente de trabalho.

- 29/01/2020 – ELK Monitorando Aplicação Ponta a Ponta com Marcelo Lino da empresa Orama;
- 19/02/2020 – Como publicar seu APP na Apple Store com Felipe Imamura da TecSus;
- 29/04/2020 – Comparativo de Processos de Desenvolvimento de Software com o professor Eduardo Sakaue da FATEC;



- 27/05 - TDD: Desenvolvimento orientado a testes, não a bugs em produção - Mateus Machado da DMCARD;
- 24/06 - Quando usar NoSQL – Diogo Branquinho – TecSus;
- 29/07 - GRAPH QL - Diego Palharini – TecSus;
- 26/08 - Introdução sobre Docker - Prof. Esp. Jean Carlos Costa – FATEC SJC.



- 30/09/2020 (remoto) - A (LGPD) Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores e contou com o apoio de Gustavo Zaniboni, CTO da irespect.online. O objetivo foi o de apresentar a Lei Geral de Proteção de Dados para Desenvolvedores.



- 21/10 (remoto) - Integração do Design com Front-end e foi ministrada pelo Yuzo Tamaru, Head of Design da SoluCX. No evento foram abordados os principais aspectos relacionados à Integração do Design com Front-end.



Workshop Scrum – 25 participantes



Scrum é uma metodologia ágil para gestão e planejamento de projetos. No Scrum, os projetos são divididos em ciclos chamados de Sprints. O Sprint representa um Time Box dentro do qual um conjunto de atividades deve ser executado. Neste workshop, praticamos os métodos gestão ágil de projetos e conhecemos o movimento agile que revolucionou a forma como as empresas trabalham. Detalhamos todos os conceitos em uma imersão no mundo dos métodos ágeis e no SCRUM. Não foi só teoria! Foram atividades dinâmicas onde os participantes vivenciaram uma equipe SCRUM trabalhando!



Balcão 360º Online

Escritório de Negócios e Nexus organizaram três webinars para tratar dos temas mais sensíveis às empresas vinculadas ao Parque Tecnológico São José dos Campos, que enfrentam muitos desafios durante a pandemia de Covid-19. De 30/3 a 2/4, grandes especialistas discutiram questões tributárias e fiscais, trabalhistas e financeiras. Os webinars foram EXCLUSIVOS para residentes do PqTec e associados do Cluster Aeroespacial Brasileiro e do APL TIC VALE. Temas abordados: Direito Trabalhista, Ferramentas tributárias e fiscais para seu negócio e Incentivos financeiros.



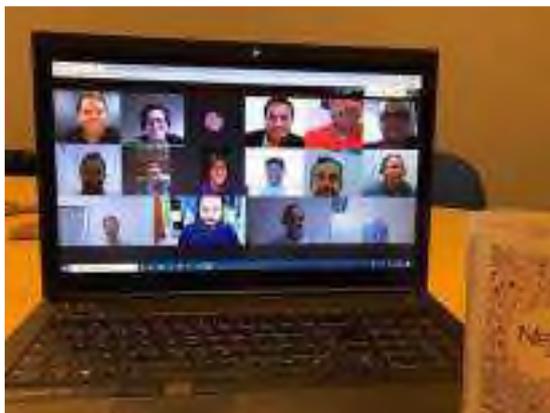
Pizza de Quinta, papo de primeira

O Pizza de Quinta, Papo de Primeira é um encontro realizado com o intuito de promover uma troca de conhecimentos e criar conexões entre empreendedores e convidados especiais. No período o evento foi realizado nos dias 30/07 e 29/10. Ambos os eventos totalizaram aproximadamente 70 participantes.

30/07

Nesta edição recebemos o empreendedor Igor Aguiar, Co-Founder da Glin, uma fintech de compras internacionais que utiliza bitcoins como tecnologia para reduzir os custos de importadores e

turistas. Igor contou sobre sua trajetória como empreendedor e abordou assuntos relevantes ao tema. O evento aconteceu de forma remota – online e contou com a participação de 30 pessoas conectadas.



29/10

O evento teve como palestrante Iuri Moura formado em Publicidade e Propaganda, com experiência como gerente de e-commerce durante 6 anos. Foi da profissão que surgiu a ideia de criar uma solução para ajudar nos processos de marketing e divulgação de lojas virtuais. Após meses de muitos erros e aprendizados pelo caminho, surgiu a Emanda, uma solução que cria campanhas de e-mail marketing para lojas virtuais com Inteligência Artificial, melhorando a segmentação e salvando o tempo dos lojistas. Na ocasião, Iuri contou sobre sua trajetória como empreendedor e abordou assuntos relevantes ao tema.



Nexus Summit 2020 – 26, 27 e 28 de agosto

O Nexus Summit tem como objetivo unir e fortalecer o ecossistema de startups da Região Metropolitana do Vale do Paraíba. Mais de 830 empreendedores tiveram a oportunidade de se conectar com grandes nomes dos ecossistemas de empreendedores do Brasil.

Foram 3 dias temáticos repletos de conteúdo especial. O Nexus Summit chega a sua terceira edição e aconteceu totalmente online e gratuito. Direcionado para o ecossistema de startups e empreendedores do Brasil, o evento buscou intensificar o networking, trazer insights para novos projetos e indicar caminhos para que os empreendedores consigam investimentos.

O primeiro dia foi focado em conteúdo para ajudar os empreendedores que querem tirar as ideias do papel. Já o segundo dia trouxe informações para as empresas que já tem um MVP e buscam crescimento e amadurecimento. E o terceiro foi dedicado para as startups consolidadas que estão em fase de tração e escala.



Edições do Workshop Friday:

No dia 23/10 foi realizado o workshop de UX para startups: validação e interação que contou com o apoio da DMCard por meio da Anna Flávia - UX da empresa. A DMCard é uma instituição financeira, criada em 2002, que atua como uma administradora de cartões de crédito private label (o chamado “cartão de loja”). No workshop foram apresentados os conceitos de UX e a importância de se oferecer uma boa experiência para um negócio.



Já no dia 13/11 foi realizado o workshop de Investimento Anjo oferecido com o apoio de Paulo Mariotto, CEO/CFO da CMP Solutions. A CMP Solutions é uma empresa de soluções integradas de engenharia, que oferece soluções que vão desde o estudo de viabilidade, engenharia conceitual, básica e de detalhamento multidisciplinar até o gerenciamento da obra.

Na ocasião, as startups participantes tiveram acesso sobre o que investidores e fundos procuram em uma startup, além de receber dicas de como fazer uma negociação. Também foram abordados assuntos como, Equity e Valuation.



Status de Execução da Meta/Indicador

24 empresas e instituições foram patrocinadoras e apoiadoras dos eventos. Os eventos realizados receberam um total de **1359** participantes conectados no período. Pelo menos **12** eventos, alguns com mais de uma edição no período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.5: Promover cursos, eventos, encontros e palestras de qualidade, de maneira que sejam eficazes na geração de atratividade para a atuação do Parque e de seus atores, proporcionando, ao mesmo tempo, o dinamismo e o ambiente adequados para a geração de uma comunidade interativa, e que reunida em torno de seus propósitos, amplia a percepção e consciência do que seu ambiente oferece.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (2.5.2)	Realizar anualmente a RM VALE TI - Feira de Tecnologia e Inovação ¹ .
---------------------	--

Indicadores	
Relatório da realização e resultados da feira.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Buscar patrocinadores e apoiadores:

7ª RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação

22 Patrocinadores:

Tinnova; Omega7 Systems Informatica LTDA; Necto; Hubse Tecnologia da Informação LTDA; Siemens; Legado; Autaza; Datainfo; Nip Br; Tria; Vilage; Bbchan; PANDA3; Tec Terra; Facens; Sicoob; Westcon Brasil LTDA - VMWare – Energy; Concert Technologies S.A.; Kaspersky - Energy telecom; Westcon Brasil LTDA – CheckPoint; Grupo Energy Telecom e Aruba

23 Apoiadores:

ABDI; ABIMAQ; ACI; ACONVAP; Agemvale; Aprecesp; CIESP SJC; CODIVAP; Embrapa; Instituto Smart City Business; ITA; SEBRAE – SP; Softex; Cebrasse; MCTIC; IPT; Rede Brasileira de APLS; SIMDE; SINHORES; SAE BRASIL; APEX e CLIMATEMPO

A2. Realizar a feira:

7ª RM VALE TI – Feira e Congresso de Tecnologia e Inovação

Realizada entre os dias 20 a 23 de outubro, TOTALMENTE ONLINE, a RM VALE TI já é referência no estado de São Paulo para novas tecnologias e soluções na área de TIC. Para a 7ª edição, o tema escolhido foi Tecnologias Autônomas. Sabe-se que todas as empresas buscam uma forma nova de

interagir com a produção e os clientes, que seja mais inteligente e contribua para manter a energia focada no que é realmente necessário e para dar soluções customizadas a cada demanda.

A PLATAFORMA - Atendendo a necessidade do distanciamento social em tempos de pandemia, uma plataforma online foi desenvolvida pelo APL TIC e a TRIA Software, empresa associada ao APL TI. A RM VALE TI DIGITAL foi totalmente pensada para incentivar a interação entre os participantes e a promoção de novos negócios durante o evento. Com ambiente amigável e intuitivo, a plataforma faz uso de inteligência artificial para conectar os participantes com interesses comuns e indicar empresas que possam agregar ao seu perfil profissional. A interação entre as pessoas ocorreu por meio do chat.



CONTEÚDO – As palestras da 7ª RM VALE TI e do 4º Fórum da Indústria Espacial Brasileira foram transmitidas diretamente pela plataforma exclusiva do evento e contou com 97 especialistas em tecnologias voltadas para o Agronegócio, Indústria, Varejo, Smart Cities e para a Indústria Espacial. No total foram 16 painéis da RM VALE TI e 8 do Fórum da Indústria Espacial Brasileira com uma audiência de 5mil acessos online. A programação completa do evento está gravada e disponível no canal do YouTube do Parque Tecnológico.

RODADA DE NEGÓCIOS - Considerada um ponto alto da RM VALE TI, a Rodada de Negócios também ganhou um ambiente virtual especialmente desenvolvido para facilitar a interação entre as empresas que compram e as que desenvolvem tecnologias. Os participantes puderam solicitar e aceitar agendas nas duas semanas anteriores e com a coordenação da equipe do Parque Tecnológico chegamos a 360 reuniões realizadas



durante os 4 dias do evento. As reuniões aconteceram por meio de videoconferência com os representantes de grandes empresas e prefeituras. Ao todo 35 âncoras e 44 ofertantes participaram da Rodada de Negócios. Através de uma pesquisa realizada com as empresas ofertantes, a expectativa é gerar 24 milhões de reais em novos negócios nos próximos 12 meses.

7ª RM VALE TI EM NÚMEROS

20 mil sessões no site
+ 50 reportagens

Anúncios no G1, Meon e SP Rio Mais
550 posts nos canais: RM VALE TI, PQTEC e parceiros
22 patrocinadores
23 apoios institucionais
8 Webinars prévios
24 painéis
97 palestrantes
+ 5 mil acessos à plataforma nos 4 dias do evento
360 reuniões na Rodada de Negócios
44 empresas ofertantes
35 âncoras
24 Milhões em expectativas de negócio

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade concluída para o período. Realizada entre os dias 20 e 23 de outubro.

¹ Sem obrigatoriedade de realização no 4º ano, podendo ser na modalidade virtual / digital;

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.6: Desenvolver, implantar e operacionalizar um plano para a internacionalização do Parque Tecnológico, tornando-se um ponto focal do país, posicionando-o como uma plataforma exportadora e um “hub” de negócios e de cooperação internacional.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.6)	Estabelecer no mínimo 4 acordos internacionais em 4 anos que visem incrementar as conexões do Parque Tecnológico com instituições congêneres no mundo.
Indicadores	
Números de acordos assinados. Relatório quadrimestral de evolução.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar potenciais parceiros que somem e agreguem interesses em se tratando de P&D&I e empreendedorismo consoantes ao Parque Tecnológico.	
<p>O Cluster Aeroespacial Brasileiro, gerido pelo Parque Tecnológico São José dos Campos, coordena o projeto setorial Aerospace Brazil, subsidiado pela Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil). A proposta do projeto é receber empresas do setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, de tal forma que possam ser capazes de oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados, posicionando-se em um nível superior na cadeia de fornecimento.</p> <p>Além deste Projeto e parceria, a APTSJC de forma recorrente busca parcerias e oportunidades para as empresas residentes, associadas e/ou vinculadas ao PqTec, de forma a incrementar suas conexões, programas e projetos.</p> <p>No período, o PqTec prospectou e desenvolveu algumas parcerias como:</p>	

Galileo Information Centre

Ao final de 2019 o PqTec passou a fazer parte de um consórcio entre organizações europeias e brasileiras para dar início a um projeto de 36 meses para a criação e manutenção do Centro de Informações do Galileo (GIC, na sigla em inglês) para o Brasil. O PqTec será responsável por hospedar o escritório e eventos do GIC, contando com o apoio das instituições de pesquisas espaciais, como INPE, ITA, IEAv, entre outras. O principal objetivo é consolidar a posição da União Europeia não apenas como provedora de sinal GNSS mas como um parceiro-chave para as partes interessadas no Brasil. O Centro também vai estimular e reunir os instrumentos para desenvolver iniciativas GNSS, fornecendo um ponto de entrada privilegiado para a indústria europeia de GNSS no Brasil. Os objetivos específicos do projeto são: entender e monitorar o ecossistema local de partes interessadas, mercados e iniciativas relacionadas ao GNSS; aumentar a conscientização e a compreensão local sobre os serviços GNSS europeus; promover a construção sustentável do talento humano local relacionado ao GNSS; facilitar o desenvolvimento local de aplicativos GNSS; e facilitar alianças entre colegas da UE e locais, tanto na indústria quanto na academia. São participantes do Projeto:

Europa

- PildoLabs – Empresa com grande experiência em sistemas / serviços / aplicações relacionadas a EGNSS (EGNOS / Galileo), criador e coordenador do Centro de Informação do Galileo para América Latina;
- Everis – Empresa com grande experiência em consultorias específicas para a Comissão Europeia em temas relacionados ao Galileo, possuindo subsidiárias no Brasil, Colômbia, Peru e Chile;
- Universidade Politécnica da Catalunha (UPC) – Universidade de referência, a nível europeu, no desenvolvimento de materiais e treinamentos em EGNSS (EGNOS / Galileo);
- Ineco – Principal subcontratada do Centro de Serviços do Galileo, com uma subsidiária no Brasil e com o apoio da provedora de serviços aéreos ENAIRE;
- Enaire – Provedora Espanhola de Serviços de Navegação Aérea, apoiando a iniciativa como um case de sucesso de como o Galileo está contribuindo para seu negócio e estratégia.

Brasil

- Parque Tecnológico São José dos Campos – Responsável por hospedar o escritório e eventos do GIC (inclui apoio do INPE, ITA, IAeV e outras instituições do campus);
- iMonitore – Representante do GIC no Brasil, com grande experiência em relações institucionais no setor de transportes;
- MundoGEO – Organizador do evento DroneShow e MundoGEO Connect LATAM / entidade responsável pela publicação de conteúdos regionais;
- Universidade Federal do Ceará – Universidade local para fazer a ponte com a UPC.

Sua inauguração, prevista para acontecer no dia 24 de março de 2020, foi suspensa, devido às medidas restritivas decorrentes dos últimos decretos estaduais sobre a pandemia do COVID-19.

The image shows a digital invitation for an event. At the top, there are logos for 'INSTITUTO BRASILEIRO DE GALILEO' (Brazil), 'GALILEO' (with a satellite icon), and the European Union flag. Below these is the text 'Evento São José dos Campos Tech Park' and a 'Register Now' button. The main heading is 'INVITATION'. The body text reads: 'The Galileo Information Centre in Brazil, under the auspices of the Delegation of the European Union in Brazil, has the pleasure to invite you to the official inauguration of the Galileo Information Centre in Brazil on Tuesday 24 March 2009 at 16:00 at São José dos Campos Technology Park - Event Centre. Address: Avenida Dr. Alvaro Bortolan, 502, Jardim de Vila São José dos Campos (SP). Registrations must be done through (011) 3333-1234 by 12 March please.' Below this is a 'Programme enclosed here' button. Further down, it says 'For further information, please contact: Galileo Mission / galileo@esa.int/mission@esa.int Media Centre / galileo@esa.int/mission@esa.int (011) 3333-1234'. At the bottom, there is a row of logos for 'PildoLabs', 'ESA', 'Ineco', 'ENAIR', 'Mundo3D', and 'Mundo3D'.

Programação:

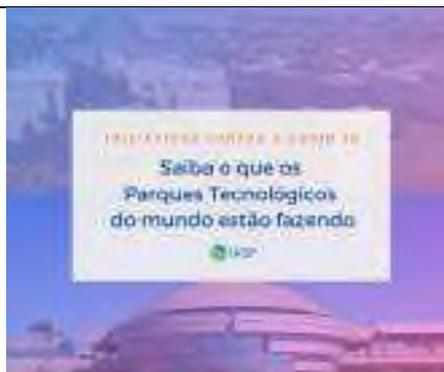
PROGRAMME	
INAUGURATION GALILEO INFORMATION CENTRE BRAZIL	
24 March 2020	
12:30 - 14:00	Registration and networking lunch
14:00 - 14:45	Institutional Inauguration of Galileo Information Centre Brazil Speech of EU Ambassador - <i>Ignacio Ybañez Rubio</i> President of Brazilian Space Agency - <i>Carlos Augusto Teixeira de Moura</i> Parque Tecnológico São José dos Campos - <i>Rodrigo Mendes (International Affairs)</i>
14:45 - 15:15	Networking Coffee Break
15:15 - 16:15	EU Galileo and EGNOS programmes and Galileo Information Centre in Brazil - Presentation of Galileo and Egnos: System status, Applications and Services - Galileo Information Centre Brazil: Objectives and Activities Coordinator of Galileo Information Centre Brazil: <i>Pildo Labs - Santiago Soley (CEO) and Parque Tecnológico São José dos Campos - Rodrigo Mendes (International Affairs)</i>
16:15 - 17:15	Applications of Galileo and Egnos Technology - A real use case: Using, Implementing and Operating Egnos and Galileo <i>(Enair: The air navigation manager in Spain - Miguel Herranz)</i> - Learnings from an urban air mobility company and what the world should expect for the next few years <i>(Voom: Urban Air Mobility - Felipe Fonseca)</i>
17:15 - 17:25	Closing

Parceria ANPROTEC:

O PqTec possui grande sinergia com a ANPROTEC, integrando inclusive cadeira estratégica na instituição, atualmente na Diretoria de Relações Internacionais.

Oportunidade IASP:

No dia 05 de maio, a Associação Internacional de Parques Científicos e Áreas de Inovação (IASP), escolheu e divulgou através de um artigo, algumas iniciativas que estão sendo realizadas por parques tecnológicos de todo o mundo, as soluções do PqTec também fazem parte dessa lista de empresas que utilizam a tecnologia como uma grande aliada durante a pandemia de COVID-19.



As soluções foram destacadas no site da IASP:

<https://www.iasp.ws/Activities/Blog/s%C3%A3o-jos%C3%A9-dos-campos-technology-park-supports-companies-and-communities-against-covid-19>.

Também, no dia 21 de maio, a Enrich in Brazil, em parceria com a IASP, realizou um webinar para apresentar as soluções brasileiras e europeias de pesquisa e tecnologia contra o Coronavírus. Tiveram destaque as soluções brasileiras da Fundação Oswaldo Cruz (Fiocruz), Hilab - Seu exame rápido e fácil e Mamba Labs. A inscrição foi realizada através de um formulário online.



Clusters Internacionais

Dentro do período, foram retomados alguns contatos com clusters internacionais para renovação do MoU ou acordos de cooperação em nome do CECOMPI (agora incorporado a APTSJC - Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos). Alguns deles: PNAА (Pacific Northwest Aerospace Alliance), Aerospace Valley, AIAC (Aerospace Industries Association of Canada).

Entramos em contato com o EACP (European Aerospace Cluster Partnership), Hamburg Aviation, ACS (Cluster Sueco), Cluster Baja California (México), AED (Cluster Português), ACA (Turquia), AeroMontreal e Consulado Canadense com a intenção de solicitar apoio na ação de Investimentos que o PqTec está organizando em conjunto com a APEX Brasil.

Farnborough Air Show

O PqTec e as empresas associadas puderam participar do evento no formato online e de forma gratuita, uma vez que o evento presencial foi cancelado devido a pandemia de COVID-19. As empresas do Projeto Setorial que o PqTec mantém com a APEX-Brasil participam bianualmente do evento através de subsídio e em espaço compartilhado pelo projeto.

E-mail convite disparado para as empresas:





Programação



Opportunidades para expor e debater as soluções tecnológicas que têm em mente para o mercado. As atividades incluem um jantar com palestras, painéis e seminários, proporcionando a chance de interagir com os líderes do setor.



Um dia inteiro de networking e de longo prazo do **ANISHAW**, o Programa Meet the Buyer vem do **Parque Tecnológico São José dos Campos** em parceria com o **ANISHAW** com o objetivo de reunir líderes de negócios e fornecedores de todo o mundo.



Lançado no ano passado, o **Circle Urban Air Summit 2019** começará uma plataforma nova e dinâmica para o crescimento do setor de mobilidade urbana através de múltiplas áreas urbanas.



A programação prevê palestras, experiências, workshops de inovação e networking. Todos voltados ao público jovem que tem interesse em ocupar a jornada no segmento tecnológico.



A **ADS - Associação Comercial de São José dos Campos** (Associação de Indústrias, Comércio e Serviços) apresentará uma programação para apoiar as atividades, negócios e desenvolvimento de setor neste momento.

[Inscreva-se aqui!](#)

O site de internacionalização do Parque está à disposição para ajudar com mais informações.

Rede de Negócios
[INTERNATIONALIZATION@PTC.COM.BR](#) (011) 3875-7747

Trade Center
[INTERNATIONALIZATION@PTC.COM.BR](#) (011) 3875-7747



Ações com GIC

Durante o período a Consórcio Galileo Information Center Brasil, do qual o PqTec é consorciado, organizou o lançamento do programa em parceria com a Comissão Europeia. O evento de lançamento estava agendado para o dia 24 de março e foi adiado devido a pandemia. Assim, um novo evento, virtual foi realizado em 28/07/2020, com o tema *Webinar: Global Navigation Satellite Systems: Signal Processing and Navigation Techniques*. (<https://galileoic-brazil.com/webinar-2-gnss-spnt-1-info>). O evento contou com a participação de 160 pessoas e teve duração de 2h20min.

Ações com Enrich

Foi ministrado pela SPI (Sociedade Portuguesa de Inovação - Thais Soares) para as empresas da rede do PqTec e para a equipe do Parque o curso: Innovation Management Training. Foram 52 participantes no formato gratuito. A ideia do curso é apresentar o cenário de inovação e tendências europeias e compartilhar técnicas de gerenciamento de inovação. O Curso aconteceu em duas etapas:

- Primeiro módulo com conceitos de inovação, tipos, benefícios, riscos, barreiras e tendências de inovação na União Europeia e no mundo;
- Segundo módulo com ferramentas e técnicas de planejamento e networking e parcerias transnacionais.



Investimentos

A ação de Investimentos promovida pelo PqTec em conjunto com a APEX Brasil foi iniciada, o primeiro b2b ocorreu em outubro durante o Fórum Espacial Brasileiro na RM Vale TI e a segunda ação foi o Innovation Week – Suécia e Brasil em novembro. A promoção do portfólio de 30 empresas está sendo realizada entre parceiros internacionais, clusters aeroespaciais, associações industriais internacionais e pela rede da Apex Brasil e Embaixadas do Brasil nos mais diversos países. E estão sendo identificadas empresas estrangeiras que possam ter alinhamento com os interesses das empresas selecionadas e será trabalhado até maio de 2021 buscando realizar um match com esses potenciais investidores.

Em novembro, nos dias 12 e 13 foram realizadas rodadas durante o Innovation Week, foi utilizada a plataforma de rodada de negócios contratada pelo PqTec e as reuniões foram realizadas via ZOOM, em salas individualizadas para manter o sigilo e privacidade de todos os participantes.

Após esta ação, o projeto continuará promovendo as empresas selecionadas em diversas ações e sempre que encontrada uma empresa estrangeira interessada em qualquer das empresas do portfólio será realizada a aproximação e o PqTec acompanhará e apoiará as empresas brasileiras durante todo o processo, em reuniões e encontros.

Foram realizadas até o momento:

- 40 reuniões
- 14 empresas estrangeiras
- 17 empresas brasileiras

As ações oficiais incluem as rodadas de negócio de outubro e novembro, a participação da equipe do projeto nas rodadas de negócios AEROMART Toulouse (Dezembro) e A&DSS Seattle (março/21), Forum Invest in Aerospace (Abril/21), RoadShow Promocional Holanda (Maio/21), Paris Air Show (Julho/21). Importante destacar que as ações e o cronograma podem sofrer alterações devido à pandemia e que as atividades de matchmaking e promoção do portfólio não é exclusiva dos eventos e podem ser realizadas a qualquer momento, sempre que identificarmos parceiros em potencial.

Enrich Brasil

- a) Participação no 1º encontro dos Softlanding Hubs ENRICH in Brazil – realizado virtualmente.
- b) Participação no Webinar de promoção dos Softlanding Hubs Brasileiros para empresas europeias, no treinamento Go Global, realizado virtualmente no dia 15/10.



c) ENRICH in BR SLH_Innovation Management Training Course. Curso de Gestão da Inovação, promovido pela ENRICH IN BRAZIL e realizado pela SPI – Portugal. O curso foi aberto para empresas e equipe do PqTecSJC.

Dentre os residentes e funcionários do PqTec, os inscritos para o curso foram:

Name & Surname	Company Name	Position	Email address
Thalita Cancas	PqTecSJC	International Relations	thalita.cancas@pqtec.org.br
Samuel Farias	PqTecSJC	Cluster Analyst	samuel.farias@pqtec.org.br
Hamilton de Souza	PqTecSJC	Project Analyst	hamilton.souza@pqtec.org.br
Carlos Navarrete	PqTecSJC	Cluster Analyst	carlos.vinicius@pqtec.org.br
Alexandre Barros	PqTecSJC	Innovation Hub Manager	alexandre.barros@pqtec.org.br
Julliane Silveira	PqTecSJC	Communication Manager	julliane.silveira@pqtec.org.br
Leticia Senra	PqTecSJC	Innovation Hub Assistant	leticia.senra@pqtec.org.br
Ewerton Santos	TrackCash	IT Engineer	ewerton.santos@trackcash.com.br
Pedro Campos Assunção	LACE	Engineer	pedruu@gmail.com
Wagner João da Silva Mariano	2B8 - Tecnologia	CEO	2b8tecnologia@gmail.com
Aryadne Miranda Gomes de Assis	Subiter	Assistant	aryadne@subiter.com
Valter João de Sousa	FATEC SJC	Professor	jvalter2002@yahoo.com.br
Valter Bento da Silveira	Smartway	entrepreneur	vms_consulting@hotmail.com
Itamar Ferreira	MTS Sistemas do Brasil	Researcher	i.melo@mtsbrasil.com.br
Jennifer Renk	cemaden	Researcher	jennyfgeo@gmail.com
Thais Miranda	IPT	Researcher	tmiranda@ipt.br

ENTERPRISE EUROODGING – WEBINAR

PqTecSJC é membro da rede e plataforma europeia de softlanding Enterprise Eurolodging e participou de ação de promoção do ambiente brasileiro de inovação para empresas e gestores dos demais ambientes da plataforma europeia.

PROGRAMME– OCTOBER 20th 17:00 CEST

ENTERPRISE EUROLODGING – CONNECTING COMPANIES TO THE BRAZILIAN MARKET

17:00 – *Welcome* by **Josep Piqué**, president of APTE's internationalisation committee and **Laura Monasterio** Knowledge & Project Manager at IASP

17:10 - *Diplomatic relations with Brazil*, **Brazilian Embassy in Spain**

17:20 – *Business culture in Brazil* – **Antonio del Corro**, Chamber of Commerce Brazil-Spain and **Francisco Arbos**, Chamber of Commerce Brazil-Catalonia

17:30 – *Characteristics of the Brazilian innovation system: STPs and incubators*. **Rodrigo Méndez**, Director of International Relations for Brazil at ANPROTEC

17:40 – *Key sectors for investing and doing business in Brazil*. **André Barbosa** – SPI (**INCOBRA**)

17:50 – *Fostering the collaboration of innovative companies and entities with Brazil*. **Filipe Miguel Cassapo** – President **ENRICH BRAZIL**

18:00 – *Economic and Fiscal Incentives* - **José Antonio Aróstegui**- Commercial Advisor, Economic and Commercial Office in Brasília

18:10 – *Technological Incentives* – **M^a Pilar de Miguel Ortega**, CDTI delegate in Brazil

18:20 – Q&A

LINK TO WEBINAR REGISTRATION: <https://forms.gle/VSzGw8xNFoCRhDK67>

LINK TO FOLLOW WEBINAR: <https://global.gotomeeting.com/join/443195341>

Parceria com Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) - Project Bid Opportunity - Woman Entrepreneurship Program da Embaixada dos Estados Unidos no Brasil. O PqTecSJC assinou acordo de cooperação com o Northeast Indiana Innovation Center (NIIC) para participar de chamada da Embaixada dos Estados Unidos voltada para o financiamento de um programa nacional de apoio ao empreendedorismo feminino no Brasil. Infelizmente, a proposta enviada não foi a vencedora, todavia, a aproximação com o Centro de Inovação de Indiana vai possibilitar um novo parceiro de apoio à internacionalização das empresas do PqTecSJC e um novo destino nos Estados Unidos.



September 17, 2020

Rodrigo Mendes
Executive de Desenvolvimento de Negócios Internacionais
Executive Manager of International Business Development
Telephone: +55 12 3878-3541
Mobile: +55 12 99177-6229
WhatsApp: +55 12 991170282
www.pqtsc.com.br



Rodrigo,

This letter will serve as the Memorandum of Understanding regarding the Northeast Indiana Innovation Center's use of the São José dos Campos Technology Park (PqTec) as a sub-contractor should we be awarded the contract for the Academy of Women Entrepreneurs Brazil project from the Department of State. As defined in our proposal, NIIC agrees to use PqTec as a sub-contractor to perform the following general tasks. Some changes in tasks may occur.

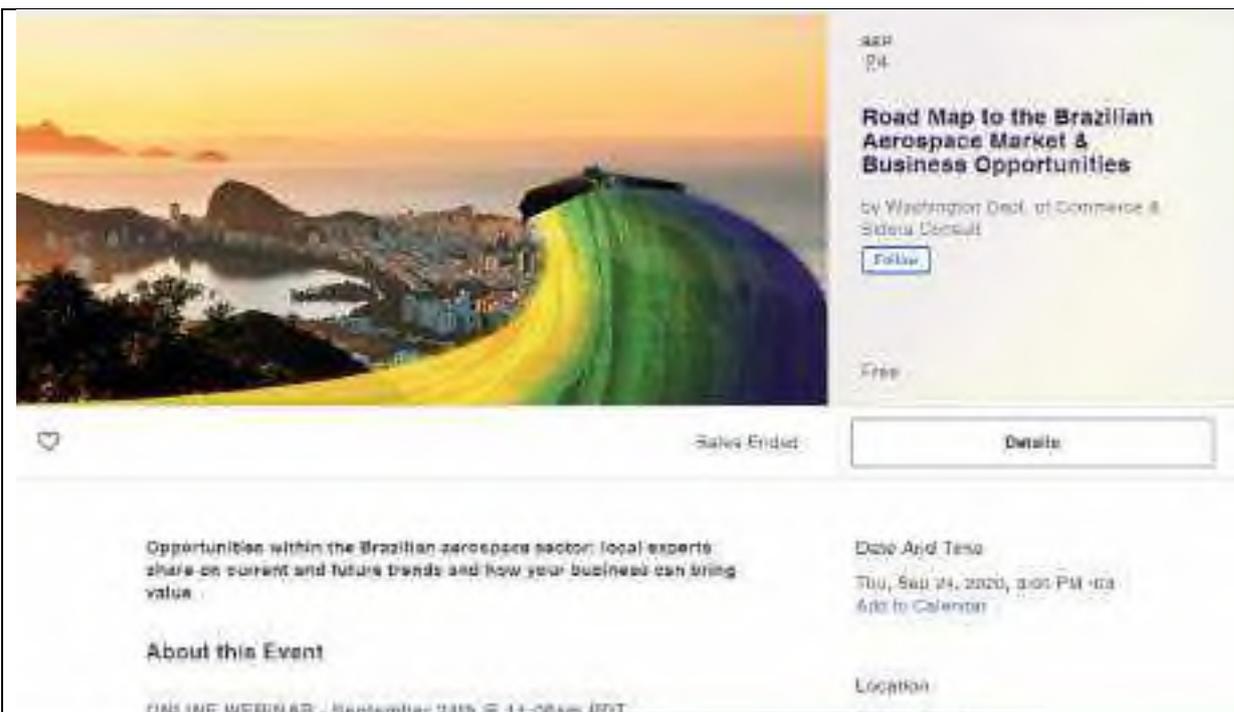
- Facilitator Management
- Mentor Interface
- Business Evaluation Radar(Nexus)
- Collaborative Networking (Brazil)
- Business Reimagine Pitch Competition Management
- Assist with Funding Session
- Chromebook acquisition, distribution and tech support
- Promo material and supplies acquisition and distribution

The price to be paid to PqTec for delivery of items and services is as follows:

Personnel	\$16,592.96
Chromebooks (qty 90@\$350)	\$31,500.00
Webinar Materials	\$929.62
Promotional materials	\$2,800.00
Total:	\$51,822.58

Northeast Indiana Innovation Center 3201 Stallhorn Rd. Fort Wayne, IN 46815

Webinar Road Map to the Brazilian Aerospace Market & Business Opportunities, realizado pelo PqTecSJC em parceria com o Washington State Department of Commerce para promover parcerias entre empresas norte americanas da região de Seattle com as empresas do Cluster Aeroespacial Brasileiro.



The screenshot shows a LinkedIn event page. The main image is a landscape of Rio de Janeiro with a rainbow-colored road curving through it. The event title is "Road Map to the Brazilian Aerospace Market & Business Opportunities" by Washington Deol. of Commerce & Sideria Consult. The event is free and scheduled for Thursday, September 24, 2020, at 11:00 AM (PST). The page includes a "Details" button and a "Follow" button.

Webinar PNAA

No dia 3 de novembro, a equipe participou do Webinar PNAA's Webinar Week. Evento global no qual clusters aeroespaciais, empresas do setor e instituições se reúnem para reportar as novidades e tendências. O escritório de desenvolvimento de negócios participou pela primeira vez, a apresentação foi focada em trazer dados sobre setor durante a pandemia, previsões, dados sobre o cluster e principalmente divulgar a ação de investimentos Invest in Aerospace Brazil realizada e organizada pelo PQTEC em conjunto com APEX-Brasil.

Os webinars do PNAA estão disponíveis no link <https://www.pnaa.net/events/webinars>

Este é um evento importante para mostrar a força e dinamismo do ecossistema de empresas vinculadas ao Parque Tecnológico. Além disto é uma oportunidade para destacar a atratividade da região e trocar boas práticas com outros profissionais.

Ação com a Embaixada Brasileira na África do Sul

Estruturação de uma parceria com a Embaixada do Brasil em Pretoria - África do Sul, para uma agenda de promoção e aproximação das indústrias espaciais brasileira e sul-africana. Organização conjunta de um evento Brasil – África do Sul a ser realizado em março de 2021 de palestras e rodadas de negócios entre empresas brasileiras e sul-africanas.

Promoção Brasil – Israel

Realização do webinar *Brasil e Israel inovando juntos*, em parceria com a INNA ImC, continuação das ações decorrentes do acordo de cooperação assinado entre o parque e a agência israelense. Nesta edição, contamos com o apoio e participação do Consulado Geral de Israel em São Paulo, com uma apresentação do Consul Geral de Israel. Também apoiou e participou da ação a Apex Brasil e a EMBRAPII. A ação buscava promover a chamada de financiamento da Israel Innovation Autorothy em parceria com a EMBRAPII que fomenta projetos de pesquisa entre empresas israelenses e brasileiras.

ISRAEL & BRASIL INOVANDO JUNTOS
COMO APRIMORAR O PROCESSO DE INOVAÇÃO DO BRASIL COM PARCERIAS ISRAELENSES

QUARTA, 28 OUTUBRO
14 hs

RSVP – INSCRIÇÕES:
Innaagency.co.il/InovandoJuntos

- ✓ Networking
- ✓ Benchmarks
- ✓ Oportunidades
- ✓ R&D e negócios
- ✓ Editais e acordos bilaterais
- ✓ Convênios, IIA e EMBRAPII

CÔNSUL ALON LAVI
CONVIDADO ESPECIAL

EM PORTUGUÊS

Realização: **PARQUE TECNOLÓGICO** São José dos Campos

Apoio e participação: **INNA IMC** BRAZIL INNOVATION AGENCY

ApexBrasil

ISRAEL

EMBRAPII

Consulrado Geral de Israel São Paulo

Status de Execução da Meta/Indicador

1 acordos de cooperação assinados no período com Northeast Indiana Innovation Center – NIIC

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.7.1)	Realizar pelo menos 8 ações, em 4 anos, de capacitação junto às empresas associadas e participar ao menos de 8 feiras e/ou agendas internacionais (*) que tenham por objetivo promover as exportações das pequenas e médias empresas residentes e associadas aos APL's ¹ .
Indicadores	
Quantidade de ações. Relatório de resultados das ações relativas à promoção das exportações por empresa participantes de cada missão internacional.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Mapear empresas com perfil exportador:	
No período esteve disponível duas pesquisas para os associados e residentes do Parque. Uma correspondeu à um levantamento Anprotec/Apex, a outra diretamente pelo PqTec. O formulário da pesquisa do PqTec seguiu como no link: https://docs.google.com/forms/d/1xlwr_b6Ax_DIDCVtqg1UfCDhGJdEuxSbr6pHNRESQJw/edit Ao todo, 39 empresas participaram, sendo 31 respondentes do levantamento Anprotec/Apex e 9 do levantamento PqTec, tendo 1 empresa respondido ambos os questionários.	
A2. Mapear as necessidades das empresas:	
Durante o período foram revisadas as atividades relativas a ações estruturantes do projeto Apex. Foram finalizados os estudos de inteligência de mercado aeroespacial dos Estados Unidos e Europa contratados pelo Projeto Setorial. E no dia 14 de maio, o PqTec, apresentou o webinar Estudos do Mercado Aeroespacial - Estados Unidos e Europa, fornecendo informações estratégicas para auxiliar no planejamento das empresas associadas ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e membros do projeto setorial Aerospace Brazil.	



Dedicado exclusivamente para as empresas associadas ao Cluster Aero e ao projeto setorial Aerospace Brazil, o estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço, e o novo cenário frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas. Mais de 50 empresários do setor participaram ativamente do debate, colaborando com sugestões e questionamentos. A proposta do projeto é receber empresas do

setor em todo país para fomentar a internacionalização e exportação de produtos e serviços. Entre os objetivos, estão: aumentar o número de empresas exportadoras do setor aeroespacial, por meio de ações de promoção de vendas e inteligência comercial; aumentar a exposição e reforçar a imagem das empresas, ao promover missões empresariais, participação em feiras internacionais e rodadas de negócios com empresas estrangeiras; desenvolver estratégias para o acesso a mercados externos, com a promoção da internacionalização de empresas brasileiras e a formação de redes colaborativas entre empresas participantes, de tal forma que possam ser capazes de oferecer os pacotes de serviços estruturados e integrados, posicionando-se em um nível superior na cadeia de fornecimento. Na oportunidade do Convênio com a APEX, está em andamento a contratação de uma plataforma de inteligência de mercado e um estudo de Investimentos no Brasil.

Em conjunto com a APEX Brasil e a consultoria Euromonitor, o PqTec está construindo um portfólio com informações sobre as empresas do setor aeroespacial que tem interesse em receber investimentos estrangeiros. A ação Invest in Aerospace Brazil contará com uma plataforma online onde as empresas participarão de um matchmaking e os encontros serão realizados via zoom. Os encontros acontecerão durante a RM Vale em outubro no fórum Espacial Brasileiro, em novembro no Brazil Sweden Innovation talks e em abril durante o Invest in Aerospace Brazil. Foram realizados dois webinars para promover a ação nos dias 29/07 (com 285 visualizações) e 21/08 (com 244 visualizações), um webinar para as empresas estrangeiras está sendo organizado para o início de setembro.

Ainda, realizamos um levantamento de interesse por internacionalização junto as empresas residentes e incubadas/aceleradas no PqTecSJC, com base em duas pesquisas similares, a saber:

- ✓ Ações Para Internacionalização PqTecSJC (Respostas Residentes);
- ✓ Experiência De Internacionalização – Anprotec/Apex (Respostas Nexus Hub).

Os questionários foram enviados aos associados do PqTec e as questões são voltadas para o interesse das empresas em internacionalizar seus produtos e serviços, bem como questões que visam mensurar o conhecimento das empresas sobre as ações de apoio disponíveis no PqTec.

Ao todo, 39 empresas participaram das pesquisas, sendo 31 respondentes do levantamento Anprotec/Apex e 9 do levantamento PqTec, tendo 1 empresa respondido ambos os questionários.

Embora o número de respostas possa ser pequeno, ele representa 25% de todo o universo de empresas instaladas no PqTec, o que apresenta um índice satisfatório de respondentes.

Abaixo destacam-se os dados mais relevantes que puderam ser contabilizados em ambas as pesquisas.

1. Perfil das empresas respondentes:

A grande maioria das respondentes se declararam Micro ou Pequenas empresas, principal característica das empresas apoiadas pelo Nexus e outros programas de internacionalização do PqTec. Grandes e médias empresas, muitas vezes possuem equipe própria de internacionalização e não apresentam interesse em receber esse apoio do parque.



2. Área/Segmento de atuação das empresas:

Destaque para as empresas do setor de serviços, caracterizado por mais de 70% das respondentes, embora 15% são do setor industrial e os 15% restantes declararam setores diversos.



3. Interesse pela internacionalização:

Talvez a principal pergunta dos levantamentos trata diretamente do nível de interesse das empresas em internacionalizar seus produtos/serviços. De acordo com as respostas, identificamos que 82,5% das empresas demonstraram interesse pela internacionalização, marcando o processo como importante ou altamente importante. Apenas 2 respondentes, 6,5% disseram que o processo tem importância média ou irrelevante.

As empresas que responderam com interesse foram mapeadas e consolidadas em grupo que passará a ter atenção e apoio direto da equipe de internacionalização para auxiliá-las durante o processo de conexão, busca de parceiros e iniciativas internacionais.



4. Motivos para internacionalizar:

Para construir um portfólio de serviços que atenda aos anseios e demandas das empresas mapeadas, as pesquisas aprofundaram o levantamento com questões relativas aos motivos, dificuldades, demandas, estratégias e níveis de internacionalização das empresas.

Em relação aos motivos que fazem com que as empresas busquem o mercado internacional, destaca-se a intenção de expandir os negócios e buscar novas oportunidades de negócios, enquanto uma

pequena parte inclui a intenção de exportar como forma de fortalecimento e manutenção dos negócios.

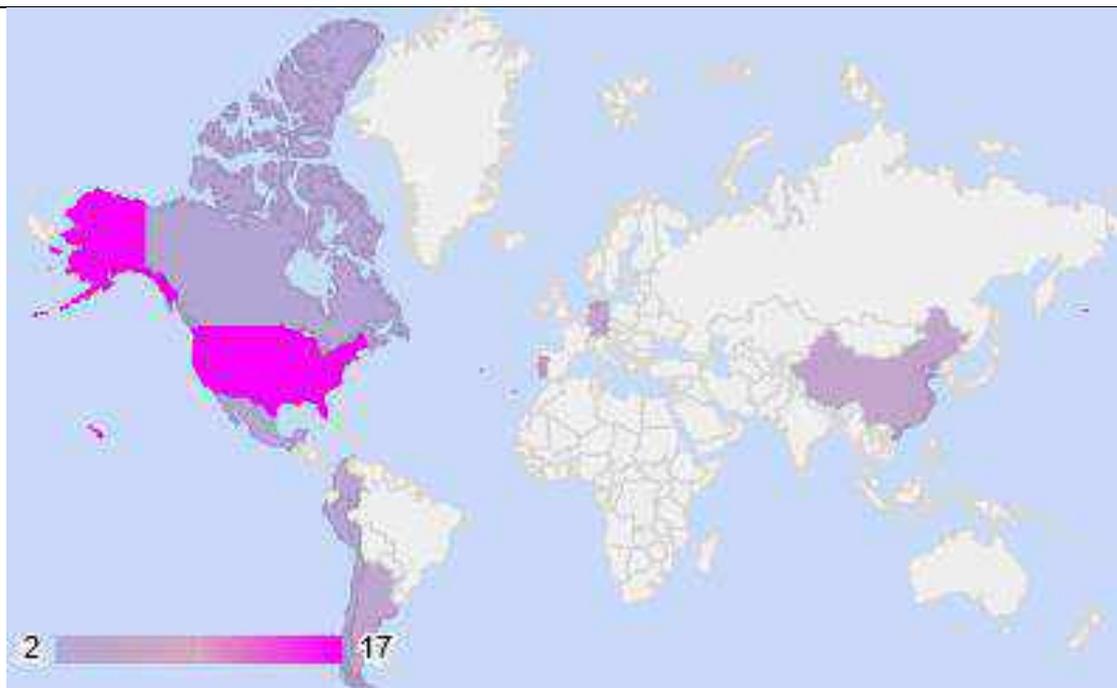


5. Destinos da internacionalização:

Quando se fala em destino ou mercado alvo da internacionalização as respostas apresentam grande diversidade de localidades, entretanto um país de destaca. O principal destino de interesse das empresas é os Estados Unidos da América, seguido, com menor intensidade por China, Portugal, Alemanha, Argentina, Colômbia e Chile. Observa-se que Europa e América Latina também estão entre os principais mercados alvo das empresas. A China aparece como único destino relevante da região asiática.

Estas informações serão detalhadas em ações individualizadas junto as empresas, para auxiliá-las no mapeamento e seleção do mercado alvo e suas estratégias de entrada.

Informe o(s) país(es) priorizados?



17 EUA; 2 UK; 5 China; 2 Peru; 4 Colômbia; 5 Portugal; 2 México; 4 Alemanha; 4 Argentina; 2 Canada; 3 Chile; 12 Outros.

6. Estratégias de Internacionalização:

As identificar as metodologias e estratégias atualmente utilizadas pelas empresas do PqTec, podemos entender como estão trabalhando e auxiliá-las no planejamento internacional para que suas ações sejam mais assertivas e potencialmente tragam melhores resultados.

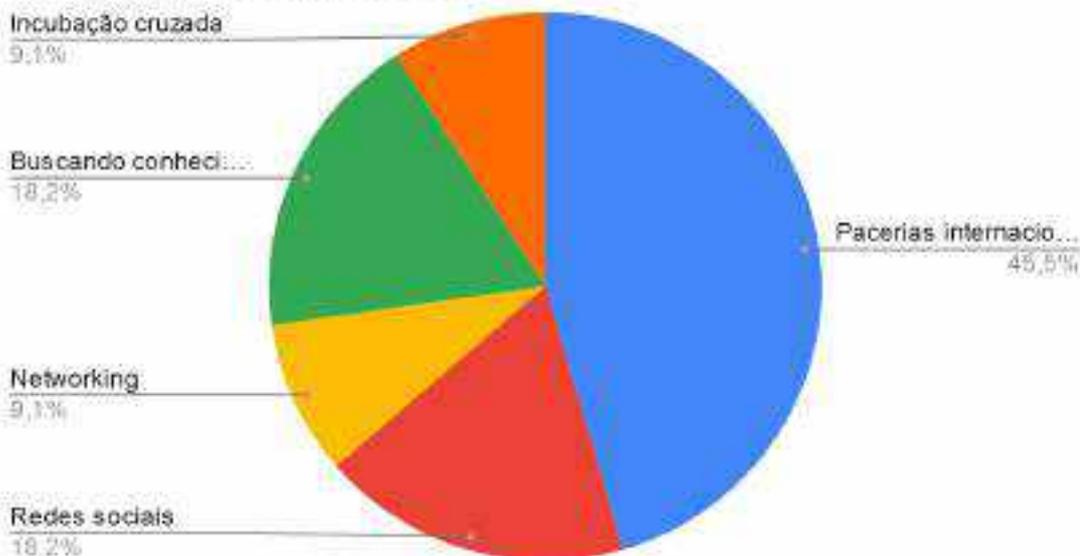
45% das empresas declaram que sua principal estratégia é a utilização de parcerias internacionais com empresas e instituições diversas. Destaca-se ainda um número significativo de respondentes que afirmaram realizar ações sozinhos, por meio de redes sociais ou busca de conhecimento e informações, 18,2% para cada caso.

Poucas empresas apresentaram métodos e estratégias com as quais o PqTec se propõe a atuar, ou seja, internacionalização via networking, incubação cruzada e softlanding em ambientes de inovação parceiros.

Entende-se que haja uma oportunidade de alavancar o sucesso das empresas por meio dessas parcerias dirigidas pelos programas do PqTec.



Qual(is) outra(s) estratégia(s) ou metodologia(s) de acesso a mercados internacionais você tem praticado?

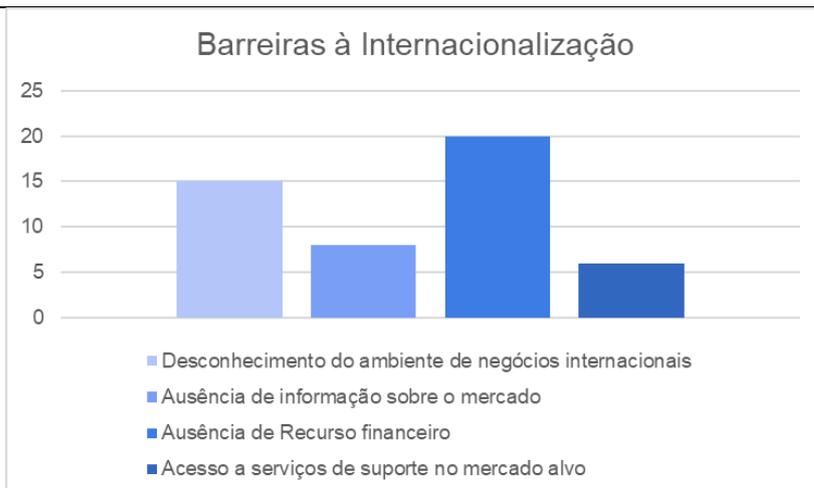


7. Principais Barreiras à internacionalização:

Nesta sessão procurou-se identificar as principais barreiras e dificuldades encontradas pelos empresários ao realizar seu processo de internacionalização. Estas informações, somadas às principais demandas de apoio podem ajudar o Pqtec a formatar e adequar os serviços de acordo com as demandas das empresas.

Os respondentes podiam selecionar até 3 opções de barreiras e dentre todas as possibilidades apresentadas, as principais e mais citadas são Desconhecimento do ambiente de negócios internacionais; Ausência de informação sobre o mercado; Ausência de Recurso financeiro; e, Acesso a serviços de suporte no mercado alvo.

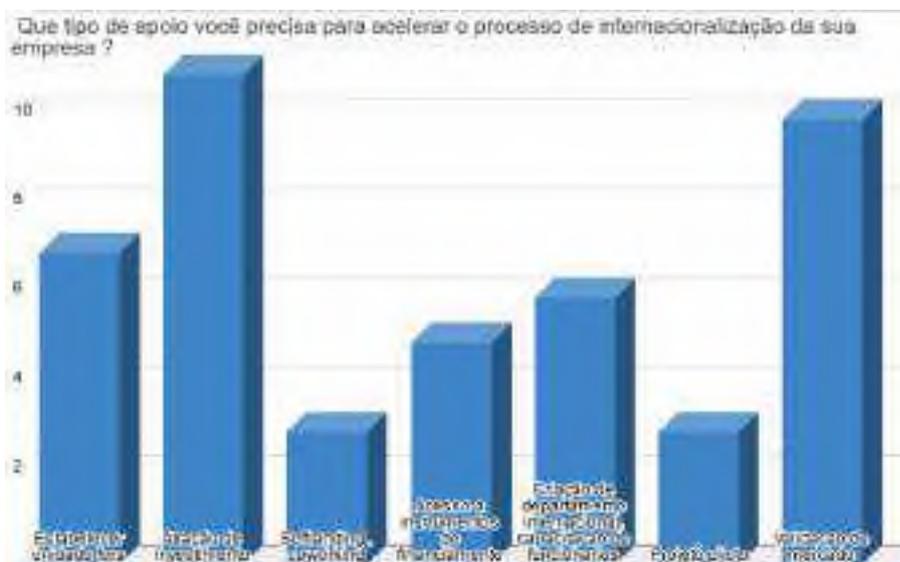
As atividades de internacionalização do PqTec estão organizadas de forma a apoiar as empresas em praticamente todas estas barreiras, seja apoiando no levantamento de informações sobre o mercado alvo, seja oferecendo parceiros estratégicos com serviços de suporte no mercado alvo, ou ainda, auxiliando as empresas em relação ao ambiente de negócios internacionais.



8. Demanda de apoio para internacionalizar:

Esta questão, analisada em conjunto com a questão anterior, ajuda a identificar as principais dores dos empresários e, principalmente, que tipo de serviços o PqTec pode oferecer para ser assertivo no apoio ao processo de internacionalização das empresas.

As respostas apresentam-se de forma bastante diversificada, porém, atração de investimentos e validação do mercado alvo aparecem, respectivamente como a principal e a segunda demanda mais mencionada pelas empresas. Outras demandas importantes das empresas incluem o estabelecimento de unidades fora do país, a criação de um departamento de internacionalização e ainda acesso a financiamento ou a serviços de softlanding e apoio no país alvo.



9. Dificuldades encontradas na tentativa de internacionalizar:

Entre aquelas empresas que de alguma forma iniciaram alguma atividade buscando internacionalizar os negócios, foi identificado que as principais dificuldades encontradas estão ligadas a situações e aspectos burocráticos desse processo, como a bitributação, questões legais/ tributárias e de barreiras

entrada dos produtos/serviços. Além disso, muitos mencionam a dificuldade em prospectar parceiros ou ainda de obter informações sobre o mercado/país alvo.

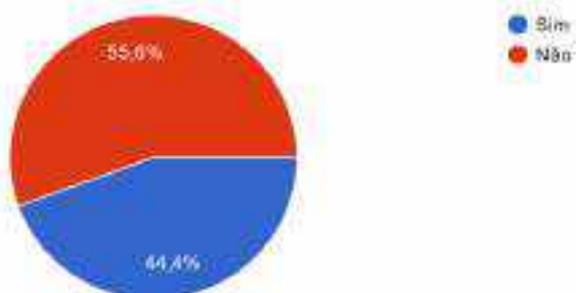


10. Outras informações relevantes mapeadas

Muitas outras valiosas informações foram identificadas e serão utilizadas para organizar os serviços de suporte e apoio a internacionalização das empresas, meta 2.7.2 – A2 do contrato de gestão do PqTec, Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's, atuando como interlocutor no suporte a internacionalização.

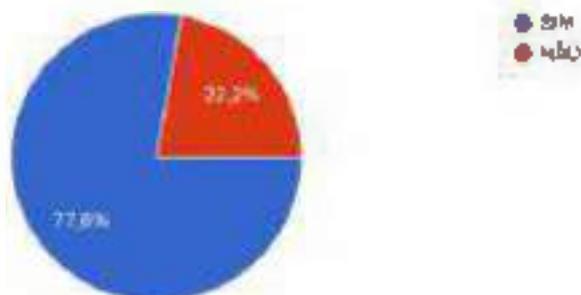
Sua empresa possui Planejamento Estratégico para exportação, com descrição de mercados alvo, metas de desempenho, posição competitiva dos produtos/serviços por mercado priorizado?

9 respostas





A sua empresa tem intenção de abrir operação própria (escritório, loja, fábrica, franquia, distribuição, licenciamento na produção de seus produtos, etc) no exterior nos próximos três anos?
4 respostas



Com que frequência anual sua empresa visita mercados internacionais (pesquisa de campo, feiras, missões, reuniões de negócios)?
9 respostas



Qual é a forma de atuação da sua empresa no exterior atualmente?

9 respostas



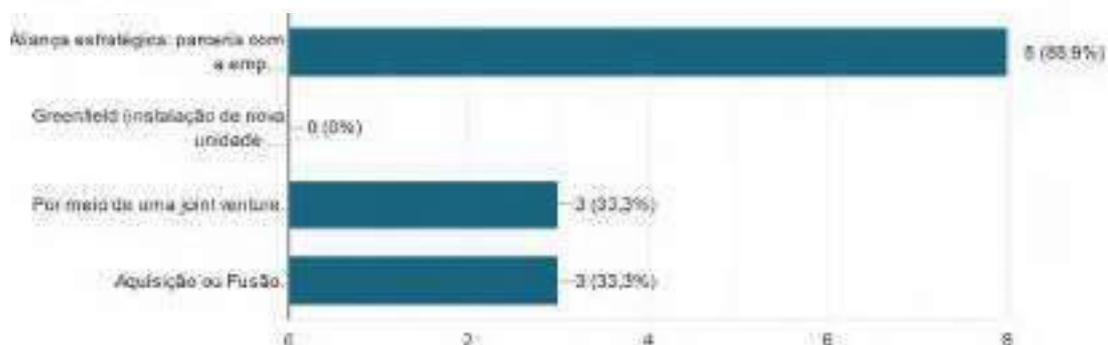
Como a sua empresa pretende se instalar nestes países

11 respostas



Como pretende implementar estas operações?

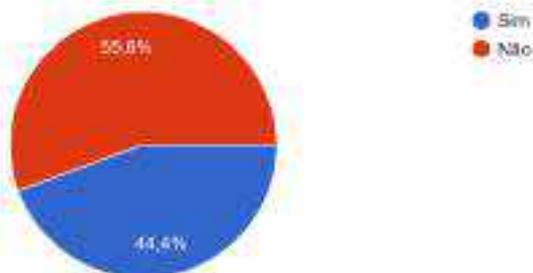
11 respostas





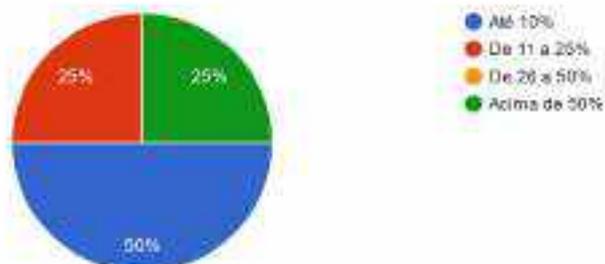
A sua empresa exporta ou exportou nos últimos 3 anos?

9 respostas



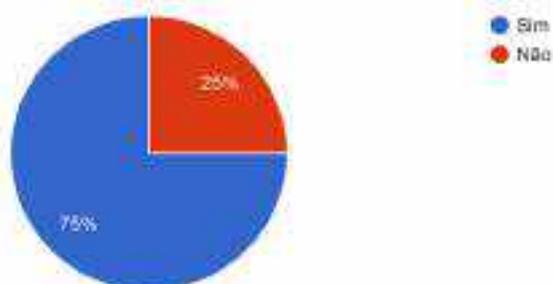
Qual o percentual de participação das exportações no faturamento total da empresa?

4 respostas



Sua empresa possui site ou um catálogo de serviços e produtos em língua estrangeira?

4 respostas



A3. Buscar parceiros e apoiadores junto a agência de promoção e fomento (*):

- Convênio com a APEX-Brasil assinado em 03/05/2019 em andamento;
- Participação/aquisição de uma cadeira no iBRICS network;
- Participação em cadeira estratégica na Diretoria da Anprotec;
- Participação de representante do PqTec como palestrante da 37ª Conferência Mundial de Parques Tecnológicos da IASP.

A4. Criar canal de exposição das empresas com perfil exportador:

- 1) O site do projeto setorial Aerospace Brazil está em constante atualização. As empresas participantes do projeto setorial terão sua descrição, logo e contato disponíveis no site, além de ações do projeto, notícias, associação e informações sobre o PqTec, APEX e projeto.

Link de acesso: <http://aerospacebrazil.com.br/>

- 2) Ação de Exposição e Rodada de Negócios – Aeromart Toulouse 2020:
A ação aconteceu de 1 a 8 de dezembro no formato online com exposição, webinars e rodadas de negócios online. Evento do segmento Aeroespacial focado em conectar as OEMs e fornecedores Tier 1 e 2. Participaram 7 empresas do projeto setorial Aerospace Brazil coordenado pelo escritório de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do PqTec em parceria com a Agência Brasileira de Promoções e Investimentos – APEX Brasil. Empresas: Aisys, Digicon, Erma Tech, GSW, Legado Usinagem e ThyssenKrupp. Foram realizadas mais de 70 reuniões a fim de identificar sinergias com fornecedores brasileiros.

Outros canais:

www.pqtec.org.br/cluster-aero

www.pqtec.org.br/tic-vale

www.pqtec.org.br/nexus-startups

www.pqtec.org.br/centros-empresariais

www.ticvale.org.br

Status de Execução da Meta/Indicador

4 agendas/eventos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.7: Apoiar, capacitar e estruturar a internacionalização de empresas residentes, de associados ao Parque Tecnológico ou de integrantes dos APL's (Arranjos Produtivos Locais) nos quais atua, de forma a gerar ou ampliar suas receitas com exportação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.7.2)	Promover e apoiar a internacionalização de empresas residentes e/ou associadas aos APL's
Indicadores	
Relatório de resultados das ações realizadas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Mapear empresas interessadas na internacionalização:

No dia 19 de fevereiro, a equipe de Internacionalização do PqTec participou dos atendimentos de empresas no Balcão 360º, ação do Escritório de Negócios já apresentada em outras metas. A equipe realizou 5 atendimentos. Com a estratégia de mapear empresas interessadas na internacionalização, as empresas atendidas foram encorajadas a responder a pesquisa de ações para a Internacionalização em aberto que tem por objetivo identificar as necessidades, demandas e oportunidades de internacionalização das empresas residentes e associadas ao PqTec São José dos Campos. O



resultado será utilizado pelo PqTec para subsidiar o planejamento de ações e atividades de promoção e fomento ao Comércio Exterior e a Internacionalização das empresas do parque.

Tendo como base últimas pesquisas (ref. meta acima já citado), a principal pergunta do levantamento sobre internacionalização das empresas, vinculadas/associadas ao PqTec trata diretamente o nível de interesse das empresas em internacionalizar seus produtos/serviços. De acordo com as respostas, identificamos que 82,5% das empresas demonstraram interesse pela internacionalização, marcando o processo como importante ou altamente importante. Apenas 2 respondentes, 6,5% disseram que o processo tem importância média ou irrelevante. As empresas que responderam com interesse foram mapeadas e consolidadas em grupo que passará a ter atenção e apoio direto da equipe de

internacionalização para auxiliá-las durante o processo de conexão, busca de parceiros e iniciativas internacionais. Abaixo o grupo de startups mapeado.

1. Razão Social:	2. Nome Fantasia:
Plantem Tecnologia em Plantas e Monitoramento Ambiental Ltda	Plantem
ALTAVE Ind Com Exp de Aeronaves S.A.	ALTAVE
Harpia Health Solutions Ltda	Harpia Health Solutions
TRACKCASH COMERCIO E DESENVOLVIMENTO EIRELI	TrackCash
STC New Vale Consultoria e Treinamento Ltda	STC Simuladores
Subiter Tecnologia Ltda	Subiter
Nick Saúde LTDA	Nick Saude
Marcio Livio Serpa ME	IMedical Health Solutions
WESLEY FONSECA DINIZ GONCALVES 41201178800	Softcake Soluções Web
Maciel Eustaquio Pereira Pinto 27221412804	Kenaz kpis
Marcos tamashiro de barros 39542454856	Mub.ee
iSpa Portal de Bem Estar LTDA	iSpa
Mente Criativa clínica de Psicologia	PlenaVi
Ricardo Almeida Santos 31728496861	AnyDoctor
3D Tecnologia MA LTDA	3D Tecnologia
Alexandre Henrique cardoso do vale e silva 01220061190	Sociente Inteligência Geográfica
Bongô Tecnologia(Sem CNPJ)	Bongô up
SoluCX	SoluCX
Smartway Tecnologia e Inovação Ltda - EPP	Smartway
Hi Soluções em Saúde Ltda	Hi!
fms participações e serviços ltda	Innovecare
Mauricio Fernandes 37663004825	MFSim Simuladores
Lá Vem Bebê Serviços Ltda	Lá Vem Bebê
Extremus Smart Surface	Extremus
Enesco Energia, Saúde e Correlatos EIRELI EPP	Expector
TecSUS Tecnologias para a Sustentabilidade S.A.	TecSUS



A APTSJC divulga oportunidades de internacionalização para as empresas do PqTec de forma recorrente através de e-mails e em eventos (agora reuniões online), estamos levantando aquelas com maior interesse.

A2. Atuar como interlocutor no suporte a internacionalização:

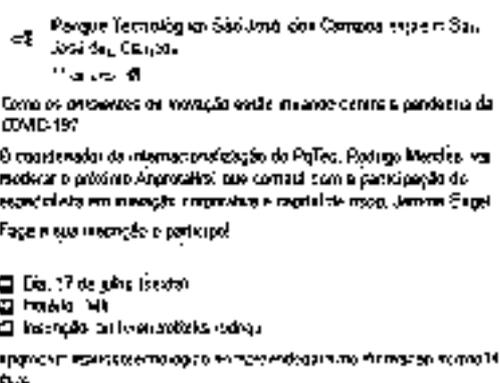
O PqTec tem divulgado de forma constante uma série de oportunidades de internacionalização entre as empresas do parque e, com isso, levantando aquelas com maior interesse no processo de internacionalização.

Entretanto, no período, no cenário do COVID-19, algumas atividades específicas foram suspensas e/ou canceladas:

- Brazil Aerospace Business Summit – Cancelada – 11 inscritos;
- Inauguração do Galileo Information Centre – Cancelada – 40 inscritos;
- A&DSS – Postergada para 2021 – 5 inscritos;
- International Conference on Business Incubation – Cancelada;
- Farnborough Air Show – Cancelada – 2 inscritos;
- Missão Holanda | Prospectiva - Adiada;

PqTec + Anprotec - O PqTec através do gestor Rodrigo Mendes participou de um debate com o especialista em inovação corporativa e capital de risco, Jerome Engel, o tópico da conversa foi “Como os ambientes de inovação estão atuando contra a pandemia da COVID-19”.

Publicação da conta do PQTEC no facebook:



O PqTec, também participou do Anprotalks em um debate sobre o programa de incubação Brasil - Londres. O programa tem o objetivo de apoiar o desenvolvimento e a internacionalização de empreendimentos brasileiros nas áreas de saúde e engenharia. Lançado em junho o programa consiste na imersão de startups brasileiras no ecossistema de inovação da cidade de Londres, no Reino Unido. As inscrições iam até 03 de agosto, a Chamada, que irá selecionar até 10 startups, contemplará uma agenda virtual intensa de atividades em novembro de 2020. Serão oferecidas sessões preparatórias sobre acesso ao mercado, capacitações técnicas, seminários sobre o ecossistema de inovação, mentorias, treinamento de pitch, acesso aos investidores locais, business matchmaking e networking qualificado, além de um exercício dedicado à aceleração do processo de internacionalização de empreendimentos inovadores.

Divulgação da ação na conta do PqTec no facebook:

Parque Tecnológico São José dos Campos
11 de julho

Terá mais debates sobre o Programa de Incubação Brasil-Londres 2020-2021

A 12ª edição de AnproTalks vai contar com a presença dos representantes das instituições organizadoras, sendo um deles, Rodrigo Mendes, coordenador de internacionalização do PqTec.

Durante o debate os convidados irão explicar o programa e evidenciar o valor dos startups interessadas.

Sócio mais: bit.ly/AnproTalks

Agência: Inovare-Parque-Inovação



IASP

Webinar sobre soluções brasileiras e europeias de tecnologia contra COVID-19.

Publicação na conta do PqTec no Facebook:

Parque Tecnológico São José dos Campos
23 de maio

A Esich e IASP, em parceria com a IASP, vai realizar um webinar para apresentar as soluções brasileiras e europeias de pesquisa e tecnologia contra a COVID-19.

Serão destacadas as soluções brasileiras do Fundação Coordenação de Aperfeiçoamento de Pessoal de Nível Superior (CNPq) - FAPESP - São Carlos, IASP e IASP e Mainz Lab.

Faça sua inscrição: bit.ly/iasp_webinar

Agência: Parque Tecnológico Internacional Inovare | Agência de Inovação



O Cluster Aeroespacial + APEX + Equipe internacionalização - o Programa de Acreditação NADCAP, para que as empresas associadas possam receber treinamentos, capacitação e orientação para conquistar a acreditação. Um dos objetivos prioritários, definido em conjunto com as empresas do projeto, foi conquistar o acesso à novos mercados e clientes, sendo assim, o projeto tem atuado ativamente em ações estratégicas para aumentar a competitividade das empresas associadas.

Desta maneira, foi realizada no dia 09 de setembro a reunião de lançamento da Fase II do Programa de Acreditação NADCAP. A National Aerospace and Defense Contractors Accreditation Program é uma aprovação de processos exigida pela indústria aeroespacial em todo o mundo, a fim de melhorar a qualidade e reduzir custos de produção, mantendo os níveis de excelência nos setores aeroespacial e de defesa. Grandes clientes da cadeia fornecedora, como Embraer, Boeing e Airbus, exigem o selo para diversos processos. Nesta nova fase, a consultoria para preparação e qualificação será específica para a commodity Aero Structure Assembly (ASA).

A ação é promovida para aumentar a competitividade internacional do setor aeroespacial brasileiro. Os custos são integralmente subsidiados pela Apex-Brasil e em contrapartida as empresas participantes assumem a responsabilidade de se certificarem até o segundo semestre de 2021.

Fazem parte desta nova fase, 9 empresas, as quais tiveram a oportunidade de conhecer na reunião de lançamento os detalhes, como escopo das atividades, cronograma de execução, papéis, responsabilidades e expectativas. O programa está em andamento e estão sendo realizados diagnósticos, treinamentos e na fase final será o acompanhamento da auditoria oficial PRI - Performance Review Institute.

Equipe de internacionalização – criação/definição de metodologia do programa Nexus Global do PqTec - conjunto de ações, atividades e metodologias que visam a inserção global do PqTec com a finalidade de abrir mercados internacionais para as empresas residentes e associadas ao parque, preparando os empreendedores do parque para o processo de internacionalização, bem como criar ferramentas, serviços e mecanismos de apoio a atração de novas empresas internacionais para o ecossistema do parque.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micro e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.8.1)	Inaugurar 1 novo laboratório em 4 anos (*)
Indicadores	
Números de laboratórios inaugurados; Manutenção da infraestrutura laboratorial existente.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de oportunidades, necessidade e espaço disponível para novos laboratórios:	
<p>A APTSJC, busca continuamente realizar estudo e identificar oportunidades para a implantação de novos laboratórios multiusuários no Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>Hoje estão em operação, além de outros geridos por empresas e instituições, os seguintes laboratórios geridos pelo PqTec:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM); • Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC); • Laboratório de Interferência e Compatibilidade Eletromagnética (EMI/EMC) – inaugurado em 24/07/2019, gerido pela APTSJC e operado pela LACE através de uma parceria firmada entre a empresa residente LACE Engenharia e APTSJC em 22/07/2019. O lançamento oficial do laboratório foi realizado em 19 de fevereiro de 2020, conforme será mostrado na meta 2.9. <p>No período destacamos as obras do Laboratório de Metrologia – oportunidade de emenda parlamentar (30890004) que foram encerradas.</p>	
A2. Buscar fontes de fomento e investimento (*):	
O Parque Tecnológico atua ativamente na captação de recursos públicos e ou privados para a construção de novos e modernos laboratórios nas suas dependências (sinergia/ferramenta “Radar de Chamadas”) (Meta 2.1.1) - Esta prática monitora as chamadas de órgãos públicos, instituições de	

fomentos, agências reguladoras e chamadas privadas que visem o investimento – subvenção ou financiamento – de ações de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação. Sejam estas chamadas Públicas ou Privadas).

No período de apuração deste relatório, foi enviada um projeto para uma emenda parlamentar do Deputado Estadual Sérgio Vitor, para aquisição de computador de alto desempenho para o laboratório de Simulação e Sistemas Críticos do PqTec (enviado em outubro de 2020). Recentemente, o PqTec recebeu a carta de não aprovação da Proposta.

A3. Submeter projetos:

Em andamento o trabalho para captação de oportunidades para novos laboratórios – ver/sinergia Meta 2.1.1 – A1 (Mapear periodicamente chamadas públicas (ex: FAPESP, FINEP, BNDES), investimentos e oportunidade de negócios) – “**Radar de Chamadas**”.

- Laboratório Virtual de Internet das Coisas (IoT)

Reporta-se que dentro do período deste relatório, o Projeto de Internet das Coisas do PqTec em parceria com a ABDI (Agência Brasileira de Desenvolvimento Industrial) sob coordenação do Escritório de Projetos do PqTec, iniciado em novembro de 2018 teve no final de 2019 a fase de instalação dos sensores e equipamentos de captura de dados nos laboratórios do PqTec – CDM e LSC (máquinas CNC e impressoras) concluída. Em janeiro de 2020, foi iniciada uma nova fase de integração da infraestrutura de geração de dados com a Plataforma de captura e visualização que está em desenvolvimento.

O término do convênio estava previsto para abril de 2020, porém, em março deste ano foi dado início a um processo de aditivo com objetivo de ampliar o escopo das ações e equipamentos a serem monitorados.

No dia 28 de julho de 2020 o PqTec celebrou um novo aditivo com a ABDI. Este aditivo engloba a prorrogação do prazo de término do projeto para fevereiro de 2021 e o acréscimo de novos equipamentos que serão monitorados, conforme a descrição a seguir: Monitorar um compressor que alimenta as máquinas de usinagens (CNCs) dentro do Centro de Desenvolvimento de Manufatura (CDM) do PqTec com transmissão de dados via rede Wireless para monitorar os parâmetros de vibração, temperatura e umidade do ambiente, e monitoramento do painel elétrico principal do CDM com transmissão de dados via rede Wireless para monitorar os parâmetros da qualidade de energia elétrica da entrada do CDM e temperatura do painel.

Em outubro de 2020 celebramos um contrato com uma empresa especializada em automação industrial para a realização do desenvolvimento das ações previstas no relatório vigente, de monitoramento e transmissão de dados via rede Wireless. Ainda em outubro de 2020, e contratamos com recursos do projeto mão de obra para apoio nas análises e tratamento dos dados gerados pela plataforma de Testbed.

- Credenciamento da APTSJC junto ao CNPq para gozar dos benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990 e Utilização do SISCOMEX

A APTSJC foi credenciada para proceder as importações de bens destinados à pesquisa científica e tecnológica, com os benefícios previstos na Lei nº 8.010, de 29 de março de 1990, e suas alterações. O credenciamento foi concedido através da submissão de um projeto de estudo de aquisição e importação de um novo supercomputador para o laboratório LSC do PqTec, em substituição ao atual existente, que se encontra em fase final de vida útil. Aguardaremos oportunidade.

Esse credenciamento poderá ser utilizado também, por outras áreas da APTSJC que necessitem de importação de bens e se enquadrem no objeto desse credenciamento.

- CREDENCIAMENTO CNPq n. 900.1297/2020;
- PROCESSO SEI n. 01300.001688/2020-85

A4. Manter infraestrutura laboratorial existente:

Infraestrutura laboratorial atual própria do PqTec:

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura (CDM): com máquinas CNCs (comando numéricos computadorizados) de 3, 4 e 5 eixos, eletroerosão de corte à fio, serra de fita horizontal e mesa de metrologia;
- Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos (LSC): com ferramentas CAE e CAD, tais como Ansys e Catia e computador de alto desempenho, com 160 núcleos de processamento, 512 GB de memória RAM, 24 Terabytes de armazenamento e 4,6 Teraflops; duas impressoras 3D – Dimension Elite (ABS plus) e Objet (Resina Líquida) e escaner 3D para medição e engenharia reversa;
- Laboratório de EMI/EMC, com Câmara Anecóica, sala de controle e sala de amplificadores e equipamentos de emissão radiada e conduzida até 40 GHz;

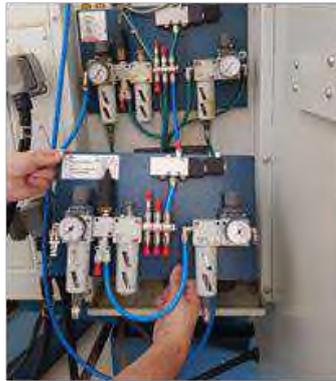
Atividades de manutenção da infraestrutura laboratorial existente:

Perene

- Manutenção Predial: Limpeza, Conservação e Segurança Patrimonial nas dependências dos laboratórios (realizada pela equipe de manutenção do Parque Tecnológico);
- Recebimento dos robôs KUKA em 14 de janeiro de 2020. Os robôs faziam parte da parceria entre PQTEC x PARK BOTS, cujo encerramento da parceria se deu em 20 de dezembro de 2019;
- Teste das funcionalidades dos robôs kuka em 19 de janeiro de 2020, após encerramento da parceria com a PARK BOTS;
- Troca da mangueira pneumática robô KUKA, em 19 de janeiro de 2020;
- Instrumentação das Impressoras 3D para o projeto IOT, em 22 de janeiro de 2020;
- Acompanhamento da empresa responsável pela execução do projeto IOT, ao rack do supercomputador SGI para verificação da instalação da rede de comunicação do projeto, em 31 de janeiro de 2020;
- Troca de tomadas das impressoras 3D, em 05 de fevereiro de 2020;



- Em 17 fevereiro de 2020, feito o estudo e planejamento de um layout para adequação de um novo espaço dentro do laboratório 3 do Centro empresarial II, para abrigar um dos robôs KUKA. Esta nova área com o robô kuka, poderá ser usada em parceria com empresas residentes no futuro;
- Renovação do suporte e manutenção Software SOLIDEDGE/NXCAM em 27 de fevereiro de 2020 (27/02/2020 – 27/02/2021);
- Acompanhamento da instalação de painéis do Projeto IOT nas impressoras 3D, em 04 de março de 2020;
- Adequação de máquinas para acesso à rede em trabalho Home office devido a pandemia anunciada pela OMS do COVID 19, em 17 de março de 2020;
- Preparação das impressoras 3D, para o período de quarentena devido a pandemia do COVID 19, em 17 de março de 2020;
- Coleta e descarte de óleos refrigerantes das Máquinas CNC do laboratório CDM, em 13 de abril de 2020;
- Troca de óleo da máquina CNC D600, em 15 de abril de 2020;
- Troca do Kit Pneumático da máquina ROMI D600 – 3 eixos, em 28 de julho de 2020 (equipe laboratório PQTEC);
- Troca do óleo VG10 do kit pneumático ROMI D600 – 3 eixos, em 28 de julho de 2020 (equipe laboratório PQTEC);



- Manutenção do compressor do laboratório CDM, troca de conectores, em 25 de agosto de 2020 (equipe laboratório PQTEC + equipe manutenção PqTec);



- Manutenção do compressor do laboratório CDM, troca de óleo lubrificante VG46 do compressor; em 26 de agosto de 2020 (equipe laboratório PqTec);



- Troca do silenciador da máquina ROMI D600 – 3 eixos, que estava entupido, e impedia a troca de ferramentas, em 28 de agosto de 2020 (equipe laboratório PqTec + Técnico Romi);



- Serviço de manutenção corretiva do Nobreak de 15 KVA da câmara anecóica, pela empresa RTA Comércio e serviços de Assistência Técnica, com início do reparo em 28 de julho de 2020 até o momento;
- Compra de aspirador portátil para limpeza e manutenção das impressoras 3D, em 17 de julho de 2020;
- Compra de embalagem plástica com vedação para armazenamento dos materiais das impressoras 3D, em 28 de julho e 2020;
- Compra de álcool isopropílico para manutenção dos equipamentos eletrônicos do laboratório LSC, em especial as impressoras 3D, em 26 de junho de 2020;
- Manutenção do hardware do SGI (placa mãe, blade de comunicação, pentes de memória e fonte principal de alimentação do hardware), entre os dias 05 de junho a 31 de julho de 2020;
- Readequação / manutenção / implantação de sistema de alimentação elétrica do data center do hardware SGI, entre os dias 01 de junho a 31 e julho de 2017, com as seguintes ações:
 - Manutenção de dois nobreaks de 6 KVA, na data de 01 de junho de 2020;
 - Instalação de novo ar condicionado na sala do SGI, na data de 15 de junho de 2020. Ar condicionado para ser um módulo redundante (aos dois outros ares condicionados, já instalados e resfriados a base de água gelada



via chiller). Este novo, seu sistema de refrigeração são independentes da água gelada do Chiller);



- Preparação do quadro de energia elétrica para receber ligação do grupo gerador da FITEC para ser uma alimentação redundante ao sistema do hardware SGI, em 30 de junho de 2020;



- Ligação do novo ar-condicionado, dos dois nobreaks de alimentação do hardware SGI e servidor Dell ao grupo gerador da FITEC, em 31 de julho de 2020;
- Instalação de chave ATS em 31 de julho de 2020. Esta chave é para que os dois nobreaks do grupo SGI + servidor Dell, tenha dois nobreaks funcionando de forma paralela;



- Dessa readequação, o sistema ficou com alimentação redundante, seja pela energia fornecida pela EDP, seja pela redundância do grupo gerador da FITEC e um by-pass via dois nobreaks de sustentação funcionando em paralelo.
- Perda de sincronização do Ansys com acesso remoto via RSM (remote solver management) em 10 de junho de 2020. Solução do problema junto com equipe Laniaq, ESSS, TI PqTec e equipe laboratório em 15 de junho de 2020;
- Instalação do termômetro digital na sala do SGI para monitoramento da temperatura, 13 de agosto de 2020;
- Manutenção corretiva da impressora 3d Dimension Elite, pela equipe do laboratório PqTec, com engenharia reversa, usinagem de 01 de junho a 23 de junho de 2020;





- Calibração da impressora 3D Dimension Elite pela empresa IWT, em 01 de julho de 2020;



- Manutenção corretiva de software da impressora 3 D Dimension Elite pela equipe laboratórios e TI do PqTec em 25 de agosto de 2020, sem sucesso;



- Manutenção preventiva feita pela equipe de laboratórios na impressora 3D Objet 30PRO em 13 de junho e 03 de agosto de 2020;
- Manutenção preventiva feita pela equipe de laboratórios PqTec no braço de scanner tridimensional Hexagon, em 24 de agosto de 2020;
- Manutenção preventiva dos braços robóticos KUKA, feita pela equipe do laboratório PqTec em 30 de junho de 2020;
- Manutenção preventiva do ultrassom da impressora 3D Dimension Elite, em 31 de junho de 2020, feito pela equipe de laboratórios PqTec.



- Troca da mangueira de ar da máquina ROMI, em D600 - 3 eixos, pela equipe do laboratório em 17 de setembro de 2020;
- Renovação e atualização da manutenção do Software Edge CAM das máquinas D 1500 e DCM - 620 5X, em 30 de novembro de 2020;
- Manutenção do aparelho de ar-Condicionado da sala técnica do laboratório CDM, pela equipe de infraestrutura do PqTec em 30 de novembro de 2020;
- Em execução manutenção dos azulejos da parede do banheiro do laboratório CDM pela equipe de infraestrutura do PQTEC, iniciado em janeiro de 2020 e encontra-se em execução;
- Reconfiguração do RSM (Remote Solver Manager) da licença Ansys no supercomputador SGI, com participação da equipe de TI do PQTEC. equipe interna do laboratório LSC e consultoria remota de engenheiros da ESSS, entre 14 a 18 de setembro de 2020;



- Testes operacionais dos seguintes equipamentos do laboratório LSC: Impressora 3D Object e Dimension, braço tridimensional Homer Absolut, pela equipe do laboratório em 24 de setembro de 2020;
- Manutenção do quadro elétrico do laboratório LSC pela equipe de infraestrutura elétrica do PqTec em 29 de setembro de 2020;



- Compra de uma nova impressora 3D na tecnologia FDM customizada - 3DTEC 400 HT da empresa 3D Tecnologia – empresa residente no PQTEC, com uma bandeja de 400mm x 400 mm x 400 mm, que utilizará matéria prima diversificada e haverá opções de uso de matéria prima nacional, possibilitando assim, maior acesso das empresas (principalmente as pequenas) a este tipo de tecnologia. Compra realizada em setembro de 2020, com entrega e início do treinamento em meados de dezembro de 2020.



- Transferência da mesa de desempenho do laboratório CDM para o laboratório LSC para ser usada junto ao braço robótico Homer absolut, para auxiliar no escaneamento de peças para engenharia reversa. Realizado pela equipe do laboratório em 01 de outubro de 2020;
- Teste operacional dos robôs kuka pela equipe do laboratório em 06 de outubro de 2020;
- Readequação de layout do laboratório LSC realizado pela equipe de infraestrutura do PQTEC em 06 de outubro de 2020;



- Visita técnica de inspeção da impressora dimension elite pela empresa 3D tecnologia para análise e levantamento de proposta para manutenção corretiva em 14 de outubro de 2020;
- Instalação de adesivos nas portas do laboratório pela equipe de infraestrutura do PqTec em 15 de outubro de 2020;



- Manutenção preventiva Impressora 3D Object pela equipe do laboratório em 15 de outubro de 2020;
- Retirada para manutenção corretiva de um equipamento da caixa do projeto IOT instalada na impressora dimension elite, pela equipe do projeto IOT do PqTec em 24 de novembro de 2020;
- Compra de insumo para impressora 3D, Object: OBJ-04054 PACK OF 2 RGD835, VEROWHITEPLUS, 2KG pela equipe do laboratório em 01 de dezembro de 2020;
- Instalação do suporte da TV no laboratório no laboratório LSC por empresa externa especializada em 02 de dezembro de 2020;



- Manutenção de todos os ar-condicionado do centro de laboratórios do centro empresarial 2 por equipe externa especializada em 10/12/2020;



- Instalação de linha de 220V do nobreak de 6KVA do laboratório LSC para a nova impressora 3D – modelo 3DTEC 400 HT pela equipe elétrica PQTEC, em 15 de dezembro 2020;



- Manutenção das caixas do projeto IOT das impressoras de impressão 3D, Dimension Elite e Object 30PRO, em 15 de dezembro de 2020;



- Readequação de mesa de madeira para nova impressora, equipe manutenção PqTec, em 17 de dezembro de 2020





- Instalação de novo tanque de água no laboratório LSC, equipe manutenção PQTEC, em 17 de dezembro de 2020



- Início do treinamento de utilização da nova impressora FDM customizada - 3DTEC 400 HT da empresa 3D Tecnologia, em 21 de dezembro de 2020



Status de Execução da Meta/Indicador

Meta concluída. Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.8: Manter e ampliar a infraestrutura laboratorial, para apoiar projetos de P&D&I, e criar mecanismo para facilitar o seu acesso, especialmente para as empresas residentes, e às micro e pequenas empresas do município e da região metropolitana.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.8.2)	Manter esforços no sentido de atender no mínimo 10 projetos e atividades para a execução nos laboratórios em atividade.
Indicadores	
Número de contratos e/ou convênios.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Implantar mecanismos de utilização e facilitadores de acesso dos laboratórios:	
<p>Os laboratórios do PqTec são voltados para trabalhar com pesquisa e desenvolvimento de produtos e/ou projetos. Atendemos desde pessoas físicas, startups, pequenas e médias empresas e até grandes empresas. Normalmente trabalhamos com desenvolvimento de projetos e/ou produtos ainda em estágio embrionário, ou seja, estão no processo de criação, sendo assim, a maior parte dos nossos projetos atendidos estão protegidos por acordos de confidencialidade e/ou por patentes dos clientes. Cada projeto executado, pode-se entender como um novo produto e/ou projeto, que irão a mercado futuramente. Devido ao sigilo exigido, descrevemos os detalhes de cada projeto executado nesta oportunidade, ou em execução ou até mesmo os não executados. O nível de sigilo exigidos por nossos clientes são severos, pois até mesmo para emitirmos uma proposta de plano de trabalho, onde normalmente temos acesso a desenhos altamente confidenciais, somente podemos começar a trocar informações com os clientes, após assinatura dos acordos de confidencialidade assinados pelos diretores das instituições, ou seja, de nosso lado assinado pelo diretor geral do PqTec e do lado do cliente pelo representante legal da empresa. Após a execução do projeto ou após a recusa da proposta para execução por parte do cliente, faz parte da política de confidencialidade do próprio laboratório, deletar todas as informações dos projetos, tais como arquivos de desenhos, simulações, programações etc. Todos os acessos a dados dos projetos são controlados dentro da rede dos laboratórios. Para aumentar ainda mais a segurança dos dados trafegados na nossa rede dos laboratórios, temos uma rede exclusiva e dedicada ao laboratório, e o nosso supercomputador utilizado para os processamentos matemáticos não está conectado à rede externa da internet.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Projetos executados: 	

- Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM: 19 projetos;
- Laboratório de Sistemas Críticas – LSC: 48 projetos;
- Laboratório de Compatibilidade e Interferência Eletromagnética - EMI/EMC: 9 projetos;

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de projetos atendidos no **CDM** no período: 19 contratos **executados**;

Total de projetos atendidos no **LSC** no período: 48 contratos **executados**;

Total de projetos atendidos no **EMC/EMI** no período: 9 **executados**;

Total de Contratos e/ou Convênios **executados** no período: 76.



Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.9: Criar e fomentar uma rede compreendendo os laboratórios instalados no Parque Tecnológico e outros laboratórios disponíveis nas universidades, instituições científicas e empresas da região para utilização compartilhada pelas empresas residentes, associadas, de seu entorno e da região.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.9)	Conectar laboratórios de universidades, ICT's e empresas por meio de parcerias e interações.
Indicadores	
Evolução quadrimestral da implantação	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantamento de laboratórios disponíveis no PqTec e região:	
<p>Como estratégia de melhoria contínua, seguimos trabalhando para a criação de um “Mapa de Competências Laboratoriais (sinergia com a meta 2.3.1 A1 – ferramenta gerida pela equipe do Escritório de Projetos para o monitoramento de competências das empresas residentes, incubadas e pós-graduadas no PqTec). A proposta apresenta o seguinte escopo: Levantamento das instituições de ensino que possuem termo de parceria com o Parque Tecnológico de São José dos Campos; reuniões com os representantes das referidas instituições, para identificação das competências/equipamentos disponíveis e das possibilidades de disponibilizá-los como laboratórios multiusuários para utilização compartilhada com as empresas residentes, incubadas e pós incubadas do Parque Tecnológico. Com esta ferramenta buscaremos ampliar nossa atuação e parcerias.</p> <p>No entanto, trata-se de atividade prejudicada no contexto da Pandemia, em especial com relação às articulações junto às universidades, instituições de ensino e empresas, que num cenário de isolamento permaneceram em home office, EAD etc.</p> <p>No período de apuração desse relatório, foi promovida a reunião do Projeto Colmeia - Integração Universidade Empresa (promover, fomentar e executar ações de cooperação entre os âmbitos acadêmicos e empresariais) pelo pessoal do escritório de projetos do PqTec, com a participação das seguintes universidades: ITA, UNIFESP, IFSP e laboratórios PqTec. Nessa reunião, foi lançado a ideia de criação de uma rede de laboratórios com possibilidade de disponibilização para a comunidade acadêmica e empresarial do cone leste paulista. No dia 28 de maio de 2020 ocorreu um workshop</p>	



online do Projeto Colmeia, que visa o desenvolvimento econômico, com a geração de emprego e renda, intermediados por projetos de inovação tecnológica e capacitação avançada para o aluno, que tenham como requisito a participação conjunta de empresas e universidades/instituições de ciência e tecnologia (ICTs).

Participação na reunião do Colmeia em 20 de fevereiro de 2020:



Reunião do Projeto Colmeia em 20 de fevereiro de 2020.



Reunião do Projeto Colmeia em 20 de fevereiro de 2020.



Participantes da reunião do Projeto Colmeia em 20 de fevereiro de 2020

Oportunidades em andamento e do período:

- **Parceria LACE Engenharia x PqTec - Simulação Virtual de eletromagnetismo no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC**

Em junho de 2018, foi assinado um termo de parceria entre a empresa residente LACE Engenharia e o PqTec, relacionada à simulação virtual de eletromagnetismo voltadas para pesquisa, inovação e treinamento. Nessa parceria o PqTec disponibilizou sua infraestrutura computacional do laboratório LSC para instalação e desenvolvimento conjuntos de simulações eletromagnéticas utilizando o software CST adquirido pela LACE Engenharia. No primeiro semestre de 2020, a etapa de instalação do software foi concluída. A equipe LACE realizou a coleta de dados de ensaios reais. Porém, a campanha de simulação utilizando a infraestrutura do laboratório LSC, deveria ter sido iniciada em março de 2020, porém devido a pandemia do COVID 19, a equipe estava trabalhando em regime de home office e as atividades presenciais no laboratório ficaram prejudicadas.

O hardware foi disponibilizado novamente para a equipe parceira, em meados de julho, porém, as simulações ainda não foram rodadas, pois a equipe parceira, ainda permanecia em atividades de home office no período.

- **Parceria LACE Engenharia x PqTec (Laboratório de Raios)**

O Parque Tecnológico e a empresa residente LACE Engenharia, em parceria, inauguraram em maio de 2019, o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4. Este é o único laboratório do gênero no Brasil. No novo laboratório, será desenvolvido um gerador de surto elétrico nacional, que será capaz de gerar uma réplica em baixa amplitude das ondas transitórias de corrente e tensão características de descargas atmosféricas, a fim de simular seus efeitos indiretos em sistemas eletroeletrônicos embarcados. Dessa forma, desenvolvedores de equipamentos eletroeletrônicos poderão qualificar seus produtos de acordo com a norma aeronáutica RTCA/DO-160G e a nova versão da norma militar MIL-STD-461G. A equipe da LACE tem ainda o objetivo de testar no local dispositivos de proteção contra raios. A ideia é a de que o espaço seja um local de pesquisa e desenvolvimento. O projeto é financiado pela Fapesp por meio do programa PIPE (Pesquisa Inovativa de Pequenas Empresas). O termo de parceria entre as duas instituições foi assinado e tem vigência de quatro anos. Ao final do projeto, o protótipo ou produto do gerador desenvolvido ficará no Parque Tecnológico e poderá ser utilizado para outros ensaios. No período de apuração desse relatório, a parceria encontra-se em desenvolvimento do projeto, porém, devido à pandemia do COVID 19, estas atividades continuaram no período em regime de home office pelo parceiro.

- **Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM):**

Atividades prejudicadas em 2020, vez que as ações com os alunos do CEPHAS no Parque Tecnológico estiveram suspensas e interrompidas por tempo indeterminado devido a “pandemia” do COVID -19.

- **Parceria LACE x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética):**

A assinatura do Termo de Parceria para operação do laboratório ocorreu em 22 de julho de 2019. Início de operação em 24 de julho de 2019 e lançamento do laboratório para a comunidade acadêmica e empresarial em 19 de fevereiro de 2020. No período de apuração desse relatório, devido a “pandemia” do COVID 19, por um período de aproximadamente 3 meses contando desde 11 de março de 2020 até final de junho de 2020, as atividades presenciais no laboratório (ensaios) foram suspensas. Retornando aos ensaios presenciais em meados de julho, com sequência no atendimento a um projeto relevante “confidencial” da marinha do Brasil. Também nesse período, foram realizadas atividades para prospecção de novos clientes através de e-mails, videoconferências e ligações telefônicas.

- **Laboratório de Estruturas Leves:**

O IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas opera no PqTec o LEL – Laboratório de Estruturas Leves - http://www.ipt.br/centros_tecnologicos/CINTEQ/laboratorios_e_sesoes/25-laboratorio_de_estruturas_leves_lel.htm

- **Parceria Promarking x PqTec (Célula robotizada):**

Parceria para a utilização sem custos de um robô KR 10 R1100 Sixx pertencente ao laboratório LSC do PqTec, pela empresa ProMarking (empresa residente do Parque), durante o período de 50 dias para desenvolvimento de uma célula robótica instrumentada com câmera agregada a um robô - realizar a prova de conceito de uma ideia, para que a empresa possa submeter um projeto a agência de fomento FAPESP para seu desenvolvimento. Nesta fase do projeto, a APTSJC exercerá seu papel de ser promotora da pesquisa científica, da inovação, do empreendedorismo e do desenvolvimento tecnológico das empresas residentes. Ainda que num cenário de pandemia, com restrições e necessidade de isolamento, o Projeto teve início em março de 2020 e a devolução do robô ocorreu em 30 de junho de 2020. Os objetivos do Projeto foram atingidos. Oportunidades e/ou necessidades futuras poderão surgir para ajustes e sequência do Projeto.



Teste de funcionalidade do robô realizada pela equipe do laboratório PqTec após devolução da empresa parceira.

A2. Buscar oportunidades de utilização compartilhada pelas instituições residentes, associadas, de seu entorno e da região:

Os laboratórios do PqTec com o intuito de apoiar o desenvolvimento das empresas (residentes e startups) e instituições do seu entorno, sempre busca oportunidades de promover parcerias de maneira a disponibilizar para a população geral (residentes, startups e membros dos APL's) tecnologias inovadoras, atualizadas e que possam ser utilizadas de maneira compartilhada, reduzindo assim, os custos de manutenção e operação dos laboratórios e até mesmo o custo final dos produtos e/ou serviços das empresas.

Abaixo, é apresentado as parcerias realizadas entre os laboratórios PqTec e algumas empresas e/ou instituições com os respectivos desenvolvimentos ocorrido no período de apuração deste relatório:

1) Parceria LACE Engenharia x PqTec - Simulação Virtual de eletromagnetismo no Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC

Em junho de 2018, foi assinado um termo de parceria entre a empresa residente LACE Engenharia e o PqTec, relacionada à simulação virtual de eletromagnetismo voltadas para pesquisa, inovação e treinamento.

Nessa parceria o PqTec disponibilizou sua infraestrutura computacional do laboratório LSC para instalação e desenvolvimento conjuntos de simulações eletromagnéticas utilizando o software CST adquirido pela LACE Engenharia.

No primeiro trimestre de 2020, a etapa de instalação do software foi concluída. A equipe LACE realizou a coleta de dados de ensaios reais. Porém, a campanha de simulação utilizando a infraestrutura do laboratório LSC, deveria ter sido iniciada em março de 2020, porém devido a pandemia do COVID 19, a equipe estava trabalhando em regime de *home office* e as atividades presenciais no laboratório ficaram prejudicadas.

No segundo trimestre de 2020, com o retorno às atividades presenciais, iniciamos a manutenção no hardware SGI e por isso, não foi possível rodar as simulações com nosso parceiro.

O hardware foi disponibilizado novamente para a equipe parceira, em meados de julho de 2020, porém, as simulações ainda não foram rodadas, pois a equipe parceira, ainda permanece em atividade de *home office*. Estamos aguardando as atividades do parceiro retornar presencial para então darmos andamento ao projeto.

2) Parceria LACE Engenharia x PqTec (Laboratório de Raios)

O Parque Tecnológico e a empresa residente LACE Engenharia, em parceria, inauguraram em maio de 2019, o Laboratório de Raios, no Centro Empresarial 4. Este é o único laboratório do gênero no Brasil.

No novo laboratório, será desenvolvido um gerador de surto elétrico nacional, que será capaz de gerar uma réplica em baixa amplitude das ondas transitórias de corrente e tensão características de descargas atmosféricas, a fim de simular seus efeitos indiretos em sistemas eletroeletrônicos embarcados. Dessa forma, desenvolvedores de equipamentos eletroeletrônicos poderão qualificar seus produtos de acordo com a norma aeronáutica RTCA/DO-160G e a nova versão da norma militar MIL-STD-461G.

A equipe da Lace tem ainda o objetivo de testar no local dispositivos de proteção contra raios. A ideia é a de que o espaço seja um local de pesquisa e desenvolvimento.

O projeto é financiado pela Fapesp por meio do programa PIPE (Pesquisa Inovativa de Pequenas Empresas).

O termo de parceria entre as duas instituições foi assinado e tem vigência de quatro anos. Ao final do projeto, o protótipo ou produto do gerador desenvolvido ficará no Parque Tecnológico e poderá ser utilizado para outros ensaios.

No período de apuração desse relatório, a parceria encontra-se em desenvolvimento do projeto, porém, devido à pandemia do COVID 19, estas atividades continuam sendo mantidas em regime de *Home Office* pelo parceiro.

3) Parceria CEPHAS x PqTec (Laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC e Centro de Desenvolvimento em Manufatura – CDM):

No período de apuração deste relatório, no escopo da parceria do laboratório, foram registradas as seguintes atividades:

- 07/02/2020 – Reunião entre coordenação de laboratórios Pqtec e membros da diretoria do CEPHAS, para:
 - ✓ Alinhamento de utilização do Laboratório 5 (espaço de laboratórios CEPHAS dentro do Centro empresarial II do PQTEC);
 - ✓ Planejamento de cronograma de visitas dos alunos CEPHAS ao laboratório de manufatura aditiva (impressoras 3D) - Laboratório 4 do PQTEC e;
 - ✓ Planejamento de cronograma de visitação e atividades a serem desenvolvidas no primeiro semestre de 2020 no laboratório CDM pelos alunos do CEPHAS.

Pandemia COVID-19:

Passamos atualmente por uma crise mundial na saúde, em razão do avanço do vírus Covid-19. Após a OMS (Organização Mundial da Saúde) classificar a contaminação viral como “pandemia” (no dia 11 de março), foram reconhecidos o estado de calamidade pública no Brasil, pelo Decreto legislativo 6/20 e no Estado de São Paulo, pelo Decreto 64.879/20. Dentre as formas de combate ao avanço da doença, o afastamento social passou a ser utilizado de forma mais rígida, cito em exemplo, a suspensão das aulas nos ensinos fundamental, médio e superior em todo o Estado de São Paulo. Em razão deste cenário, o CEPHAS suspendeu todas as suas atividades com os alunos a partir de 23 de março, portanto, após essa data todas as atividades com alunos no Parque Tecnológico foram interrompidas por tempo indeterminado.

4) Parceria ParkBots x PqTec (Laboratório de Automação e Robótica):

No período de apuração deste relatório, devido ao encerramento da parceria ocorrido em 20 de dezembro de 2019, houve a devolução dos robôs kuka ao laboratório do PqTec e a desmobilização total da empresa ParkBots em 14 de janeiro de 2020.

5) Parceria LACE x PqTec (Laboratório de EMI/EMC – Compatibilidade e Interferência Eletromagnética):

A assinatura do Termo de Parceria para operação do laboratório ocorreu em 22 de julho de 2019. Início de operação em 24 de julho de 2019 e lançamento do laboratório para a comunidade acadêmica e empresarial em 19 de fevereiro de 2020.



Divulgação do evento no site do PQTEC em 03 de fevereiro de 2020.



Divulgação do evento na página do LinkedIn da LACE.



Folder de divulgação dos Laboratórios do PqTec – EMI/EMC (Frente).



Folder de divulgação dos Laboratórios do PqTec - EMI/EMC (Costa).



Folder de divulgação do laboratório de EMI/EMC (Frente e Verso) – feito pela LACE.

Na cerimônia de lançamento, a mesa foi composta por:

- ✓ Representante da Agência Espacial Brasileira AEB, Paulo Roberto Braga Filho – Diretor de Satélite, aplicações e desenvolvimento;
- ✓ Diretor Geral do Parque Tecnológico São José dos Campos, Marco Antonio Raupp;
- ✓ Representante da PMSJC, Alberto Alves Marques Filho – Secretário de Inovação e Desenvolvimento econômico de SJC;
- ✓ Representando da FINEP, Marcelo Nicolas Camargo - Superintendente da área de pesquisa aplicada e desenvolvimento tecnológico.



Evento de lançamento do laboratório EMI/EMC – Mesa composta por representante da AEB, representante da PMSJC, diretor geral do PQTEC e representante da FINEP (da esquerda para direita).



Evento com a participação de representantes de diversos membros da comunidade acadêmica e científica como INPE, ITA, CEPHAS, IFSP, presidente do conselho de administração da APTSJC e representantes de diversas empresas.



Apresentação técnica e histórico do laboratório de EMI/EMC – Rubiane Oliveira (Coordenadora dos laboratórios PQTEC).



Apresentação comercial do laboratório – Henrique Lemos (Diretor comercial LACE Engenharia)



Visitas guiadas pelo laboratório de EMI/EMC.



Visitas guiadas pelo laboratório de EMI/EMC

Alguns números do evento:

- Estiveram presentes mais de 120 pessoas, das mais diversas áreas tecnológicas como Automotiva, Aeroespacia, Defesa, Telecomunicações, Industriais, Tecnologia da informação entre outros e de diversas empresas. Representando aproximadamente 30 empresas diferentes;
- No lançamento pelo menos 14 potenciais clientes visitaram o espaço do laboratório;

- O evento teve ampla repercussão por meios online e de mídias, como: TV Band Vale, Site da Prefeitura Municipal de São José dos Campos, Site da FINEP, Portal Neon, Portal do PqTec, PortallR3, AgroVale entre outros.



Divulgação pós evento nas redes sociais do Parque tecnológico.



Divulgação do evento pós evento no site do Parque tecnológico.

Além do evento de lançamento, também no período de apuração desse relatório foram realizadas atividades de apresentação do laboratório para autoridades, visitas técnicas, visitas para estabelecimento de parcerias, fornecedores e clientes, como seguem:

Autoridades: Ministério da Defesa da Turquia e Ministério da Defesa do Brasil;

Potenciais clientes: Patresi Oliveira (Avibras), Flávio Bacha (SIATT), José Maria Villac Pinheiro (NexusBr), Sebastião Balani (Visteon), Major LOSS (IMBEL), Rafael Susin (DSPRO), Admilson Marin (Expector), Jonas José Moura (APTIV);

Fornecedores: Rodrigo Mendes (Rohde & Schwarz) e Hernan Urdiales (ETS- LINDGREN)

Além das visitas, foram realizadas atividades para prospecção de novos clientes através de e-mails, videoconferências e ligações telefônicas.

Devido a “pandemia” do COVID 19, por um período de aproximadamente 3 meses contando desde 11 de março de 2020 até final de junho de 2020, as atividades presenciais no laboratório (ensaios) foram suspensas. Retornando aos ensaios presenciais em meados de julho, com sequência no atendimento a um projeto relevante “confidencial” da marinha do Brasil. Também nesse período, foram realizadas atividades para prospecção de novos clientes através de e-mails, videoconferências e ligações telefônicas.

Durante o período de apuração desse relatório), foram realizadas as seguintes atividades também:

- Novos investimentos em ferramental por parte da LACE para apoio aos ensaios;
- Reuniões de governança entre as equipes do PQTEC e LACE;
- Execução em caráter experimental de realização de teste externo ao laboratório. Os equipamentos de ensaios foram levados até o cliente, pois tratava-se de um equipamento em campo e impossível de ser deslocado até o laboratório físico. Dessa maneira, a equipe técnica foi a campo com os equipamentos e executaram os ensaios. Esse é um nicho de mercado ainda inexistente no Brasil, pois execução de ensaios no local, era executado apenas por empresas estrangeiras. Os testes foram concluídos com sucesso e o cliente ficou satisfeito. Por questões de confidencialidade, nem o equipamento e nem fotos do *setup* de teste podem ser apresentado nesse relatório;
- Foram recebidas as seguintes visitas: NexusBr, SIATT, AVIBRAS, VICAR, Batalhão do exército brasileiro, GRUPO IPA, AEB, Aerys, DCTA/IAE e IMBEL.
- Implantação de Gestão da Qualidade: Desde o início da parceria, os ensaios foram realizados para qualificação de equipamentos, nos quais não foi exigido relatórios com rigor normativo, como a ISO 17025. No entanto, com o objetivo de realizar acreditação da norma AS9100 (modelo de sistema de gestão da qualidade para garantia da qualidade em projeto, desenvolvimento, produção, instalação e manutenção para a indústria aeroespacial) pela LACE, está sendo implementado o sistema de gestão da qualidade. Com ele o laboratório terá controle de todo o processo de ensaio e pode-se destacar alguns itens como:
 - Controle ambiental do laboratório (temperatura e umidade);
 - Procedimento dos testes atendidos;
 - Cálculo de incerteza das medições dos testes;

- Controle dos recursos de monitoramento e medição como verificações funcionais e intermediárias dos equipamentos utilizados;
- Registro em *loogbook* digital das atividades e eventos ocorridos que dizem respeito à câmara anecóica, com objetivo de manter gravado histórico;
- Implementação de formulário de ensaios, modelo de relatório e ficha de verificação funcional / intermediária.
- Alguns desses itens já foram implementados e estão em uso, como o registro em *loogbook* e o modelo de relatório;

- Devido a implementação do sistema de Gestão da qualidade (AS9100) e devido a necessidade do laboratório, foram criados 14 documentos para o acervo do laboratório;

- Está começando a ser desenvolvido pela governança do laboratório, um projeto a ser apresentado para a FINEP dentro do programa ROTA 2030, para a complementação da matriz de testes do laboratório de EMI/EMC do PqTec para atender o setor automotivo. Este projeto está em fase de discussões iniciais no período de apuração desse relatório.

6) Laboratório de Estruturas Leves:

O IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas opera no PqTec o LEL – Laboratório de Estruturas Leves - http://www.ipt.br/centros_tecnologicos/CINTEQ/laboratorios_e_sesseoes/25-laboratorio_de_estruturas_leves_lel.htm

7) Parceria Promarking x PqTec (Célula robotizada):

Parceria para a utilização sem custos de um robô KR 10 R1100 Sixx pertencente ao laboratório LSC do PqTec, pela empresa ProMarking (empresa residente do Parque), durante o período de 50 dias para desenvolvimento de uma célula robótica instrumentada com câmera agregada a um robô - realizar a prova de conceito de uma ideia, para que a empresa possa submeter um projeto a agência de fomento FAPESP para seu desenvolvimento. Nesta fase do projeto, a APTSJC exercerá seu papel de ser promotora da pesquisa científica, da inovação, do empreendedorismo e do desenvolvimento tecnológico das empresas residentes.

O projeto teve início em março de 2020 e a devolução do robô ocorreu em 30 de junho de 2020 devido à crise causada pelo cenário da pandemia e necessidade de isolamento, o projeto foi suspenso. Em dezembro de 2020, foi solicitado novamente o robô para dar sequência ao projeto da célula robotizada, com retomada prevista para meados de janeiro de 2021. Nesta data oportuna, o robô será cedido por um prazo de 60 (sessenta) dias corridos e nesse período, começará a ser desenvolvido um termo de parceria mais abrangente, no qual a Promarking e PqTec alinharão as oportunidades da parceria num cenário maior, envolvendo treinamento e capacitação da equipe do Parque e possivelmente professores do CEPHAS, visitação da célula robotizada (que será desenvolvida pela Promarking) pelos alunos do CEPHAS e outras instituições, entre outros. Essa parceria, deverá ser desenvolvida no decorrer do próximo período.

8) Parceria Laboratório LSC – PQTEC com a empresa WIKKI:

Durante o período de apuração desse relatório, foi consolidado a parceria entre o laboratório de Simulação e sistemas Críticos – LSC com a empresa WIKKI Brasil, para treinamento e suporte em modelagem e simulação computacional via utilização de software “open source”. A parceria foi

assinada em 02 de outubro de 2020 e em sequência, tiveram início as obras de adequação do espaço. O acompanhamento da parceria será feito por uma equipe de governança formada por colaboradores do PqTec e WIKKI. Essa equipe deverá ser formada no primeiro semestre de 2021 e serão os responsáveis pelas apurações do andamento da parceria.



Obras de adequação para instalação da empresa parceria WIKKI do Brasil.

- 9) **Prospecção de parceria do laboratório de Simulação e Sistemas Críticos – LSC** com a empresa ADS Solution para utilização do robô kuka para gravação de aulas para curso online de robótica. No período de apuração desse relatório, devido à crise econômica causada pela pandemia, não houve evolução nas tratativas dessa parceria;

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.10.1)	Identificar oportunidades e promover ações no sentido de criação de novos CDT's.
Indicadores	
Relatório das Ações realizadas e descrição de CDT's eventualmente criados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidades e tendências:	
O PqTec constantemente prospecta e desenvolve novas parcerias. Tendo em vista os CDT's vigentes e os em estruturação, um conjunto de ações prospectivas é realizado visando a formalização de novas parcerias. Nos próximos itens, A2 e A3, serão apresentadas as ações em andamento neste sentido.	
A2. Promover parcerias:	
CDTASA – Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Águas e Saneamento Ambiental	
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Chamada Pública ANULADA</i> - propostas submetidas em março/19. A FINEP, decidiu por cancelar a chamada, conforme publicado no site: <i>AVISO: A Finep, no uso de suas atribuições estabelecidas no item 10.3 do Edital, decidiu pela ANULAÇÃO desta Chamada Pública.</i> http://www.finep.gov.br/chamadas-publicas/chamadapublica/631 • Reuniões de governança <ul style="list-style-type: none"> ○ As instituições participantes do CDTASA estiveram no período analisando possíveis projetos estruturantes. Instituições: Agevap, PqTec, Fatec, Unesp e Secretaria de Urbanismo SJC; ○ A Secretaria de Urbanismo também esteve em avaliação da indicação de possíveis projetos estruturantes, em especial no tema Florestal / Verde; 	

- As negociações para o Piloto de um dos 3 protótipos, que foram finalizados até o momento, estão em estágio avançado com a Agevap, apesar de terem tido grandes interrupções durante o ano, devido à dificuldade para a reunião do CEIVAP, consequência da pandemia, e a necessidade identificada por eles dessas reuniões serem presenciais, o que ocorreu desde abril, apenas em 18/08/2020 - O Piloto para prevenção de vazamentos tem previsão de início em Fevereiro de 2021. Os outros dois projetos terão os protótipos finalizados em Maio de 2021;
- As empresas componentes do CDTASA, também recebem suporte do PqTec para buscar viabilidade de suas iniciativas por fontes de fomento. No mesmo período tivemos participações na chamada FINEP 4.0. Essa viabilidade se faz necessária para ampliar o escopo de atuação de tais empresas, que também participam do CDTASA;
- Temos a entrada de um possível novo parceiro para 2021, a SABESP. As conversas foram iniciadas, e deve ser feito o primeiro termo de parceria no primeiro quadrimestre de 2021.

CDTCC – Centro de Desenvolvimento Tecnológico da Construção Civil

- As reuniões de acompanhamento e governança seguem de maneira regular, quinzenalmente;
- As instituições participantes do CDTCC e, respectivamente, suas equipes, irão analisar possíveis projetos estruturantes para compor o CDTCC. Primeiras sugestões apresentadas:
 - Laboratório BIM;
 - Projeto Gesso;
 - IoT para Construção Civil – Monitoramento de Obras e de edifícios já construídos;
 - Fazenda Vertical;
 - Loteamento inteligente;
 - Reuso de Água;
 - Sarjeta Permeável.

Em termos de escopo, especificação técnica e viabilidade econômica. Foi escolhido para entrar no Edital FINEP 4.0, o projeto Sarjeta Permeável, em parceria com a Associação Brasileira de Cimento Portland (ABCP), foi submetida e considerada habilitada para a avaliação, conforme resposta direta da FINEP, entretanto o não fomos contemplados com a oportunidade.

O Projeto LAB BIM foi inscrito para angariar recursos baseados Emendas Parlamentares, cujo enfoque para o desenvolvimento social e econômico, encontra ressonância com a regulamentação da utilização de plataformas BIM a partir de 2021. Esses projetos passam por estratégias de viabilidade econômica e fomento regularmente. Sem oportunidades/aprovações até o momento.

CDTIC Cyber

O escopo com ABDI foi validado em agosto e a prefeitura SJC informou autorização para 10% de contrapartida para este projeto, prevista para R\$ 450 mil. A ABDI paralisou as negociações sobre o projeto por conta de revisões estratégicas e orçamentárias internas. O PqTec segue constantemente

em contato e em monitoramento com a ABDI, porém até o momento não há previsão de retomada por parte da ABDI.

CITIS – Centro de Inovação Tecnológica em Saúde

Em 2020 destacam-se ações como o desenvolvimento de dispositivos baseados no uso de ozônio voltados para desinfecção de salas hospitalares, transferência de tecnologia para empresas da área médica envolvendo a higienização de pacientes acamados, biomarcadores urinários para diagnóstico de grau de risco de gestantes hipertensas e diabéticas, entre outros.

A3. Estruturar novos CDT's diante das oportunidades identificadas:

CDT Mobilidade:

Em abril de 2020 o PqTec iniciou um projeto com a Toyota Mobility Foundation (TMF) com o objetivo de aplicar uma pesquisa sobre a cultura e demanda na mobilidade no PqTec e seu entorno, o que contempla as grandes empresas da área como, por exemplo: Embraer, Parker e Akaer. A partir desta pesquisa será implementado um aplicativo de incentivo a compartilhamento de caronas. Este compartilhamento irá incentivar, além da melhoria na mobilidade em si, a maior interação entre as pessoas de diversos segmentos como empresas de todos os portes/startups e universidades, contribuindo com o propósito do PqTec. Este projeto com a TMF é a propulsão para elaboração do CDT da Mobilidade em conjunto, também, com a Fundação Getúlio Vargas (FGV) e com a Prefeitura Municipal de São José dos Campos (PMSJC) através da Secretaria de Inovação e Desenvolvimento Econômico (SIDE) e Secretaria de Mobilidade (SMOB). Este CDT já está em construção através deste primeiro projeto de pesquisa, cuja previsão de conclusão seria em julho/20, porém com as dificuldades atuais em prover os softwares e adquirir os respondentes necessários, essa aquisição de dados teve o prazo estendido para 31/08/2020.

A partir de 01/09/2020, as análises dessas informações serão trabalhadas em conjunto, para reconhecer de forma objetiva, as necessidades presentes no PqTec por parte de seus frequentadores, frente a novas iniciativas que podem ser disponibilizadas. Essa análise e posteriores implementações, estão diretamente relacionadas ao estágio atual de saúde pública e cuidados necessários devido ao COVID-19. Conforme o retorno da maioria da população que frequenta o PqTec e as empresas da região, o planejamento será adequado a esses critérios e estimativas.

Em paralelo a esse programa de mobilidade, cujo um dos projetos se trata dessa pesquisa de mobilidade em parceria com a Toyota Mobility Foundation, tivemos também, conforme necessidade expressa pela PMSJC, o Procedimento de Manifestação de Interesse, para a mobilidade urbana do município. Esse formato visa reconhecer a capacidade atual do mercado em termos das alternativas necessárias para a melhoria do transporte interno no município.

Em parceria com a FGV, esse PMI foi elaborado para avaliar aspectos relevantes do setor, como clearinghouse, gestão de dados, comunicação, transporte sob demanda e Mobility as a service (*Maas*), e o PqTec, de acordo com suas diretrizes, buscou em uma única proposta, compor os atores que podem entregar em conjunto, uma solução completa, conforme diretrizes do PMI.

Essa composição, em que a participação do PqTec é fundamental para colocar as empresas em união para entregar a solução completa, foi submetida a PMSJC. A partir dessa etapa, e com esse conhecimento, será possibilitada a criação de um edital completo em termos de adequação a necessidade dos habitantes.

Por isso, dentro desses projetos de Mobilidade Urbana, que tem obtido atenção e inovações da sociedade, a composição como um Centro de Desenvolvimento Tecnológico em Mobilidade (CDTMOB), se fez necessária no PqTec, para que essas constituições tenham acesso ao conhecimento e experiência adquirida, bem como de estarem sob um programa concreto do PqTec, com o intuito de proporcionar resultados a partir de empresas âncoras, que buscam nesse ecossistema, atender as necessidades do público, conforme imagem abaixo:



Esse quadro visa ilustrar que os projetos estruturantes devem encontrar no CDTMOB a capacidade de gestão e operação necessária desses projetos, bem como de acordo as experiências anteriores para inserção de novas tecnologias, com o intuito de gerar mais receita, spin-offs e atingir novos mercados. Para isso, os comitês gestor e consultivo visam dar apoio técnico e administrativo, além de oferecer benchmark em inovações do setor integrado a equipe técnica para atuação dedicada.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 2: Estimular e facilitar o intercâmbio de conhecimento e tecnologia entre universidades, instituições de P&D&I e empresas, bem como incentivar a introdução de inovação tecnológica a produtos, processos e serviços, irradiando seus efeitos em toda a região do Cone Leste Paulista e além dessas fronteiras.

Enunciado 2.10: Pesquisar, planejar e se possível implantar novos Centros de Desenvolvimento Tecnológicos e novos projetos em parceria com empresas e instituições do país e do exterior, especialmente em áreas portadoras de futuro tecnológico e para a economia da região de São José dos Campos e do país.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (2.10.2)	Promover ações visando a reestruturação dos 3 CDT's vigentes.
Indicadores	
Relatório anual com acompanhamento das metas e descrição dos CDT's efetivamente estruturados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Revisar, definir e validar o conceito do CDT	
Constantemente o PqTec analisa e considera possíveis revisões no conceito vigente para os Centros de Desenvolvimento Tecnológico. O conceito vigente foi validado em diretoria no PqTec em 2017 e é o que no período seguiu em funcionamento.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.1: Atrair para o Parque Tecnológico novas universidades de referência, e ICTs de ponta, de maneira a estimular e apoiar a realização de pesquisas e de desenvolvimento de tecnologias, fazendo com que o parque atue de maneira indutora da política industrial e de C&T da região e do país, sendo que uma delas deverá ser necessariamente uma universidade da área de negócios, inovadora, empreendedora e de excelência, e muito bem posicionada em “rankings” notadamente reconhecidos em sua área de atuação, do País ou do exterior.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (3.1)	Despender esforços para atrair em 4 anos para o PQTEC, uma nova universidade, ou faculdades ou ICT, sendo preferencialmente uma escola de negócios.
-------------------	---

Indicadores
Relatório quadrimestral de acompanhando do processo.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Mapeamento de universidades, ICT's e escola de negócios:

A APTSJC prospecta e recebe entidades (em especial, universidades e ICT's) de forma recorrente, entretanto, com o cenário da Pandemia do COVID-19, oportunidades no sentido da meta, foi um grande desafio, vez que ajustes e adaptações em todas as áreas se fizeram necessário mundialmente, inclusive para a área da educação.

Entretanto, ainda assim, na oportunidade de novos desafios, registramos resultados para o PqTec:

- **Faculdade Santo Antônio:**

Em agosto de 2020 - 20/08/2020 a APTSJC fechou uma parceria com a Faculdade São Lucas Educacional – atual Faculdade Santo Antônio. O objetivo do acordo é gerar uma cooperação entre as empresas que residem dentro do PqTec com os cursos de graduação da São Lucas. Esse processo facilita o acesso à educação e ao mercado de trabalho. A parceria promove também o desenvolvimento tecnológico, econômico e social da região, principalmente da Zona Leste de São José dos Campos e da parte central de Caçapava. O acordo tem interesse em incentivar os funcionários das empresas que residem dentro do Parque Tecnológico a buscarem uma especialização em uma faculdade de qualidade e estimula os alunos da São Lucas a ingressarem de forma mais rápida no ambiente de trabalho.

Ampliando esta parceria, ainda em 2020 a faculdade iniciou obras para a instalação de cursos no PqTec, e já no primeiro trimestre de 2021, iniciou as atividades. Edital Faculdade Santo Antônio, Unidade São José dos Campos, PqTec: <http://fsantoantonio.edu.br/repositorio-institucional/docs/SJC-Edital-Processo-Seletivo-2021.1.pdf>

- Instituto Tecnológico de Aeronáutica:

O PqTec, em parceria com o ITA (Instituto Tecnológico de Aeronáutica), oferecerá o curso de aperfeiçoamento em Data Science, que será ministrado por plataformas online, com aulas ao vivo.

O curso tem previsão de início ainda no primeiro semestre de 2021, com uma carga horária de 200 horas distribuídas em 12 meses, incluindo o período para desenvolvimento do TCC. Os temas principais do programa são: Técnicas de Banco de Dados; Inteligência Artificial; Machine Learning; Deep Learning e Big Data.

O curso é voltado para profissionais com formação em cursos da área de exatas ou economia. O programa é totalmente focado nas necessidades do mercado e contribui diretamente no crescimento profissional de desenvolvedores e operadores de ferramentas na área de ciência de dados. Após a conclusão do curso e aprovação do TCC, será concedido certificado de Curso de Aperfeiçoamento em Data Science, emitido pelo ITA e reconhecido pelo MEC.

A2. Articular oportunidade:

Descrição meta 3.1.A1 e A2

A3. Promover a parceria:

Universidades no PqTec em 2020:

- Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos | FATEC;
- Universidade Estadual Paulista | UNESP;
- Universidade Federal de São Paulo | UNIFESP;
- Universidade Virtual do Estado de São Paulo | UNIVESP;
- Universidade Anhembi – Morumbi – Cooperação CITÉ;
- Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas | FGV EESP;

Segundo dados apurados junto à estas 6 universidades, elas disponibilizaram em 2020 1660 vagas – 1º ano (graduação, pós-graduação ou cursos de extensão) e, com 98 funcionários e 257 docentes, contaram com 4.137 alunos matriculados.

Novas parcerias firmadas em 2020:

- Em agosto de 2020, o PqTec assinou termo de parceria com a Faculdade Santo Antônio, que iniciou agora em 2021 na unidade do PqTec, com os seguintes cursos de graduação: administração, ciências contábeis, direito, enfermagem e psicologia;

Outras conexões:

- Instituto Federal de São Paulo - Assinado em setembro de 2019 o PqTec mantém um Termo de Parceria com o Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia de São Paulo (IFSP). De acordo com o termo, os estudantes do campus de São José dos Campos do IFSP podem utilizar a infraestrutura e desenvolver projetos nos laboratórios do PqTec;
- Cephas: O Centro de Educação Profissional Hélio Augusto de Souza, é uma escola técnica da Fundhas (Fundação Hélio Augusto de Souza), mantida pela Prefeitura de São José dos Campos, desde 2018 PqTec e o centro possuem uma parceria, em que o centro alia a prática à teoria ensinada para seus alunos. Outras oportunidades como formação de mão-de-obra qualificada no polo integram a parceria;
- UNESP | CEMADEN: Curso de Mestrado e Doutorado do Programa de Pós-Graduação em Desastres Naturais – em andamento no período;

Registramos que as algumas Universidades estiveram fechadas no período, algumas delas atuando na modalidade remota, o que tornou as ações e meta prejudicadas.

Status de Execução da Meta/Indicador
Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.2: Atuar para a ampliação do número de vagas no ensino profissionalizante, superior e na pós-graduação, em escolas e universidades nas áreas de interesse do Parque Tecnológico e de suas empresas, buscando sempre estar atualizado para atender às suas demandas correntes e futuras de Capital Humano.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (3.2)	Manutenção do esforço de atração de oportunidades de vagas do ensino superior e da pós-graduação em escolas e universidades com cursos realizados no PqTec, como estratégia para aumentar a mão-de-obra qualificada no Município.
-------------------	---

Indicadores	
Relatório do acompanhamento das vagas geradas.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Fomentar, articular e acompanhar as oportunidades e disponibilidade de vagas:

Último levantamento realizado junto às instituições de ensino – dezembro/2020. Vagas disponíveis em 2020:

INSTITUIÇÕES DE ENSINO	VAGAS 1º ANO (Cursos Graduação Pós Extensão)
Faculdade de Tecnologia de São José dos Campos FATEC	720
Universidades Estadual Paulista UNESP	70
Universidade Federal de São Paulo UNIFESP	700
Universidade Virtual do Estado de São Paulo UNIVESP	100
Universidade Anhembi-Morumbi Cooperação CITÉ	70

A Escola de Engenharia de Lorena | EEL-USP, que abriu vagas (início previsto para 21 de março de 2020) no PqTec, com cursos voltados para o desenvolvimento sustentável - MBA em Tecnologias Ambientais e Desenvolvimento Sustentável, por conta do cenário do Covid-19, adiou a oportunidade sem data ainda definida. A APTSJC se manterá em sinergia para a retomada.

A Escola de Economia de São Paulo da Fundação Getúlio Vargas | FGV EESP, por conta da pandemia do Covid-19, também descontinuou os cursos no PqTec. Novas oportunidades estão sendo buscadas para 2021.

- Oportunidades para 2021:

A previsão com a instalação da unidade São José dos Campos da Faculdade Santo Antônio no PqTec, estarão disponíveis:

CURSO	VAGAS
Administração - Noturno	120
Direito – Noturno	90
Enfermagem - Noturno	120
Ciências Contábeis – Noturno	120
Psicologia - Noturno	90
Total	540

Status de Execução da Meta/Indicador

Total de vagas efetivamente ofertadas em 2020: **1660** (informações disponibilizadas pelas unidades de ensino)

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.3: Ampliar a oferta de área disponível no Núcleo do Parque para instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, Instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas, e que tenham efetiva capacidade para gerar conhecimento, bens, processos e produtos de alto valor agregado.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (3.3)	Garantir que a área disponível para a instalação de empresas de base tecnológica, instituições de ensino, instituições de pesquisa e desenvolvimento, instituições públicas, laboratórios e empresas de prestação de serviços especializados e de apoio às demais instituições instaladas atinjam pelo menos 30.000m ² ao final de 4 anos.
Indicadores	
30.000 m ² de área disponível.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar estudo de área disponível:	
Área Total: m ² ; 32.573 m ² Área Disponível em 30/11/2020 para Ocupação (sem necessidade de reformas, não interditadas): 32.382 m ² ; Área Ocupada em 30/11/2020: 28.125 m ² Taxa de Ocupação: 86,3% 31/12/2020 <ul style="list-style-type: none"> • Área disponível: 32.485 m² • Área ocupada: 28.179 m² • Taxa de Ocupação: 86,7% 	
A2. Mapear oportunidades:	
<ul style="list-style-type: none"> • Obras concluídas do TOV Café, entregue em 31/08/2020 - espaço e serviços para refeições e cafeteria. 	



- Conclusão da Laje Técnica – nível superior Centro Empresarial III, estão disponíveis novas áreas com a perspectiva de implantação de novos serviços no ambiente. Hoje temos instalado o Recanto Bem-te-vi com a prestação de serviços para alimentação e refeições e mais dois food trucks – Pizza ao Quadrado e Lucia & Naldo.



- Obras concluídas da Autaza, entregue em 30/11/2020 – Centro de Inspeção Robótica, voltado para setor industrial automotivo.



A3. Ampliar área disponível:

- Laboratório de Metrologia e Ensaio Ambientais – processo junto a Prefeitura Municipal de São José dos Campos – ref. Emenda Parlamentar (já citada). Obra Finalizada e entregue.



- Seguimos, desenhando estratégias para aproveitamento da área ampliada referente sobre a ATECH – Laje.
 - Visita e interesse da Academia Corpo Livre, para construção de uma academia na área. Empresa realizará estudo e pesquisa interna, para levantamento dos interessados.



- Laje Técnica - Área ampliada no piso superior do Centro Empresarial III – entrada do Restaurante Recanto Bem-te-vi;



- Laje Técnica - Área ampliada no piso superior do Centro Empresarial III – Food-Trucks – Pizza ao Quadrado e Lucia & Naldo



- TOV Café – concluída em 31/08/2020:



A4. Firmar parcerias:

- Seguimos conversando com a empresa MONERA para parceria na estação de tratamento e temas ambientais do PqTec. Negociação avançando.
- Parceria e entrada da Nestlé no Parque Tecnológico, com proposta da construção de um centro de inovação e tecnologia, a estratégia é desenvolver novas tecnologias em parceria e sinergia com empresas do PqTec. Avanço e conclusão nas obras de instalação no período.





- Parceria com Autaza, para construção de um Centro de Inspeção Robótica no Parque Tecnológico, com proposta de oferecer serviços tecnológicos, aluguel de equipamentos, projetos de desenvolvimento, testes e medições para validações de produtos, para atendimento de empresas residentes do PqTec e da região. Obras concluídas.



- Parceria com Faculdade Santo Antônio, para construção de um centro de ensino e pesquisa no parque tecnológico e o estabelecimento de vínculo entre o núcleo epistemológico dos cursos, as empresas residentes e a comunidade acadêmica do entorno em prol do desenvolvimento, tecnológico, econômico e social da região.

Status de Execução da Meta/Indicador
32.382 m ² de área disponível – acumulado 30/11/2020.
32.485 m ² de área disponível – acumulado 31/12/2020.

Acompanhamento de Metas

Requisito 3: Promover a atração de universidades, instituições de pesquisa, desenvolvimento e inovação (P&D&I) e empresas de base tecnológica (EBT), consolidadas ou emergentes, para a área do Parque Tecnológico.

Enunciado 3.4: Executar e encaminhar ao Conselho de Administração, semestralmente, proposta de ações baseada em pesquisas e discussões junto aos residentes, com respeito às contribuições referentes à gestão do Parque e, também, para alinhamento dos assuntos estratégicos, e acompanhamento das ações pertinentes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (3.4)	Realizar consultas, pesquisas e devolutivas junto aos residentes, e encaminhar as propostas ao Conselho de Administração, sendo 2 por ano.
Indicadores	
Resultado das pesquisas ou consultas e atas de reuniões do Conselho de Administração.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar consultas e pesquisas, elaborar devolutiva e apresentar nas reuniões do Conselho de Administração:	
<p>Além de permanecermos à disposição das empresas para tratarmos de demandas e oportunidades, a APTSJC realiza anualmente as Oficinas de Planejamento Participativo (OPPs) e uma pesquisa direta junto aos residentes. Estas pesquisas contribuem para uma análise e avaliação da contribuição das ações do PqTec para o público-alvo (gargalos, oportunidades, pontos de atenção, resultados efetivos, pertencimento etc.) e servem de apoio para o desenvolvimento de ações estratégias futuras.</p> <p>A última pesquisa direta realizada pela APTSJC junto aos residentes, aconteceu em novembro – resultados Anexo II.</p> <p>O resultado da pesquisa e ações realizadas com base nos apontamentos de pesquisas anteriores foram apresentadas ao Conselho de Administração em Março de 2021.</p> <p>No mais o PqTec está planejando as ações em detrimento dos resultados, sugestões e oportunidades.</p> <p>OPP – Oficinas de Planejamento Participativo – Meta 4.6.2</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nexus (incubadora e residentes): 19/05/2020; • APL AERO: maio/2020; • APL TIC: Revisão realizada em maio e dezembro /2020; 	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Meta concluída para o período.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.1: Realizar ações de capacitação técnica específicas e de gestão junto às empresas residentes e associadas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (4.1)	Desenvolver e executar pelo menos um programa por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital, voltado à capacitação de recursos humanos em gestão da inovação, gestão de empresas, negócios e empreendedorismo, aberto aos residentes (PqTec e associados). Ter pelo menos 200 participações envolvendo empresas associadas, residentes e/ou da região.
-------------------	---

Indicadores	
Número de programas executados;	
Número de participações.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Promover o Calendário anual de Empreendedorismo:

DATA	EVENTO	Nº PARTICIPANTES
Mês de Janeiro		
29/jan	TechTalk – “ELK Monitorando Aplicação Ponta a Ponta”	32
Mês de Fevereiro		
24/fev	Workshop Do Look Esportivo/ Casual ao Investidor – ministrado pela Daniella Abreu Pinto acelerada com Startup Look Up Look’s no Nexus	17
19/fev	TechTalk – “Como publicar seu App na Apple Store”	32
20/fev	Reunião Mensal Pitch Perfeito	28
21/fev	Workshop MVP	12
Mês de Março		
05/mar	Reunião Mensal “O Cara em quê com Rogerio Gomes”	41
06/mar	Workshop Prototipação com Adobe XD	12
10/mar	Pitch Stop LAB	6
11/mar	Workshop Scrum	19
13/mar	Workshop Starter “Jurídico e Contabilidade”	20
27/mar	Workshop Finanças P1	19
Mês de Abril		



03/abr	Workshop Finanças P2	16
17/abr	Workshop Marketing Digital e Redes Sociais - online via hangouts;	16
24/abr	Workshop Pitch – online via hangouts;	18
29/abr	TechTalk – “Comparativo de Processos de Desenvolvimento de Software” - online via hangouts;	32
30/abr	Pitch Stop LAB – online via hangouts;	7
Mês de Maio		
07/mai	Reunião Mensal Pitch Perfeito – online via hangouts;	45
08/mai	Workshop Desenvolvimento de Produto – online via hangouts;	25
15/mai	Workshop Vendas – online via hangouts;	18
21/mai	Pitch Stop LAB – online via hangouts.	7
22/mai	Workshop Friday - Vendas Complexas Spin Selling	40
27/mai	TechTalk “TDD: Desenvolvimento orientado a testes, não a bugs em produção”	38
Mês de Junho		
04/jun	Reunião Mensal – O cara em quê	32
05/jun	Workshop Friday - Investimento em Startup	16
18/jun	Workshop - Como definir uma estratégia para vendas exponenciais	48
19/jun	Workshop Friday - Investimento Anjo	25
24/jun	TechTalk “Quando usar NoSQL”	34
25/jun	Pitch Stop Lab	10
26/jun	Workshop Friday – Captação de Recursos Públicos	25
Mês de Julho		
02/jul	Reunião Mensal – Branstorming de Solução	35
24/jul	Workshop Friday - Como começar a gestão da sua marca?	40
29/jul	TechTalk “GRAPH QL”	32
30/jul	Pitch Stop Lab	16
Mês de Agosto		
06/ago	Reunião Mensal Pictch Perfeito	40
07/ago	Workshop Friday – MVP –	26
12/ago	Workshop de Gestão Ágil de Projetos com Scrum	26
14/ago	Workshop Starter (Jurídico e Contábil)	22
20/ago	Pitch Stop Lab	12
21/ago	Workshop Friday - Prototipação com Adobe XD	24
26/ago	TechTalk	38
Mês de Setembro		
03/set	Reunião Mensal - O Cara em Quê?	40
04/set	Workshop Friday - Finanças 1	17
08/set	Meeting With Corporates - Live com a Distrito	47
11/set	Workshop Friday - Finanças 2	15

17/set	Meeting With Corporates - Nexus & The Bakery	35
18/set	Workshop Friday - Marketing Digital	35
24/set	Meeting With Corporates- Nexus & Ingenico	30
24/set	Pitch Stop Lab	13
25/set	Workshop Friday - Desenvolvimento e Gestão de Produto	17
29/set	Meeting With Corporates - Nexus & Acate	40
30/set	Tech Talks - LGDP para Desenvolvedores	59
Mês de Outubro		
02/out	Workshop Friday - Vendas	25
08/out	Reunião mensal - Brainstorm	28
09/out	Workshop Friday - LGPD	28
16/out	Workshop Friday - Construindo um site com Wordpress	25
21/out	Tech Talks - Integração do Design com Front - end	40
23/out	Workshop Friday - UX para startups validação e integração	20
29/out	36º Pizza de Quinta Papo de Primeira	39
30/out	Workshop Friday- Vendas Complexas - Spin Selling	25
Mês de Novembro		
05/nov	Reunião Mensal - Pitch Perfeito	45
06/nov	Workshop o lado jurídico do investimento em startup	22
13/nov	Workshop Friday - Investimento Anjo	21
20/nov	Workshop Friday - Captação de Recursos Públicos	15
25/nov	Mentorias Balcão 360º - Gestão	35
26/nov	Pitch Stop LAB	5
Mês de Dezembro		
01/dez	Meeting With Corporates - Smartie Global	19
TOTAL	66 EVENTOS REALIZADOS	1706

Balcão 360º Gestão

No período foi realizado um Balcão 360º Gestão, dia 19 de fevereiro. Os atendimentos realizados foram nos temas: jurídico, marketing, negócios, vendas, internacionalização, contabilidade, captação de recursos, marcas e patentes e Gestão de projetos.

Totalizando 66 atendimentos.

Balcão 360º Gestão ONLINE

Foram realizados nos dias 10 de junho e 29 de julho o Balcão 360º Gestão Online, o balcão tem como objetivo provocar sinergia entre a academia e o mercado (a solução para dificuldades e desafios vividos na empresa, setor ou escritório pode estar nas pesquisas e no conhecimento das Universidades e Instituições).

Nessas edições totalizamos 77 atendimentos.



No dia 25 de novembro foi realizada mais uma edição do Balcão 360 – Gestão, iniciativa que tem como objetivo promover a sinergia entre a academia e o mercado (a solução para dificuldades e desafios vividos na empresa, setor ou escritório podem estar nas pesquisas e no conhecimento das Universidades e Instituições). No Balcão 360 empresas Associadas/Residentes/Incubadas tem a oportunidade de receber uma consultoria gratuita de especialistas credenciados. Nessa edição tivemos os seguintes atendimentos:

Atendimentos realizados	
Jurídico	5 atendimentos
Marketing	8 atendimentos
Gestão de Processos	4 atendimentos
Captação de Recursos	3 atendimentos
Negócios	6 atendimentos
Marcas e Patentes	4 atendimentos
Comunicação Estratégica	5 atendimentos
Total	35 atendimentos

AERO

No que diz respeito a capacitações técnicas voltadas para o setor aeroespacial, seguimos com o Programa de Acreditação NADCAP Fase I e Fase II. No total participam do Programa 19 empresas.

Para o período destacamos:

- Uma capacitação técnica do Programa de Acreditação NADCAP do Cluster Aeroespacial, o tema foi diagnóstico coletivo sobre o Check-list AC7135 Revisão NA, onde foram trabalhados juntos aos participantes cada item deste Check-list. No total participaram 18 empresas.
 - São José dos Campos | 27 e 28 de fevereiro 2020 – 6 empresas;
 - Campinas | 05 e 06 de março 2020 – 8 empresas;
 - Botucatu – 4 empresas.
- Treinamento Montagem e Selagem:

- 14 a 16 de setembro (SJC Campos) – 21 participantes
- 21 a 23 de setembro (Botucatu) – 18 participantes

A2. Buscar parcerias com agências de promoção:

No dia 10 de março, foi realizada parceria com a FINEP Startup, para divulgação dos programas Mulheres Inovadoras e Investimento em Startups Inovadoras; Empresas acreditadas pelo Escritório de Negócios do PqTec; Empresas residentes/ parceiras;



O evento está detalhado na **Meta 4.4.2. A1**.

No dia 06 de junho foi divulgado o Edital de Seleção da Frísia Cooperativa Agroindustrial, Programa de inovação aberta que conecta startups que sonham em revolucionar no agronegócio e sua cadeia – DIGITAL AGRO. As startups puderam se inscrever no processo, e as selecionadas poderão validar a sua proposta de valor com a cooperativa Frísia ou em suas indústrias parceiras.



No dia **02 de setembro**, foi realizada parceria com a **ABDI**, para divulgação do edital Agro 4.0, que tem como objetivo financiar soluções que promovam a difusão de tecnologias 4.0 no agronegócio brasileiro.



AGRO 4.0
Programa da ABDI financiará projetos ligados à cadeia produtiva do agronegócio

IODR CALVET | GUSTAVO ENO | EVERLTON SOARES
GABRILO JOHNS | PAULO ALVIM

03/9 15h

Acompanhe o lançamento nas nossas redes

ABDI | ABDI DIGITAL

nexus.hub • Seguindo São José dos Campos

nexus.hub Olha a oportunidade!

A @abdi.digital, em parceria com o @mapa_brasil, @mctic e o @ministeriodaeconomia, vai lançar o edital Agro 4.0 para financiar soluções que promovam a difusão de tecnologias 4.0 no agronegócio brasileiro. 🇧🇷

Participe da live de lançamento e tire suas dúvidas.

- Data: 3 de setembro (quinta)
- Horário: 15h
- Link: bit.ly/edital-agro

#ptecscj #parquetecnologico #nexushub #startup #edital

Curtido por meu_pedido e outras 6 pessoas

2.051 likes

Adicione um comentário...

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de programas executados: Pelo menos 6 programas

Número de participações: ~ 2722.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.2: Realizar ações que preparem as empresas e seus gestores, para práticas de estratégia e gestão que permitam aumentar a sua competitividade e sua taxa de sucesso no que diz respeito à conquista e consolidação de espaço no Mercado.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.2)	Manter esforços para Implantação de programas de mentoria ou promover ações e atividades com foco em ferramentas de gestão e acesso ao mercado, realizando pelo menos um programa anual, podendo ser na modalidade virtual/digital.
Indicadores	
Número de <i>startups</i> , micro e pequenas empresas participantes/mentoradas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Expandir e consolidar a rede de mentores da Incubadora de Negócios e micro e pequenas empresas residentes:	
<p>No mês de maio/20 iniciamos o programa de mentoria continua no programa Nexus Growth, o programa usa como base as demandas e temas mapeados e identificados nos métodos de acompanhamento, e assim realiza mentorias específicas em diversos temas.</p> <p>No período de Maio a Agosto/20 aconteceram 6 mentorias:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mentoria – Marketing Digital: entre startup Kenaz e Seu Tanaka; • Mentoria - Processo de Onboarding e Produto: entre Thiago DMCard e TrackCash; • Mentoria – Captação de Recursos: entre Luiz Carvalho – escritório de projetos e a startup BreakDown; • Mentoria – Documentar o Desenvolvimento de um produto: Marcelo Farah – Souza Araujo e Plantem; • Mentoria – Importação e Exportação: entre Prof. CICERO – FATEC e Plantem; • Mentoria – Manual de Instruções: entre Celso da Hybrid e MFSim. 	

No período de setembro a dezembro foram realizadas 15 mentorias, que são apresentadas a seguir:

Mentorias realizadas		
Mês de Setembro		
Startup mentorada	Tema tratado	Mentor (a)
Edukas	Mercado de ensino	Vera- Palo Tech
		Fernanda - ICE
Nick Saúde	Convênios regionais (hospitais privados)	Guilherme- Compre Sorrindo
		Márcio- IMEDICAL
Vínculo.app	Formatação de blog / Landing page	Michel- Lá Vem Bebê
	Modelo de negócios e estratégia de entrada no mercado	Vera- Palo Tech
	Aspectos jurídicos	Arthur - GBZ
Seu Tanaka	Modelagem de Negócios	Armando
Extremus Smart Surface	Mercado de automação	Márcio- IMEDICAL
Maria Saúde Inteligente	Edital da FAPESP	Marcelo- Souza Araújo
	Aspectos jurídicos	Arthur - GBZ
Emanda	Contratação especialista em UX	Ana - DMCard
Agily Digital	Finanças	Francisco Novaes
Mês de Novembro		
Nick Saúde	Compras Públicas	Guilherme- Compre Sorrindo
	Aspectos Jurídicos	Arthur - BNZ
Plenavi	Investimento Anjo	Paulo Mariotto – CMP Solutions
Kontrate.me	Recrutamento e Seleção	Janice - Sebrae

Quanto ao Nexus Scale-up foi executado o programa de mentorias por meio de devolutivas temáticas, que utiliza o programa de acompanhamento como base para a definição dos temas. Entre o período de setembro a novembro foram realizadas as seguintes mentorias:

Empresa	Finalidade da mentoria	Data de realização	Mentor(a)
3D Technology	Suporte às atividades de marketing e vendas.	10/2/2020	Gustavo Gobbato
Promarking	Orientação em Marketing	29/09/2020	Bruno
Geopixel	Orientação sobre as opções de fomento (financiamento e subvenção)	29/09/2020	Marcelo Essado
Autaza	Análise de alteração do modelo de negócios para prestação de serviço	30/09/2020	Fernado - Crescera
Autaza	Critérios de análise de novos produtos e POC	01/10/2020	Tiago Pontes
Promarking	Orientação em Recursos Humanos	02/10/2020	Denise, Rose



Nexus	Apoio no planejamento estratégico para determinar mercados de atuação	02/10/2020	Armindo
Altave	Orientação sobre sistema de Gestão de pessoas	07/10/2020	Mara
Hybrid	Estimativa do valor da empresa	14/10/2020	Marcelo Farhat
Lace	Conhecer as diversas opções de investidores e formas menos usuais de captação de recursos, por exemplo: Debêntures	16/10/2020	Paulo Mariotto
NCB	Apoio na busca por investidor	20/10/2020	Paulo Mariotto
Altave	Orientação sobre Gestão da Configuração	05/11/2020	Marcelo e Giany (SIATT)
Geopixel	Analisar o processo de desenvolvimento de SW da Geopixel e comparar com outras empresas	09/11/2020	Professor FATEC - Sakaue

Status de Execução da Meta/Indicador

2 Programas / 34 startups mentoradas.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócio setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.3.1)	Fomentar e promover, inclusive junto a agências de promoção à exportação, oportunidades voltadas a competitividade e lucratividade das empresas da região. No mínimo 2 eventos por ano, podendo ser na modalidade virtual/digital.
Indicadores	
Relatório de escopo e objeto, empresas participantes e oportunidades identificadas.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Participar de Feiras, Missões e Rodadas de Negócios/B2B Nacionais e Internacionais:	
APL AEROESPACIAL E DEFESA	
Em decorrência das medidas restritivas da Pandemia da COVID-19, dentro do período, eventos de grande representatividade do setor tiveram de ser suspensos e/ou cancelados, como foram os casos:	
FIDAE - A pandemia fez com que a organização da FIDAE, o maior evento aeronáutico da América do Sul, reagendasse a edição de 2020. A previsão inicial era que o evento ocorresse entre os dias 31 de março e 5 de abril, em Santiago, no Chile. O evento ocorre a cada dois anos no Chile, é uma feira de grande importância comercial, sendo um dos eventos mais importantes na América Latina. A FIDAE não tem nova data, dependendo ainda de uma reorganização do calendário e das agendas dos principais expositores. O evento ocorreria em parceria com a ABIMDE (Associação Brasileira das Indústrias de Materiais de Defesa e Segurança). A participação das empresas seria no formato coletivo no Pavilhão Brasil.	
Aerospace & Defense Supplier Summit Seattle – A organização do evento, BCI Aerospace e a Boeing decidiram adiar o evento que seria realizado entre os dias 6 e 8 de abril de 2020. Não há ainda uma nova data definida, mas os organizadores consideram realizar o evento em setembro de 2020. A participação do APL e das empresas seria por meio do Convênio de Cooperação APEX-Brasil e Parque Tecnológico. Estavam previstos participar 11 empresas associadas.	

Farnborough Air Show – Este ano a Farnborough International Airshow foi cancelada por causa da pandemia do COVID-19. Mas os organizadores do evento realizaram a Farnborough International Airshow Connect, um evento online e gratuito que contou com a presença dos principais líderes do setor de todo o mundo. Foi uma oportunidade gratuita de conexão com empresas aeroespaciais de todos os segmentos, de todo o mundo. O evento aconteceu de 20 a 24 de julho e o convite para participação foi divulgado e compartilhado com todas as empresas associadas ao APL AERO. A nova edição da Farnborough Air Show presencial deve ocorrer em 2022. Na ocasião houve a possibilidade de realizar networking com as empresas participantes do evento por meio de reuniões previamente agendadas.

No que diz respeito a capacitação das empresas em relação a ampliação dos acessos aos mercados nacionais e internacionais, promovemos no dia 16 de maio um Webinar para apresentação dos Estudos de Mercados dos Estados Unidos e Europa, estudo realizado por meio do convênio de cooperação tecnológica Apex-Brasil e Parque Tecnológico. O convite para participação foi destinado a todos os associados do Programa Setorial Apex-Brasil e associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, e contou com a inscrição de 60 empresários do setor. O estudo de inteligência de mercado apresentou as perspectivas de mercado da aviação - comercial, executiva e de defesa e espaço, frente aos desafios impostos pela COVID-19 em toda a cadeia e demais movimentações do segmento, como a paralisação do Boeing 737 Max, o potencial ganho de mercado na Europa pela Airbus e a busca de liquidez pelas companhias aéreas. A escolha dos países pautou-se nos países prioritários selecionados durante o Planejamento Estratégico realizado para a construção da proposta do Projeto Setorial APEX – Brasil e Parque Tecnológico.

Ainda nesse sentido, atendendo a uma solicitação da InvesteSP - Agência Paulista de Promoção de Investimentos e Competitividade, divulgamos aos associados a oportunidade do Programa Exporta SP – Programa Paulista de Capacitação para Exportações. Uma iniciativa do Governo do Estado de São Paulo, por meio da Secretaria de Desenvolvimento Econômico e da Agência Paulista de Promoção de Investimentos e Competitividade - InvesteSP. O Programa é gratuito e tem como objetivo apoiar e impulsionar empresas paulistas dos diversos setores no processo de exportação e internacionalização empresarial, ampliando mercados e fortalecendo a economia do estado. Como grande diferencial, o Programa Exporta SP capacitará micro, pequenas e médias empresas paulistas, inclusive startups, sediadas em qualquer região do Estado SP, para iniciar ou aumentar a exportação de seus produtos e serviços. O Programa tem metodologia exclusiva desenvolvida pela InvesteSP em parceria com a Fundação Instituto de Administração (FIA/USP) e contará com módulos presenciais e online, tutorias individualizadas, workshops com os elos das cadeias exportadoras e um acompanhamento da InvesteSP pelo período de 2 anos.

No período promovemos ainda uma capacitação técnica do **Programa de Acreditação NADCAP** (fase I) do Cluster Aeroespacial nas regiões participantes do Programa, SJCampos, Botucatu e Campinas. O treinamento foi um diagnóstico coletivo sobre o “Check-list AC7135 Revisão NA”, onde foram trabalhados juntos aos participantes cada item do Check-list. As capacitações ocorreram no fim de fevereiro e começo de março 2020. No total participaram 18 empresas.

Cientes do atual momento de instabilidades e incertezas causadas pela pandemia de COVID-19 no setor aeroespacial, o APL AERO desde o início da quarentena no país, vem trabalhando ativamente na promoção

de ações a fim de minimizar os impactos a serem enfrentados pela crise. No Planejamento Estratégicos de Ações realizado em maio/2020 em decorrência do atual cenário aeroespacial, foi definido em conjunto com as empresas associadas que Acesso a Novos Mercados bem como Novos Clientes seriam diretrizes prioritárias do Cluster. Nesse sentido e considerando que a Acreditação Nadcap ainda é uma necessidade latente exigida pela indústria aeroespacial e imprescindível para a expansão dos negócios no mercado nacional e internacional, o APL AERO em parceria com o Programa Setorial APEX-Brasil lançaram em agosto/2020 a Fase II do Programa de Acreditação Nadcap.

Lançamento Fase II Programa de Acreditação NADCAP – A Fase II do Programa lançada em agosto de 2020 ocorre conforme cronograma de ações planejado. No período, houve duas reuniões de alinhamento institucional, uma (20/11) com a equipe de gestão do programa, Cluster AERO, Apex e a consultoria responsável pelo desenvolvimento do Programa. A segunda (08/12), como a equipe de Gestão da Qualidade Embraer para apresentação do Programa ao novo gerente da área. Seguindo o cronograma de ações do cronograma, destacamos para o período:

- Reunião de Kick-Off - 09 de setembro;
- Treinamento Montagem e Selagem - 14 a 16 de setembro (SJC Campos) e 21 a 23 de setembro (Botucatu);
- Treinamento Prático In-loco/empresas - Novembro e Dezembro 2020. Participantes: Vemax, STB Aero, WF Estruturas, Aerocris e Winnstal;
- Auditorias In-loco/empresa - Setembro a Dezembro 2020.

Participam da Fase II 09 empresas: Aerocris, GMP Marcatto, Grupo Serco, Pan-metal, STB Aero, UFT, Vemax, WF Estruturas e Winnstal. A Fase I do programa permanece ativa, porém de uma forma mais gradativa devido a baixa prioridade da acreditação junto ao cliente principal Embraer: Grauna; Inbra; Globo Usinagem, Fastwork, Finetornos, Massucato, Mikro Stamp, Planifer, Ribfer e Lima Bonfá.

Ações com o GIC – evento - melhor descrito na meta 2.6 A1.

Ações com Enrich – capacitação - melhor descrito na meta 2.6 A1

Participação do APL AERO no 13º AEROMART TOULOUSE - 13º Aeromart Toulouse - Por uma iniciativa do Programa Setorial Apex-Brasil, o APL AERO divulgou aos seus associados a oportunidade de participação na 13º Aeromart Toulouse que aconteceu de 1º a 3 de dezembro de 2020. A Aeromart Toulouse é um grande evento B2B focado na indústria aeroespacial, com objetivo de conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. O custo original era de EUR 1900,00, porém o Programa Setorial Apex-Brasil subsidiou a participação das empresas reduzindo o custo apenas para o valor de contrapartida equivalente a EUR 300,00 por empresa. Além destes benefícios, as empresas participantes tiveram acesso: ao Catálogo detalhado do evento; perfil detalhado da empresa no catálogo online AEROMART TOULOUSE 2020; Programação personalizada de 2 dias de reuniões B2B pré-agendadas com base em suas escolhas; Estande

virtual personalizado; e Participação de conferências ao vivo. Participaram as empresas Aysis, GSW, Legado Usinagem, Erma Tech, ThyssenKrupp e Digicon.

ADS Expo Atlantic 2020 - Divulgamos aos associados a oportunidade de participarem da ADS Expo Atlantic 2020 | Aerospace, Defence & Security Expo Atlantic, ocorreu de 30 de setembro a 01 de outubro. O evento abordou as capacidades, forças e desafios do setor aeroespacial canadense, além dos desafios impostos pela pandemia de COVID-19 e ações futuras. Para os associados ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, o evento foi gratuito, com a disponibilização de um código promocional.

AirConnected – Digital Xperience - Participamos nos dias 24 e 25 de novembro como co-patrocinadores do evento AirConnected – Digital Xperience (AIRC DX). A proposta do AirConnected é envolver a cadeia do transporte aéreo para debater sobre a colaboração entre os diferentes atores, com a finalidade de encontrar alternativas sustentáveis para adaptação frente a esse novo cenário desafiador, considerando a necessidade de flexibilidade e adaptabilidade de todos os envolvidos. O evento contou com uma plataforma exclusiva com estandes virtuais, reuniões de negócios, fórum e outras atividades para debater temas relacionados ao setor aéreo. Na ocasião, tivemos a oportunidade de coordenar e apresentar um painel estratégico sobre “MRO – Adaptação e Inovação no Cenário COVID-19” e realizar reuniões estratégicas de negócios. Para as empresas associadas, foram disponibilizadas agendas B2B. Participaram as empresas Alltec e Aernnova de 4 reuniões dentro da rodada.

APL TIC

Rodada de Negócios Alltec

No dia 23 de julho de 2020 às 10h foi promovida uma rodada de negócios com a Alltec, empresa do setor aeronáutico que buscava soluções de digitalização de processos e indústria 4.0.

A demanda era por algum sistema que pudesse coletar informações, armazenar e tratar dados de controles de rastreabilidade de peças, cuja execução se dá hoje de maneira puramente manual.

O encontro aconteceu via conferência de vídeo, em link Webex gerado pela própria Alltec, não sendo possível sua gravação. Foram convidadas empresas do cluster de TI para apresentar seus serviços de software e hardware. Cada uma teve 5 minutos para fazer o seu pitch. Estiveram presentes neste dia as seguintes empresas: Tria Software, Pro Hauser, Datainfo, Liax e Tecsus.

Rodada de Negócios Akaer

No dia 25 de agosto de 2020 o APL TIC promoveu uma rodada de negócios entre a Akaer; Climatedo; iRancho; Squitter; Tecsus; Tecterra; Optimus; Geoambiente e ProHauser.

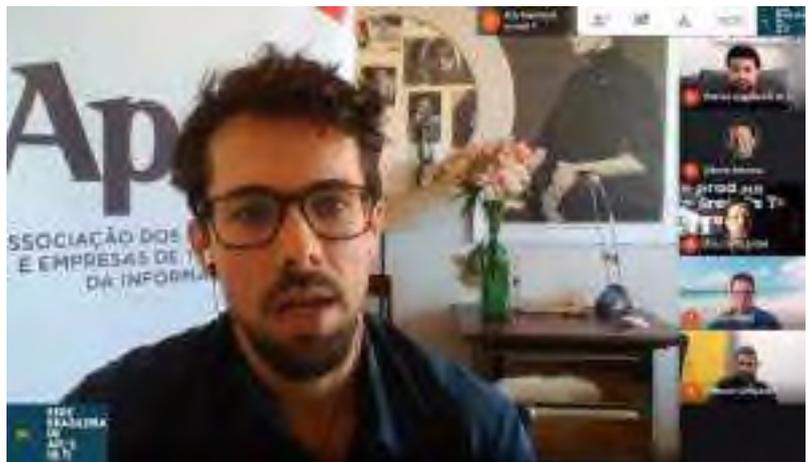
Rodada de Negócios | Lear Corporation



A Lear Corporation é uma empresa americana que fabrica assentos e sistemas elétricos automotivos. Fomos procurados por representantes da unidade Caçapava SP, pelo interesse interno em implementar novas tecnologias em sua linha de produção, no dia 13 de novembro realizamos uma reunião para que a Lear pudesse apresentar suas demandas de forma detalhada e tirando eventuais dúvidas das empresas ofertantes. A reunião com apresentação das ofertas aconteceu no dia 25 de novembro e teve a participação das empresas: XR Projet; Vallid; Subter; Siemens; Proxion; ProHauser; Liax; GSW; Datainfo; Databot; Panda3; Autonomouz e Autaza como ofertantes.

25 de novembro | Pitch Varejo – Rede Brasileira de APLs de TI

Como parte da agenda de interação entre os Clusters de Tecnologia do Brasil, foi realizado no dia 25 de novembro uma rodada de negócios para a vertical de varejo, nesta oportunidade 6 empresas puderam apresentar suas soluções para 4 âncoras selecionadas pelos APLs da Rede Brasileira de Apls, de TI. Cada empresa ofertante teve 5 minutos para apresentar suas soluções aos âncoras presentes na reunião.



Participaram desta ação as seguintes Empresas/Instituições:

Ofertantes: BEELOG; Resh; Tray; Eficaz; TrackCash e Liax

Âncoras: Bella Capri Pizzaria; Associação Comercial e Industrial de Marília; Shibata e ACIC – Associação Comercial e Industrial de Campinas

Representantes dos APLs: TICVALE; APETI; ASSERTI; NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS

A reunião foi gravada e está disponível no YouTube através do link:

<https://www.youtube.com/watch?v=yhrWQRKxeJQ&t=326s>

Participação do APL TIC no 13ª AEROMART TOULOUSE

O projeto setorial Aerospace Brazil, executado pelo Departamento de Desenvolvimento de Negócios Internacionais do Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) promoveu, entre os dias 1 e 9 de dezembro, a participação de 6 empresas no Aeromart Toulouse.

Focado na indústria aeroespacial, o evento visa conectar OEMs e seus fornecedores Tier 1 e 2 com fabricantes e prestadores de serviços da aviação civil e de defesa, por meio de reuniões individuais. Esta edição foi realizada de maneira online e contou com uma plataforma personalizada para que os participantes pudessem interagir por meio de exposições virtuais, reuniões b2b e webinars.

Representando o APL TIC a GSW, empresa especializada em gerar soluções para o gerenciamento e controle de processos e negócios, participou do evento. Marcio Alencar, gerente de desenvolvimento da GSW, destacou a facilidade de conexão com as empresas. “Um dos principais valores do evento é a abertura da rede de contatos que possibilita conversar com empresas que dificilmente teríamos acesso”.

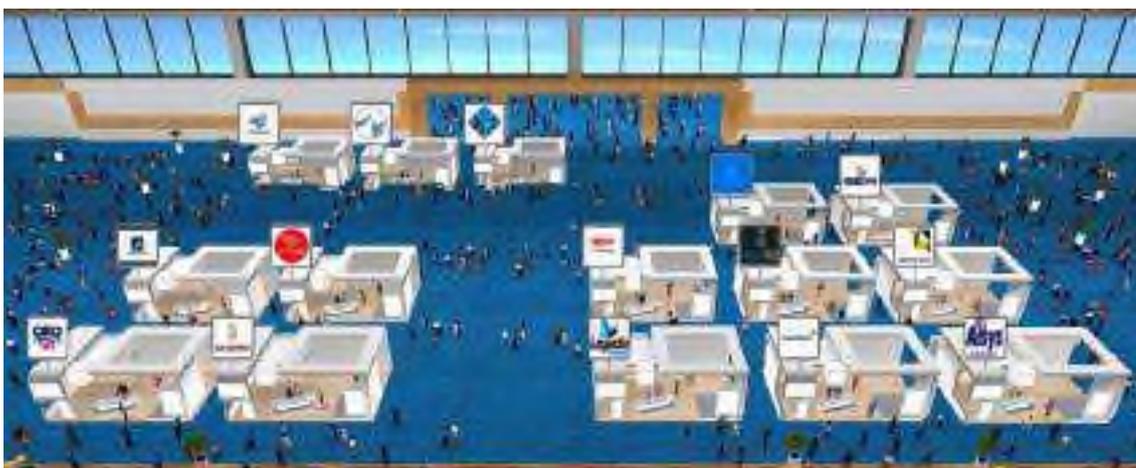


Imagem da área virtual de exposição do evento.

Entre outras.

Status de Execução da Meta/Indicador

TOTAL: ~ 44 ações

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.3: Captar recursos, promover e fomentar a participação em feiras e Missões de Negócios setoriais nacionais e internacionais, capacitando e preparando para tal os gestores e técnicos das pequenas e médias empresas residentes e associadas ao Parque Tecnológico, ampliando efetivamente o seu acesso aos mercados nacional e internacional, estimulando assim a geração de negócios e as exportações.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.3.2)	Promover pelo menos 2 encontros por ano entre empresas, agências de fomento e investimento, buscando oportunidade de negócios, projetos e atendimento às demandas das empresas residentes e associadas, podendo ser na modalidade virtual/digital.
Indicadores	
Relatório dos encontros e das prospecções de oportunidades.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar oportunidade:	
<ul style="list-style-type: none"> • O PqTec realizou no dia 20 de fevereiro uma reunião de construção de validação da agenda e ações para Colmeia 2020. Tivemos participantes: ITA, Cité, IFSP, Unifesp, Equipe do Pqtec Laboratório e Escritório de Projetos. • No dia 28 de maio aconteceu, o workshop online do projeto #Colmeia, iniciativa do Parque Tecnológico São José dos Campos, criada para integrar universitários, empresas, pesquisadores e professores no desenvolvimento de projetos de inovação. O evento contou com a participação simultânea de aproximadamente 100 pessoas, mostrando a força do projeto #Colmeia enquanto incentivo ao empreendedorismo, aperfeiçoamento de processos e na criação de soluções para o mercado. • O Parque Tecnológico São José dos Campos em parceria com o Sebrae realizou no dia 21 de julho, uma live gratuita sobre os Mitos e verdades na obtenção de crédito. A live foi conduzida por Eduardo Nascimento Jesus, consultor de negócios do Sebrae, e teve a presença de especialistas de entidades financeiras para trazer dicas e informações sobre como conseguir linhas de crédito. Tivemos 66 visualizações. • Além de outros objetivos, criando oportunidades de conhecimento, o Escritório de Negócios, e o Sebrae SP, ofereceram a TRILHA VOCACIONAL – Programa Vocacional de Tecnologia. Detalhada na meta 1.3 A2; • Realizamos no dia 08 de dezembro, o Workshop Online do Projeto #Colmeia. O evento contou com a oportunidade de um bate – papo sobre cenário atual e futuro da mobilidade 	

urbana. Participaram especialistas da Toyota Mobility Foundation, Prefeitura Municipal de São José dos Campos, Fundação Getúlio Vargas, Bynd e SAE Brasil.

Mais informações (M2.1.2 - At 01);

A2. Organizar e monitorar os encontros:

O Parque Tecnológico de São José dos Campos, realizou 2 reuniões envolvendo startups acelerada do Nexus:

- Kmaleon com o Fundo REDPOINT Ventures;
- Compre Sorrindo com Anjos DO BRASIL e POOL DA ANJOS.

- Maiores informações (M4.4.1 – At 03)

Dia 21 de agosto, ocorreu o 1º DEMODAY com o fundo de Investimento DOMO. 6 startups participaram e puderam apresentar seu “Pitch” e tirar dúvidas dos gestores do fundo. Foram elas:

- Autaza;
- La vem bebê;
- Emanda;
- Compre Sorrindo;
- Harpia;
- Track Cash.

O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, assim continuar a conversa e por fim concretizar o aporte.

- Ref. Meta 4.3.2 A1

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 2 reuniões entre empresas residentes/associadas e investidores e **4 encontros** = 6;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.4.1)	Promover e/ou participar de pelo menos 2 encontros por ano entre empresas e Investidores, por meio da Rede de Investidores, podendo ser na modalidade virtual/digital.
Indicadores	
Número de membros na rede; Parcerias com investidores e fundos de investimento; Encontros realizados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Fortalecer rede de investidores e fundos de investimento:	
Atualmente a rede de investidores e fundos de investimento do Nexus possuem os seguintes atores: (1) Closed GapVentures, (2) Bossa Nova Investimentos, (3) Redpoint Ventures, (4) Hangar 8, (5) Crescera Investimentos, (6) MOV Investimentos, (7) MAYA Capital Primatec, (8) Anjos do Brasil, (9) Valetec Capital, (10) Spectra Investimentos, (11) Antera Investimentos (12) Yandeh, (13) Primatec, (14) DOMO, (15) Fundo do Grupo Ultra (16) PoliAngels.	
A2. Reuniões com investidores e fundos:	
Dentro do período ocorreram 06 reuniões: <ul style="list-style-type: none"> • 2 reuniões, com fundos de investimentos BOSSANOVA e DOMO para realização de um DEMODAY (evento em que as startups se apresentam aos investidores). • 2 reuniões, com o Fundo de investimento DOMO para alinhamento e seleção das startups para participar do DEMODAY (evento em que as startups se apresentam aos investidores). • 2 reuniões, junto ao fundo de investimento do Grupo Ultra e a PoliAngels, grupo de investidores de ex alunos da USP-POLI-SP. 	
A3. Encontros entre empresas e investidores:	
No período tivemos:	

- 02 ações envolvendo Startups Acelerada do Nexus:
 - Kmaleon teve reuniões com fundo REDPOINT Ventures;
 - Compre Sorrindo apresentou o Pitches para ANJOS DO BRASIL, POOL DA ANJOS e BRUINS ANGLES.
- Dia 21 de agosto, ocorreu o 1º DEMODAY com o fundo de Investimento DOMO. 6 startups participaram e puderam apresentar seu “Pitch” e tirar dúvidas dos gestores do fundo. Foram elas:
 - Autaza
 - La vem bebê
 - Emanda
 - Compre Sorrindo
 - Harpia
 - Track Cash

O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, assim continuar a conversa e por fim concretizar o aporte.

- 02 encontros entre empresas e investidores e fundos de investimento, descritos a seguir. Os encontros com o **Fundo do Grupo Ultra** foram com as seguintes startups:
 - Dynamotech;
 - Trackcash;
 - Hábil;
 - Tecsus;
 - Eletric Dreams.

Com o fundo **Bossa Nova** Investimentos, a startup graduada Treevia, iniciou conversas sobre possível aporte dentro de um fundo específico para AGROTECHS

O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, e deste modo continuar a conversa com intuito de concretizar o aporte.

Além disso, cabe destacar que a startup Hi! Healthcare Intelligence, vinculada ao Nexus Growth, participou do reality show Anjo Investidor, realizado por João Kepler, um dos principais investidores-anjos do país e foi a primeira startup do Vale do Paraíba a receber investimento da venture capital Bossa Nova Investimentos.

O aporte de R\$ 150.000,00 classificado como pré-seed, será destinado a estruturar a startup de forma estratégica. Além disso, os empreendedores também poderão contar com a experiência de João Kepler e networking com potenciais clientes. Além dos recursos financeiros captados, a Hi! também obteve uma grande visibilidade, uma vez que o reality show mostrou a sua trajetória e como os sócios comprovaram o potencial do seu negócio.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de membros na rede: **16 investidores e fundos** (valor acumulado)

Parcerias com investidores e fundos de investimento: 6 reuniões (no período);
Encontros realizados: **9 reuniões realizadas entre investidores e startups** e **1 DEMODAY** realizado (entre investidores e startups).

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.4: Desenvolver e implementar estratégia para que a atuação do Parque Tecnológico e das empresas e instituições nele instaladas, associadas ou integrantes de seus APLs, sejam atraentes e promissoras para o capital privado, seja ele de Investimentos Seed, Investimento Anjo, de Fundos de Investimentos, de Venture Capital, Investimento Imobiliário, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.4.2)	Promover pelo menos um evento anual de capacitação de empresas e startups, empresas residentes e associadas aos APLs, com no mínimo 30 empresas, podendo ser na modalidade virtual/digital.
Indicadores	
Relatório de evento; Número de empresas participantes.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover Workshops e encontros com o tema acesso a investimento:	
<p>Finep Start-Up - Mulheres Inovadoras & Investimento em Startups Inovadoras</p> <p>O Nexus Hub recebeu no dia 10 de março, às 14h, representantes da Finep para apresentar os novos programas Mulheres Inovadoras e Finep Startup.</p> <p>A Finep tem como missão promover o desenvolvimento econômico e social do Brasil por meio do fomento público à Ciência, Tecnologia e Inovação em empresas, universidades, institutos tecnológicos e outras instituições públicas ou privadas.</p> <p>Mulheres Inovadoras foi criado para estimular startups lideradas por mulheres, de forma a contribuir para o aumento da representatividade feminina no cenário empreendedor nacional por meio da capacitação e do reconhecimento de empreendimentos que possam favorecer o incremento da competitividade brasileira.</p>	



Investimento em Startups Inovadoras

Fortalecer o Sistema Nacional de Ciência, Tecnologia e Inovação, por meio do apoio às empresas brasileiras nascentes de base tecnológica, que possuam papel fundamental na introdução de novas tecnologias e modelos de negócios no mercado;

Disponibilizar recursos financeiros para que startups com alto potencial de crescimento e

retorno possam enfrentar com sucesso os principais desafios de seus estágios iniciais de desenvolvimento, contribuindo para a criação de empregos qualificados e geração de renda para o País; O encontro contou com **38 participantes**.

Dia 19 de junho o **investidor Anjo Paulo Mariotto**, ministrou um workshop **sobre Investimento**. O que investidores e fundos procuram em uma Startup, além de dicas sobre como negociar, Equity e o tão temido Valuation.

Ao decorrer do evento **Nexus Summit – 26, 27 e 28 de agosto**, tivemos algumas palestras abordando o assunto.

- No dia 26, Rafael Ribeiro da Bossa Nova Investimentos, falou sobre o tema “**Erros e acertos para quem quer captar investimento**”, e tivemos um painel composto por: Guilherme Rachid da Compre Sorrindo, Paulo Mariotto da Anjos do Brasil e Rachel Toyama do Paraíso Feminino, falando sobre “**Os principais desafios na fase early stage?**”
- Dia 27, foi a vez de falar sobre “**Quais os principais desafios na fase Growth?**”, contamos com a presença no painel do Gabriel Sidi da DOMO Invest, Mateus Castro da Kmaleon, Michel Zreik da Lá Vem Bebê e Priscila Castro da Brain Ventures, abordaram assuntos pertinentes a toda fase do Growth.

Dia 13 de novembro o **investidor Anjo Paulo Mariotto**, ministrou um workshop **sobre Investimento anjo**. No evento foram apresentados os principais itens que investidores e fundos procuram em uma Startup, além de dicas para apresentação de pitch.

No dia 20/11, Diogo Branquinho, CEO TecSus - Startup que atua no monitoramento e gestão online de recursos e utilidades (água, energia e gás) ministrou um **Workshop sobre Captação de Recursos Públicos**. O evento teve como principal objetivo apresentar as principais fontes de recursos públicos disponíveis para fomentar o desenvolvimento de empresas de base tecnológica. Além disso, buscou orientar os participantes na etapa de submissão de propostas para editais dessa natureza.

Status de Execução da Meta/Indicador

Relatório de evento: **descrito na meta**

- Investimento em Startups Inovadoras: **38 participantes**;

- Workshop sobre Investimento Anjo participaram: 1º Evento **25 startups** | 2º Evento **21 pessoas**;
- Nos dois dias de Nexus Summit assistiram o conteúdo mais de **325 pessoas online**; Até a data deste relatório tivemos **3032 visualizações** (1ª dia 1400 visualizações; 2ª dia 1000 visualizações; 3ª dia 632 visualizações);
- Workshop de Captação de Recursos participaram **15 pessoas**;

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.5: Estabelecer metas distintas, crescentes, ousadas, mas viáveis e exequíveis para captação de recursos para P&D&I, e atuar para obter recursos financeiros junto à fundos de fomento e fontes de financiamento público destinados à P&D&I, inclusive de fontes internacionais.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.5)	Apoiar empresas em projetos de investimentos de risco (Seed Money, Investidores Anjo, Venture Capital etc.). Com as seguintes metas: Ano 1: pelo menos 3, Ano 2: pelo menos 4, Ano 3: pelo menos 5, Ano 4: pelo menos 7 projetos avaliados.
Indicadores	
Número de projetos avaliados pelo investidor. Número de projetos aprovados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Buscar empresas interessadas:	
<p>No período foram realizadas reuniões com as startups para identificação das demandas. Algumas empresas demonstraram necessidade de prospecção de investimento e a equipe de Gestão de Empreendedorismo e Inovação trabalhou para conectá-las com investidores e/ou fundos de investimento (reuniões realizadas detalhadas no item A3).</p> <p>Ainda, foram mapeadas 16 startups dos programas Nexus Growth e Scale-up em fase de “fundraise”, ou seja, momento em que atingiram o “Market-fit” e precisam de recurso para escalar. Com base no mapeamento o Nexus auxiliou as 16 startups na criação e desenvolvimento do seu “Pitch Deck” e “One page report”, documentos necessários e importantes para iniciar a prospecção junto a investidores e fundos de investimentos.</p>	
A2. Mapear fontes de recursos - investimentos de risco:	
<p>A equipe de empreendedorismo e inovação trabalhou no estreitamento do relacionamento com os membros da rede de investidores e fundos de investimentos do Parque Tecnológico São José dos Campos.</p> <p>Para o período, destacamos aproximação e realização de ações junto a DOMO Invest, um dos principais fundo de Venture Capital do Brasil e ações junto ao Fundo do Grupo Ultra e STATE. O fundo</p>	

do Grupo Ultra é voltado para investimento em startups que estejam voltadas ao desenvolvimento de produtos e serviços que tragam oportunidades ou sinergias para os negócios da Companhia. Também foi realizada uma aproximação junto a PoliAngles, uma associação de investidores, empreendedores e empresários, fundada por ex-alunos da Poli-USP. Seu principal propósito é o de conhecer os principais desafios enfrentados pelas startups early-stage e oferecer suporte por meio de mentorias, networking e investimento.

A equipe continua mapeando novas fontes de recurso para conectar com empresas e startups que demandem necessidade de investimento.

A3. Promover encontros, podendo ser na modalidade virtual/digital:

- A startup acelerada Kmaleon teve reuniões com fundo REDPOINT Ventures;
- Startup acelerada Compre Sorrindo apresentou o Pitchs para ANJOS DO BRASIL, POOL DA ANJOS e BRUINS ANGLES;
- Dia 21 de agosto, ocorreu o 1ª DEMODAY com o fundo de Investimento DOMO Invest. 6 startups participaram do encontro: Autaza, La vem bebê, Emanda, Compre Sorrindo, Harpia e Track Cash;
- 3 encontros para conexão das startups vinculadas ao Nexus com investidores e fundos de investimento. O primeiro encontro foi realizado com o Fundo do Grupo Ultra e foram atendidas as startups Dynamotech, Trackcash, Hábil, Tecsus e Eletric dream. Já o segundo encontro foi realizado juntamente com o STATE Innovation hub e contou com a participação das startups Diggytech, Trackcash, Alle Invest e Solucx. Por fim, foi realizado o encontro com a Bossa Nova Investimentos em que esteve presente a startup Treevia. O próximo passo é acompanhar quais startups despertaram interesse nos gestores do fundo, e deste modo continuar a conversa com intuito de concretizar o aporte.

Status de Execução da Meta/Indicador

Número de projetos avaliados pelo investidor: **15 no período.**

Número de projetos aprovados: **2 no período.**

- A startup Compre Sorrindo obteve sucesso na captação, recebendo aporte do recente “pool” de investimento criado pela Anjos do Brasil, sendo a Compre Sorrindo a primeira startup investida por este “pool”.
- A startup HI! HEALTHCARE INTELLIGENC do programa Nexus Growth do Nexus, conquistou um aporte de R\$ 150.000,00 no programa O Anjo Investidor apresentado por João Kepler um dos principais investidores-anjos do país (**detalhamento na meta 4.4.1**).

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.6.1)	Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, por meio da assinatura de até 4 novos acordos, em 4 anos, de cooperação nacionais ou internacionais com outros <i>clusters</i> para a agregação de valor aos produtos, com ênfase na inovação, qualificação de pessoal e melhoria da cooperação, da gestão e da governança.
Indicadores	
Número de acordos e cooperações.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Identificar clusters com atuação compatível com os APL's existentes:	
<p>APL AERO</p> <p>Em fevereiro de 2020, formalizamos parceria com a Associação do Cluster Tecnológico Naval. O termo tem como objetivo a conjunção de esforços institucionais entre as partes.</p> <p>APL de Asas Rotativas, é um APL que exige certificações e requisitos iguais ou semelhantes ao da indústria aeronáutica, trabalham com materiais de manufatura idênticas e conseqüentemente maquinário e mão de obra com conhecimentos também semelhantes ao do APL Aeroespacial e de Defesa.</p> <p>Em junho de 2020 iniciamos o relacionamento junto ao APL de Energias Renováveis com a participação em um webinar promovido pela organização social representante do APL.</p> <p>APL TIC</p> <p>Rede Brasileira de APL's de TI</p> <p>A Rede de APL's de TI é uma iniciativa do APL TICVALE para unir diversos clusters focados em software, hardware, tecnologia da informação e comunicação. Este projeto tem como objetivo trocar informações, fazer benchmarking e discutir ações em conjunto, além de ganhar representatividade e</p>	

gerar possíveis negócios entre os arranjos produtivos locais de TI e suas empresas associadas. A reunião de Kick Off desta ideia ocorreu em 11 de fevereiro de 2020, onde ficou estabelecido que o início das atividades seria no mês de março, no dia 3. A partir disso os encontros acontecem quinzenalmente às terças feiras, onde essas pautas são discutidas e projetos acompanhados. As organizações parceiras compõem 8 Clusters, entre eles: Parque Tecnológico São José dos Campos, APL TI de Marília, APETI de São José do Rio Preto, PoloIn de Presidente Prudente, PISO de Ribeirão Preto, Softex de Campinas, Software By Maringá e a Igassu IT de Marechal Cândido Rondon. Formalizando este projeto, foram firmados Termos de Cooperação, cujo objetivo é fundamentado na conjugação de esforços institucionais entre as partes visando:

- Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos;
- Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congressos;
- Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas;

Assim sendo, algumas medidas foram adotadas para cumprir estes objetivos:

- Reuniões quinzenais terças feiras às 8:30 via vídeo conferência;
- Espaço digital para compartilhamento de arquivos, apresentações, propostas e pesquisas visando a troca de experiências e o espírito de cooperação. Para tanto foi criada uma conta no Google Drive, cujo acesso se encontra abaixo:
Login: redeaplsdeti@gmail.com
Senha: apl2020#
- Participação conjunta em feiras, sendo a Expo Smart City de Curitiba a primeira proposta de cooperação em ações de acesso à mercado (postergada devido às medidas de distanciamento social);
- Criação de webinars em conjunto com temas de interesse das empresas associadas.

Dentre as ações, foi promovido uma série de webinários os com temas relevantes para o mercado de TI dado o momento pelo qual está se passando. Sendo assim, foram realizados os seguintes eventos:

O primeiro webinar promovido foi em 5 de junho de 2020, com o assunto - Questões Trabalhistas para Empresas de TI.

<https://www.youtube.com/watch?v=Ao01Q82jo00>

Após este, em 10 de junho de 2020, Cenários e Estratégias de Mercado no Novo Normal, foi o tema da conversa.

<https://www.youtube.com/watch?v=loisAjW2fsc>

Escolhendo plataformas em nuvem foi o próximo conteúdo, abordado em 19 de junho de 2020

<https://www.youtube.com/watch?v=bMJe8uemg-w>

No dia 26 de junho de 2020 foi abordado o tema Oportunidades no mercado de Privacidade e Cibersegurança.

<https://www.youtube.com/watch?v=zO5V7b8a9Pg>

Em 10 de julho de 2020 o tema foi Blockchain como oportunidade de negócio.

https://www.youtube.com/watch?v=W7CfIS_YAGA

Já em 17 de julho de 2020, o assunto escolhido foi Vendas de TI por canais digitais.

<https://www.youtube.com/watch?v=8MPhHaDc3oY>

Atuais integrantes:

- APETI - São José do Rio Preto;
- ASSERTI – Marília;
- TIC VALE - São José dos Campos;
- PISO - Ribeirão Preto;
- NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS – Campinas;
- POLOIN - Presidente Prudente;
- FÁBRICA DE INOVAÇÃO LIMEIRA – Limeira;
- IGUASSU-IT - Marechal Rondon;
- SOFTWARE BY MARINGÁ – Maringá.

A2. Estabelecer agenda comum:

APL AERO

No que diz respeito a parceria firmada junto a Associação do Cluster Tecnológico Naval, participamos no dia 21 de novembro de 2019 do lançamento do Cluster Tecnológico Naval de Defesa do Rio de Janeiro que ocorreu na Escola de Guerra Naval, durante a realização do 1º Seminário Internacional sobre Economia do Mar como Política de Desenvolvimento, organizado pela Empresa Gerencial de Projetos Navais (Emgepron). Na ocasião, fomos convidados para apresentar a experiência e cases de sucesso das nossas atividades como APL. A ação fortaleceu o relacionamento e motivou a formalização do Termo de Parceria pós-evento. Outras ações podem ocorrer em breve, pois dentro do Planejamento Estratégico de Ações realizados no começo de maio 2020, previu-se encontros e ações com outras cadeias produtivas de alto valor agregado e criticidade.

No dia 25 de junho, participamos do 1º Web do APL Energias Renováveis cujo tema foi “APL como fator de competitividade e produtividade”. Participaram, representando o Parque Tecnológico de São José dos Campos o coordenador dos APLs AERO e TIC, o Ministério da Economia, a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do Estado de SP e o Sebrae, com a participação do Deputado Federal Vitor Lippi, responsável pela condução e criação do APL em Sorocaba, o objetivo é a utilização da capacidade fabril e de engenharia do APL AERO na modernização e fabricação de componentes e peças para o setor, já que muitos destes componentes utilizam materiais metálicos alumínio e titânio e com engenharia complexa com necessidade de CNC de 4 e 5 eixos, além de materiais compósitos com grau de confiabilidade e resistência similar ao aplicado em muitas peças aeroespaciais .

No dia 27 de novembro (Evento virtual e Aberto às Empresas), o APL AERO participou do evento de lançamento do APL de Asas Rotativas, Drones e Defesa de Itajubá. Na oportunidade, como grandes representantes do setor, fomos convidados para apresentar os Programas de APLs Aeroespacial e Defesa e Tecnologia da Informação e Comunicação. Participaram do Lançamento:

1. Inovai (Falando sobre o ecossistema e base de Itajubá)
2. Aerospace Cluster Brazil - Sobre caso de sucesso de SJCampos
3. Helibrás e expectativas e área de helicópteros
4. Imbel e expectativas e área de defesa
5. P.Dominonni – Panorama e Analytics e dados de mercado
6. Anderson Siqueira – Interagere – A cadeia aeroespacial & defesa no Brasil
7. Inovai - A proposta do APL Asas Rotativas

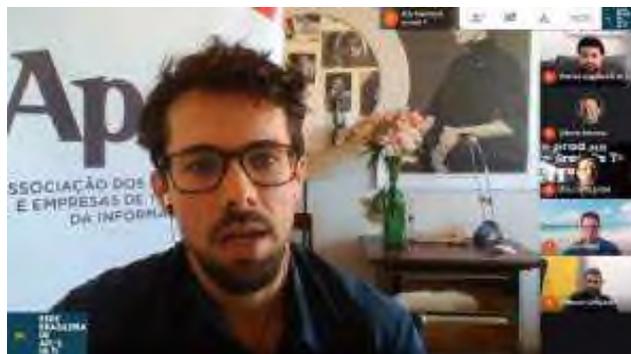
APL TIC

Agenda com a Rede de APL's

Já citada.

25 de novembro | Pitch Varejo – Rede Brasileira de APLs de TI

Como parte da agenda de interação entre os Clusters de Tecnologia do Brasil, foi realizado no dia 25 de novembro uma rodada de negócios para a vertical de varejo, nesta oportunidade 6 empresas puderam apresentar suas soluções para 4 âncoras selecionadas pelos APLs da Rede Brasileira de Apls, de TI. Cada empresa ofertante teve 5 minutos para apresentar suas soluções aos âncoras presentes na reunião.



Participaram desta ação as seguintes Empresas/Instituições:

Ofertantes: BEELOG; Resh; Tray; Eficaz; TrackCash e Liax

Âncoras: Bella Capri Pizzaria; Associação Comercial e Industrial de Marília; Shibata e ACIC – Associação Comercial e Industrial de Campinas

Representantes dos APLs: TICVALE; APETI; ASSERTI; NÚCLEO SOFTEX CAMPINAS

A reunião foi gravada e está disponível no YouTube através do link:

<https://www.youtube.com/watch?v=yhrWQRKxeJQ&t=326s>

A3. Consolidar acordos de cooperação e metas de trabalho:

APL AERO

O Termo de Parceria formalizado junto a Associação do Cluster Tecnológico Naval que tem como objetivo colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entre os APL's; Promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; Promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congresso e; Geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas.

No que diz respeito a formalização de uma parceria junto ao APL de Energias Renováveis, até o presente momento não houveram tratativas definitivas para tal ação.

APL TIC

Assinatura de um termo de Cooperação com APLs de Tecnologia da Informação

Formalizamos a assinatura do termo de adesão entre os APL's de Tecnologia da Informação e Comunicação envolvidos na Rede Brasileira de APL's, com o objetivo de colaborar no compartilhamento de conhecimentos e melhores práticas de gestão entre os APLs; promover ações conjuntas de interesse mútuo para a capacitação e certificação das empresas com foco em ampliar a maturidade delas nas áreas de gestão, qualidade, mercado, pessoas e processos; promover ações de colaboração entre as empresas para desenvolvimento de novos produtos, serviços, parcerias, negócios e participação em feiras e congressos e também a geração de conteúdo e troca de informações técnicas entre as empresas.

Assinaram:

- Poloin – Associação Das Empresas Produtoras De Software Do Oeste;
- Associação Pela Excelência Do Software De Campinas – Núcleo Softex Campinas;
- Apeti - Associação Dos Profissionais E Empresas De Tecnologia Da Informação;
- Associação De Empresas De Serviços De Tecnologia Da Informação;
- Associação de Empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação do Oeste do Paraná;
- Associação Parque Tecnológico de São José dos Campos.

Este termo está dentro de uma iniciativa do APL TIC em criar a **Rede Brasileira de APL's de TI**

Status de Execução da Meta/Indicador

1 acordos de cooperação no período – Rede Brasileira de APL's de TI e uma Parceria com a Associação do Cluster Tecnológico Naval.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (4.6.2)	Realizar anualmente Oficina de Planejamento Participativo – OPP junto aos residentes, associados dos arranjos produtivos locais e incubados.
---------------------	--

Indicadores	
Relatório da Oficina de Planejamento Participativo – OPP.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Preparar, convocar e realizar a OPP (de constituição e/ou de revisão):

NEXUS – HUB DE INOVAÇÃO E CENTROS EMPRESARIAIS

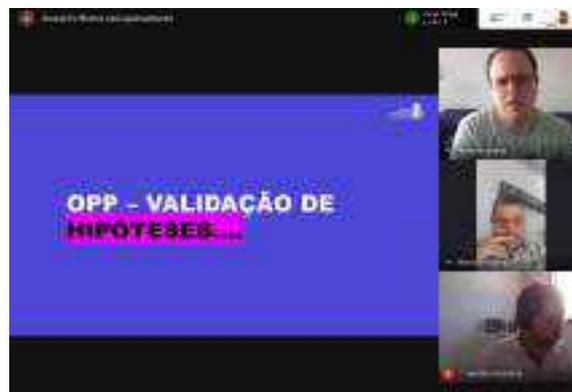
No período foram preparados os materiais para realização da Oficina de Planejamento Participativo - OPP e realização da divulgação.

No dia 7 de maio como parte reunião mensal do programa Nexus Lab e Growth, foi atualizado o status das ações definidas na última Oficina de Planejamento Participativo – OPP.

Ainda neste período foi realizada a Oficina de Planejamento Participativo – OPP no dia 19 de maio de 2020, com objetivo principal de validar hipóteses mapeadas pela equipe de gestão junto as empresas residentes com foco no programa Nexus Scale-up. Neste encontro convidamos 7 empresas residentes nos Centros Empresariais que passaram pelo programa de incubação.

Como resultado da Oficina de Planejamento Participativo – OPP em que grande parte das hipóteses apresentadas foram validadas, houve a definição dos 3 pilares do programa Nexus Scale-up, são eles: Conexão, Time e Suporte. E por fim foram planejadas ações/atividades que agregam valores e conhecimentos para empresa residentes.

Lembrando que todos os encontros aconteceram por meio de videoconferências, devido ao período de isolamento social/quarentena.



APL AERO

Em meio a tantas incertezas, a indústria aeroespacial é de fato um dos setores mais afetados pela crise causada pela Pandemia da COVID-19. Desde o início de março, quando se iniciou a quarentena no Brasil, o APL Aeroespacial e Defesa, tem realizado junto aos seus associados, ações voltadas a cadeia a fim de reduzir os impactos causados pela pandemia e resultados consequentes do rompimento do acordo entre a BOEING e Embraer. Nesse sentido, para entender melhor as necessidades das empresas e tornar as decisões, estratégias e ações do APL mais eficientes e ordenadas, realizamos junto aos associados um Planejamento Estratégico de Ações do APL Aeroespacial e Defesa. A ação aconteceu por meio de reuniões participativas, via videoconferências, e contou com a participação, na construção das ações, de mais de 40 empresários associados do setor. Os encontros tinham como objetivo principal, identificar os problemas e promover ações em comum da Cadeia Aeroespacial em decorrência das consequências ao setor em razão da pandemia de COVID-19 e o fim do acordo Boeing e Embraer.

A primeira reunião coletiva ocorreu no dia 05 de maio, e teve como pauta realizar um diagnóstico sobre a nossa situação atual das empresas, pontos fortes e fracos, debater e identificar possíveis oportunidades. As diretrizes dessa reunião foram pautadas na Oficina de Planejamento Participativo realizado em abril de 2018, que é hoje, a base principal para o direcionamento das ações e atividades proposta e realizadas pelo Cluster.

Para facilitar a condução da primeira reunião, o APL AERO, elaborou um questionário para identificação dos principais problemas apontados pelas empresas, considerando os negócios e o mercado como um todo.

Com base no questionário, a primeira fase do trabalho conjunto foi consolidar as respostas redundantes e similares, a segunda fase foi priorizar, por meio de uma enquete online, os problemas de alta prioridade do grupo. Com isso, conseguimos classificar por ordem de importância, 17 problemas apontados, no entanto, decidimos conjuntamente que as ações imediatas estariam focadas, inicialmente, nos cinco principais problemas com maiores percentuais de prioridade. Aproveitou-se também para iniciarmos algumas discussões sobre possíveis ações que poderiam ser tomadas diante das prioridades.

No dia 07 de maio, foi realizado um encontro, também de forma virtual com algumas empresas “Chaves” do setor. Durante a primeira reunião de Planejamento de Ações foi sugerido que os assuntos

tratados durante a reunião fossem também discutidos com empresas associadas “chaves” do setor que não estavam presentes, sendo essas empresas: Aernnova, Alltec, Globo Usinagem, Latecoere, Pan-metal, Sonaca, Thyssenkrupp Autômata e Troya / Akaer.

A segunda reunião coletiva do grupo ocorreu no dia 08 de maio, onde foi dada a continuidade nas discussões e detalhamentos das ações e atividades que poderiam ser realizadas de acordo com os problemas priorizados na primeira reunião geral do grupo e a reunião com as empresas “chaves” do setor. Por fim, validamos os prazos e concluímos o Planejamento Estratégico efetivo de ações que serão desenvolvidas e coordenadas pelo ALP Aeroespacial e Defesa nos próximos dias/meses.

Os principais problemas apontados e priorizados pelas empresas foram:

- Redução, cancelamentos de pedidos e postergação de pagamentos por parte do cliente;
- Novas demandas de trabalho / Obtenção de novos clientes fora do setor (Ocupar máquinas e h/h ociosos);
- Queda de faturamento e incertezas no Forecast - Cliente Embraer;
- Falta de Perspectiva no Mercado;
- Falta de informações/comunicação direta por parte da Embraer.

As ações efetivas propostas a serem realizadas pelo APL AERO:

- Levantamento de Indicadores históricos e atuais da cadeia, com foco na empregabilidade;
- Preparação de Documento trazendo a importância do Cluster para a Embraer;
- Preparação de Documento Oficial do Cluster Aeroespacial Brasileiro para a Diretoria do BNDES apresentando a situação da cadeia e as pautas levantadas em reuniões com o Cluster;
- Preparação de material de promoção de capacidades e estruturas da cadeia produtiva do Cluster e agenda de apresentações com os Players selecionados;
- Promover 03 Encontros WEBINARS com Cadeias Produtivas de Alto Valor Agregado e Criticidade;
- Formação de Comitê Técnico de Discussão para avaliar o cenário desta proposta e levantamento de maiores dados e informações;
- Agenda de Reunião Virtual com a Governança para apresentação dos dados e formação de alinhamento de entendimento governamental, para que possamos trabalhar estas ações;
- Provocar agenda com a Diretoria da Embraer/YABORÃ.

Em consequência do Planejamento, dentre as principais e primeira proposta desenvolvida, realizamos por meio de um questionário o levantamento dos “Indicadores da Cadeia Aeroespacial”. As informações da pesquisa tiveram como a intenção gerar dados para sustentar os pleitos coordenados pelo APL AERO que foram apontados e discutidos durante as reuniões. A participação das empresas foi de extrema importância para que as demandas fossem embasadas em indicadores e com argumentos consistentes.

APL TIC

No dia 20 de maio realizamos a revisão da OPP do APL TIC, já havia inúmeras ações elencadas em desenvolvimento pelo APL envolvendo as empresas associadas. Nesta oportunidade foi possível apontar quais ações passariam a ser prioritárias tendo em vista a crise econômica provocada pela pandemia da Covid-19. A base para o planejamento de ações de desenvolvimento de negócios e



SWOT - VERTICAL AGRITECH		
INTERNO	<p>Forças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Estrutura física com infraestrutura - Qualificação de pessoal (tecnologia e gestão) - Marketing digital e relacionamento - Atendimento ao cliente - Espaço de negócios com atendimento especializado - Flexibilidade de espaço para diferentes tipos de negócios - Processos padronizados e automatizados - Atendimento personalizado - Espaço com infraestrutura completa - Espaço com presença em todos os estados do Brasil, Itália, França e Inglaterra - Faturar - Tecnologia de ponta (IoT, Blockchain) - Parcerias com FAPs, instituições de pesquisa, empresas de risco e startups 	<p>Riscos</p> <ul style="list-style-type: none"> - Falta de cultura organizacional de empresas parceiras do ecossistema - Limitação de espaço físico - Falta de gestão de projetos - Falta de capital humano qualificado - Falta de pesquisa de posicionamento de mercado - Falta de Marketing e vendas para os nichos de atuação - Falta de recursos financeiros - Trabalho intensivo de vendas e prospecção de empresas - Aplicação de modelo de negócio - Processo gerencial pouco maduro e ineficiente devido à falta de experiência em gestão de negócios - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio
	<p>Oportunidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Incentivos governamentais - Definição de plano de marketing e vendas com a FAPs - Melhorar a presença de conteúdos (vídeo, áudio, texto) - Realizar eventos de acompanhamento de startups e incubação - Realizar plano de negócios e validar o modelo de negócio - Desenvolver projetos piloto - Criar parcerias com universidades, centros de pesquisa - Criar um ecossistema de inovação (startups, aceleradoras) - Tecnologia de ponta - Demanda por tecnologia de ponta e inovação - Demanda por consumo de carne bovina - Dados e informações dos produtores e organizações - Modelos de negócios inovadores com a entrada de startups e empresas de risco e tecnologia 	<p>Ameaças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Concorrência de grandes players nacionais e internacionais - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio - Falta de gestão de projetos e de recursos humanos - Mercado de TI - alta de oferta e redução de preços de serviços - Mercado de Inovação - falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio

SWOT - VERTICAL INDÚSTRIA		
INTERNO	<p>Forças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Infraestrutura física com infraestrutura completa - Qualificação de pessoal (tecnologia e gestão) - Marketing digital e relacionamento - Atendimento ao cliente - Espaço de negócios com atendimento especializado - Flexibilidade de espaço para diferentes tipos de negócios - Processos padronizados e automatizados - Atendimento personalizado - Espaço com infraestrutura completa - Espaço com presença em todos os estados do Brasil, Itália, França e Inglaterra - Faturar - Tecnologia de ponta (IoT, Blockchain) - Parcerias com FAPs, instituições de pesquisa, empresas de risco e startups 	<p>Riscos</p> <ul style="list-style-type: none"> - Falta de cultura organizacional de empresas parceiras do ecossistema - Limitação de espaço físico - Falta de gestão de projetos - Falta de capital humano qualificado - Falta de pesquisa de posicionamento de mercado - Falta de Marketing e vendas para os nichos de atuação - Falta de recursos financeiros - Trabalho intensivo de vendas e prospecção de empresas - Aplicação de modelo de negócio - Processo gerencial pouco maduro e ineficiente devido à falta de experiência em gestão de negócios - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio
	<p>Oportunidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Incentivos governamentais - Definição de plano de marketing e vendas com a FAPs - Melhorar a presença de conteúdos (vídeo, áudio, texto) - Realizar eventos de acompanhamento de startups e incubação - Realizar plano de negócios e validar o modelo de negócio - Desenvolver projetos piloto - Criar parcerias com universidades, centros de pesquisa - Criar um ecossistema de inovação (startups, aceleradoras) - Tecnologia de ponta - Demanda por tecnologia de ponta e inovação - Demanda por consumo de carne bovina - Dados e informações dos produtores e organizações - Modelos de negócios inovadores com a entrada de startups e empresas de risco e tecnologia 	<p>Ameaças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Concorrência de grandes players nacionais e internacionais - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio - Falta de gestão de projetos e de recursos humanos - Mercado de TI - alta de oferta e redução de preços de serviços - Mercado de Inovação - falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio - Falta de infraestrutura adequada para o modelo de negócio



SWOT - VERTICAL SMART CITIES		
INTERNO	<p>Forças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Rede existente; - Conexão com importante cliente; - Voto e discurso positivos anteriormente pelo mercado; - Promoção e destaque de qualidade nos projetos executados; - Desenvolvimento com clientes estratégicos de mercado. 	<p>Fragilidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ineficiência nos diversos meios de gestão operante; - Dependência de poucos profissionais qualificados; - Fluxo de caixa apertado; - Estabelecer em áreas fronteiras de projetos (alta taxa de risco); - Dificuldade em lidar com o cliente com o produto; - Falta (dependência de poucos clientes).
	<p>Oportunidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Melhorar margem em contratos vigentes; - Fomentar soluções e produtos existentes; - Posicionar-se como referência em projetos inovadores; - Expandir soluções vigentes para mercados públicos e privados em nível nacional; - Expandir margem em produtos sustentáveis. 	<p>Ameaças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Novos concorrentes internacionais entrarem no mercado; - Instabilidade no cenário político e econômico; - Dificuldade de construção e pagar altos custos de produção; - Movimento de retração dos investimentos.

SWOT - VERTICAL VAREJO		
INTERNO	<p>Forças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Rede consolidada; - Conexão com operadores de grande atuação; - Mercado em franca expansão, ajudado pelo crescimento pelo volume de vendas; - Modelo de negócios inovadores; - Conexão de clientes em nível nacional, principalmente por empresas de grande porte; - Histórico satisfatório de vendas. 	<p>Fragilidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Equipe de desenvolvimento ainda com baixa experiência no mercado; - Dificuldade na construção de um sistema de vendas; - Dependência (custo) forte do CRM; - Dificuldade de finalização de soluções, principalmente iniciadas por conta de estrutura de desenvolvimento.
	<p>Oportunidades</p> <ul style="list-style-type: none"> - Melhorar qualificação de equipe de desenvolvimento e suporte; - Aumento de margem significativa de clientes através de parcerias comerciais com plataformas de lojas virtuais, B2B, marketplace, entre outros; - Realizar avaliação de construção de lojas, que possam ser atração a clientes de e-commerce. 	<p>Ameaças</p> <ul style="list-style-type: none"> - Processo de inflação (de preço) maior dos marketplaces com conteúdo agregado; - Processo para construção de vendas presenciais fortemente afetado por cenário de pandemia; - O nome oficial dos produtos a base de local fixo, fazendo com que parte do estoque de desenvolvimento seja afetado pela demanda gerada para outras oportunidades; - Necessidade de se assegurar custos de desenvolvimento por conta de pandemia.

Status de Execução da Meta/Indicador
<ul style="list-style-type: none"> • Nexus (incubadora e residentes): 05/2020;

- APL AERO: maio/2020;
- APL TIC: 20/05 e 11/12/2020 - Revisão.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.6: Ampliar a capacidade competitiva dos arranjos produtivos, diagnosticando e priorizando ações de resultados concretos e sustentáveis para esse propósito, como a capacitação dos empreendimentos e seus recursos humanos, em gestão de empresas, gestão da inovação, de negócios e empreendedorismo.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (4.6.3)	Realizar anualmente Diagnósticos de Maturidade Empresarial junto a parceiros (MAEI, PAE e PME).
---------------------	---

Indicadores	
Resultados dos Diagnósticos.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Preparar, convocar e realizar os diagnósticos:

Nexus Growth

MAEI – Método de Acompanhamento de Empresas Incubadas

O objetivo do MAEI é avaliar os principais processos das empresas vinculadas ao Nexus Growth Tech, acompanhar a sua evolução competitiva por meio de indicadores e identificar o momento ideal para a sua graduação. A avaliação contempla três fases sequenciais: estruturação, desenvolvimento e graduação, considerando seis eixos: empreendedor, produto ou do serviço, mercado, estrutura organizacional, estrutura produtiva ou de prestação de serviços e capacitação de pessoas para a organização. Sua realização é trimestral e no período analisado ocorreu nos meses de fevereiro, maio, agosto e novembro. A tabela abaixo traz uma descrição das avaliações realizadas:

Avaliações do MAEI realizadas – Nexus Growth Tech	
Empresa	Data
Mês de Fevereiro	
Harpia Health Solutions	18/02
MFSim	18/02
OTBIO	18/02
Dynamotech	18/02
Plantem	18/02
PaixMEDICAL	18/02
ID-Subsea	18/02
Geniuz7/TG CAT'S 2.0	18/02



Subiter	18/02
Expector - Enesco	18/02
2B8	18/02
Bongo	18/02
BREAKDOWN	18/02
Smartway	18/02
Mês de Maio	
Harpia Health Solutions	12/05
MFSim	12/05
OTBIO	12/05
Dynamotech	12/05
Plantem	12/05
PaixMEDICAL	12/05
ID-Subsea	12/05
Geniuz7/TG CAT'S 2.0	12/05
Subiter	12/05
Expector - Enesco	12/05
2B8	12/05
Bongo	12/05
BREAKDOWN	12/05
Smartway	12/05
Mês de Agosto	
PLANTEM	18/08
BREAKDOWN	18/08
OTBIO	18/08
PAIX MEDICAL	18/08
HARPIA	18/08
SUBITER	18/08
MFSIM	18/08
2B8	18/08
EXPECTOR	18/08
DYNAMOTECH	18/08
ID-SUBSEA	18/08
BONGO UP	18/08
SMARTWAY	18/08
MARIA SAUDE INTELIGENTE	18/08
EXTREMUS SMART SURFACE	18/08
E3 METAIS	18/08
CAEX	18/08
MEG - SOCIENT INTELIGENCIA GEOGRAFICA	18/08
Mês de Novembro	
Smartway	12/11
Breng Engenharia e Tecnologia	12/11
Maria Saude Inteligente	12/11
Plantem	18/11
MEG - Socient Inteligência Geográfica	18/11
E3 Metais	18/11
Bongô Up	18/11

Extremus Smart Surface	19/11
CAE	19/11

MAIA – Método de Acompanhamento das Ideias Aceleradas

A avaliação do MAIA é aplicada bimestralmente nas startups que são aceleradas no Nexus Growth Digital, com intuito de identificar o seu grau de desenvolvimento. Na ocasião, essas startups recebem relatórios individuais de avaliação baseados nos eixos de Produto, Mercado, Canais, Organização e Capital. As avaliações realizadas buscam identificar a curva de desenvolvimento do negócio, passando pela fase de ideação, sua entrada no mercado, e o momento de sua graduação. A Tabela abaixo traz um panorama das avaliações realizadas no período:

Avaliações do MAIA realizadas – Nexus Growth Digital	
Empresas	Data de Avaliação
Mês de Fevereiro	
Agily Digital	10/02
Fale Mais idiomas	10/02
Innovearre	10/02
Persona Decora	10/02
Kenaz	11/02
Ispa	11/02
Mub.ee	11/02
HI! HEALTHCARE INTELLIGENC	11/02
Sr Invest	12/02
Emanda	12/02
Kmaleon	12/02
Compre Sorrindo	12/02
Intramédico	18/02
TrackCash	18/02
Look Up Looks	18/02
Agenciou	18/02
Seu Tanaka	19/02
Zapwedding	19/02
Boa Reserva	19/02
Mobaya	19/02
Bari	20/02
DiggyTech	20/02
Autozap	20/02
Politicia +	20/02
Mês de Abril	
Agily Digital	30/04
Fale Mais idiomas	28/04
Innovearre	05/05
Kenaz	06/05
Ispa	10/05
Mub.ee	30/04
HI! HEALTHCARE INTELLIGENC	28/04



Sr Invest	05/05
Emanda	28/04
Kmaleon	06/05
Compre Sorrindo	05/05
TrackCash	06/05
Look Up Looks	28/04
Seu Tanaka	05/05
Zapwedding	30/04
Boa Reserva	30/04
DiggyTech	06/05
Politicia +	30/04
Mês de Outubro	
AnyDoctor	19/10
Plenavi	19/10
ISPA	19/10
Politiiks	19/10
Kontrate.me	19/10
Legado Circular	20/10
Edukas	20/10
ISPA	20/10
Nick Saúde	20/10
Vínculo.app	20/10
HI! HEALTHCARE INTELLIGENC	26/10
Emanda	26/10
Sr Invest	26/10
Seu Tanaka	26/10
Agily Digital	26/10
Digifilas	27/10
www.mub.ee	27/10
Easy2Tech	27/10
Kenaz	27/10
VO2PRO TECH	27/10
Geniuz Assessorios Pet	28/10
Diggy.tech	28/10
Mês de Dezembro	
VO2PROTECH	14/12
Legado Circular	14/12
Agily Digital	14/12
Plenavi	15/12
iSpa	15/12
Nick Saúde	16/12
Sr Invest	16/12
Digifilas	16/12
Emanda	16/12
Kontrate.me	16/12
Geniuz	17/12
Hi! Healthcare Intelligenc	17/12
Edukas	17/12

Politiks	18/12
Analytics	18/12
Easy2Tech	18/12

Nexus Scale Up

PAE – Programas de Acompanhamento de Empresas

O Nexus Scale Up é um programa voltado para startups e empresas de base tecnológica em fase de tração e escala, sejam graduadas no Nexus Growth ou startups de fora que queiram se estabelecer no PqTec. Nesta modalidade o headquarter da empresa estará localizado no PqTec. As empresas do Nexus Scale Up são prioritariamente PMEs que buscam: a consolidação do portfólio de produtos e/ou serviços; o desenvolvimento de novos produtos e/ou serviços inovadores; o desenvolvimento de novos métodos de produção inovadores e o acesso a novos mercados. Assim o objetivo final é que as empresas alcancem maturidade em gestão e possuam um portfólio de produtos e serviços e uma carteira de clientes. No primeiro semestre 23 empresas participavam do Programa. As reuniões do PAE foram também realizadas entre os dias 15/09 e 01/10 e sua descrição é apresentada a seguir:

Empresas	Data de Avaliação
3D TEC	15/09
AI Chico	15/09
SCI	15/09
Imedical	16/09
Resix	16/09
Conexão Local	16/09
PROMARKING	17/09
Jetsoft	17/09
Nexus	17/09
Hybrid	22/09
Autaza	22/09
Imersão Visual	22/09
Tecsus	22/09
Altave	23/09
NCB	23/09
Squitter	24/09
Geopixel	24/09
Lace	29/09
Fotosensores	29/09
Hábil	29/09
Tecservice	30/09
Bios	30/09
SIATT	30/09
Data Bot	01/10

Nexus PDI

PAI – Programa de Acompanhamento de Inovação

Tem como foco o acompanhamento de empresas de base tecnológica consolidadas que tem como projeto principal o desenvolvimento de novos produtos, serviços e tecnologias em uma unidade instalada no Parque Tecnológico, podendo ser um centro de pesquisa, desenvolvimento e inovação da empresa. Outra característica é que o headquarter da empresa é fora do PqTec. O **PAI 2020** foi realizado por 9 empresas participantes do Programa Nexus PDI nos meses de Janeiro e Fevereiro e no mês de Dezembro com 6 empresas participantes do programa.

Nexus Base

PAS – Programa de Acompanhamento de Serviços Estratégicos

Empresas e instituições, incluindo as de ensino e pesquisa que se posicionam no PqTec como uma unidade de negócio ou para agregar ao ambiente de sinergia e colaboração entre vários atores que buscam a realização de atividades de pesquisa, desenvolvimento e inovação. Prioritariamente participam empresas prestadoras de serviços ou de base tecnológica que não se enquadrem nos demais programas. O **PAS 2020** foi realizado por 14 empresas/ instituições participantes do Programa Nexus Base nos meses de janeiro e fevereiro, e no mês de dezembro por 5 empresas/instituições.

Status de Execução da Meta/Indicador

Durante o período foram realizados 55 MAEI's; 124 MAIA's e 71 PAEs. O PAI com 15 empresas e o PAS no mesmo mês com 19 empresas/instituições. Rodadas concluídas para o período.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (4.7.1)	Graduar em 4 anos, no mínimo 9 startups, com os seus produtos e/ou serviços desenvolvidos e principalmente atuando no mercado alvo.
---------------------	---

Indicadores	
Número de empresas graduadas na Incubadora do PqTec.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Acompanhar os projetos e empresas:

Além da execução dos métodos de acompanhamento desenvolvidos para os programas Nexus Growth, Nexus Scale Up, Nexus PDI e Nexus Base, também são realizadas outras iniciativas para monitorar o desenvolvimento e a evolução das startups e empresas vinculadas ao Nexus. A seguir são apresentadas as demais iniciativas:

Reunião mensal

Encontro realizado mensalmente para os residentes do Nexus com o objetivo de promover um acompanhamento do seu desenvolvimento e evolução

Pitch Stop Lab

Encontro criado para o acompanhamento das startups participantes do programa Nexus Lab.

(detalhamento na meta 4.1).

Cerimônia de Graduação - DemoDay

Após a verificação de que a startup possui maturidade para se graduar, levando em consideração os modelos de acompanhamentos adotados para o programa Nexus Growth (MAIA e MAEI), é realizada a cerimônia de graduação.

Nesse sentido, no dia 14/12 o Nexus - Hub de Inovação do Parque Tecnológico de São José dos Campos realizou a graduação de 12 startups (A.I Chico, Compre Sorrindo, Dynamotech, Expecto, Idealize, ID Subsea, INNOVECARE, Kmaleon, PAIX MEDICAL, Pontua.io, Track Cash e ZAPWEDDING).

Na ocasião foram compartilhados os principais resultados atingidos pelo Nexus no ano de 2020 e as novidades já previstas para 2021. Em seguida foram realizados os pitches das 12 startups que se graduaram no período. A seguir é apresentado o registro da cerimônia:



Software de Gestão

Durante o período, o software de gestão das Incubadoras foi atualizado com todas as informações referentes às empresas/projetos incubados, indicadores, ações de sensibilização, capacitação e atendimentos oferecidos.

Acesso: www.pantone300.com/ acesso / Usuário: nexus@pqtec.org.br

A2. Oportunamente, participar de missões, feiras e eventos com referência ao tema:

Com intuito de ampliar o know-how a equipe de gestão sobre a temática e contribuir para o fortalecimento do ecossistema de inovação, o Nexus esteve presente durante o período nos seguintes eventos:

Follow_on – Liga Venture	
Descrição	Conexão entre empresas, governos, organizações e startups para acompanhar, apoiar e construir uma agenda positiva de inovação para a retomada.
Registro	
Festival Digital Novo Mundo - Welcome Tomorrow	



Data de Realização	28, 29 e 30 de abril
Descrição	“Quando o normal não existe mais, voltar ao normal não é uma opção. O mundo não será o mesmo e nós também não. O futuro tão falado pela Welcome Tomorrow começou e chegou a hora de decifrá-lo. É por isso que convidamos especialistas, líderes e makers que estão vivendo e agindo em meio a essa onda de transformações. Foram três dias intensos de troca, inspiração e conhecimento para discutir o futuro através de nove eixos principais: vida, negócios, trabalho, mobilidade, eventos, educação, liderança, comunicação e cidades. Tudo 100% online e gratuito. Um festival sobre o amanhã que já chegou.”
Liga Open Innovation Pocket Summit.	
Data de Realização	16/09
Descrição	O Head do Nexus, Alexandre Barros esteve presente na edição sudeste do evento. A iniciativa buscou trazer um debate sobre o relacionamento de startups com o ambiente de negócios do país e as principais perspectivas para a inovação nos diferentes contextos regionais.
Registro	
Painel de Hubs de Inovação do Community Summit	
Data de Realização	02/10
Descrição	O Nexus esteve presente como um dos convidados para participar do Painel de Hubs de Inovação do Community Summit. Trata-se do maior evento sobre gestão e engajamento de comunidades do Brasil, sendo totalmente online e gratuito. O evento foi realizado pela Distrito em parceria com o Nexus.



<p>Registro</p>	
<p align="center">Conecta Digital - 2020 Importância dos ambientes de inovação para alavancagem dos ecossistemas</p>	
<p>Data de Realização</p>	<p>08/10 e 10/10</p>
<p>Descrição</p>	<p>Trata-se de um evento online e gratuito que buscou movimentar o ecossistema de inovação com palestrantes nacionais e internacionais, workshops e networking. Alexandre Barros, head do Nexus, participou do painel do dia 8 de outubro, compartilhando um pouco de sua experiência sobre ambientes de inovação.</p>
<p>Registro</p>	
<p align="center">Case Startup Summit</p>	
<p>Data de Realização</p>	<p>19/11</p>
<p>Descrição</p>	<p>O evento foi realizado durante a Semana Global de Empreendedorismo, em parceria com a Anjos do Brasil.</p>

	<p>Na ocasião o Head do Nexus, Alexandre Barros teve a oportunidade de conduzir um dos painéis, compartilhando conteúdos sobre aceleradoras, incubadoras, investimento anjo e venture capital. No painel foram as diversas maneiras de captar dinheiro e obter apoio para o crescimento de uma startup.</p>
<p>Registro</p>	
<p>A3. Acompanhar a evolução das empresas por método desenvolvimento de acompanhamento das empresas incubadas (MAEI):</p>	
<p>(detalhamento na meta 4.6.3).</p> <p>No mês de abril, foi realizado um novo Plano de Graduação com a startup BREAKDOWN.</p> <p>Em agosto, foi realizado cinco novos Planos de Graduação com as startups:</p> <ul style="list-style-type: none"> - CAEX DESENVOLVIMENTO DE SOFTWARE LTDA; - EXTREMUS SMART SURFACE; - CYTRIX MARIA SAUDE INTELIGENTE; - E3 METAIS; - MEG - SOCIENT INTELIGENCIA GEOGRAFICA. 	
<p>A4. Apoiar às atividades meio (consultorias específicas):</p>	
<p>Mentoria individual com o parceiro Arthur Braga da B.onuz! Empresas participantes: Kenaz, 2B8, Bongô, Mub.ee, Gniuz, Vitrine do Empreendedor, Analitis.com, Extremus Smart Surface e Digifilas.</p> <p>Conexão entre professor Sakaue da Fatec e a residente Autaza Modelos de processos de desenvolvimento de software.</p> <p>Conexão entre startups aceleradas do Nexus de propriedade feminina e a empresa Jhonson & Jhonson</p>	

Formalizamos a conexão entre as startups Look Up look's e Agily Digital com a empresa Jhonson & Jhonson. A demanda da multinacional era encontrar empresas/startups com propriedade de mulheres acima de 51%.

Conexão entre a startup incubada Dynamotech e o consultor Marcelo da consultoria Souza Araujo

Após a devolutiva do método de acompanhamento, foi feita a conexão entre a startup Dynamotech Demanda e o consultor Marcelo da consultoria Souza Araujo para orientação em relação a dimensão do produto relacionado ao MAEI e documentação.

Status de Execução da Meta/Indicador

Em 2020, foram graduadas pelo Nexus 12 startups. Sua relação é apresentada a seguir:

- A.I. Chico Soluções e Tecnologia (Nexus Growth Tech) - Graduada em 03/2020;
- Compre Sorrindo (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Dynamotech (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Expectator (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- ID Subsea (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Idealize (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- INNOVECARE (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Kmaleon (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- PAIX MEDICAL (Nexus Growth Tech) - Graduada em 12/2020;
- Pontua.io (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- Track Cash (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020;
- ZAPWEDDING (Nexus Growth Digital) - Graduada em 12/2020.

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (4.7.2)	Disponibilizar ambiente propício a continuidade dos negócios e a permanência das empresas no PqTec, no seu entorno ou na região após a graduação. Manter pelo menos 50% das graduadas no ano no PqTec, no entorno ou na região.
Indicadores	
Números de empresas graduadas sob a gestão do PqTec que permaneceram no PqTec, no seu entorno na região.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Disponibilizar ambiente propício a continuidade de empresas graduadas na incubadora no Núcleo no PqTec em áreas de pós incubação e centros empresariais:	
<p>O ambiente de Pós-Incubação está localizado no Centro Empresarial I e é composto por salas de aproximadamente 50 m². Sua utilização foi designada para as empresas que se graduam do Growth Tech (incubadora), mas que ainda não estão prontas para seguirem sem o acompanhamento no Nexus Empresas do Parque Tecnológico.</p> <p>Atualmente ocupam estes espaços as empresas IMEDICAL, XR PROJ, SCI Vale e 3D Tecnologia.</p>	
A2. Gerir o programa de acompanhamento adequado de evolução das empresas:	
<p>Nos meses de setembro e outubro, foi realizado o acompanhamento das empresas vinculadas ao Nexus Scale Up, por meio do PAE (Programa de Acompanhamento de Empresas) - (detalhamento na meta 4.6.3).</p> <p>Além disso, foi realizado um ciclo do Programa de Acompanhamento de Inovação (PAI), para acompanhamento das empresas vinculadas ao Nexus PDI - (detalhamento na meta 4.6.3).</p> <p>Além foi desenvolvido juntamente às empresas vinculadas ao Nexus Base, o (PAS) Programa de Acompanhamento de Serviços Estratégicos - (detalhamento na meta 4.6.3).</p>	
Status de Execução da Meta/Indicador	

Das 12 startups que foram graduadas pelo Nexus no ano de 2020, 8 permanecem no PqTec. Desse total, cabe destacar, que a startup Al Chico foi graduada em março de 2020 e as demais no mês de dezembro. Segue a sua descrição:

- Al Chico
- PAIX Medical;
- TrackCash
- Compre Sorrindo
- Innovecare
- Zapwedding
- ID - Subsea
- Kmaleon

Acompanhamento de Metas

Requisito 4: Promover o adensamento de competências inovadoras e competitivas nas áreas de P&D&I de atuação do Parque Tecnológico, buscando o fortalecimento das empresas tecnológicas de pequeno porte.

Enunciado 4.7: Gerenciar e expandir os programas e a estrutura física das Incubadoras sob gestão do Parque Tecnológico, de modo a ampliar significativamente o número de empresas graduadas, bem como a taxa de continuidade dos negócios e a permanência das empresas no Parque, no seu entorno e na região após a graduação.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (4.7.3)	Expandir a estrutura física da Incubadora do PqTec, com aumento da oferta de 8 novos módulos, em 4 anos (*).
---------------------	--

Indicadores	
Números de novos módulos ofertados, nos relatórios de gestão a serem apresentados conforme Contrato de Gestão.	

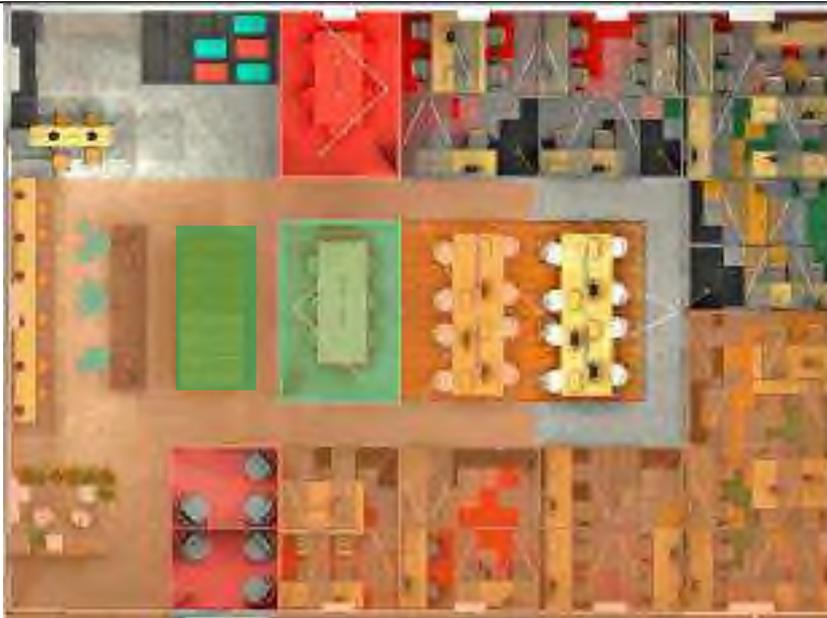
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Mapear a estrutura disponível:

COWORKING P&D&I:

- 2º fase da expansão do Coworking – Termo de Fomento assinado em 29/12/2020. Oportunidade recursos SDE/SP Emenda Parlamentar Estadual – Obras no 1º semestre de 2021.
- Ocupação de um dos módulos de 27 m² - com a empresa Dom Rock entrando em Novembro de 2020, além de reservas para os outros 3 módulos disponíveis.





Fase 1 – Realizado em laranja

A2. Realizar estudo e elaborar projeto de expansão:

Iniciado estudo para a segmentação de uma área de 500 m² em áreas menores, no CE I. Devemos ter um projeto de conceito durante o 1º semestre de 2021.

A3. Captar fontes de recurso e investimentos:

Principais oportunidade em destaque de 2020:

- 1º. Recurso (parcial) aprovado junto a Prefeitura e Fase 1 executada;
- 2º. Recurso aprovado e liberado, Emenda Parlamentar Deputado Sérgio Victor;
- 3º. Recurso da Emenda Parlamentar Deputado Castello Branco – sem sucesso.

Registra-se adequações de salas para receber empresas além dos coworkings no período.

A4. Expandir 8 novos módulos:

ACUMULADO - Expansão realizada no Nexus Lab (40 postos de trabalho) e somada com novos espaços do novo Coworking CE I, apresentado acima.

Status de Execução da Meta/Indicador

Metas em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.1: Apoiar e estimular a participação das empresas residentes e associadas em projetos inovadores, de impacto e relevância para a cidade.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (5.1)	Apresentar pelo menos 8 ideias de projetos inovadores em 4 anos. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
-------------------	--

Indicadores	
Número de ideias de projetos apresentados.	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar estudo e levantar o estado da arte em projetos inovadores para a cidade:

Programa de Transformação Digital para Micro e Pequenas Empresas

O mundo está mudando cada vez mais rápido como consequência da necessidade de um desenvolvimento tecnológico acelerado. Diariamente empresas do mundo inteiro investem em inovação/novas tecnologias com o objetivo de criar respostas para as necessidades presentes no mercado.

As novas tecnologias fazem parte desse processo, e mais do que abrir diferentes oportunidades de negócios, elas proporcionam uma verdadeira revolução na sociedade, possibilitando ações antes inimagináveis e melhorando a qualidade de vida das pessoas.

Somando a esta tendência e necessidade, no ano de 2020 o Brasil ainda enfrenta uma grande pandemia causada pela Covid-19, que leva a adoção de medidas de distanciamento social, alterando o funcionamento e as operações de todas as empresas significativamente. Com uma previsão de convivência com essas medidas por até 2 anos (*Board of Innovation, 2020*), surge o conceito de *low touch economy* onde a tecnologia é o grande facilitador entre pessoas e negócios.

Estas alterações impactam diretamente o pequeno negócio, o grande motor da economia brasileira. Micro e Pequenas empresas correspondem a 99% do total de empresas do país e geram 54% dos empregos, que sofrem com os efeitos negativos da pandemia: 58,9% interromperam as atividades temporariamente e outros 31% experimentam mudanças no funcionamento.

Diante disso, a transformação digital pode ser uma saída para vencer esta crise, entretanto esta pode ainda ser um grande desafio em especial para as pequenas empresas. Ao que se sabe, pequenos negócios tem uma especial dificuldade técnica e de conhecimento para estabelecer estratégias, necessitando de auxílio e suporte.

A APTSJC é uma instituição focada no desenvolvimento e promoção de tecnologia, inovação e empreendedorismo, dispondo de diversos programas para realizar este fim. Um destes programas é

o Arranjo Produtivo Local de Tecnologia de Informação (APL) e Comunicação, o TIC Vale. Este arranjo é composto por 81 empresas do setor de TI de todo o Vale do Paraíba, Alto Tietê e São Paulo.

Com seu know how e expertise o APL TIC espera levar às empresas o Programa de Transformação Digital, oferecendo através de uma metodologia própria e das melhores e mais modernas ferramentas, o acesso as pequenas organizações às tecnologias e práticas de comercialização por canais digitais, possibilitando a criação de novos canais de vendas, promovendo novas maneiras de se relacionar com seus públicos, através do uso de mídias sociais e marketplaces.

O Programa de Transformação Digital busca como resultado, CNPJs transformados e prontos digitalmente para o cenário atual e preparados para o futuro, com:

- Acesso a novas ferramentas de acesso ao mercado;
- Ampliação e fidelização da rede de relacionamentos;
- Redução dos custos de marketing e vendas;
- Imagem mais atual e profissional da empresa;
- Domínio sobre os novos serviços permitidos pela tecnologia;
- Entre outros.

O projeto piloto foi feito entre os meses de outubro e novembro/20 com lojistas das Galerias do Empreendedor, um programa de empreendedorismo social gerido pelo Parque nas periferias de São José dos Campos (SP). Sabe-se que os micro e pequenos empresários foram os mais impactados pela crise, pois não tinham infraestrutura nem caixa para se adaptar ao mercado online.

“A proposta era segurar na mão dos microempresários, inseri-los nos ambientes digitais, desenvolver as primeiras peças e artes e os cadastros de produtos iniciais”, diz Giane Santos, coordenadora das Galerias do Empreendedor.

A trilha considera a inserção do estabelecimento em redes sociais, Google meu negócio, marketplaces e Whatsapp business. Para o piloto, foram selecionados seis estabelecimentos comerciais: duas óticas, uma loja de roupas, uma loja de produtos de limpeza, uma doceria e uma papelaria.

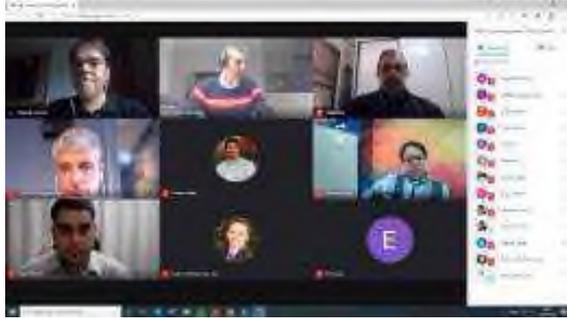
“Usamos metodologias ágeis de gestão, para criar uma forma rápida e com excelente custo-benefício às empresas. Formamos um verdadeiro esquadrão de guerra para inserir as lojas no mundo digital”, explica Michelle Lourenço, CEO da Clicknow, empresa de marketing digital sediada em São José dos Campos.

As empresas do APL TIC envolvidas neste projeto são: Datalogix Brasil, SuperClient Solutions, Resultage e Youtan, empresas associadas ao APL TIC, com grande expertise, portfólio e produtos semelhantes, que somados aos know-how da APTSJC, pode evoluir de uma trilha de ações para uma proposta de transformação digital para micro e pequenas empresas.

Cidades Inteligentes



22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligentes



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

Participantes:

- COLAB | Gustavo Maia;
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara;
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira;
- KPTL | Diego Bertolin;
- Knewin | Fábio Rios;
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira;
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim.

Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes

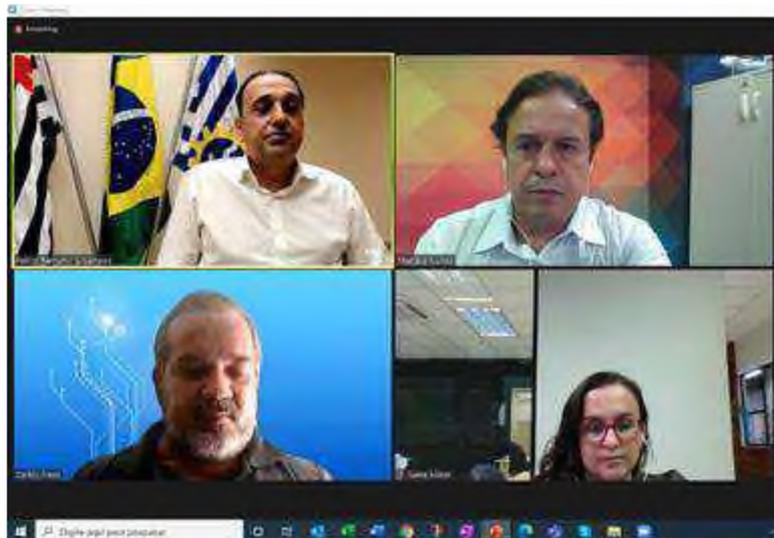
O APL TICVALE, através da contratação da consultoria Smart Frees, iniciou em outubro de 2020 o trabalho de Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades Inteligentes, o trabalho prevê em sua etapa inicial um diagnóstico básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água. Em paralelo a este diagnóstico serão identificadas entidades e empresas e suas soluções inovadoras para Cidades Inteligentes e Sustentáveis atuantes e instaladas no Brasil.

Entrevistas realizadas com o município de São José dos Campos de outubro a dezembro:

- Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico - Alberto Alves Marques Filho
- Secretário de Saúde - Danilo Stanzani Júnior
- Secretário de Mobilidade Urbana - Paulo Roberto Guimarães Júnior com Livia e Maiara Resende (Engenheira Ambiental)
- Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade - Marcelo Pereira Manara
- Secretária de Educação e Cidadania - Cristine de Angelis
- Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Angeliki Motta (Diretora do departamento de Informática)
- Prefeito Municipal - Felício Ramuth



*Sabesp e Urbam serão entrevistadas na primeira semana de janeiro/2021



Empresas e soluções mapeadas:

No total a consultoria mapeou 209 empresas com soluções para cidades inteligentes instaladas em território nacional, incluindo empresas associadas, residentes e incubadas ao PqTec.

Link de acesso para as soluções mapeadas: <https://www.appsheet.com/start/b81a31a2-e639-4978-8d2b-c6bb9811767e>

Estas duas primeiras etapas estão em fase de desenvolvimento e darão subsídio para o documento final deste trabalho que compreenderá um comparativo das soluções já implantadas em SJC, empresas associadas, residentes e incubadas no PqTecSJC e novas possibilidades de soluções inovadoras, segundo portfólio identificado. Como parte da entrega final, realizaremos um Workshop com PMSJC e PQTECSJC, trazendo estudo do cenário atual do município frente as Normas da ODS e ISO 37122, com a participação das empresas pré-selecionadas como soluções relevantes ao reposicionamento municipal no Ranking de Cidades Inteligentes.

Projeto de Mobilidade – melhor descrito na meta 2.1.2. A1

Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) da PMSJC, o qual tivemos o resultado divulgado em outubro de 2020. Esse resultado, indicou a capacidade de atuação imediata em tecnologias que compõem 3 das 5 plataformas indicadas. Esse ganho é parte do trabalho em conjunto PqTec – PMSJC, em que foram consolidadas empresas residentes e associadas do PqTec para entregarem uma solução conjunta, e essa sinergia foi um dos indicadores de capacidade do sistema em atender essas necessidades de Mobilidade Urbana.

A2. Realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:

Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes

Este trabalho prevê em sua etapa inicial um diagnóstico básico de posicionamento do município de São José dos Campos como cidade inteligente, segundo soluções adotadas e critérios das Normas da ISO 37122 e ODS correspondente, considerando os 80 indicadores, agrupados em 18 eixos: Economia, Educação, Energia, Meio ambiente e Mudanças Climáticas, Finanças, Governança, Saúde, Habitação, População e condições sociais, Recreação, Segurança, Resíduos sólidos, Esporte e Cultura, Telecomunicação, Transportes, Agricultura urbana/local e segurança alimentar, Planejamento urbano, Águas residuais e Água.

Entrevistas realizadas com o município de São José dos Campos de outubro a dezembro/20:

- Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico - Alberto Alves Marques Filho;
- Secretário de Saúde - Danilo Stanzani Júnior;
- Secretário de Mobilidade Urbana - Paulo Roberto Guimarães Júnior com Livia e Maiara Resende (Engenheira Ambiental);
- Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade - Marcelo Pereira Manara;
- Secretária de Educação e Cidadania - Cristine de Angelis;
- Secretário de Administração e Finanças - José de Mello Correa com Angeliki Motta (Diretora do departamento de Informática);
- Prefeito Municipal - Felício Ramuth.

Workshop de Mobilidade

No dia 08 de dezembro de 2020, foi promovida a Edição Workshop Mobilidade do Programa Colmeia, que trata da integração Universidade – Empresa, com as participações do Secretário de Mobilidade Urbana de SJC, Paulo Guimarães, Gerente de P&D da Toyota (TMF), William Chernicoff, startups e universidades, para conversarem sobre o cenário atual de mobilidade, e as previsões possíveis para o futuro a curto, médio e longo prazo.

A3. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:

Diversas empresas ligadas ao PqTec, se sensibilizaram com o atual cenário e lideraram projetos, disponibilizando suas equipes e infraestruturas para auxiliar e desenvolver ações contra esta doença.

O PqTec mapeou algumas das iniciativas realizadas pelo nosso ecossistema:

3D Tecnologia

A 3D tecnologia, startup graduada e residente no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, está produzindo protetores faciais em impressoras 3D e colaborando com diversas iniciativas. Até o momento foram produzidas 2.054 unidades que foram distribuídas para diversas localidades. Além disso, a empresa está dedicada no desenvolvimento de 200 respiradores autônomos em parceria com a Universidade de Taubaté.

Plantem Tech

A Plantem Tech, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação, está produzindo protetores faciais em impressoras 3D para doar aos profissionais de saúde. As primeiras unidades foram distribuídas para a cidade de Atibaia - SP e região. No total, serão doados 600 protetores faciais.

GeoPixel

A GeoPixel, empresa residente no PqTec e associada ao APL TIC Vale, desenvolveu a “Mapeia COVID-19”, uma solução de geointeligência. A plataforma é online e permite que os moradores da cidade se cadastrem gratuita e voluntariamente, fornecendo informações como idade, doenças preexistentes, sintomas relacionados à doença e viagens realizadas nos últimos 14 dias. Ao finalizar o cadastro, a localização é automaticamente identificada por sinal de GPS e plotada em um mapa do município, possibilitando que as autoridades identifiquem o grau de gravidade e risco de contaminação de cada cidadão.

Além disso, a ferramenta realiza o cruzamento dos dados cadastrados, proporcionando a visualização rápida e precisa de informações estratégicas por parte dos gestores, sendo possível saber onde estão localizados casos confirmados, pessoas dos grupos de risco e moradores que apresentam sintomas.

A Prefeitura Municipal de Santo Antônio do Pinhal aderiu a plataforma para monitorar e atuar contra os possíveis casos de COVID-19 na cidade.

Avibras

A Avibras, empresa residente no PqTec, está fabricando máscaras de proteção facial, reutilizáveis e ajustáveis, no modelo Face Shield. Os primeiros lotes foram doados para as Prefeituras de São José dos Campos e Jacareí. A empresa pretende realizar mais doações para outras prefeituras da região.

Outro projeto em paralelo a este, em parceria com a Protec, empresa fornecedora de material hospitalar, é o desenvolvimento conceitual do “Videolaringoscópio”. O projeto da Avibras inclui a adaptação do laringoscópio em um videolaringoscópio, onde é adicionado uma câmera com iluminação em led conectada a um tablet com aplicativo desenvolvido pela empresa, permitindo que o médico visualize o procedimento na tela e mantenha uma distância segura do paciente para evitar uma possível contaminação.

Subiter

A Subiter, startup incubada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, desenvolveu o projeto Lince, uma solução não invasiva para monitorar a temperatura corporal em ambientes com alto fluxo de pessoas. O Lince permite uma triagem rápida em massa, sem necessidade de aproximação ou contato físico para a realizar o diagnóstico.

Innovicare

A Innovicare, startup acelerada no Nexus - Hub de Inovação do PqTec, desenvolveu a solução de teleconsulta, permitindo que as clínicas oncológicas tenham autonomia em realizar consultas de rotina com seus pacientes de maneira remota e totalmente online, evitando uma possível exposição ao vírus. Também foi desenvolvido o aplicativo "Innovicare Paciente", onde pacientes em tratamento de câncer conseguem informar diretamente à sua clínica e ao seu médico os sintomas que estão sentido após passarem por uma sessão de quimioterapia ou radioterapia.

Cemaden

O Centro Nacional de Monitoramento e Alertas de Desastres Naturais (Cemaden), instalado no PqTec, vem desenvolvendo pesquisas e ferramentas tecnológicas para a gestão ao combate a COVID-19. Ao todo são três iniciativas de pesquisas em andamento: informação territorial, mobilidade urbana e vulnerabilidades sociais.

O projeto piloto que está sendo elaborado para a cidade de São José dos Campos (SP), aborda estudos sobre a gestão da informação territorial, dados sociodemográficos, epidemiológicos e um aplicativo/PWA para subsidiar as ações pelos tomadores de decisão e pela sociedade. Para o município de Niterói (RJ), está sendo desenvolvido uma metodologia de mapeamento participativo online, fundamental para conhecimento de ameaças de vulnerabilidade e conhecer os riscos em uma escala detalhada.

Através dessas informações é possível verificar a logística de doação de cestas básicas, de máscaras de proteção e materiais de higiene.

Resix

A Resix, empresa residente no PqTec, possui dois planos de ações contra a COVID-19, sendo eles a desinfecção dos ônibus com saneantes para a cidade de São Paulo e máscaras faciais com atividade virucida.

Kmaleon

A startup Kmaleon, acelerada no Nexus - Hub de Inovação, em parceria com a E-commerce & Varejo, criou a ação "Empresa Amiga do Pequeno Empreendedor". O objetivo do movimento é ajudar os pequenos e médios negócios a ter acesso a softwares e tecnologias do mundo digital de forma rápida e por um valor mais acessível neste momento de crise.

Women in 3D Printing Brazil

O Women in 3D Printing Brazil criou o Projeto Hígia para desenvolver modelos de protetores faciais. A iniciativa tem como objetivo doar 3.000 unidades de protetores faciais e foi idealizada por pesquisadoras da área de impressão 3D, oriundas de diferentes localidades, incluindo a docente do Instituto de Ciência e Tecnologia (ICT/Unifesp) Maria Elizete Kunkel.

Hubse

A Hubse, empresa associada ao APL TIC VALE, especializada em inteligência de cidades lançou a plataforma "Mapeamento Colaborativo COVID-19". A plataforma permite organizar, compilar e apresentar dados estratégicos na escala intramunicipal, apoiando as prefeituras no planejamento e tomada de decisão.

Onet Sistemas

A Onet Sistemas, empresa associada ao APL TIC VALE, criou uma plataforma online de business intelligence focado em healthcare. A plataforma "Painel COVID" proporciona o gerenciamento e acompanhamento de todo o ciclo dos casos suspeitos e confirmados de COVID-19, desde a entrada do paciente até a conclusão do caso (recuperação ou óbito).

Além de gerir os dados cadastrais, a ferramenta, já está há 3 semanas em operação no Hospital Municipal Dr. José de Carvalho Florence, disponibilizando em tempo real informações estratégicas para auxiliar gestores municipais e das unidades de saúde a tomarem decisões baseadas em dados.

Datalogix

A Datalogix, empresa associada ao APL TIC VALE, desenvolveu uma solução de telemedicina, uma plataforma para conectar médicos e pacientes, evitando o deslocamento até o hospital. Ao todo mais de 1.500 atendimentos já foram realizados pelas Prefeituras de Carapicuíba, Guararema e Suzano.

Akaer

A Akaer, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, desenvolveu uma campânula de proteção para que equipes da área de saúde utilizem durante a intubação em pacientes com suspeita ou infecção confirmada por COVID-19.

O equipamento já está sendo utilizado em dois hospitais de São José dos Campos - SP e o produto pode ser desenvolvido sob encomenda a preço de custo e enviado para todo o Brasil.

Alltec

A Alltec, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, fabricante de peças em materiais compostos sediada em São José dos Campos (SP), está fabricando aproximadamente 150 protetores faciais por semana. Uma parte da produção foi doada ao Hospital São Francisco de Assis, localizado na cidade de Jacareí (SP) e os outros itens serão repassados às secretarias de saúde dos municípios do Vale do Paraíba.

Altave

A Altave, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro e residente no PqTec, colocou à disposição suas tecnologias para monitoramento de estruturas críticas e de iluminação para hospitais de campanha. Seus balões de iluminação atendem a hospitais de campanha, que necessitam ser instalados rapidamente e podem ser reaproveitados. Os balões oferecem uma iluminação difusa de 360º, que não ofusca a visão de trabalhadores, têm capacidade de iluminar até 22.500 m² e são alimentados por baterias que duram até 12 horas. A solução de monitoramento aéreo permite a substituição de dois postos de vigilância por um único balão, com redução de custo e aumento de aproximadamente 300km² de área coberta. A empresa também está estudando soluções para medição de temperatura com termômetro de câmera infravermelha para detecção de indivíduos suspeitos de infecção.

Cecil S/A Laminação de Metais

A Cecil S/A Laminação de Metais, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, voluntariamente está implementando revestimento de cobre antimicrobiano em itens de maior contato em hospitais e centros de saúde. De acordo com a empresa, o cobre tem grande propriedade antimicrobiana e há diversas pesquisas que comprovam a eficiência do material na redução da densidade de contaminação em diversos locais.

Globo Usinagem

A Globo Usinagem, empresa associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, também foi convidada pela Embraer para desenvolver peças que serão utilizadas nos 5.000 respiradores pulmonares, assim como a Liebherr, que colabora com a fabricação de componentes para os respiradores.

Grupo Serco

O Grupo Serco, associado ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, criou uma ação solidária de prevenção no entorno da fábrica em São José dos Campos (SP), realizando a distribuição de álcool em gel para as residências da vizinhança.

Aerospace Brazil Certifications

A consultoria Aerospace Brazil Certifications, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, criou uma hotline gratuita para suporte psicológico de pessoas em quarentena e está divulgando vídeos com especialistas sobre o tema.

Thyssenkrupp Autômata

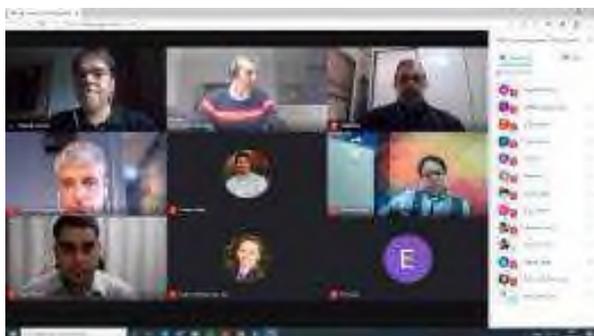
Uma iniciativa pessoal do CEO da Thyssenkrupp Autômata, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, é a fabricação de máscaras “face shield”: 5.000 unidades foram entregues na região e mais 100.000 unidades serão enviadas para a cidade de São Paulo.

A montagem dos protetores faciais está sendo realizada na fábrica em Taubaté (SP) e de lá serão enviadas para as secretarias de saúde e hospitais do estado. O projeto envolve outras empresas de São Paulo, Santa Catarina e Rio Grande do Sul.

Planifer Ferramentaria

A Planifer Ferramentaria, associada ao Cluster Aeroespacial Brasileiro, faz parte do grupo de empresas, encabeçado pela Embraer, que estão desenvolvendo ventiladores pulmonares. A expectativa é que sejam fabricados 5.000 aparelhos, que dependem da produção das peças usinadas pelos parceiros. A iniciativa envolve oito empresas do setor aeroespacial da RMVale e de Campinas - quatro delas são associadas ao Cluster.

22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligente



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

Participantes:

- COLAB | Gustavo Maia

- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira
- KPTL | Diego Bertolin
- Knewin | Fábio Rios
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 9 propostas mapeadas no período, sendo que 5 projetos já beneficiaram o município de São José dos Campos.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.2: Apoiar a PMSJC, em conjunto com as empresas residentes, as associadas e as integrantes dos APLs, na manutenção, ampliação e desenvolvimento de novas funcionalidades do projeto Cidade Inteligente, tornando São José dos Campos uma referência, e na difusão de sua *expertise* e competência para outros municípios.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (5.2)	Apresentar a PMSJC as oportunidades identificadas e realizar encontros relativos ao projeto cidade inteligente, podendo ser na modalidade virtual/digital. Identificar e fomentar as oportunidades de ampliação das competências, ações e soluções incrementais do Programa Cidades Inteligentes e apresentar à PMSJC, preferencialmente para a instalação e execução destas soluções no ambiente PqTec.
-------------------	---

Indicadores
Relatório com oportunidades apresentadas.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Realizar encontros anuais para identificar demandas e oportunidades:

Rodada de Negócios RM VALE TI 2020

O dia 20 de outubro foi focado na temática Smart Cities e a Rodada de Negócios dedicou a apresentar soluções tecnológicas para as cidades da região metropolitana do vale. Ao todo foram 104 reuniões realizadas com a participação de 12 prefeituras e 3 instituições representando órgãos públicos. Possibilitando a conexão entre as prefeituras e as soluções mais inovadoras para a criação de uma cidade inteligente.

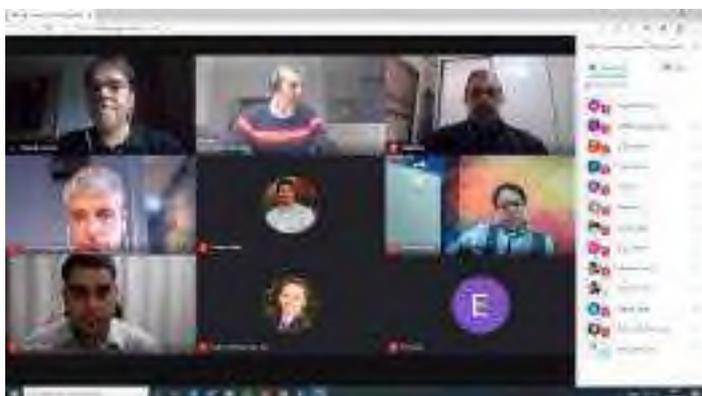
- Prefeitura Municipal de Bauru
- Prefeitura Municipal de Caraguatatuba
- Prefeitura Municipal de Campinas
- Prefeitura Municipal de Barueri
- Prefeitura Municipal de Brotas
- Prefeitura Municipal de São Jose dos Campos
- Prefeitura Municipal de São José Rio Preto
- Prefeitura Municipal de Diadema
- Prefeitura de Sorocaba
- Prefeitura Municipal de Limeira
- Prefeitura Municipal de Guaratinguetá

- Prefeitura Municipal de Marília
- Parque Tecnológico de Santo André
- Agemvale - Agência Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte
- CREA-SP

A PMSJC participou com duas secretarias: Desenvolvimento Econômico e Urbanismo e Sustentabilidade sendo representadas pelos seus secretários Alberto Marques e Marcelo Manara respectivamente. Totalizando 12 reuniões durante a Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI.

1	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	BBChain
2	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Datainfo
3	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	SQUITTER equipam
4	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	NESS Health
5	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	TecTerra Geotecnologias
6	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Centro Universitário FACENS
7	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Synnex Westcon do Brasil
8	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Kaspersky
9	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	SOCIALME
10	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Geopixel
11	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Energy Telecom
12	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	BBChain

22/10 – Apresentação de Soluções para Cidades Inteligentes



Nesta oportunidade reunimos empresas com expertise em soluções para cidades e convidamos o Secretário de Desenvolvimento Econômico de São José dos Campos, Alberto Marques, para uma série de apresentações. Ao todo foram 6 empresas convidadas para esta reunião.

Participantes:

- COLAB | Gustavo Maia
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Pedro Guilherme de Lara
- Fractal Engenharia e Sistemas S/A | Hugo Rachadel Teixeira
- KPTL | Diego Bertolin
- Knewin | Fábio Rios
- Portal de Compras Públicas | Leonardo César de Carvalho Ladeira
- Facilit Tecnologia | Manoel Amorim

A2. Identificar eventuais ideias e projetos de interesse da PMSJC:

Visita a Siemens (associada ao APL TIC):

Em 27/01/2020 foi realizada uma visita em São Paulo na Siemens. Estavam presentes Eduardo Piloto (ASSECRE), Alberto Marques (Secretário de Inovação e Desenvolvimento Econômico), Marcelo Nunes, Luiz e Carlos (PqTec) e corpo de diretores da Siemens.

Ao longo da manhã foram discutidos os seguintes assuntos:

- Apresentação sobre a Siemens e o conceito de Gêmeos Digitais;
- Apresentação do Parque Tecnológico São José dos Campos;
- Palestra sobre Industria 4.0, desafios e aplicações;

Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes

Já citado.



Empresas e soluções mapeadas:

No total a consultoria mapeou 209 empresas com soluções para cidades inteligentes instaladas em território nacional, incluindo empresas associadas, residentes e incubadas ao Pqtec.

Link de acesso para as soluções mapeadas: <https://www.appsheet.com/start/b81a31a2-e639-4978-8d2b-c6bb9811767e>

Estas duas primeiras etapas estão em fase de desenvolvimento e darão subsídio para o documento final deste trabalho que compreenderá um comparativo das soluções já implantadas em SJC, empresas associadas, residentes e incubadas no Pqtec SJC e novas possibilidades de soluções inovadoras, segundo portfólio identificado. Como parte da entrega final, realizaremos um Workshop com PMSJC e PQTECSJC, trazendo estudo do cenário atual do município frente as Normas da ODS e ISO 37122, com a participação das empresas pré-selecionadas como soluções relevantes ao reposicionamento municipal no Ranking de Cidades Inteligentes.

A3. Oportunamente preparar proposta de projeto para PMSJC:

Em andamento.

A4. Avaliar possibilidade de oferta destas ideias em outros municípios:

Outras oportunidades relacionadas à Cidades Inteligentes, além do escopo do PROJETO CIDADES INTELIGENTES:

Oportunidades relacionadas à Telemedicina.

Reunião com Secretarias do Litoral Norte: Em 16/04/2020 realizamos uma conferência com as Secretarias de Saúde dos municípios do Litoral Norte - Caraguatatuba e São Sebastião. Marcelo Nunes apresentou o PqTec SJC e os apoios que as empresas em sinergia com o Parque podem prover, sendo produtos (máscaras, respiradores, face shields) e sistemas (monitoramento de casos e telemedicina) este segundo já apresentado para a PMSJC. A empresa Datalogix apresentou a sua solução de telemedicina. Ficou acordado um próximo contato para agendamento de testes com as secretarias.

Como informação, o fluxo de atendimento pela plataforma segue o seguinte modelo:

- Atendimento via Telefone (cadastro no sistema e recebimento do SMS);
- Fila de Médicos (paciente direcionado para algum dos médicos online);
- Atendimento via vídeo chamada (gerando prontuário eletrônico);
- Recomendação médica;
- Acompanhamento por 14 dias;

Sobre as necessidades das Secretarias, Caraguatatuba comentou sobre a importância de se tratar de outras doenças que não sejam a Covid-19 no momento, citando que a telemedicina pode ser um recurso. Já São Sebastião concordou sobre a importância da telemedicina e acrescentou que o monitoramento de casos irá auxiliar na interlocução entre os serviços.

No dia 17/04 aconteceu a apresentação de Mario, da Onet - Sistema de Monitoramento de Leitos de UTI e casos de COVID-19, que está em utilização pelo Hospital Municipal de São José dos Campos. Também foi comentado pelas Secretarias, sobre a simplificação que o sistema poderia promover. Por fim, foi combinado que a apresentação seria enviada por e-mail, e que o Mario ficaria de entrar em contato com as Secretarias.

Projeto de Combate a Covid-19 - Proposta CODIVAP: Como forma de auxiliar no combate da Covid-19 o Parque Tecnológico reuniu empresas associadas que possuíam soluções tecnológicas para a área de Saúde, para fazer uma doação desses sistemas para cidades menores e sem a capacidade de adquiri-los. Neste projeto, foram parceiros as empresas Datalogix, Hubse e Onet, que oferecem soluções como telemedicina, painéis de acompanhamento de indicadores para saúde pública e integração de relatórios epidemiológicos de vários pontos de atendimento respectivamente.

As empresas Hubse, Datalogix e Onet ofereceram a doação de licenças de uso de suas tecnologias por meio de um convênio entre o Parque Tecnológico e o consórcio. Serão contempladas 13 cidades até 25 mil habitantes que serão selecionadas pelo CODIVAP.

Rodada de Negócios RM VALE TI 2020

O dia 20 de outubro foi focado na temática Smart Cities e a Rodada de Negócios dedicou a apresentar soluções tecnológicas para as cidades da região metropolitana do vale. Ao todo foram 104 reuniões realizadas com a participação de 12 prefeituras e 3 instituições representando órgãos públicos. Possibilitando a conexão entre as prefeituras e as soluções mais inovadoras para a criação de uma cidade inteligente.

- Prefeitura Municipal de Bauru

- Prefeitura Municipal de Caraguatatuba
- Prefeitura Municipal de Campinas
- Prefeitura Municipal de Barueri
- Prefeitura Municipal de Brotas
- Prefeitura Municipal de São José dos Campos
- Prefeitura Municipal de São José do Rio Preto
- Prefeitura Municipal de Diadema
- Prefeitura de Sorocaba
- Prefeitura Municipal de Limeira
- Prefeitura Municipal de Guaratinguetá
- Prefeitura Municipal de Marília
- Parque Tecnológico de Santo André
- Agemvale - Agência Metropolitana do Vale do Paraíba e Litoral Norte
- CREA-SP

A PMSJC participou com duas secretarias: Desenvolvimento Econômico e Urbanismo e Sustentabilidade sendo representadas pelos seus secretários Alberto Marques e Marcelo Manara respectivamente. Totalizando 12 reuniões durante a Rodada de Negócios da 7ª RM VALE TI.

1	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	BBChain
2	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Datainfo
3	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	SQUITTER equipam
4	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	NESS Health
5	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	TecTerra Geotecnologias
6	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Centro Universitário FACENS
7	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Synnex Westcon do Brasil
8	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Kaspersky
9	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	SOCIALME
10	Secretaria de Urbanismo e Sustentabilidade	Geopixel
11	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	Energy Telecom
12	Secretaria de Desenvolvimento Econômico	BBChain

A5. Levantar possibilidades de outras fontes de financiamento, inclusive PPPs:

Sem ações diretas e específicas no período.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 5: Estimular e incrementar a interação dos setores Acadêmico, Público, Empresarial e Mercado/Sociedade (Quádrupla Hélice), sempre com foco na inovação e no desenvolvimento econômico.

Enunciado 5.3: Apoiar a interação entre a PMSJC e as empresas residentes, institutos de ensino e de pesquisa, para a identificação de oportunidades e a criação de soluções, para demandas levantadas pela municipalidade ou seus munícipes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (5.3)	Apresentar propostas conforme demandas de projetos inovadores. A contratação e efetivação do desenvolvimento destes projetos dependerão de interesse e decisão posterior da PMSJC.
Indicadores	
Relatório apresentando as demandas e o grau de atendimento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Oportunamente, realizar encontros com secretários da PMSJC para identificar demandas e oportunidades:	
<ul style="list-style-type: none"> • Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes, já citado; • Projeto de Mobilidade, já citado; • Rodada de Negócios RM Vale TI 2020, já citada. 	
A2. Mapear e estimular demandas de interesse da PMSJC com a participação de empresas, associadas, residentes e incubadas:	
<ul style="list-style-type: none"> • Mapeamento Nacional de Soluções para Cidades inteligentes, já citado; • Projeto de Mobilidade, já citado; • Rodada de Negócios RM Vale TI 2020, já citada. 	
A3. Levantar possibilidades de fontes de financiamento:	
Sem ações específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.1: Apoiar a PMSJC no desenvolvimento de alternativas de mobilidade urbana, a serem implantadas inicialmente para a ligação do Parque Tecnológico com o centro da cidade, e posteriormente ampliado para as áreas do município onde houver demanda.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (6.1)	Identificar juntamente com os órgãos municipais e apresentar sugestões de mobilidade urbana condizente com o Planejamento Municipal e o perfil das demais existentes.
Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Prospectar e propor modelos de negócio a ser apresentado para a PMSJC de forma a validar o projeto a ser implementado, preferencialmente utilizando tecnologias desenvolvidas pelas instituições vinculadas ao PqTec:	
<p>Oportunidade do Projeto Mobilidade Toyota, já apresentado em Metas deste relatório.</p> <p>A composição de um cenário que aumente a atratividade do PqTec para frequentadores atuais e em potencial, passa pelo trabalho em conjunto com a PMSJC. Com esse contexto a atuação do Escritório de Projetos passou a contar com as parcerias efetivas da Toyota Mobility Foundation (TMF), Secretaria de Mobilidade Urbana de São José dos Campos (SEMOB), Fundação Getúlio Vargas (FGV), Universidade Paulista Júlio de Mesquita Filho (UNESP) e Pennsylvania State University (PSU), aliados as empresas residentes e associadas ao PqTec, para proporcionar novas iniciativas de Mobilidade Urbana.</p> <p>O primeiro ponto de destaque é relativo a SEMOB, que iniciou ainda em 2020 o Procedimento de Manifestação de Interesse (PMI) para o setor de mobilidade urbana, subdividido em 5 plataformas, conforme estruturação em parceria com a FGV. O PMI buscou reconhecer as capacidades tecnológicas do mercado para o desenvolvimento desse setor, e contou com o PqTec na parceria para auxiliar o reconhecimento das empresas residentes e associadas, em compor uma indicação de capacidade nesse segmento.</p>	

O segundo aspecto é intrínseco a capacidade atual do PqTec, que a partir de suas startups, empresas e universidades, é reconhecido como o ambiente ideal para o reconhecimento e implementação de novas iniciativas nesse setor. E para isso, com a função de compor novos projetos nesse âmbito de Mobilidade.

De acordo com a nossa capacidade de gerenciamento de projetos e a visão desses grupos, EM 2020 foram efetuadas articulações, com o intuito de reconhecer em termos analíticos nossos parceiros, e proporcionar a PMSJC o reconhecimento de novas tecnologias que podem ser empregadas com impacto positivo conforme a quadrupla hélice em que tais decisões são baseadas.

Os resultados partem, principalmente, da parceria PqTec e PMSJC, que busca proporcionar inovações tecnológicas nesse setor, articulados com os pesquisadores e empresas. Para consolidar essa relação, disseminar o conhecimento e proporcionar novas iniciativas, efetuamos a realização do Workshop Mobilidade, em dezembro de 2020. Esse evento contou foi efetuado em conjunto com o Secretário de Mobilidade Paulo Guimarães e empresas do setor, startups, universidades e da Toyota Mobility Foundation, nossa parceira em todo o desenvolvimento.

O PMI, efetuado terá sequência em 2021, com a etapa de Consulta Pública, em que o edital no formato de minuta será apreciado pela sociedade e passível de sugestões. Em paralelo teremos a finalização da avaliação do Questionário Mobilidade com os frequentadores do PqTec, para que projetos atuais e em potencial possam ser promulgados, a partir das parcerias indicadas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.2: Apoiar a PMSJC e URBAM na sua participação no desenvolvimento do Plano Diretor para garantir que o Zoneamento das áreas de propriedade do Parque e da URBAM, bem como as de propriedade privada dentro do Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento), estejam consoantes e adequadas ao plano de desenvolvimento estratégico do parque.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (6.2)	Analisar para a PMSJC propostas de projetos no Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento), verificando se estas se adequam aos objetivos do PqTec.
Indicadores	
Relatório de avaliação da ação demandada pela PMSJC.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Realizar análise sob demanda da PMSJC:	
Atividade concluída (1º quadrimestre do ano 3). Entretanto a APTSJC permanece à disposição para eventuais demandas. Sem atividades específicas no período.	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Meta concluída. À disposição da PMSJC.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 6: Assessorar a Prefeitura, observados as condicionantes e competências legais, na formulação de critérios e requisitos para parcelamento e uso do solo no entorno do Parque, para a constituição de um ambiente atrativo e fortalecedor de sua própria perenidade e acolhedor para as empresas e instituições que, com afinidades consoantes ou necessárias, sejam atraídas para suas circunvizinhanças.

Enunciado 6.3: Apoiar a implementação de projetos imobiliários para o Perímetro do PqTec (Lei de Zoneamento).

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (6.3)	Realizar 2 vezes ao ano a divulgação em meios de comunicação para atrair novos empreendimentos imobiliários e/ou investidores no entorno do Núcleo do PqTec.
Indicadores	
Evolução quadrimestral das ações e seus resultados.	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Promover ambiente adequado e divulgar oportunidade para atrair empreendimentos imobiliários e/ou clientes/investidores:	
<p>A APTSJC trabalha de forma permanente na divulgação de oportunidades no entorno do Núcleo do PqTec – ZEPTec, em especial sobre o Projeto Cidade Tecnológica.</p> <p>Divulgação da Cidade Tecnológica na Coluna Tecnologia e Inovação da TV Band Vale, com reportagem exibida em 14/7 que pode ser assistida neste link: https://youtu.be/a1B_LdAzBs4</p> <p>Divulgação da Cidade Tecnológica nas redes sociais do PqTec:</p>	
	

Destaque para a publicação de relatórios periódicos disponíveis no site do PqTec; Apresentação de maquete instalada no hall de eventos do PqTec, quando do recebimento de comitivas e visitas; e, Apresentação do vídeo institucional do PqTec, divulgados em oportunidades presenciais e/ou virtuais - oportunidades em que o entorno do PqTec, em especial o empreendimento - Projeto Cidade Tecnológica se faz também em evidência.

Status de Execução da Meta/Indicador

Pelo menos 3 divulgações diretas no período. Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APL's e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (7.1.1)	Conservar minimamente por 4 anos a infraestrutura existente;
---------------------	--

Indicadores	
Relatórios quadrimestrais de acompanhamento com relação a conservação da infraestrutura existente;	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
--	--

A1. Gerir atividades de segurança patrimonial, segurança do trabalho, limpeza, manutenção e conservação predial e de equipamentos, jardinagem, manutenção de facilidades operacionais do PQTEC:

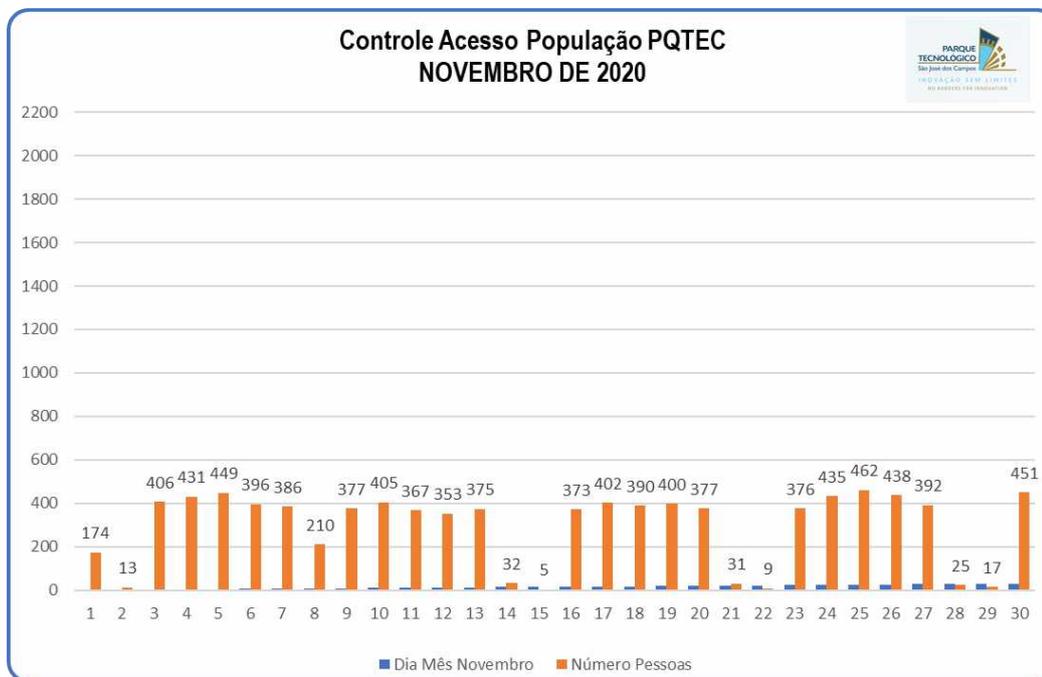
Atividades de Segurança Patrimonial:

A empresa Contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através de um software. São responsáveis também por organizar e manter a ordem nos estacionamentos, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. Atualmente a empresa contratada para realizar os serviços de Segurança Patrimonial é a SECURITY.

Os profissionais da empresa seguem realizando na Portaria 1 e nas recepções a medição de temperatura corpórea das pessoas ao entrarem no ambiente do Parque Tecnológico.



Seguimos realizando, para controle, a contagem diária do público que entra no Parque Tecnológico, das 07:00 às 09:00. Exemplo de controle:



A empresa Security, contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial, é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através do software Ztrax.

A qualidade dos serviços é mensurada mensalmente através de relatório de avaliação de qualidade realizado pelo Departamento de Infraestrutura do PqTec.

No último trimestre de 2020, com a estratégia de contingenciamento de despesas tivemos a redução de 02 dois postos de recepcionistas (Centro Empresarial 2 e Centro Empresarial 4) e passamos a contar com dois totens interativos que o usuário ao acionar o sensor é redirecionado as recepcionistas do Centro Empresarial 1, Nexus e ADM e 01 posto de Controlador de Acesso Portaria 2. A redução foi feita para gerar economia e essa economia foi repassada à taxa associativa do Programa Nexus – Residentes, através de descontos nos pagamentos de suas taxas de contribuições com a finalidade de auxiliá-los pontualmente face a Pandemia do Novo Corona Vírus – Covid 19.



O Sistema de Segurança eletrônica nas dependências do PqTec é feito através de Câmeras analógicas (Projeto de modernização fase de instalação câmeras Nexus) e IP que gravam as imagens através de movimentos e as imagens 24 horas por dia e são administradas pelo Departamento de Tecnologia de informação e facilities, inclusive as com acesso nos dispositivos celulares móveis dos responsáveis pelos Departamentos Infraestrutura (Coordenador e Facilities).

A Segurança nas Galerias do empreendedor (Putim e Campo dos Alemães) é feita pela empresa Scorpions através de Sistema de Câmeras ligadas com sua central de operações e as ocorrências reportadas ao Departamento de Facilities do PqTec.

No período, reiteramos vulnerabilidade das cercas perimetrais que necessitam de investimentos para manutenção corretiva e implantação de sistema de segurança perimetral no entorno do Núcleo do PqTec mourões quebrados e furos grandes nas cercas.

Atividades de manutenção:

Durante o período, foram realizadas e/ou acompanhamos diversas manutenções preventivas, corretivas e de melhorias, sendo que as manutenções corretivas receberam maior foco.

Dentre manutenções de melhorias, podemos destacar alguns projetos:

- Adequação da sala 208 CE I para nova unidade da Nexus / concluído fase 1;
- Estacionamento CE II – obras de pavimentação pela URBAM / Concluído;
- Substituição por Câmeras IPS na portaria / Concluído;
- Modernização do sistema elétrico com instalação de software para monitoramento e controle/Concluído no período anterior, porém testado e validado neste período;
- Melhorias e modernização no sistema de iluminação do Laboratório CDM, Hall de eventos, corredor Unesp, Laje de serviços, escadaria recepção principal, corredor CE1 e Hall CE1;
- Reforma painel poço artesiano;

- Diante das ocorrências contabilizadas anteriormente ao período de pandemia, em que apontavam a necessidade de melhoria no sistema de cobertura do sinal de internet em toda as áreas do PQTEC, priorizamos melhorar este sistema;
- Criação Rede Internet Wi-fi NEXUS Residentes e NEXUS Visitantes;
- Gerenciamento Remoto de Temperatura e Umidade dos CPD's;
- LGPD – Lei Geral de Proteção de Dados;
- Restruturação Rede de Dados;
- Término do corredor Nexus Living CE1;
- Instalação de Totens para recepção remota;
- Manutenções elétricas diversas;
- Troca do DIO de fibra ótica Rack 01 – ADM;
- Upgrade de Switchs Core;
- Instalação de 16 Câmeras IP NEXUS (Coworking)
- Manutenção da rampa de acesso aos cadeirantes;
- Colocação de postes de segurança - Estacionamento CE 2;

A2. Contratar as empresas prestadoras destes serviços com qualidade adequada dentro da disponibilidade orçamentária:

Relação dos fornecedores/prestadores de serviço – do período:

Disponíveis no site do PqTec – Transparência – CG 135/2017.

A3. Administrar estes contratos:

Contrato de Serviços de Limpeza e Jardinagem - PqTec.

O PqTec, manteve de forma recorrente realizando as atividades de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

Contrato de Serviços de Limpeza Galerias do Empreendedor.

Nas Galerias do Putim e Campo dos Alemães foi mantido de forma recorrente realizando as atividades de limpeza e jardinagem nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.

Contrato de Segurança Patrimonial:

Serviços prestados de Segurança Patrimonial, Recepcionistas realizados no período.

Contrato de Segurança via Monitoramento nas Galerias.

Serviços de monitoramento 24 horas.

Contrato de Manutenção Bebedouros.

Manutenção preventiva e corretiva de bebedouros e troca de filtros.

Contrato de gerenciamento de Resíduos Perigosos - (Lâmpadas Fluorescentes usadas).

Armazenamento temporário e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente das lâmpadas Fluorescentes usadas.

Contrato de gerenciamento de Resíduos sólidos.

Locação de caçambas, Armazenamento temporário e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente dos resíduos sólidos.

Contrato de Manutenção e Recarga de Extintores e Mangueiras de Incêndio.

A qualidade dos serviços rotineiros é mensurada mensalmente através de relatório de avaliação de qualidade realizado pelo Departamento de Infraestrutura-Facilities do PqTec.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.1: Oferecer infraestrutura, facilidades e serviços profissionais de classe mundial, equivalentes ao que existe de mais moderno e inovador disponíveis no mercado, e sempre que possível estimulando soluções provenientes de residentes, membros dos APLs e do mercado local.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (7.1.2)	Atender aos projetos elencados no plano de adequação/melhorias de infraestrutura do PqTec – Projeto de Melhoria – Infraestrutura e Serviços e aprovados pela SIDE (*).
Indicadores	
Relatórios de acompanhamento de cada projeto aprovado;	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A4. Levantar anualmente as necessidades de adequação da infraestrutura do PqTec e de possíveis soluções provenientes de empresas vinculadas ao PqTec ou do mercado local, visando ao aprimoramento dos serviços de manutenção e preservação das instalações	
Seguimos pendentes da liberação de recursos da Prefeitura para 4 novos projetos de melhorias (citados em relatórios anteriores) e registrado na Carta 007/2020, conforme abaixo:	
<ul style="list-style-type: none"> • Interligação da Fossa Séptica Visiona/FEV à Rede de Esgoto; • Cobertura do acesso ao corredor externo do CE I, a partir do Auditório 1; • Reforma de alambrado do perímetro do PqTec; • Passarela com cobertura para acesso ao Estacionamento superior / SETOR G. 	
Projetos de Melhoria - Concluídos:	
<ul style="list-style-type: none"> • Adequação / Expansão Nexus / 1ª fase - concluída; • Manutenção da Infraestrutura predial do Auditório 1 / concluído; • Laje Técnica / concluído; • Cobertura da laje sobre ATECH e AIRBUS / concluído; • Modernização do sistema elétrico (parcial) / concluído; • Laboratório Metrologia – concluído. 	
Status de Execução da Meta/Indicador	
Atividades em andamento.	

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.2: Criar ambientes com design e arquitetura inteligente e que estimulem e propiciem o trabalho flexível, a inovação aberta e criatividade, e que permitam o uso de tecnologias de informação e comunicação de ponta. A arquitetura destas áreas deve manifestar os valores e ethos do Parque, e deve simbolizar a sua cultura e aquilo que significa e representa, fator fundamental para a atração de empresas e de suas equipes qualificadas.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (7.2)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

Indicadores
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*)

Relatório das Ações/Atividades Realizadas
--

A1. Levantar custos dos projetos aprovados:

Conforme já informado em relatórios anteriores, concluímos o novo coworking no CE I e tivemos o primeiro morador em setembro 2020, além de reservas para o início de 2021. Fase 2 em andamento.

Dentro do período, adquirimos novos mobiliários, melhorando ainda mais a beleza do espaço, conforme fotos abaixo:







Destaque para o Nexus Living, com alguns detalhamentos na meta a seguir.

A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

Prefeitura Municipal da cidade;
Emendas Parlamentares;
Projetos em parceria com residentes.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Projetos em execução e/ou desenvolvimento, sendo revisados e atualizados periodicamente.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.3: Contratar e desenvolver projetos arquitetônico e construtivo, para implantar nova área de convivência ampla, moderna, confortável e convidativa para estimular a criatividade, o convívio e a interação entre os residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (7.3)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Levantar custos dos projetos aprovados:

- Finalização do projeto do corredor Centro I/Nexus.
O projeto de revitalização do corredor Centro I – Nexus. Trata-se do aproveitamento do corredor de conexão entre o CE 1 / Nexus / área de alimentação, com objetivo de dar vida a esta passagem, além de ser criado ambientes de convivência no decorrer deste corredor. Foi realizada iluminação, pintura nas paredes e piso, instalamos displays de acrílico, a fim de expor as marcas dos patrocinadores, e instalamos a comunicação visual em forma de adesivos.





- **Obras restaurante Bem-te-vi na laje da Unesp. Deslocamento do quiosque para melhorar a estrutura quanto a interferência do tempo, que incomodou bastante no antigo local.**

Durante



Finalizado



- **Café TOV**

Trata-se de um grande marco para o Parque no aspecto de conveniência. Localizado num ponto estratégico e com uma arquitetura de alto padrão. Seguem fotos ilustrando a evolução das obras e conclusão:

Junho/2020



Agosto/2020



Finalizado



- Considerando o **Decreto Municipal 18.479, de 23 de março de 2020** e **Decreto Estadual 64.881**, de março de 2020 que suspendeu o consumo local em restaurantes e, com o fechamento dos serviços de alimentação dentro do PqTec, bem como regras de distanciamento social, visando o interesse e necessidade dos residentes, foi necessário, prover alternativas para alimentação. Neste sentido, reorganizamos mesas e cadeiras individuais em áreas abertas e espaços já existentes, respeitando o limite de distanciamento e disponibilizamos micro-ondas para aquecimento de refeições. Mantivemos um dos serviços estratégicos - Recanto Bem-te-vi - disponibilizando marmitas, e assim estamos buscando atender a população do PqTec.

Hall Piso Superior
Saída para a Lage Técnica



Hall de Eventos 1



Hall de Eventos 2



Hall de Eventos 3







- **Projeto de revitalização espaço Centro IV**

O Decompress (espaço de decompressão) é um local oferecido pelo Nexus Living aos colaboradores e residentes para que estes possam se desconectar e ou interagir sem estar no ambiente direto do trabalho.

Além de promover a convivência, o principal objetivo do ambiente de decompressão é gerar o relaxamento e recuperação da plena capacidade cognitiva.

Visando não interferir em locais estratégicos para o PqTec, optamos por ambientes de mínima circulação de pessoas e de fácil acesso.

De todos os espaços estudados escolhemos o vão da escada no Centro Empresarial IV, por atender as premissas e por observamos que o espaço já vem sendo usado informalmente, como um espaço de decompressão por alguns residentes.

Então aproveitamos os móveis que já existiam no local, alguns foram repaginados, e outros elementos para deixar o ambiente mais confortável.

Antes



Projeto



Espaço Desenvolvido





- **Novo Food Truck**

NO ano destaque para os Food Trucks Naldo&Lucia e Pizza ao Quadrado na Laje Técnica. O novo local serve lanches variados, além de bebidas e sobremesas.



A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

1. Prefeitura Municipal da cidade;
2. Patrocínio de residentes e parceiros.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Projetos em execução e/ou em desenvolvimento, porém, sendo revisados no momento pelas mudanças do cenário mundial. Espaços que foram desenvolvidos para concentrar pessoas e gerar integração entre elas estão sendo revistos de forma que atinjam seus objetivos, mas de outra forma operacional.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.4: Implantar ou ampliar e gerir programas de sustentabilidade ambiental nos domínios do parque, como eficiência energética, gestão de resíduos, reuso de águas pluviais, entre outros.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
-------------------------	--

Meta (7.4)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
-------------------	--

Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Levantar custos dos projetos aprovados:

- Seguimos com ações de melhorias em nossa estação de tratamento ETE;
- Seguimos em parceria com a empresa Eco Tecno para recolhimento de resíduos eletroeletrônicos e contratamos a empresa Bulbless para fazer o Tratamento correto das Lâmpadas Fluorescentes usadas atendendo a legislação a seguir:
- Lei 12.305/2010 – Plano Nacional de Resíduos Sólidos - Institui a Política Nacional de Resíduos Sólidos;
- Constituição Brasileira em seu Artigo 225 – Proteção ao Meio Ambiente;
- Lei 6.938/81 – Política Nacional de Meio Ambiente - Dispõe sobre a Política Nacional do Meio Ambiente, seus fins e mecanismos de formulação e aplicação, e dá outras providências;
- Lei 9.605/98 – Lei Federal de Crimes Ambientais - Dispõe sobre as sanções penais e administrativas derivadas de condutas e atividades lesivas ao meio ambiente, e dá outras providências;
- Decreto 8.468/75 – Dispõe sobre a Prevenção e o Controle da Poluição do Meio Ambiente;
- Decreto 47.397/02 – nova redação Título V, Anexo 5 e acrescenta Anexos 9 e 10 ao Decreto 8.468/76;
- Lei nº 10.888/01 – Dispõe sobre o descarte final de produtos potencialmente perigosos do resíduo urbano que contenham metais pesados;
- NBR 9735 – Conjunto de equipamentos para emergências no transporte terrestre de produtos perigosos;
- Decreto Federal nº 96.044/88 – Transporte Rodoviário de Produtos Perigosos;
- NBR 7500 – Símbolos de risco e manuseio para transporte e armazenamento de materiais;
- NBR 7501 – Ficha de emergência para o transporte de produtos perigosos;

- NBR 7504 – Envelope para o transporte de carga perigosa;
- NBR 13221 – Transporte de resíduos;
- Lei 6.938/81, alterada pela Lei nº 10.165, de 27 de dezembro de 2000;
- Decreto Federal 97.634/89 - Dispõe sobre o controle da produção e da comercialização de substância que comporta risco para a vida, a qualidade de vida e o meio ambiente, e dá outras providências;
- Portaria IBAMA nº 32, de 12 de maio de 1995;
- Portaria IBAMA nº 46, de 06 de maio de 1996.
- Abaixo fotos dos pontos de coletas posicionados no Centro Empresarial 1 e Certificado de Descontaminação e Destinação de Lâmpadas Fluorescentes usadas;



- Os resíduos sólidos têm a destinação correta atendendo legislação Vigente.
- Lei 12.305/2010 – Plano Nacional de Resíduos Sólidos - Institui a Política Nacional de Resíduos Sólidos;



- Monitoramento diário do padrão de potabilidade de água para consumo Humano com emissão de relatório mensal pela empresa H2O. atendendo a Portaria de Consolidação nº 5 do Ministério da Saúde de 28 de setembro de 2017, Anexo XX no (s) parâmetro(s) Coliformes Totais, Cor Aparente, Escherichia coli, Gosto, Odor, Turbidez.

- Seguimos com a necessidade da interligação da rede de esgoto do prédio onde está instalado a empresa Visiona. Valor levantado e apresentado para Prefeitura Municipal. Aguardando liberação de recursos;
- Seguimos pendentes da implantação de painéis energéticos (captação solar) nos vidros do auditório 2 pela provedora de energia elétrica EDP. Aguardando os próximos passos.

A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

- Eco Tecno;
- EDP;
- Prefeitura Municipal de São José dos Campos.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Realizadas periodicamente.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.5: Garantir e gerenciar a segurança do patrimônio público, privado e dos cidadãos modernizando os sistemas de acesso e monitoramento de todo o Núcleo do Parque Tecnológico.

Ações/Atividades	01 de janeiro a 31 de dezembro de 2020
Meta (7.5)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
<p>Atividades de Segurança Patrimonial: A empresa contratada para realizar serviços de Segurança Patrimonial, é responsável pelo controle do acesso de visitantes, residentes e prestadores de serviços ao PqTec. Realizam rondas internas em pontos estratégicos e essas rondas são conferidas através de um software, Ztrax.</p> <p>São responsáveis também por organizar e manter a ordem nos estacionamentos, receber as encomendas e separá-las para os devidos destinos nos Centros Empresariais. No último quadrimestre de 2020 houve redução de 02 Dois postos de recepcionistas (Centro Empresarial 2 e Centro Empresarial 4) que passaram a ter disponíveis dois totens interativos que o usuário ao acionar o sensor é redirecionado as recepcionistas do Centro Empresarial 1, Nexus e ADM e 01 posto de Controlador de Acesso Portaria 2. A redução foi feita para gerar economia e essa economia foi repassada aos residentes através de descontos nos pagamentos de suas mensalidades enquanto perdurar a Pandemia do Novo Corona Vírus – Covid 19.</p>	



O Sistema de Segurança eletrônica nas dependências do PqTec é feito através de Câmeras analógicas (Projeto de modernização fase de instalação câmeras Nexus) e IP que gravam as imagens através de movimentos e as imagens 24 horas por dia e são administradas pelo Departamento de Tecnologia de informação e facilites, inclusive as com acesso nos dispositivos celulares móveis dos responsáveis pelos Departamentos Infra estrutura (Coordenador e Facilities).

A Segurança nas Galerias do empreendedor (Putim e Campo dos Alemães) é feita através de Sistema de Câmeras ligadas com sua central de operações e as ocorrências reportadas ao Departamento de Facilities do PqTec.

A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:

- PMSJC;
- Emendas Parlamentares;
- Agências de Fomento;
- Parcerias;
- Contrapartida APTSJC.

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Revisões realizadas periodicamente.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividade em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.6: Implantar novo projeto paisagístico, aproveitando e eventualmente revitalizando as áreas arborizadas, jardins e canteiros existentes, criando novas áreas verdes e de convívio para residentes e visitantes.

Ações/Atividades	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
Meta (7.6)	Elaborar programa de ações para execução dos projetos aprovados pela SIDE (*); Execução do Projeto (*).
Indicadores	
Relatório de acompanhamento; Projeto Executado (*).	
Relatório das Ações/Atividades Realizadas	
A1. Levantar custos dos projetos aprovados:	
Custos apresentados no relatório protocolado junto a Prefeitura em 18 de dezembro de 2017 (APTSJC741/2017) denominado Projeto de Melhorias, porém ainda não aprovados.	
Avanço do estudo para aproveitamento do entorno do café TOV, onde temos uma bonita área verde. Recurso sendo buscado por meio do projeto Nexus Living, em parceria com empresa Innovact.	
Antes	Depois
	
A2. Identificar fontes de recursos ou de negócios que possibilitem o atendimento dos requisitos de 7.2 a 7.6:	
Identificadas as seguintes fontes até o momento:	
<ul style="list-style-type: none"> • Contrato de gestão PMSJC; • Patrocínio – Projeto Nexus Living. 	

A3. Revisão anual dos projetos e programas de ações:

Revisões periódicas.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento.

Acompanhamento de Metas

Requisito 7: Administrar, gerenciar, operacionalizar e realizar a manutenção das áreas, bens e equipamentos públicos, cujo uso lhe seja cedido.

Enunciado 7.7: Gerenciar, administrar, operacionalizar e realizar a manutenção dos Mini Shoppings Castelli e Campos dos Alemães. Gestão do espaço ECO Terminal Jardim Mariana.

Ações/Atividades	01 de setembro a 31 de dezembro de 2020 – 2º quadrimestre – 4º ano
-------------------------	--

Meta (7.7)	Realizar limpeza e segurança noturna das Unidades permissionadas à APTSJC, por 4 anos.
-------------------	--

Indicadores

Relatório de acompanhamento das ações/atividades.

Relatório das Ações/Atividades Realizadas

A1. Contratar serviços de segurança e limpeza das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:

- **Contrato de Segurança via Monitoramento Remoto.**

Seguimos com os Serviços de monitoramento 24 horas nas Galerias do Empreendedor (Putim e Campo dos Alemães). Reforçamos a segurança em períodos mais vulneráveis da pandemia em 2020;

- **Contrato de Serviços de Limpeza.**

Atividades Recorrentes de limpeza nas áreas comuns, buscando atender aos padrões de qualidade.



- **Contrato com a empresa Assessoria em Segurança do Trabalho CNPJ:09.423.600/0001-37.**

Obtenção do CLCB Certificado de Licença do Corpo de Bombeiros para Galeria do Empreendedor Campos dos Alemães.

- **Novo Totem do Caixa Eletrônico 24h**

Em 19 de outubro foi instalado o novo Totem do Caixa Eletrônico 24h e a Prefeitura de São José dos Campos instalou câmeras de segurança na área externa no Mini Shopping do Campo dos Alemães. Com isso a população e os empresários terão a comodidade de um banco próximo e o monitoramento online 24 horas.

- **Troca do aparelho – caixa eletrônico**

No período também ocorreu a troca do aparelho – caixa eletrônico, vez que o anterior já apresentava avarias.



- **Reparos**

Realizados reparos diversos nas galerias. Entre alguns reparos, podemos citar:

- Trocas de lâmpadas realizadas no Mini Shopping Castelli



- Instalação de papeleiras, manutenção de portas, troca de fiação elétrica dos refletores, pintura de loja, entre outros.

A2. Realizar pequenos reparos das galerias dentro da disponibilidade orçamentária:

- **Instalação de papeleiras;**
- **Manutenção de portas;**

- Troca de fiação elétrica dos refletores;
- Pintura de loja;
- Trocas de lâmpadas realizadas no Mini Shopping Castelli:



- Realizadas podas de mini bambus (arecas) e gramado, galeria do Campos dos Alemães:



- Realizada manutenção na infraestrutura aparente dos sistemas de CFTV, Mini Shopping Castelli;
- Realização de Manutenções Corretivas dos Bebedouros;
Manutenções corretivas de bebedouros e troca de filtros.
- Contrato de gerenciamento de Resíduos Perigosos (Lâmpadas Fluorescentes usadas):
Armazenamento temporário no Parque Tecnológico de São José dos Campos e Descarte com emissão de certificado de destinação conforme legislação vigente das lâmpadas Fluorescentes usadas.
- Realização de Manutenção Corretiva e Recarga de Extintores de Incêndio;
Manutenção corretiva nos equipamentos de extintores de Incêndio e combate a Incêndio.
- Entre outros.

A3. Realizar editais de seleção de empreendedores das galerias e do ECO Terminal:

As unidades dos mini shoppings contam com 10 espaços no Castelli e 10 no Campo dos Alemães e, 1 unidade no espaço Eco Terminal Jardim Mariana. Quando da disponibilidade dos espaços (com a graduação, desligamento e/ou saída de empreendedores residentes) a APTSJC realiza processo para selecionar novos empreendedores seguindo a metodologia aplicada pela APTSJC.

O último edital aconteceu no 2º semestre de 2019, para o preenchimento de duas vagas no Mini Shopping Castelli.

Os mini shoppings Castelli e Campo dos Alemães, contam com empresas âncoras – Lotérica e Rádio, que compõe metodologia para a atração de pessoas, sinergia e interação, oportunidade e divulgação do Projeto e para os pequenos negócios.

Em 2020 os espaços estiveram 100% ocupados.

A4: Acompanhar a evolução das empresas residentes das galerias:

A metodologia adotada tem foco no Empreendedor e no Empreendimento, com capacitações e consultorias e acompanhamento estratégicos individuais e em grupo de acordo com a fase adaptação – alavancagem – graduação.

100% das empresas encontram-se na fase de alavancagem.

- **Manejo comportamental:**

As avaliações comportamentais integram desde o processo seletivo e o acompanhamento periódico dos residentes. O acompanhamento periódico, acontecem quadrimestralmente e têm como objetivo, avaliar/acompanhar e desenvolver questões comportamentais dos empreendedores. Por meio destas avaliações, é possível traçar o perfil dos candidatos/empreendedores e propor ações voltadas a evolução empreendedora, tornando assim o ambiente das galerias mais empreendedor.

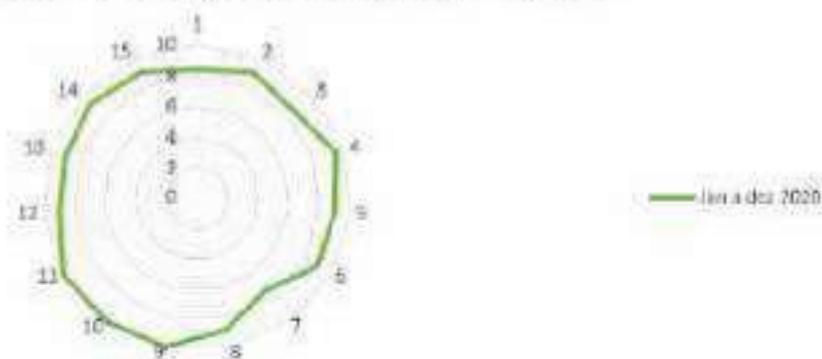
São avaliados (com notas de 0 - 10):

- Necessidade de realização;
- Trabalho em grupo;
- Otimismo;
- Ética;
- Autoconfiança;
- Independência;
- Liderança;
- Talento;
- Qualidade e eficiência;
- Ousadia - correr riscos calculados;
- Perseverança;
- Comprometimento;
- Pró - atividade;
- Capacidade de tomada de decisão;
- Orientação para resultados futuros.

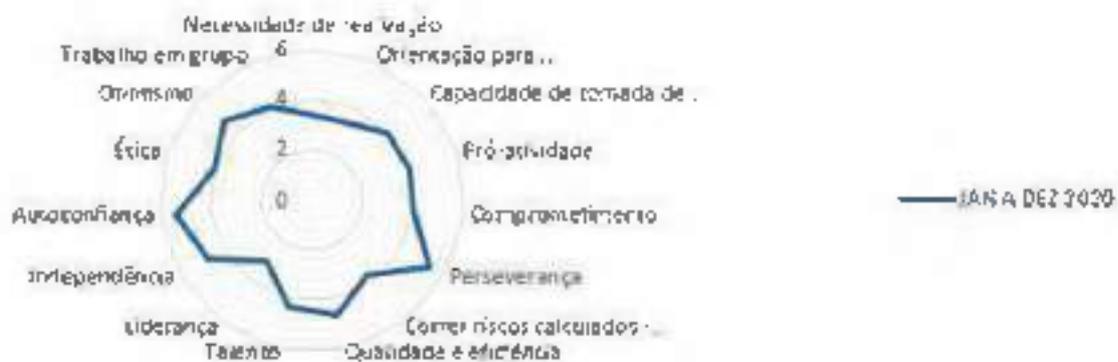
Status do período – Janeiro a Dezembro 2020:

Mini Shopping Campo dos Alemães

**Avaliação Comportamental - Alekson Marsal
Loja 1 / Campo dos Alemães - Radio**



**Avaliação Comportamental - Daiane de Souza
Gonçalves Oliveira
Loja 2 / Campo dos Alemães - Digital Service**



Avaliação Comportamental - William Clayton Loja 3 / Campo dos Alemães - Ótica



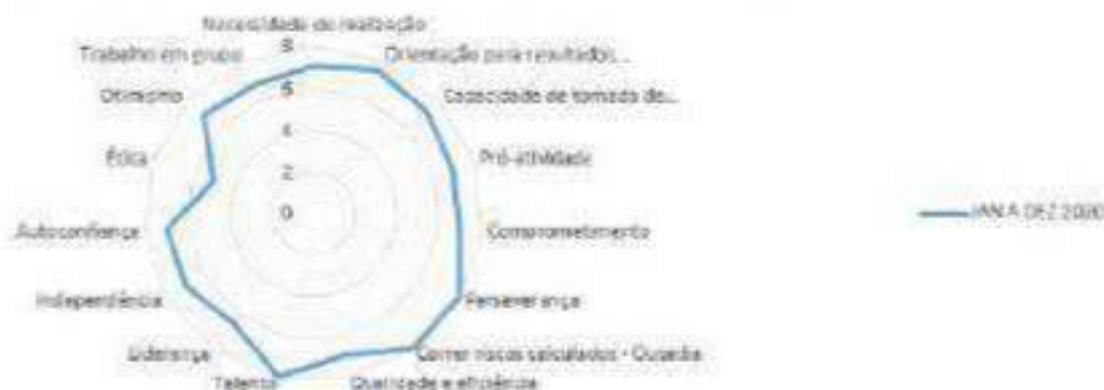
Avaliação Comportamental - Antonio Celso Loja 4 / Campo dos Alemães - Produtos Naturais



Avaliação Comportamental - Nicanor Ferreira Loja 5 / Campo dos Alemães - Bolaria e Confeitaria



Avaliação Comportamental - David Aparecido Lopes
Loja 6 / Campo dos Alemães - Lanchonete e Marmitaria



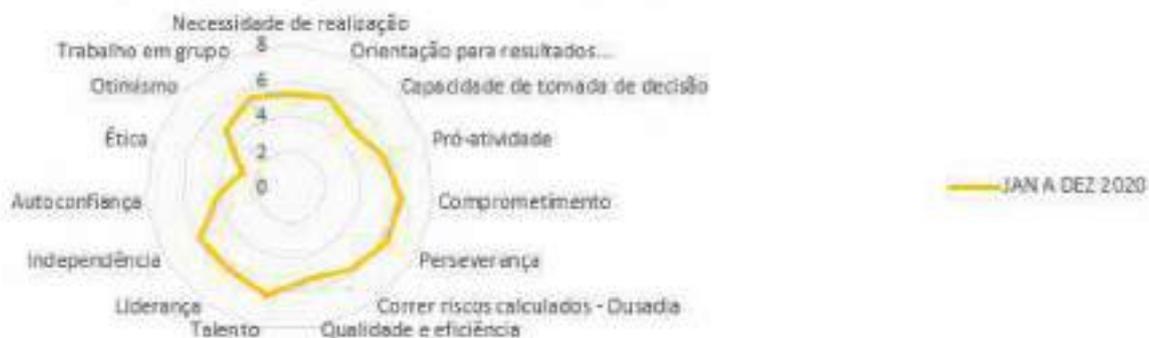
**Avaliação Comportamental - Thamires Alves Santos
Ferreira**
Loja 7 / Campo dos Alemães - Thamires Presentes



**Avaliação Comportamental - Jonathan Rafael Carpinetti dos
Santos**
Loja 8 / Campo dos Alemães - Jhow Modas



Avaliação Comportamental - Vinicius Almeida Loja 9 / Campo dos Alemães - Tatoo



Avaliação Comportamental - Julia Patricia Loja 10 / Campo dos Alemães - Salão de Beleza



Mini Shopping do Putim



Avaliação Comportamental - Fátima Aparecida Coutinho Souza

Loja 1 / Putim - Nosso Cantinho



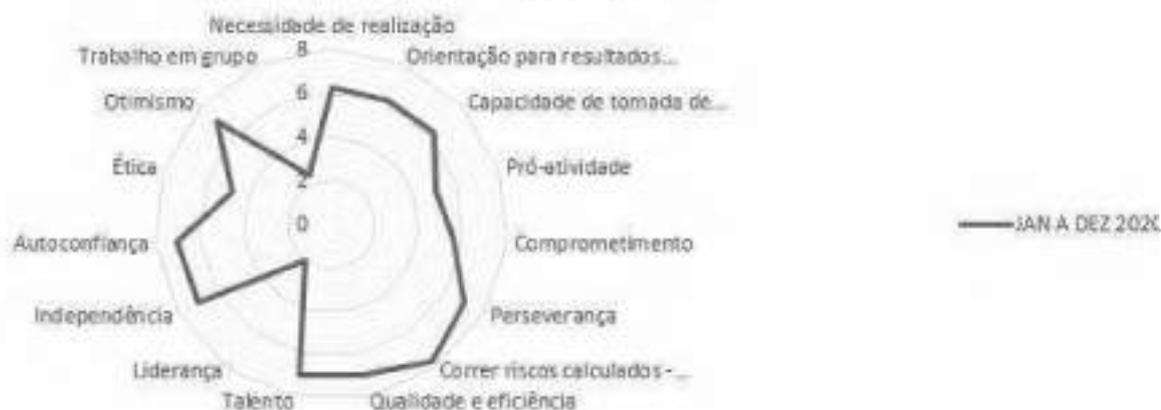
Avaliação Comportamental - Débora da Costa Silva

Loja 2 / Putim - Art Phones



Avaliação Comportamental - Jair Pinheiro Ribeiro

Loja 3 / Putim - Barbearia JJ





**Avaliação Comportamental - Tanires de Araujo Rocha
Loja 4 / Putim - Pader Feminina**



**Avaliação Comportamental - Amabili Coelho Lemes
Loja 5 / Putim - Distribuidora de produtos de Higiene**



**Avaliação Comportamental - Diana
Loja 06 / Putim - Loja de Roupas**



Avaliação Comportamental - Sonia Maria Cardenuto
Loja 8 / Putim - Ateliê de Costura



Avaliação Comportamental - Valeria Bernardo Alves dos Santos
Loja 9 / Putim - Toda bonita



Avaliação Comportamental - Flavia Pereira
Loja 10 / Putim - Pet Shop



- **Faturamento e Lucro:**

Mini Shopping Campo dos Alemães

GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR ALEKSON MARÇAL



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR DAIANE DE SOUZA G OLIVEIRA

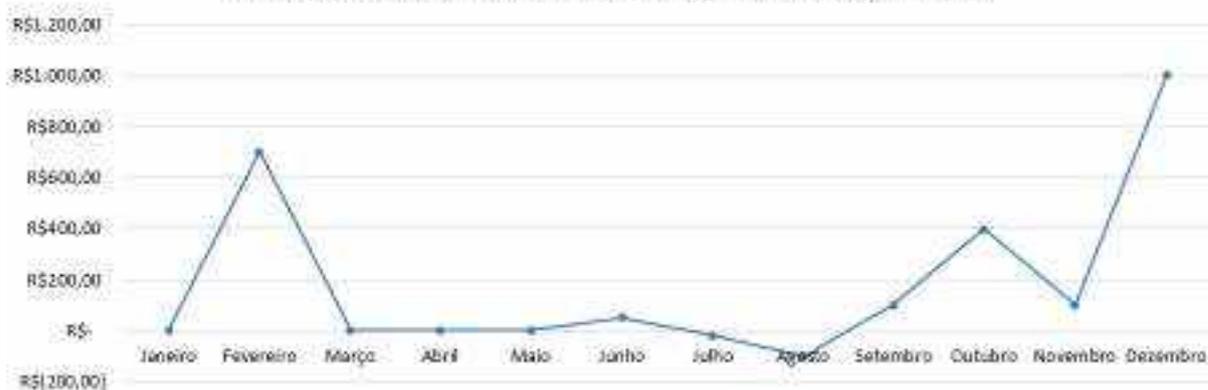


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR WILLIAN CLAYTON

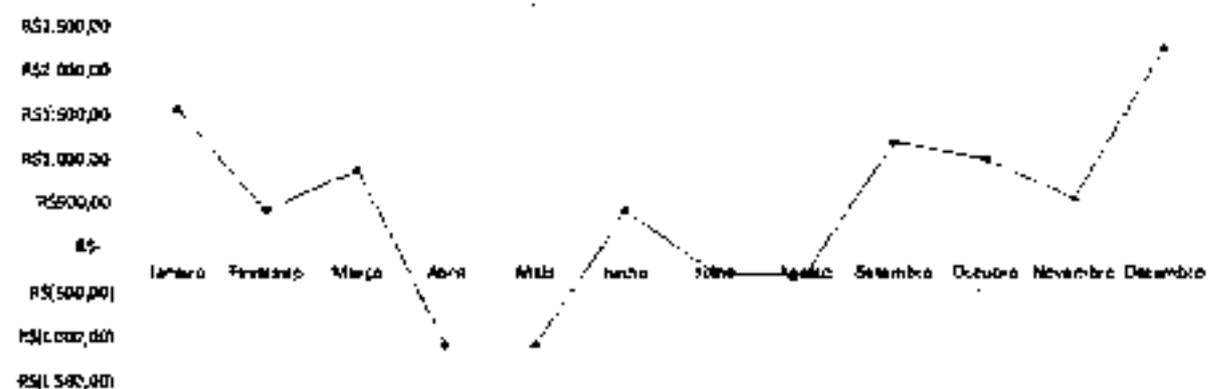




GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR ANTONIO CELSO

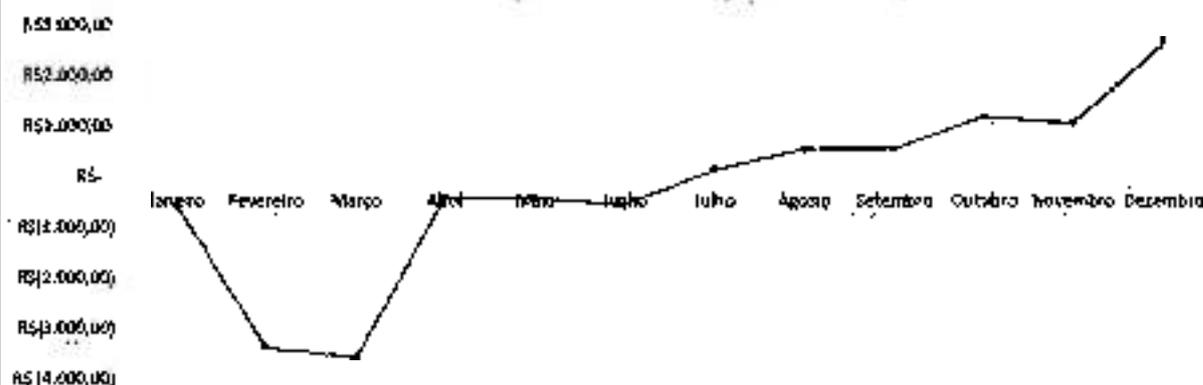


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR NILCANOR FERREIRA

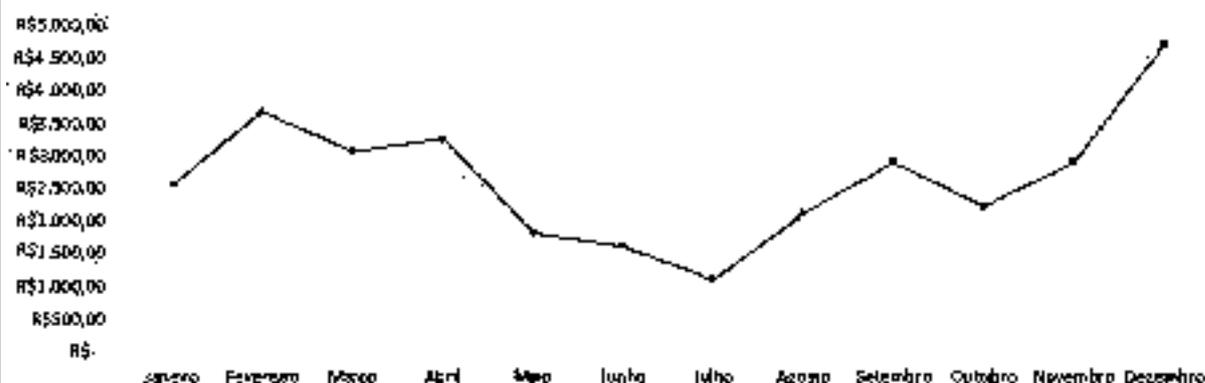


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR DAVID APARECIDO LOPES

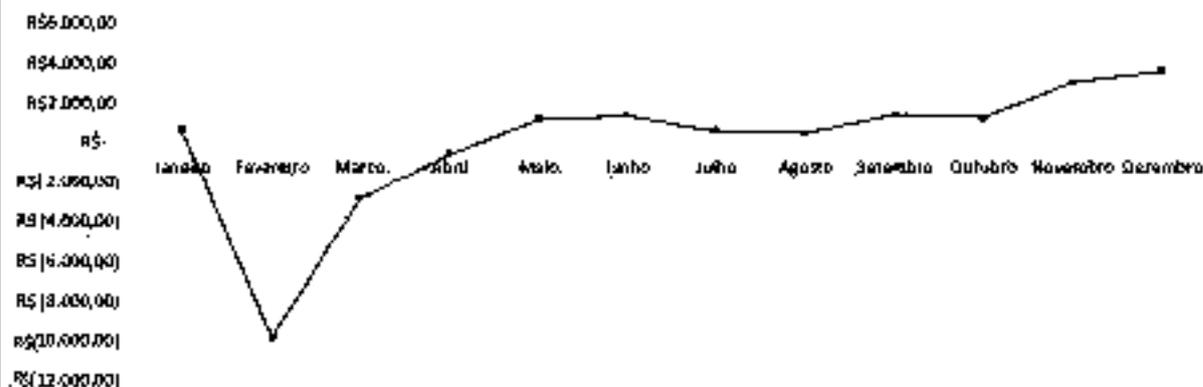




GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR FÁBIO REIS SANTOS FERREIRA

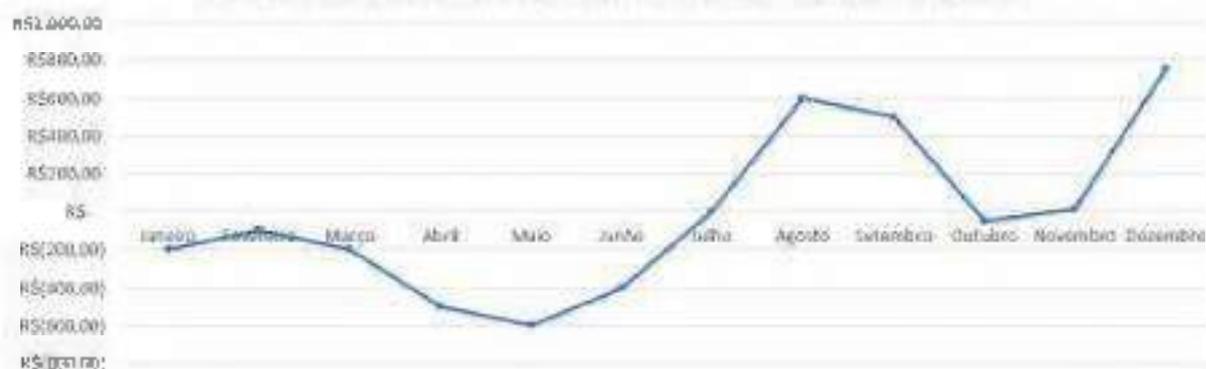


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR JONATHAN RAFAEL C DOS SANTOS



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR VINÍCIUS ALMEIDA

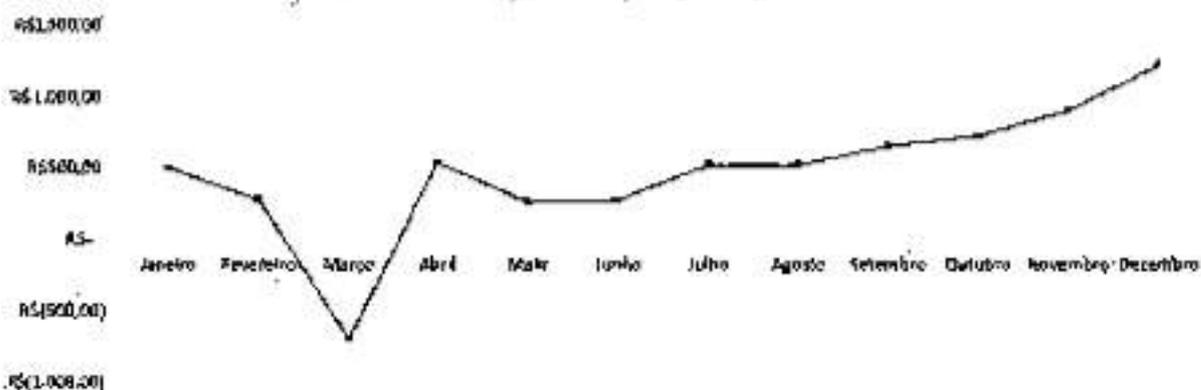
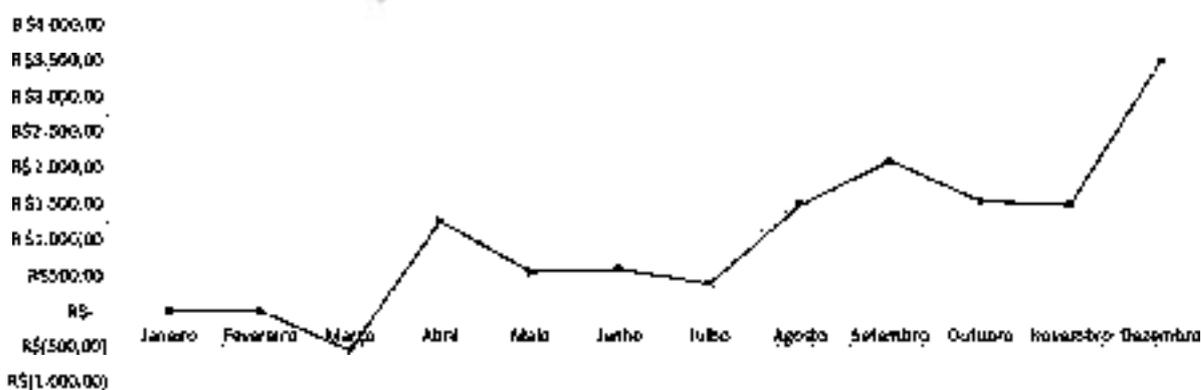


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR ALAN PATRICIA



Mini Shopping do Putim

GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPREENDEDORA FÁTIMA APARECIDA COUTINHO SOUZA

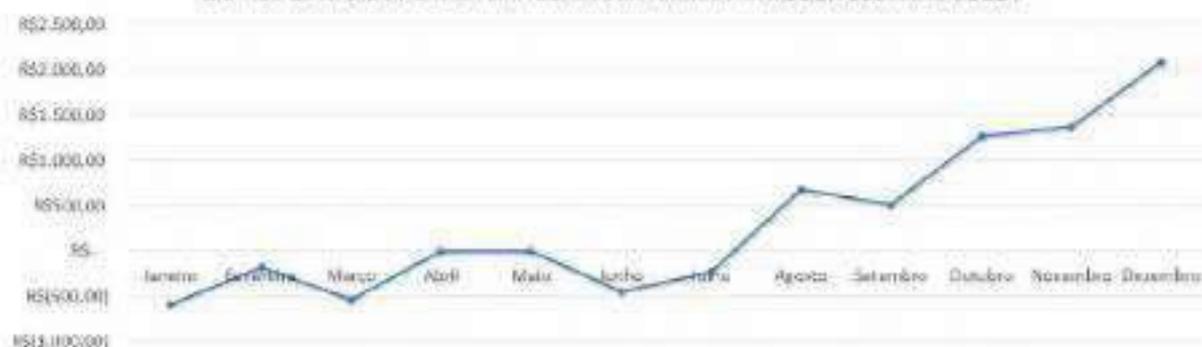


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPREENDEDORA DEBORA DA COSTA SILVA

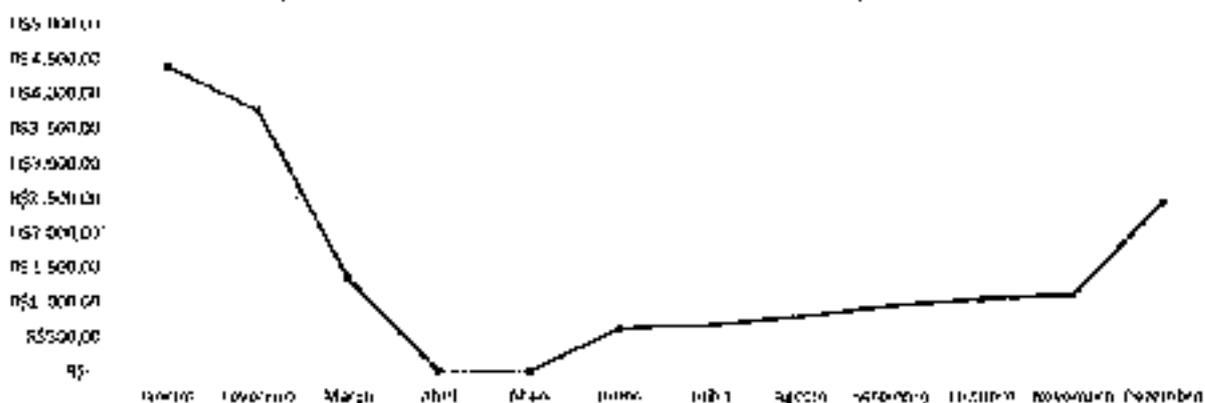


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR IBIR PINHEIRO

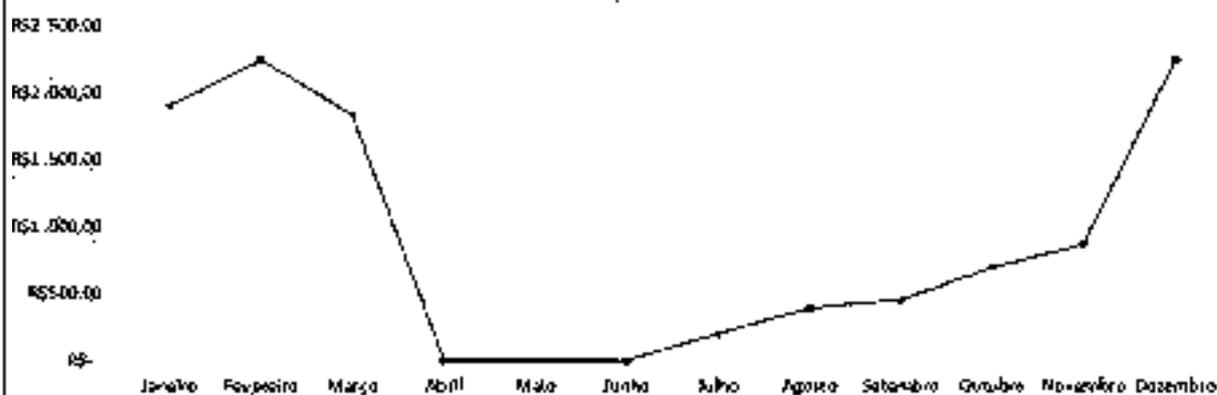


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DA EMPREENDEDORA TAMIRES DE ARAUJO ROCHA



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR AMABLY COELHO LEVES

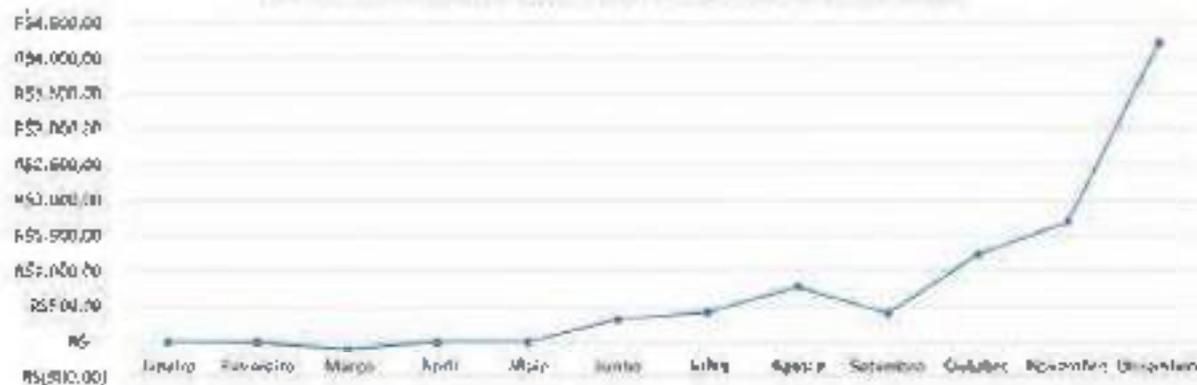


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR LIANA



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR SONIA MARIA CARDENUTO



GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR VALERIA MORENO DA SILVA DOS SANTOS

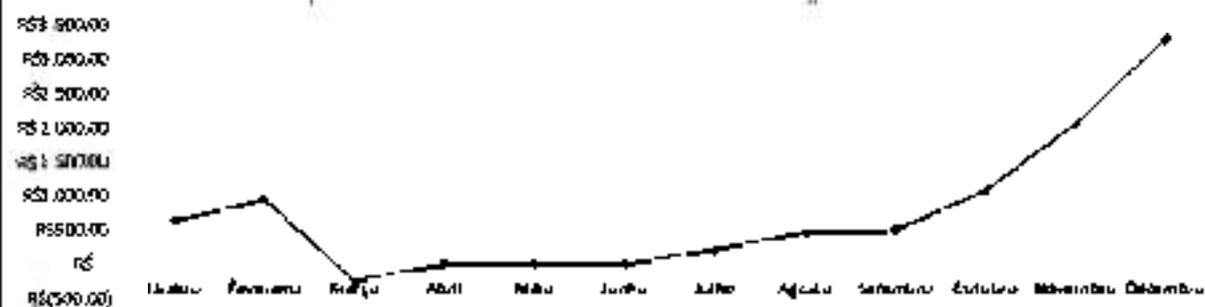
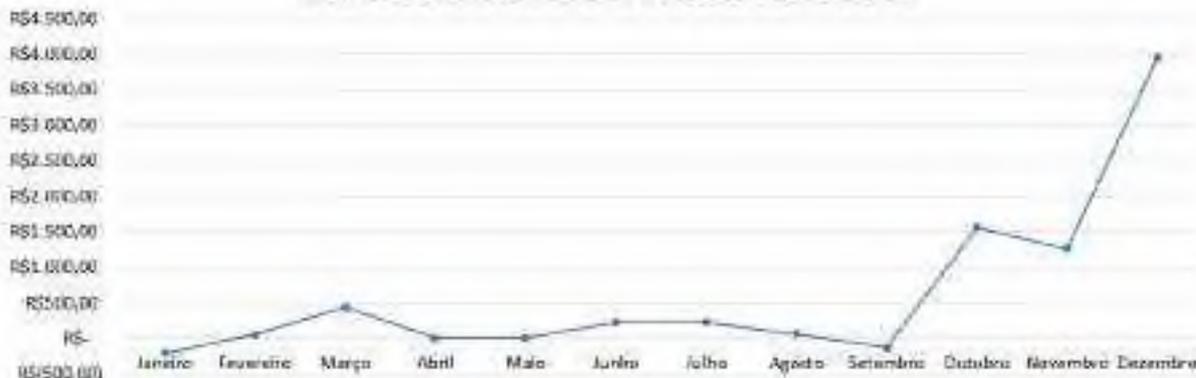


GRÁFICO DE LUCRO ANUAL DO EMPREENDEDOR FLÁVIA PEREIRA



- **Capacitações, Workshops, Consultorias:**

Mini Shopping Campos dos Alemães

Em fevereiro com iniciativa do projeto Âncora, a rádio Alternativa FM junto com os demais empreendedores, investiram em um espaço kids, considerando o número de crianças que visitam o Mini shopping. O espaço aceita doações de brinquedos. É uma forma de distração das crianças enquanto os pais fazem as compras.



A comunicação do Mini Shopping continua sendo feita pelo jornal Tribuna Joseense, a rádio Alternativa FM faz a divulgação das lojas sem custo nenhum para os lojistas – contrapartida ao programa, e o carro de som divulga as promoções do período.



Mini Shopping Castelli - Putim

Destaques do período, antes das restrições empresariais e sociais.



Cenário Pandemia COVID-19

- Tão logo os decretos estadual e municipal que restringiram as atividades empresariais e sociais, não essenciais, entraram em vigência, o PqTec suspendeu as cobranças das taxas associativas dos empreendimentos participantes do programa;
- Também, o PqTec tomou medidas de apoio e vem, por meio de parcerias, buscando e oferecendo alternativas e soluções aos empresários participantes do Programa.
- Em que pese os desafios do Covid-19 e seus impactos inclusive mundiais, necessidade de fechamentos por determinados períodos, em respeito à decretos de certas atividades, os empreendedores vem encarando os desafios, e buscando oportunidades para inovar e se manter.



Um exemplo é a costureira Sonia Maria Cardenuto, proprietária do Som Ateliê - Minishopping Castelli, vem produzindo máscaras de tecido.

Desde meados de março, Sônia já costurou mais de 200 máscaras de tecido 100% algodão para atender a esse tipo de demanda. “Pesquisei bastante na internet, obtive orientação com enfermeiros e repasso aos meus clientes. As máscaras precisam ser trocadas a cada três horas e devem ser feitas de tecido 100% algodão”, explica.

Algumas clínicas da cidade também solicitaram a confecção de máscaras feitas de tecido cirúrgico (TNT SMS 100% Polipropileno).

- A APTSJC vem incentivando e buscando o comprometimento dos empresários a participar capacitações, webinars, cursos em prol de seus negócios:



O PqTec preparou um Webinar online em apoio aos empresários para o enfrentamento minimizar os desafios com a pandemia de Covid-19.

Foram 3 temas: Conheça Ferramentas tributárias e Fiscais para o seu Negócio; Como identificar ajustes Trabalhistas possíveis para a Empresa e Incentivos Financeiros: Quais, como e quando você deve solicitá-los.



Parceria com o SEBRAE, que vem contribuindo com os empreendedores e separou 10 dicas criativas para facilitar a venda de produtos e serviços para superarmos este período de crise.

As dicas foram disponibilizadas no link: <https://bit.ly/Sebrae-10-Dicas>

Parceria com o SEBRAE, curso **COMO TRANSFORMAR SUAS REDES SOCIAIS EM VENDAS.**

Foram dicas valiosas com o Especialista em Vendas, Varejo e Consumo, Fred Rocha.



- Alguns dos nossos microempreendedores não conseguiram o Auxílio Emergencial cedido pelo Governo. Com a alta demanda de dúvidas, o SEBRAE está oferecendo consultoria individual para que eles possam, sanar as dúvidas e entender o que precisa ser feito.

Alguns empresários atendidos:

- Diana Custódio;
- Fabiana Alves;
- Débora Costa Silva;
- Júlia Patrícia;
- David Lopez.

O empreendedor Nicanor Ferreira – Felix Cakes Mini shopping Campo dos Alemães, participou do programa da Escola superior do Sebrae, o encontro acontecia online.



O Escritório Regional do Sebrae em São José dos Campos, em parceria com a Prefeitura Municipal, PqTec e demais parceiros promoveu a 1ª Maratona Digital - Programa Enfrente!!!

O objetivo da ação foi apresentar soluções práticas e alternativas para minimizar os impactos da crise causada pelo COVID-19 aos Pequenos Negócios.

Foi um dia exclusivo aos empreendedores do município, em que toda equipe de especialistas esteve disponível para esclarecer e apoiá-los em dúvidas e ações.



Em maio, aconteceram as Rodadas de Negócios Virtuais com a parceria do SEBRAE-SP. Os empreendedores tiveram a oportunidade de expor os produtos das lojas e interagir.



O SEBRAE-SP junto a Cielo disponibilizaram link das Live(s) para os empreendedores aprenderem a tornar os produtos digitais para ajudar no cenário atual.

<https://www.youtube.com/watch?v=KwI2xOQe55g>



Em julho divulgamos oportunidade de uma Live sobre Inteligência Emocional nos Negócios. O objetivo foi discutir e trazer alternativas aos empreendedores para compreender e reconhecer as emoções, e utilizá-las a favor de melhores resultados frente à gestão dos negócios em cenários adversos.

Dos dias 20 a 23 de Julho os empreendedores acompanharam uma série de especialistas em marketing digital, e-commerce e marketplace, com conteúdos sobre performance, resultados e caminhos para divulgação e e visibilidade para aumento das vendas.





Dia 27 de julho a coordenadora Giane Santos, realizou atendimentos online sobre **MEI - Tempo de contribuição X Benefícios**.

Os empreendedores tiveram a oportunidade de tirar dúvidas sobre contribuições e benefícios.

PROGRAMA DE RETOMADA



Em virtude do Covid -19, que restringiu e paralisou a maioria das atividades, entre elas as dos negócios nas Galerias por um período, o PqTec em parceria com o Sebrae realizou o **Programa de Retomada** com foco na reestruturação de cada empresa com estratégias para aumento das vendas e gestão estratégica dos empreendimentos.

O Projeto contempla os 4 pilares do SEBRAE – SP: **Gestão, Acesso a Crédito, Acesso a Mercado e Tecnologia**.

Foram disponibilizadas 20 horas de gestão in loco, entre os dias 31/08 a 04/09/2020. O programa disponibilizou ainda, 1

hora de mentoria online para cada empreendedor, incluindo temas como linhas de crédito (Empreenda Rápido do Banco do Povo), aplicativos de acesso a mercado (Helpie – pertinho de casa e Magalu).

Para a realização das atividades presenciais, a APTSJC, cumpriu todos os protocolos de prevenção à Covid-19.

Projeto Retomada
Facetas disponíveis

SEBRAE

20h de Capacitação + 30h de mentoria*
75 por participante

Projeto de Retomada - Categorias de Empreendedores
30h de duração
Curso com 15 aulas práticas, além de 15 h frequentadas online por meio de videoaulas.
Os alunos dos 30 dias recebem um certificado, uma planilha de controle e registro do SEBRAE (cert. de matrícula), CD, das Águas, além de material 1 de apoio.
Desta programação, todos recebem, a 1ª do CPT, duas (2) horas de treinamento, almoço, material completo (valor USD 150,00 de material e gastos de deslocamento).



(Unidade Campo dos Alemães)



(Unidade Putim)

Programação:

31/08/2020 - COMPORTAMENTO DE EMPREENDEDORES DE SUCESSO - Quais as características dos empreendedores de sucesso e como desenvolvê-las;

01/09/2020 - Marketing e Vendas Estratégias de Marketing para aumentar as chances de sucesso dos negócios;

02/09/2020 – FINANÇAS - Como planejar e viabilizar as finanças do negócio em relação a projeção de investimentos, ponto de equilíbrio, lucratividade, rentabilidade e análise de viabilidade;

03/09/2020 - MODELAGEM DE NEGÓCIOS INOVADORES - Visão sistêmica e atuação estratégica através de uma ferramenta dinâmica, visual e empreendedora;

04/09/2020 – LEGISLAÇÃO - Proporcionar o entendimento de quais são os direitos e deveres para estar de acordo com a legislação.

PROGRAMA SEBRAE ENFRENTAR

Em parceria com o SEBRAE-SP promovemos o **Programa Sebrae Enfrentar** entre os dias 28 de setembro a 02 de outubro.

O objetivo da ação foi apresentar soluções práticas e alternativas para minimizar os impactos da crise causada pelo COVID-19 aos Pequenos Negócios.

Foi uma semana exclusiva aos empreendedores, onde toda equipe de especialistas do Sebrae esteve disponível para esclarecer dúvidas e em atendimento com foco em marketing digital, inovação nas vendas, crédito ideal para a empresa, entre outros.



7ª. RM VALE TI

Os empreendedores das Galerias tiveram a oportunidade de acompanhar online a 7ª RM Vale TI – Feira de Tecnologia e Inovação, em especial no dia 23 de outubro, com o tema Varejo - Os Pequenos Negócios se Adaptando à Economia do Distanciamento Social a Autonomia dos Processos e Serviços.



SEBRAE INOVA

Nos dias 10, 12, 17 e 19/11 aconteceu o workshop online sobre procedimentos e técnicas de higiene e manipulação de alimentos com a equipe do Senac, com apoio do SEBRAE INOVA.

O curso apresentou aos participantes procedimentos e técnicas de higiene pessoal, higiene de equipamentos, móveis e utensílios, e de higienização dos alimentos, desde o recebimento de matérias primas até a distribuição.

Os participantes receberam certificado de participação: Nicanor Ferreira de Souza – Felix Cake do Mini Shopping Campo dos Alemães e Fatima Aparecida Coutinho Souza – Lanchonete da Fátima – Mini Shopping Castelli.

PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL

A pandemia de Covid-19 impactou profundamente os hábitos de consumo, estabelecendo novos comportamentos e padrões de compras. Com o auxílio da tecnologia, novos modelos de negócios poderão ser configurados, fazendo com que o e-commerce, o marketing digital e as outras ferramentas se tornem parte do cotidiano do novo varejo.

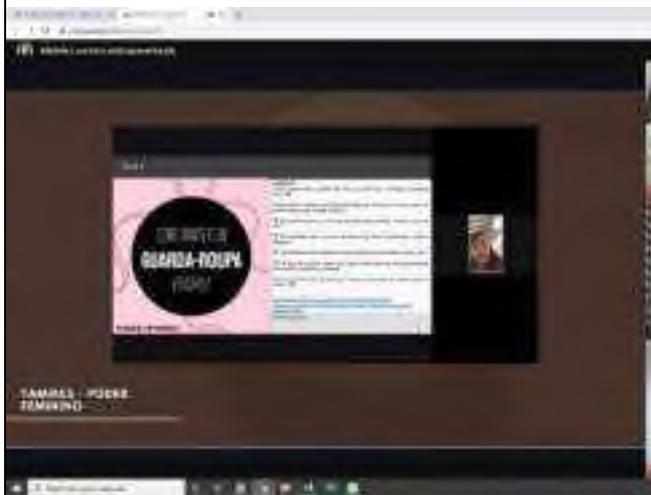
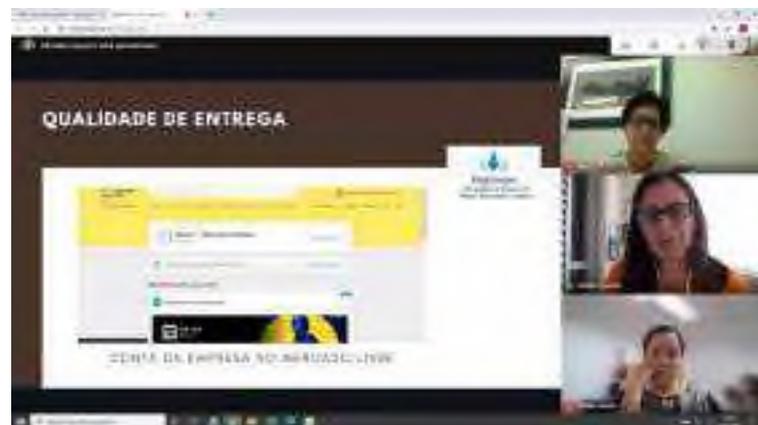
Neste sentido, o PqTec, através do APL TIC Vale, elaborou uma metodologia e implementou em 06 empresas do Programa Galeria do Empreendedor, PROGRAMA DE TRANSFORMAÇÃO DIGITAL DO VAREJO.

Foram escolhidas 06 empresas de acordo com o perfil empreendedor e com o nível de utilização das mídias sociais para divulgação e comercialização dos seus produtos/serviços.

Participaram do programa:

- Poder feminino - Instagram e Facebook;
- Higilimpe - Instagram e Facebook;
- Óticas Clélia – Logo, Instagram e Facebook - GRADUADA;
- Digital Service – Instagram e Facebook;
- Felix Cake – Instagram, Facebook e site;
- Óticas Diamante – Instagram e Facebook.

A metodologia consiste inicialmente em uma análise completa da empresa nos aspectos de core business, logomarca, mercado alvo e meios digitais para divulgação e comercialização. O APL TIC Vale através de uma equipe multidisciplinar (profissionais de mídia digital, design gráfico, consultor de mercado, desenvolvedores digitais) oferecem aos empresários um pacote de soluções e orientação com foco em uma maior visibilidade da empresa/marca e consequentemente aumento no faturamento.



<https://g1.globo.com/jornal-nacional/playlist/jornal-nacional-ultimos-vidEOS.ghtml#video-9120328-id>

<https://g1.globo.com/economia/pme/noticia/2020/12/21/pandemia-acelera-digitalizacao-dos-micro-e-pequenos-empresendedores.ghtml>;

<http://www.pqtec.org.br/nexus-startups/n/859/parque-tecnologico-cria-metodologia-para-transformacao-digital-de-pequenos-negocios>;

O **Programa Descomplice** do SEBRAE atua com empreendedores que querem abrir seus negócios, entretanto, numa proposta de escopo em sinergia nos foi disponibilizado o Programa para integrar parte do PROJETO RETOMADA DO PROGRAMA GALERIAS DO EMPREENDEDOR, em especial com a grade para alavancar vendas.

Também, ofereceu a oportunidade de interação e oportunidade para empresários instalados no entorno dos mini shoppings e para os empreendedores já graduados dentro do Programa Galerias do Empreendedor.



Toda "encomenda" das fases 1 a 5 foi focada no REPLANEJAR, e substituímos o último dia (legislação) por uma grade de vendas digitais.

Após os 05 dias de curso, o projeto contempla uma mentoria aos participantes, o empreendedor tem disponibilizada a oportunidade de inserir seu negócio no APP HELPIE! e com o seu modelo de negócio replanejado e com novas metas claras e calculadas se beneficia com a oportunidade de crédito a juros zero através de instituições (Banco do Povo) parceiro do SEBRAE.





- Ao decorrer no período a empresa âncora da Galeria do Campo dos Alemães, Radio Alternativa, cuja contrapartida é informar, noticiar em assuntos diversos do município e região, divulgar oportunidades e dar visibilidade ao Programa Galerias do Empreendedor, teve uma sequência de entrevistas com importantes nomes da Prefeitura de São José dos Campos, em especial provendo informações e notícias sobre o COVID-19, entre eles com o Prefeito Felício Ramuth e Secretários do Governo Municipal. As entrevistas foram focadas em saúde, educação, reabertura dos comércios e protocolos de retomada de algumas atividades.

No dia 06/08, foi realizada uma entrevista com o Senhor Devair Petraroia, Secretário de Proteção ao Cidadão. Na ocasião o secretário falou sobre os protocolos de reabertura do comércio, autuações, aglomeração de pessoas nos 'fluxos' e sobre a patrulha da mulher.



No dia 08/08, aconteceu uma entrevista com o senhor Felício Ramuth, prefeito da cidade de São José dos Campos sobre os temas saúde, economia, educação, segurança e protocolos da fase amarela do Município.

No dia 11/08, aconteceu uma entrevista com o senhor Ricardo Minoru, Secretário de Manutenção, onde abordamos temas e chamamos atenção, em especial, quanto ao lixo e entulhos descartados atrás do mini Shopping do Campo dos Alemães.



No dia 12/08, foi realizada uma entrevista com o Senhor Danilo Stanzani, Secretário da Saúde de São José, onde abordamos temas como prevenção ao contágio do corona vírus, contatos para atendimento médico, tratamento de pacientes que estão em casa, debates sobre o volta às aulas, construção do Hospital de Retaguarda, dicas de cuidados etc.



No dia 14/08, foi realizada uma entrevista com a Senhora Cristine D'Angelis, Secretária da Educação, na ocasião foi falado sobre as atividades dos alunos, segurança dos professores e volta às aulas.



Também no dia 14/08, foi realizada a entrevista com o Senhor Marcos Manara, Secretário de Urbanismo e Sustentabilidade, nesta oportunidade foi esclarecido sobre a nova lei de zoneamento, diretrizes do Plano Diretor da Cidade, vantagens da abertura do MEI na Sala empreendedor e vantagens dos empréstimos no Banco do Povo.

Suspensão temporária de divulgação do Programa - Algumas das contribuições de informações, divulgação do Programa, notícias de ações realizadas e demais ações neste sentido, foram suspensas no período eleitoral em 2020 (desde três meses antes das eleições municipais), em respeito ao Calendário Eleitoral 2020, instituído pela Emenda Constitucional 107/2020, em que se fazem vedadas diversas condutas a agentes públicos.

- **Visibilidade do Programa e dos Projetos – iniciativa dos próprios empreendedores com apoio da APTSJC:**

Com o objetivo de dar visibilidade, divulgar, ampliar as vendas nos empreendimentos, em novembro iniciaram as decorações e promoções de Natal.

O mini shopping Castelli realizará um sorteio de diversos prêmios no dia 24/12.



A APTSJC através do departamento de comunicação elaborou slogans de Natal:

“NESTE NATAL COMPRE + LOCAL!”

“VOCÊ JÁ CONHECE O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES? A GALERIA TEM LOJAS DE PESSOAS QUE VIVEM AQUI NO CAMPO E QUE TRABALHAM PARA NOSSA REGIÃO CRESCER!”
“DÊ APOIO AOS EMPREENDEDORES DO SEU BAIRRO NESTE NATAL E COMPRE SEUS PRESENTES NO COMÉRCIO LOCAL. O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES TEM ACESSÓRIOS PARA CELULAR, ÓTICAS COM OS MELHORES ÓCULOS DA REGIÃO, ALÉM DE SERVIÇOS CASA DE BOLOS E RESTAURANTE.”
“NESTE NATAL COMPRE + LOCAL! O MINISHOPPING CAMPO DOS ALEMÃES FICA NA AVENIDA ADONIAS DA SILVA, 660.”

No dia 17 de novembro o empreendedor Alekson Marcal da empresa âncora do mini shopping Campo dos Alemães, fez doações de 02 computadores. Por meio de um projeto de iniciativa própria, onde ele recebe doações de peças de computadores, reforma essas máquinas e faz doação para crianças carentes. O projeto Doa Byte, surgiu da ideia de sua conclusão de curso, e tem como intuito levar a tecnologia e programação aos jovens.

Status de Execução da Meta/Indicador

Atividades em andamento. Concluídas para o período.



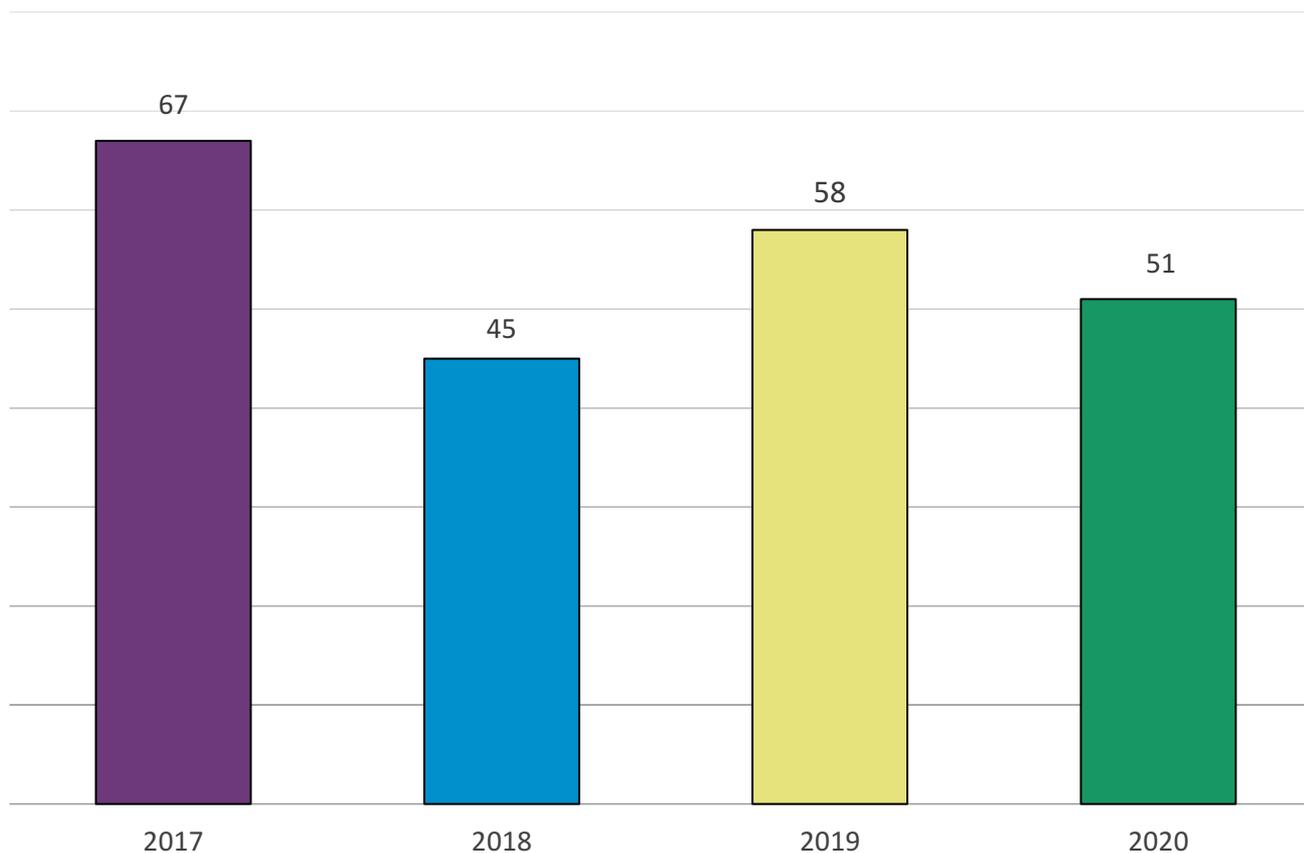
Anexo II – Resultado Pesquisa Residentes

RESULTADO PESQUISA RESIDENTES 2020

RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

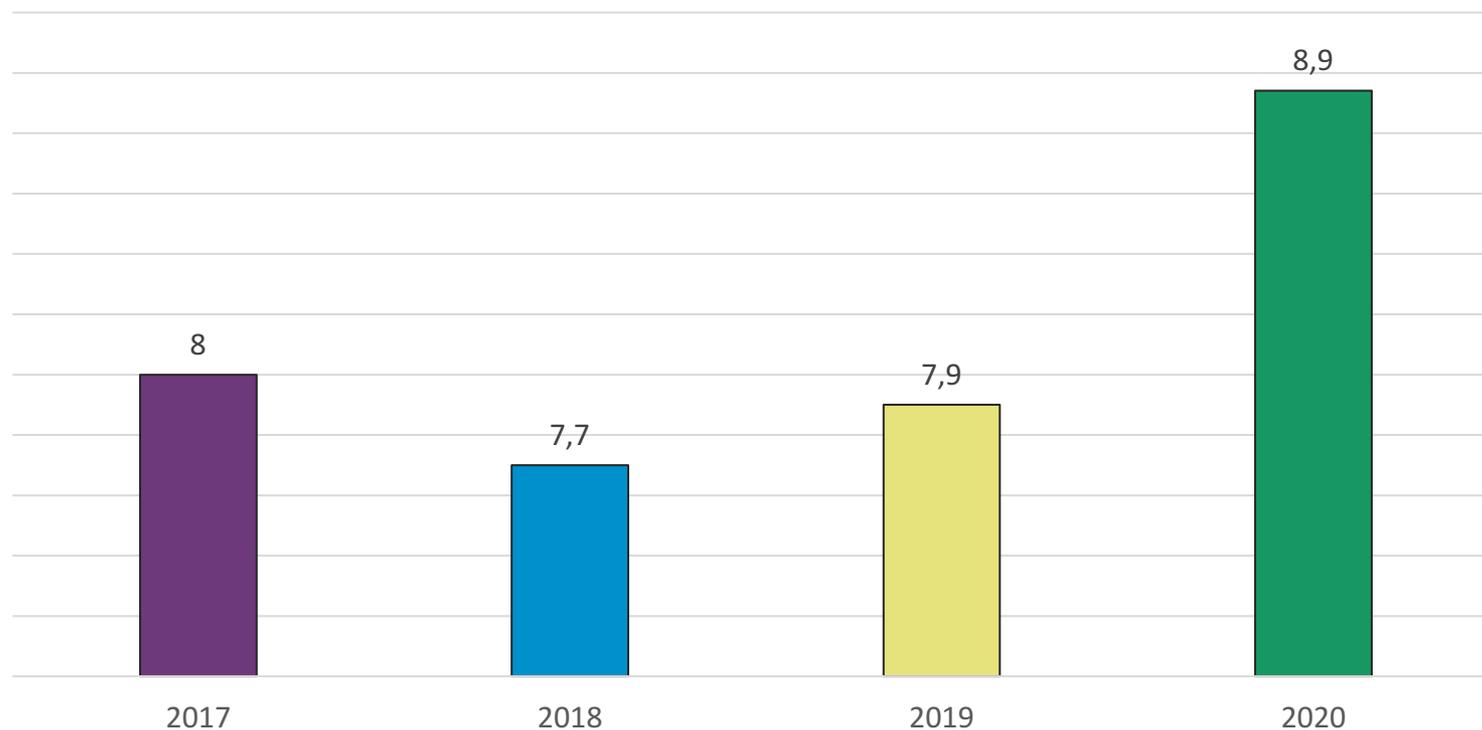
PARTICIPANTES DA PESQUISA



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

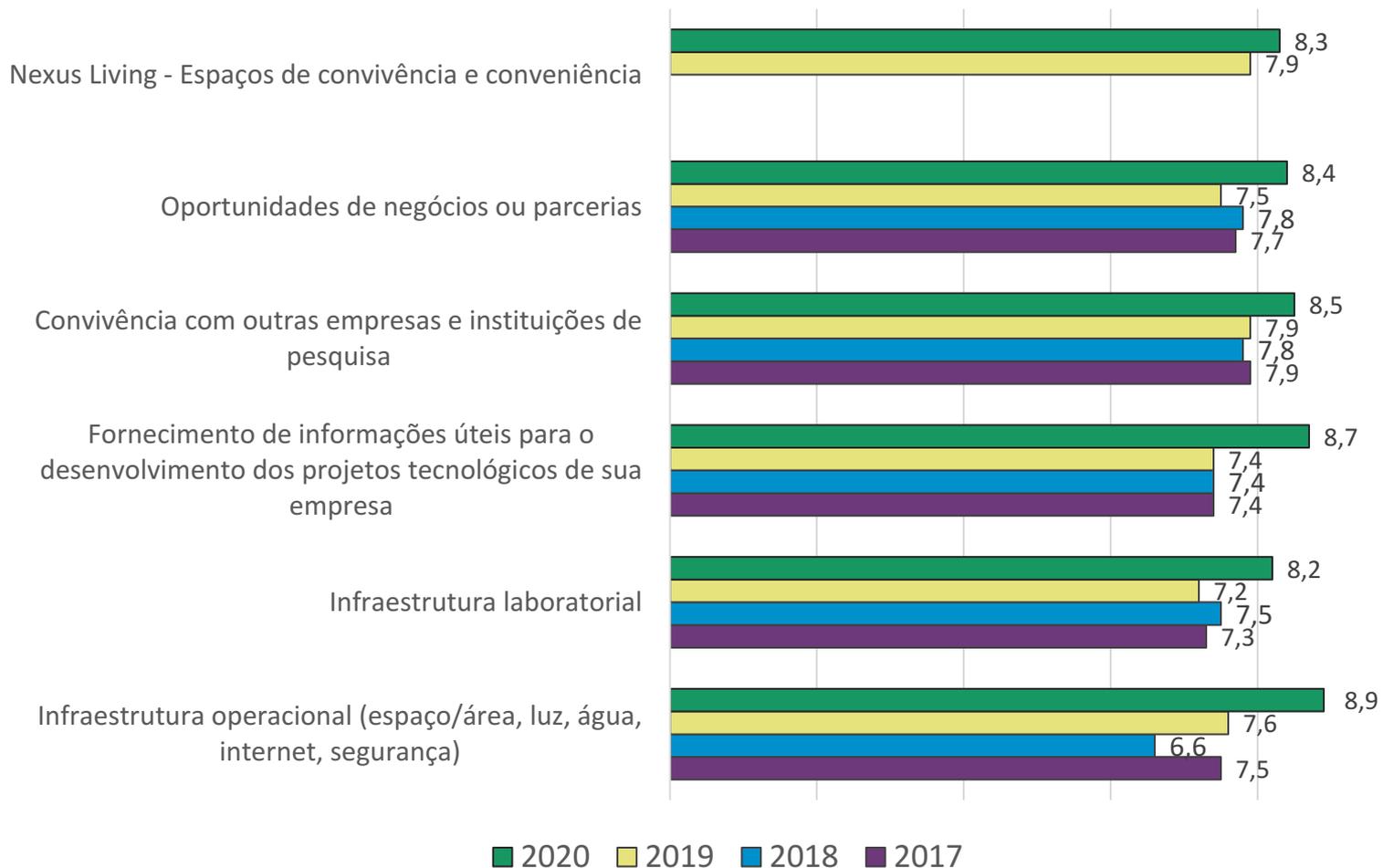
De um modo geral, como você avalia a administração do Parque Tecnológico de São José dos Campos?



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

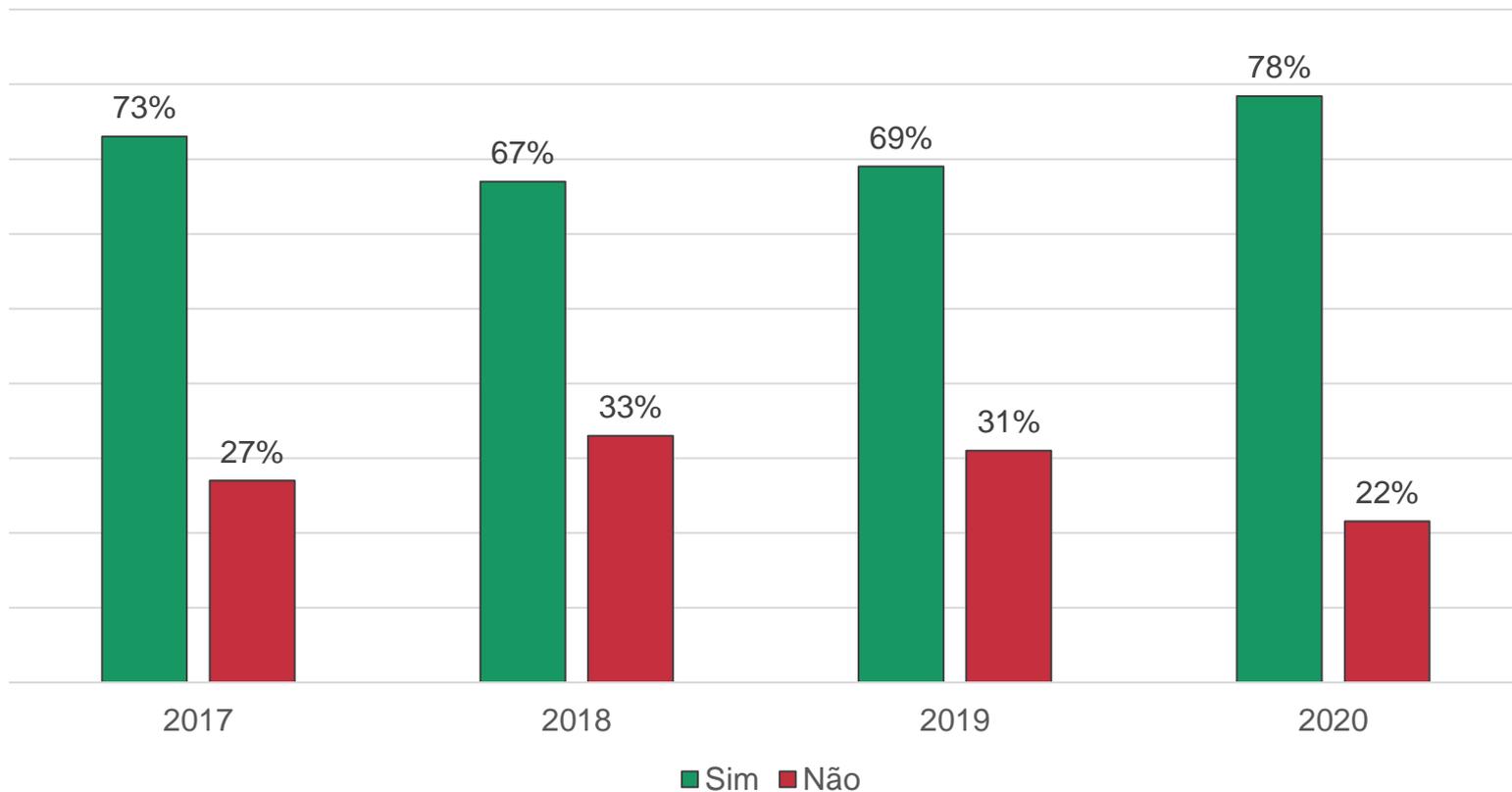
Como você avalia o PqTec em relação a:



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

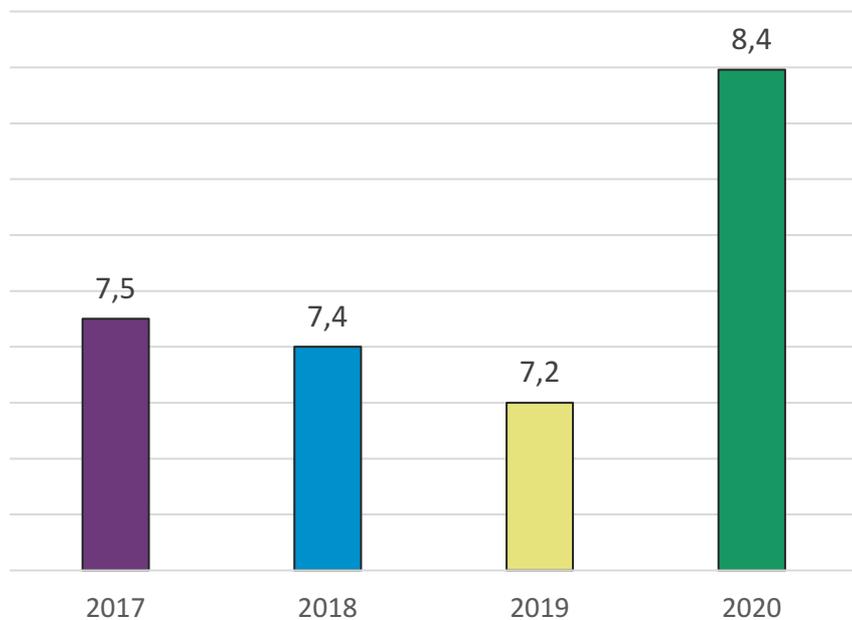
Você (sua empresa) tem conhecimento das ações/atividades que o Parque Tecnológico vem desenvolvendo para melhorar o dia a dia e a competitividades das empresas aqui instaladas?



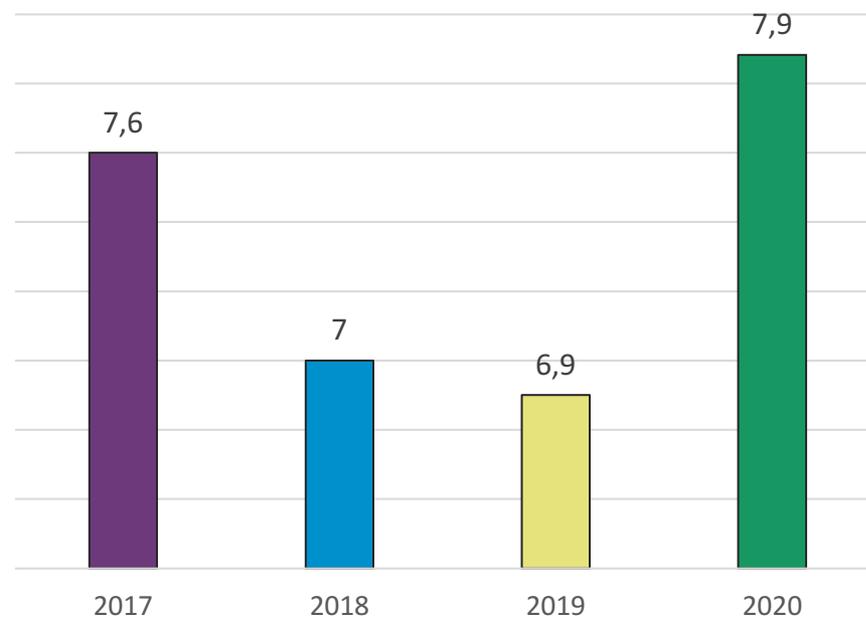
RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

Quanto você (sua empresa) se sente apoiado pelo PqTec?



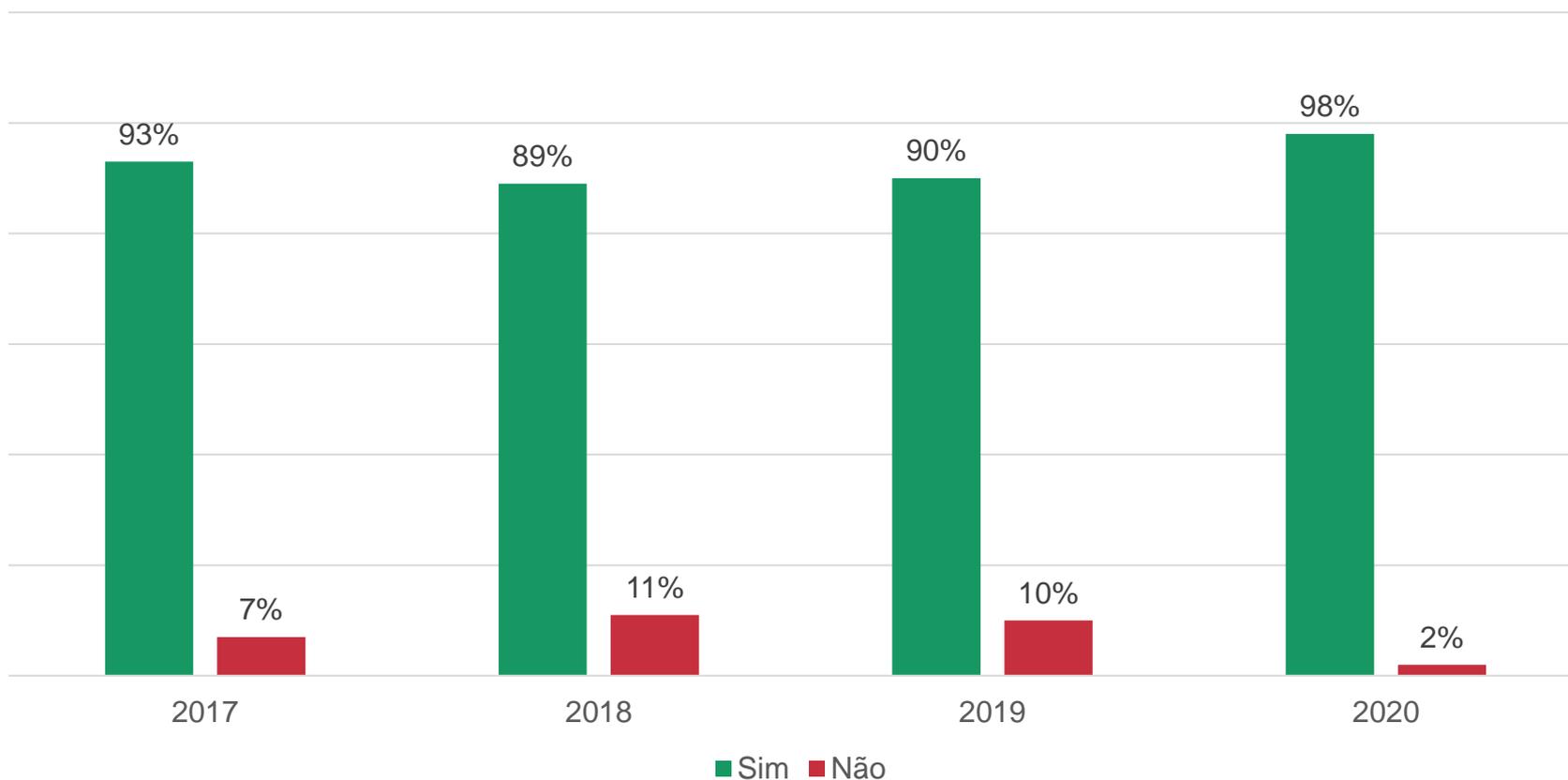
Quanto você (sua empresa) tem participado dos eventos promovidos pelo Parque Tecnológico?



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

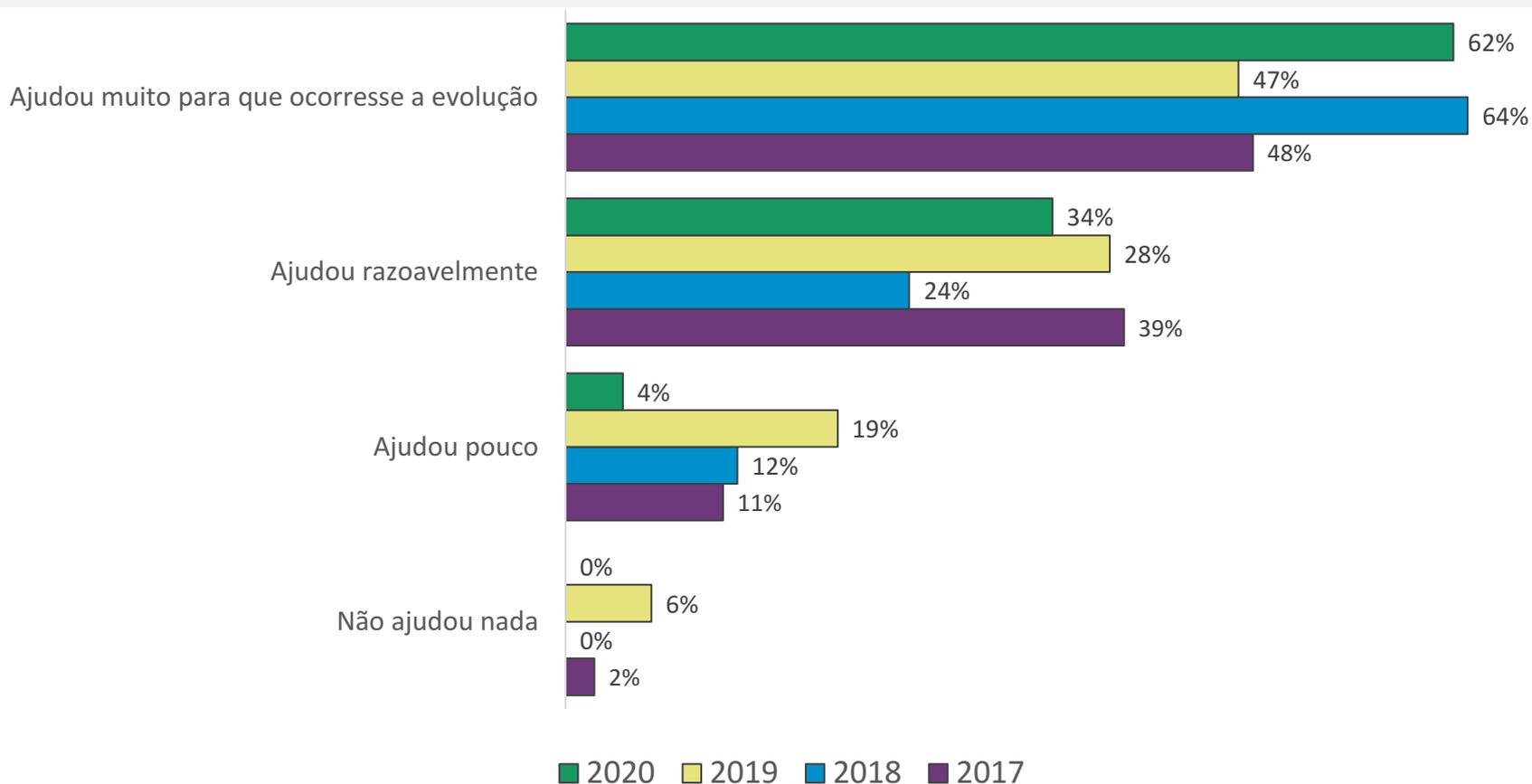
Sua empresa tem tido evolução no Parque Tecnológico?



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

Em caso afirmativo na pergunta anterior, desfrutar do ambiente do Parque Tecnológico...



RESULTADO

PESQUISA RESIDENTES 2020

Caso você conheça outros parques tecnológicos no Brasil, em termos de comparação como você enquadraria o Parque Tecnológico de São José dos Campos?

